

التحليل الجزئى لسلوك مفردات المجتمع

الدكتور
محمود سمير طوبار
استاذ الاقتصاد بجامعة الزقازيق

٢٠٠٦

1. The first part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

2. The second part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

3. The third part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

4. The fourth part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

5. The fifth part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

6. The sixth part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

7. The seventh part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

8. The eighth part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

9. The ninth part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

10. The tenth part of the paper is devoted to a discussion of the general principles of the theory of the structure of the atom.

الهدوء

تأكيداً لتحقيق أن . اعلم نور .

أرجو أن يبر مولف هذا عن أمد شاسل هذا النور حملة من أشرق
بكل الشابة والقضائ ويروح الحب والوفاء فإلهم جميعاً

زرجيني ،

وأولادي : منيه وأمين وأينا ودينام

شقة هذا الجهد والعبر والإيمان

المقدمة

يواجه المجال الاقتصادي ، وهو جهد بناء قاعدة اقتصادية يؤصل بها طبيعة العلاقات بين الظواهر الاقتصادية ، مشكلة التجميع (*) ويجد بناءاً على ذلك أن ما ينطبق على المجتمع قد لا ينطبق على الوحدة الاقتصادية فالتحويلات التي تتم بين الأفراد تؤثر في مراكزهم للسالية وحجم ما يجوزونه من أصول واستكنا لا تترك أى أثر على أصول المجتمع أو مركزه السالى . لذلك كان من الضروري أن تفصل النظرية الاقتصادية بين تحليل العلاقات الخاصة بالمجتمع وتلك التي تفسر سلوك الأفراد والوحدات الاقتصادية ويطلق على ذلك الجانب الخاص بدراسة إجابيات المجتمع « التحليل السكلى » وتعرف دراسة وحدات المجتمع بـ « التحليل الجزئى » . لذلك فإن موضوع هذا الكتاب يتعمق في دراسة مكونات الوحدات الاقتصادية وسلوكها .

وعامة ، توجد ثلاثة مجموعات اقتصادية بالمجتمع :

مجموعة المستهلكين (consumers) ، ومجموعة المظمين (Entrepreneurs) ومجموعة أصحاب الموارد (Resource Owners) ، ويعرض أصحاب الموارد الاقتصادية المدخلات لإنتاج مجموعة السلع التي تحددها قوى السوق . ويحصل أصحاب الموارد لقاء استخدام مواردهم على دخل نقدي . ويمينهم هذا الدخل النقدي على أداء دورهم كمستهلكين .

(*) يبر عن هذه المشكلة بالإنجليزية Fallacy of Compration

ويقوم المنظّمون بتنظيم الإنتاج ، ويحددون المروض من السلع والخدمات في السوق ويكافئ المنظّم الذي يجيد تنظيم إنتاجه بكفاءة ، وينجح في تقدير رغبات المستهلكين بالوصول على دخل نقدي في شكل ربح ثم يمكنهم هذا الدخل من دخول السوق كستهلكين.

ويكتسب بعض الأفراد دخولهم النقدي نتيجة بيع الموارد الاقتصادية أو استخدام هذه الموارد . بينما يكتسب البعض الآخر الدخل عن طريق استخدام مواردهم الخاصة (مهارة تنظيمية) في تنظيم الإنتاج . وينتمي جميع الأفراد للمستهلكين لدخول نقدي إلى المجموعة الاقتصادية المسماة «بالمستهلكين» وطبيعي أن هناك أعضاء آخرين ينتمون لهذه المجموعة. فأعضاء الأسرة الذين يعتمدون على ما يكتسبه رب الأسرة من دخل يشتركون في توزيع ميزانية الأسرة ، وهم يعتبرون بذلك مستهلكين . ويحصل الأفراد ، الغير قادرين على تكسب دخل نقدي ، على النقود من خلال التحليلات وهم ينضمون إلى مجموعة المستهلكين.

ولن نهتمنا ، في هذا المجال ، أن نعرض إلى مصدر الدخل النقدي . بقدر ما نهتمنا أن نبين أن النقود تحصل عليها الأسر وتنفق في شراء السلع الاستهلاكية وتحدد كل أسرة كيفية توزيع دخلها النقدي بين العديد من السلع الاستهلاكية المتاحة لها . وبعبارة أخرى . تفرد كل أسرة طلبها من كل بند من البنود (ومع ذلك قد تكون الكمية المطلوبة لكثير من البنود مساوية لصفر عند أى سعر من الأسعار وتكون مجموعة القرارات الخاصة بالطلب « طلب السوق » .
Markes demand الذي يعبر عن رغبات المجتمع في كيفية توزيع الموارد .

ويهدف الجزء الأول من هذا الكتاب إلى تحليل سلوك المستهلك أو بعبارة أخرى تكوين طلب المستهلك في السوق . • بينما يختص الجزء الثاني بتحليل سلوك المنتج . أو بعبارة أخرى تحليل العملية الإنتاجية وما يرتبط بها من تكاليف . وحيث أن المستهلك والمنتج يكونان طرفي المبادلة في السوق سنقوم

بتجميع سلوكهما في الجزء الثالث حيث ندرس سلوك الطبقات المختلفة من المنتجين وكيفية تكوين أسواق السوق تحت الظروف المختلفة من هيكل السوق . ومن ثم يمكن أن تطلق على دراسة الجزء الأول سلوك أو توازن المستهلك والثاني سلوك أو توازن المنتج والثالث توازن السوق . . ونضيف في الجزء الرابع تحليل لسوق للوارد الاقتصادية وكيفية تحديد أسعار الموارد لقاء ما تقدمه من خدمات في العملية الإنتاجية . . وأخيراً يمرض الجزء الخامس تحليل الرفاهية الاقتصادية للمجتمع . . فعلى ضوء البيانات التي تعرض : رغبات المستهلكين كتمثيل عن طلب السوق ، وتبين تجميع الموارد المتاحة للمجتمع ، وحالة تكنولوجيا الإنتاج نود أن نحدد الظروف التي يشهد تحقيقها — نوع التنظيم الاقتصادي الذي يفضلته المجتمع . حتى يترتب على تخصيص الموارد الاقتصادية تعظيم مستوى المعيشة للأفراد المجتمع « تعظيم الرفاهية الاقتصادية » .

والأسلوب الذي نعرض به هذه الموضوعات يجمع بين العرض النظري اللفظي والبياني وبين استخدام الأسلوب الرياضي في التحليل وكلها تخلص في النهاية إلى نتيجة واحدة تصور مجريات الأمور في سلوك مفردات المجتمع وضوابطه ونحدد الشروط المقيدة لهذا السلوك والطريق الأمثل للجمع بين تحقيق الرغبات والقيود المحددة لمتناها .

أمل أن يكون هذا الكتاب عوناً للطالب في توضيح مفهوم النظرية الاقتصادية الجزئية . ونصيحته له أن يكون رائدة عند القراءة الفهم الواضح لجزئيات الموضوع أكثر منه الاستذكار والحفظ .

دكتور سمير طوبار

1. The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions and the role of the accounting department in ensuring the integrity of the financial statements. It also highlights the need for transparency and accountability in the reporting process.

2. The second part of the document outlines the various methods used to collect and analyze data, including surveys, interviews, and focus groups. It emphasizes the importance of using a mix of qualitative and quantitative techniques to gain a comprehensive understanding of the research topic.

3. The third part of the document presents the results of the study, which show a significant positive correlation between the variables being investigated. The findings suggest that the proposed intervention could have a beneficial impact on the outcome of interest.

4. The fourth part of the document discusses the limitations of the study and the need for further research to confirm the findings. It also provides recommendations for future studies and practical applications of the research results.

5. The final part of the document concludes the study and expresses the authors' appreciation for the support and assistance provided by the research team and the funding agency.



الطلب

وسلوك المستهلك

الفصل الأول

المنفعة وطلب المستهلك

كل فرد أو كل أسرة يكون لديها فكرة واضحة عن الدخل النقدي الذي تحصل عليه في فترة زمنية مستقبلية ، ولتسكن سنة مثلا . كذلك يكون لديهم فكرة (قد تكون أقل وضوحا وتحديدآ) ، عن السلع والخدمات التي يرغبون شرائها . وتحاول كل أسرة إنفاق دخلها المحدود بالطريقة التي تعظم من رفاة هذه الأسرة وصالحها الاقتصادي . ولا ينف ذلك بالضرورة ، أن كل فرد أو كل أسرة ستحقق نجاحا في مهمتها هذه . بل قد يرجع فشل الفرد أو الأسرة في توزيع إنفاقه بالطريقة التي تصل برفايته إلى أقصى حد ممكن ، إلى عدم توافر معلومات دقيقة لدى الفرد أو الأسرة . وقد يمكن السبب وراء دوافع الشراء . وعلى أي الأحوال ، فإن جهود الفرد أو الأسرة في السعي نحو تحقيق أقصى إشباع ممكن من الدخل النقدي المحدود ، هي التي تحدد طلب الفرد على السلع والخدمات .

وحتى يمكن تحليل طلب المستهلك بشكل أصح . دقة يتعين علينا : أولا .. البحث عن تفسير لقانون الطلب أكثر تطورا في التحليل . وثانياً . دراسة الكيفية التي يوزع بها المستهلك دخله النقدي بين السلع والخدمات المتعددة .

بعض الإيضاحات حول قانون الطلب

المعروف أن هناك علاقة عكسية بين ما يرغب ويقدّر المستهلك على شراؤه من السلع والخدمات ، وبين أسعار هذه السلع والخدمات . هذه العلاقة العكسية بين الكميات المطلوبة والأسعار هي التي تعرف « بقانون الطلب » فالسعر المرتفع لا يشجع المستهلك على

الشراء ، بينما يقرى السعر المنخفض ، المستهلك ، على شراء المزيد . هذه العلاقة العكسية تظهر بآناً في شكل منحني للطلب مائل إلى أسفل — ميله سالب . وتصور هذه العلاقة أن المستهلك يفضل السعر المنخفض على السعر المرتفع . وحتى يمكن له شراء المزيد من السلعة يتعين إنخفاض السعر الذي يشتري به .

Income and Substitution Effects أثر الدخل وأثر الاحلال

تستند أحد التفسيرات حول طبيعة العلاقة العكسية لقانون الطلب إلى أنه كلما انخفض سعر المنتج كلما أصبح للمستهلكين قادرين وراغبين على شراء المزيد من هذا المنتج .

فعمداً ينخفض سعر الدجاج ، مثلاً ، يصبح المستهلك قادراً على شراء المزيد من الدجاج من دخله النقدي . فإذا بلغ دخله النقدي ١٠ جنيهات في الأسبوع ، فإنه يستطيع شراء ١٠ دجاجات بسعر جنيه واحد للدجاجة . ولكن عندما ينخفض سعر الدجاجة إلى ٥٠ قرش للواحدة ، وبافتراض أن هذا المستهلك سيحافظ على الكمية التي يشتريها من الدجاج (١٠ دجاجات) فإنه يستطيع بذلك توفير مبلغ ٥ جنيهات في الأسبوع يستطيع توجيهها إلى شراء المزيد من الدجاج أو إنفاقها في شراء سلع أخرى . فانخفاض سعر السلعة يزيد من الدخل الحقيقي للمستهلك . ويعرف ذلك بـ « أثر الدخل » .

ولكن زيادة قدرة المستهلك على الشراء تمثل جانباً من الحقيقة فقط ، إذ يتحتم أن تتوفر لدى المستهلك رغبة بجانب القدرة حتى يقدم على الشراء . ومن ثم فإن كون المستهلك أصبح قادراً على شراء المزيد من الدجاج عند السعر المنخفض لا يعطى تفسيراً كاملاً للسبب وراء شراء كمية أكبر من الدجاج . فانخفاض سعر الدجاج (مع بقاء أسعار السلع الأخرى على حالها) يجعل الدجاج

أكثر إغراء نفشترى . ويعتبر شراءه بهذا السعر المنخفض (. . قرشا) فرصة أفضل من الظروف التي يرتفع فيها السعر (إلى جنيه) ويتحمل فيها نفقات أعلى . فالسعر المنخفض سيجذب المستهلك إلى إحلال الدجاج محل بعض السلع الألف إغراء في ميزانيته . فالدجاج قد يحل محل السردين أو الفول والطعمية أو غير ذلك من الأطعمة الأخرى . فالسعر المنخفض يزيد من الإغراء الذي للسلمة ويجعل المستهلك راغباً في شراء المزيد منه . . . ويسرف ذلك بـ « أثر الإحلال » .

ومحصله آثار الدخل والإحلال تحمل المستهلك قادراً وراغباً في شراء كمية أكبر من سلمة معينة عند السعر المنخفض عن الكمية التي يشتريها منها عند السعر المرتفع .

قانون تناقص المنفعة الحدية :

وهناك تفسير آخر لقانون الطلب يستند على القاعدة المعروفة في أن رغبات المستهلك غير محدودة لا يمكن إشباعها في حدود الموارد النادرة . . ومع ذلك فإن حاجات المستهلك من سلع معينة يمكن إشباعها بالكامل . ويستطيع المستهلك الحصول على ما يرغب من السلع والخدمات ، خلال فترة معينة من الزمن (بإقتراض أن أذواق المستهلك لا تتغير) ولكن عندما يحصل المستهلك على المزيد — من سلمة معينة ، يصبح أقل تلهفاً للحصول على وحدات إضافية من نفس السلعة . والسلع الممرة مثال واضح على ذلك . فرغبة المستهلك ، التي لا يملك سيارة ، في الحصول على واحدة تكون قوية جداً . ولكن رغبته في الحصول على سيارة ثانية تكون أقل قوة ، كذلك فإن رغبته في الحصول على سيارة ثالثة أو رابعة تكون ضعيفة جداً . فمما ارتفع دخل الأسرة وزادت ثروتها يكون من النادر أن تمتلك أسرة واحدة ما يزيد على ستة سيارات ، على الرغم من الحقيقة أن دخول مثل هذه الأسر يمكن أن تسمح لهم بشراء أسطول من السيارات وتحمل مصاريف تشغيلها .

ولقد بلور الاقتصاد بين فكرة ، الاشباع الذى يمكن أن يحصل عليه المستهلك من إستهلاكه لوحدات متعاقبة من سلعة ما فى قانون تناقص المنفعة الحدية . The Law of diminishing marginal utility ولكن ماهو المقصود بهذا القانون ؟ أن تحليل هذا القانون يبين أن السلعة تكون لها منفعة إذا كانت لها قدرة على اشباع الحاجة (أو الرغبة) فالمنفعة هى قوة اشباع الحاجة . ويتمين علينا أن نؤكد هنا ، على خاصيتين لهذه الفكرة . الأولى أن « المنفعة » Utility « والنفع » Usefulness ليسوا مرادفان بأى حال من الأحوال فالخاتم اللاس والوحدة الزيتية من رسم بيكاسو قد لا يكون لهم نفع بالمعنى العملى الوظيفى ومع ذلك فإن لهم منفعة هائلة لخبراء الفن المتمكنين من تقنين فن هذه الصورة ، وللطالبات فى المعاهد المختاطة الذين يودون الظهور أمام زملائهم بملابسهم المزاهة وبريق الخاتم اللاس . والخاصية الثانية . . . وللتضمنة فى الأولى) هى أن المنفعة شئ شخصى . . . فـمنفعة سلعة ما تختلف اختلافاً كبيراً من شخص إلى آخر . .

وتعنى المنفعة الحدية ، ببساطة « المنفعة الإضافية » ، أو الاشباع الذى يحصل عليه المستهلك من وحدة إضافية من سلعة معينة . وفى الأجل القصير ، حين يفترض ثبات أذواق المستهلك ، تتناقص المنفعة الحدية للوحدات المتعاقبة من السلعة^(١) والسبب فى ذلك أن المستهلك يصبح فى آخر الأمر متخماً أو يشبع بالكامل

(١) ربما نظراً لزيادة على المنفعة الحدية للوحدات المتعاقبة من سلعة ما لفترة فالسيجارة الثالثة قد تملأ حجم أكبر من الاشباع الإضافى عن السيجارة الأولى أو الثانية . ولكن بعد نقطة معينة ، يتوقع أن تنخفض المنفعة الحدية للوحدات المتعاقبة .

من هذه السلعة . وتعرف حقيقة انخفاض المنفعة الحدية كلما حصل المستهلك على وحدات إضافية من سلعة ما بقانون تناقص المنفعة الحدية .

ولما كانت المنفعة شخصية ، تكون غير قابلة للقياس الكمي . . فهي ظاهرة حسية ، شأنها شأن السعادة ، لا يمكن قياسها ، ولكنها قابلة للترتيب . . فن المستحيل أن يقول المرء أن سعادته اليوم تساوي كذا . . ولكنه يستطيع أن يؤكد أن سعادته اليوم أكبر أو أقل من سعادته بالأمس . . كذلك لا يستطيع الفرد أن يعطي قيمة لما يستمد من إشباع نتيجة لإستهلاكه لبرتقالة . . ولكنه يستطيع أن يؤكد أن إستهلاكه للبرتقالة يعطى له إشباعاً أفضل أو أعلى من الإشباع الذي يحصل عليه من إستهلاكه للتفاحة . . غير أننا سنطرح هذه القضية جانباً ونفترض مؤقتاً أنه يمكن قياس المنفعة ، وذلك لتبسيط عرض الموضوع على القارئ . . فلو فرضنا أنه يمكن قياس المنفعة بوحدات تسمى «وحدات المنفعة» Utility . هذه الوحدات التخيلية المصطنعة للإشباع هي في الحقيقة حيلة يذهبها الملم للوصول إلى وسيلة ملائمة لقياس أفكارنا حول سلوك المستهلك . وبين الجدول (١ — ١) العلاقة بين الكمية التي يحصل عليها مستهلك ما من سلعة أ — والمنفعة الإضافية التي يستمدّها من كل وحدة متعاقبة من هذه السلعة . ونفترض في هذا المثال أن المنفعة الحدية تبدأ في التناقص بعد الحصول على الوحدة الأولى من أ . وتعطى كل وحدة تالية منفعة حدية أقل من الوحدة التي تسبقها ذلك لأن حاجة المستهلك للسلعة أ تتناقص تدريجياً إلى أن تتلاشى عندما يصل المستهلك إلى حد الإشباع الكامل .

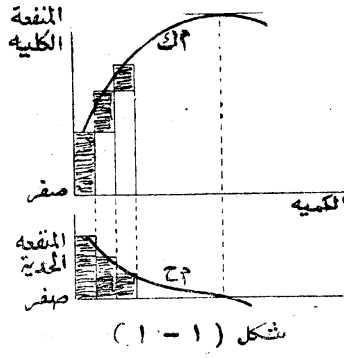
جدول (١ - ١)

قانون تناقص المنفعة

المنفعة الكلية	المنفعة الحدية	وحدات السلعة أ
١٠	١٠	الأولى
١٩	٩	الثانية
٢٧	٨	الثالثة
٣٤	٧	الرابعة
٤٠	٦	الخامسة
٤٤	٤	السادسة

ويمكن إيجاد المنفعة الكلية لأي عدد من وحدات السلعة أ بجمع أرقام
المنفعة الحدية حسبها هو مبين بالجدول (١ - ١). فالوحدة الثالثة من أ تعطى
منفعة حدية قدرها ٨، وتعطى ٣ وحدات من أ منفعة كلية قدرها ٢٧ وحدة.
منفعة (١٠ + ٩ + ٨).

ويصور الشكل (١ - ١) منحنيات المنفعة الكلية والمنفعة الحدية.



والآن نمود إلى السؤال : كيف يفسر قانون تناقص المنفعة انحدار منحنى الطلب على سلعة من السلع إلى أسفل ؟

والحقيقة أن الإجابة واضحة . فطالب أن الوحدات المتعاقبة من السلعة تعطى مقادير أقل وأقل من المنافع الحدية أو المنافع الإضافية ، فإن المستهلك لن يكون مستعداً لشراء وحدة إضافية من السلعة (والتي تعطى إشباعاً أقل) ما لم ينخفض سعر هذه الوحدة . فقد يقبل المستهلك على شراء وحدتين من السلعة عندما يكون السعر جنيته واحد للوحدة . ولكن نظراً لقانون تناقص المنفعة الحدية سيفضل هذا المستهلك عدم شراء وحدات إضافية من السلعة عند هذا السعر . ذلك أن تنازله عن النقود يعنى في الحقيقة التضحية بسلع أخرى . أى التحول عن طرق بديلة للحصول على المنفعة . ولهذا فإن الأمر لا يستحق منه المحاولة ما لم ينخفض سعر السلعة (التضحية بسلع أخرى) . ومن وجهة نظر (٢٢ - التحليل الجزئي)

البائع ، نظراً لتناقص المنفعة الحدية يضطر المنتج إلى خفض السعر ليحصل المشترين على طلب كميات أكبر من السلعة .

نظرية سلوك المستهلك :

بالإضافة إلى دور فكرة تناقص المنفعة الحدية كأساس لتفسير قانون الطلب، فهي تلعب دوراً رئيسياً في إضاح الكيفية التي يوزع بها المستهلك دخله النقدي بين العديد من السلع والخدمات المعروضة للشراء ..

اختيار المستهلك وقيد الميزانية :

يمكن تصوير حالة المستهلك العادي على النحو التالي :

١ — يفترض في المستهلك العادي أن يكون رجلاً رشيداً . وهو بذلك يحاول أن ينفق دخله النقدي بالطريقة التي تحقق له أكبر قدر من الإشباع أو المنفعة . ولا يبنى ذلك بالضرورة أن هذا المستهلك يستطيع على الدوام تحقيق أقصى قدر من المنفعة من دخله النقدي . فقد لا تتوفر لدى المستهلك المعلومات الكافية عن السلع المتاحة له وقد تدفعه كذلك العادات الاستهلاكية إلى اختيار نمط من الاستهلاك لا يحقق له أعظم إشباع .. وبجانب ذلك توجد عوامل أخرى تحمل المستهلك على اختيار نمط إنفاق لا ينتهي إلى تنظيم المنفعة . ولكننا سنحطات هنا ونفترض أن المستهلك العادي يرغب في الحصول على أقصى ما يمكن من دخله .

٢ — كذلك نفترض أن المستهلك العادي على بينة من أمر تفضيلاته Preferences لمختلف السلع والخدمات المعروضة في السوق، ويتوافر

لدى المشترين فكرة واضحة عن مقدار المنفعة الحدية التي يحصل عليها من الوحدات المتعاقبة لختلف السلع التي قد يتجه إلى شرائها .

٣ - والدخل النقدي المستهلك محدود . ذلك لأن الموارد الاقتصادية التي يعرضها سواء أكانت موارد بشرية أو موارد مملوكة محدودة ومن ثم فإن ما يحصل عليه من عوائد لقاء هذه الموارد سيكون محدوداً ، وسواء وجد المستهلك نفسه في أعلى قائمة هرم الدخل أو في القاعدة ، فإن ما يحصل عليه من دخل هو مبلغ معين . وباستثناء أفراد قلائل في العالم . فإن المستهلك يواجه قيوداً تفرضها ميزانيته المحدودة الدخل .

٤ - ويحدد السلع والخدمات المعروضة على المستهلك أسعار تلحق بها ، فهذه السلع والخدمات نادرة بالنسبة للطلب عليها أو بمباراة أخرى ، يتطلب إنتاجها استخدام موارد نادرة ذات قيمة . وسوف تفرض في مثالنا هذا أن أسعار المنتجات لا تتأثر بالسكنة التي يشتريها المستهلك الفرد من سلع معينة حيث تسود المنافسة الكاملة في جانب الطلب بالسوق .

وطبيعي ، إذا كان المستهلك يحمل في جيبه عدد محدود من الجنيهات وتحمل المنتجات التي يرغب الحصول عليها أسعار معينة ، فإنه لن يستطيع إلا شراء كمية محدودة من هذه السلع ، فالمستهلك لا يستطيع شراء كل شيء قد يرغبه طالما أن كل شراء يستنفذ جزءاً من دخله النقدي المحدود . وهذه النقطة الواضحة بالذات هي التي تقنع المستهلك الفرد بالحقيقة الاقتصادية للندرة .

والخلاصة أنه يتعين على المستهلك أن يقوم بعملية تسوية ، إذ يجب عليه أن يقوم باتقاء الاختيار بين البدائل من السلع ليحصل من موارده النقدية المحدودة على مجموعة تحقق له أقصى إشباع .

قاعدة تنظيم المنفعة :

وأهم ما يلقى المستهلك في اختياره من بين المجموعات البديلة للسلع والخدمات هو البحث عن مجموعة السلع والخدمات التي يمكنه الحصول عليها من إضااق دخله المحدود وتحقيق له أقصى منفعة أو إشباع .. والقاعدة التي يتبعها في تنظيم إستهائه هي أنه : يتمين على المستهلك أن يوزع دخله النقدي بحيث يعطى آخر جنيهه أنفق على كل سلعة اشتراها نفس حجم المنفعة الإضافية . ويطلق على ذلك قاعدة تنظيم المنفعة . وعندما يوازن المستهلك بين هوامشه طبقاً لهذه القاعدة فإن يكون لديه أى حافظ على تغيير نمط إنفاقه . ويصل بذلك إلى التوازن ، وباستثناء تلك الظروف التي يتغير فيها أوزانه أو دخله أو أسعار مختلف السلع والخدمات ، سيلحق به الضرر (تنخفض منفعته الكلية) إذا قام بتغيير مجموعة السلع التي يشتريها .

ويمكن توضيح سلامة هذه القاعدة بإعطاء مثال تفصيلي .. وسوف يقتصر في هذا المثال على دراسة سلعتين من أجل تبسيط العرض ، مع الأخذ في الاعتبار أنه يمكن التوسع في التحليل ليشمل أى عدد من السلع . ولنفرض أن أحد المستهلكين « أيمى » يحاول الوصول إلى قرار حول الخليط الذي يتمين عليه شراءه من السلعتين س ، ص في حدود دخله الأسبوعي البالغ قدره ١٠ جنيهات والواضح أن تفضيلات أيمى لهاتين السلعتين وأسعارهما ستكون بيانات أساسية في تحديد الخليط من س ، ص الذي يعظم إشباعه ، ويخلص الجدول (١ — ٢) تفضيلات أيمى للسلعتين س ، ص . وتظهر المنفعة الحدية للوحدات المتعاقبة من السلعة س في العمود ١ . وبين العمود ٣ تفضيلات أيمى للسلعة ص .

ونعكس الملاحظة بين عدد الوحدات التي يحصل عليها من السلعة والمنفعة الحدية للناظرة قانون تناقص المنفعة الحدية . وتبدأ المنفعة الحدية في الانخفاض ابتداء من الوحدة الأولى المشتراه من كل سلعة .

جدول (١ - ٢)

مجموعة السلع (س ٩ من) التي تنظم النفقة
بإتفاق دخل ١٠ جنيهات(*)

(١) تعداد السلع	(٢) السلعة س : السعر = ١ ج		(٣) السلعة ص : السعر = ٣ ج	
	(١) النفقة الحدية الجنيه (ج/سعر)	(٢) النفقة الحدية الجنيه (ج/سعر)	(١) النفقة الحدية الجنيه (ج/سعر)	(٢) النفقة الحدية الجنيه (ج/سعر)
الأولى	١٠	١٠	٢٤	٨
الثانية	٩	٩	٢١	٧
الثالثة	٨	٨	١٨	٦
الرابعة	٧	٧	١٥	٥
الخامسة	٦	٦	٩	٣
السادسة	٤	٤	٣	١

(٥) يفترض في بيانات هذا الجدول أن النفقة الحدية لكل وحدة
مضافة من أي السلعتين مستقلة عن كميات السلعة الأخرى.

وقبل أن نبدأ في تطبيق قاعدة تعظيم المنفعة على هذه البيانات ، يجب استخراج المنفعة الحدية بالنسبة للجنيه المنفق على النحو المبين بالأعمدة ٢ ب ، ٣ ت . ذلك لأن اختيار المستهلك لا يتأثر بالمنفعة الإضافية للوحدات المتعاقبة من السلعة س فقط ، ولكن يتأثر كذلك بعدد الجنيهات التي تنفقها (ومن ثم عدد الوحدات من السلعة البديلة س) التي يتعين عليه التضحية بها في سبيل الحصول على الوحدات المضافة من السلعة س .

والمثال الأول لذلك :

أن أيمن قد يفضل أن يملك سيارة كاديلاك عن تملكه لسيارة فورد . ومع ذلك قد يشتري سيارة فورد لأن الكاديلاك تتكلف ثلاثة أو أربعة أضعاف تكلفة السيارة الفورد . لذلك سيشرح أيمن أن شراء الفورد أفضل بالنسبة للجنيه المنفق .

والمثال الثاني :

يلاحظ من الجدول (١ — ٢) أن أول وحدة من السلعة ص تعطى ٢٤ وحدة منفعة بينما تعطى أول وحدة من س ١٠ وحدات منفعة فقط . ولكن تكاليف ص ٣ جنيهات للوحدة و س جنيه واحد . ومعنى ذلك أنه في حالة تنازل أيمن عن الوحدة الأولى من ص ومن ثم التضحية بعدد ٢٤ وحدة منفعة ويمكنه توفير ٣ جنيهات يشتري بها ٣ وحدات من س تعطى له ٢٧ وحدة اشباع . وبمباراة أخرى ، إذا كان لدى أيمن ٣ جنيهات وحدة للاتفاق فإنه لن يوجهها إلى شراء السلعة ص بالرغم من ارتفاع منفعتها الحدية الأولى . وسيفضل شراء السلعة س . والأساس هنا أنه لكي يمكن المقارنة بين المنافع الحدية التي يحصل عليها المستهلك من شرائه للسلع ذات الأسعار المختلفة ، يتعين علينا استخراج المنافع الحدية بالنسبة للجنيه . ويظهر ذلك بالعمودين ٢ ب ، ٣ ب . وقد أمكن الحصول على هذه البيانات بقسمة بيانات المنفعة الحدية

بالمودين ٢ و ٣ على أسعار السلعة س وأسعار السلعة ص . ثم على ١ و ٣ على الترتيب .

وبعد استخراج بيانات تفضيلات المستهلك أين بالنسبة للوحدة وبالنسبة للجنيه . وعلى ضوء الأسعار المعطاة للسلعتين فإن لدى أين مبلغ ١٠ جنيهات يود إنفاقها في شراء وحدات من س و ص . ولكن بأي ترتيب يشتري عليه توزيع هذه الجنيهات على وحدات من س ووحدات من ص بحيث يحقق أعلى درجة من المنفعة في حدود دخله النقدي ؟ وما هي الكمية التي يشتريها من كل من س و ص والتي تستنفذ كل دخله (١٠ جنيهات) ؟

ونظرة إلى الأمثلة ٢ ب و ٣ بالجداول (١-٢) يتضح لنا أنه يتعين على أين اتفاق أول جنيه على أول وحدة من س . . . ولكن لماذا ؟ لأن المنفعة الحدية للجنيه ١٠ وحدة وهي أعلى من منفعة الوحدة الأولى من السلعة ص . ويتعين بعد ذلك على أين أن يتفق جنيه آخر في شراء وحدة ثانية من س . والسبب أن المنفعة الحدية للجنيه المنفق على الوحدة الثانية من س (٩ وحدات منفعة) يزيد على المنفعة الحدية للجنيه المنفق على الوحدة الأولى من س (٨ وحدات) ولكن أين يجد بعد ذلك أن اتفاقه على الوحدة الثالثة من س سواء بالنسبة له مع اتفاقه على الوحدة الأولى من ص . فكلما يعطى نفس للمنفعة الحدية للجنيه (٨ وحدات منفعة) ولنفرض أنه قام بشراء كلهما : يكون في حوزة أين الآن ٣ وحدات من السلعة س ووحدة من السلعة ص . ويلاحظ أنه عند هذه التوليفة تتساوى للنافع الحدية لأخر جنيه ينفق على كل من السلعتين ولكن إهل يمثل هذا الوضع أقصى إشباع يمكن لأين الحصول عليه ؟ الإجابة لا . . لأن هذه المجموعة من السلعتين تكلف أين ٦ جنيهات « (٣ × ١ جنيه) + (١ × ٣ جنيه) » ، ويتبقى له ٤ جنيهات من دخله يمكنه استخدامها في شراء المزيد من السلع ومن ثم مازالت أمامه فرصة لتحقيق مستوى أعلى من الإشباع الكلي .

وباعادة النظر في الأهمية ٢ ب و ٣ ب مرة ثانية ، نجد أن أيمن ليس لديه تفضيل بين اختيار الوحدات التالية من كل من السلتين . أى ٤ وحدات من س ووحدتين من ص فالمنفعة الحدية لجنيه الذى ينفق في شراء الوحدة الرابعة من س والذى ينفق في شراء الوحدة الثانية من ص متساوية (٩ وحدات منفعة في كل حالة) وبجانب تساوى المنافع الحدية لآخر جنيه ينفق في كل من السلتين ، فإن المستهلك يستفد كل دخله . إذ ينفق مبلغ العشرة جنيهات بأكلها « (٤ × ١ جنيه) + (٢ × ٣ جنيه) » . لذلك فإن المجموعة من السلتين التى تحقق أقصى منفعة لأيمن هي ٤ وحدات من س و ٢ من ص .

ونجب الإشارة أنه توجد مجموعات أخرى من س و ص يمكن الحصول عليها باتفاق مبلغ العشرة جنيهات . ولكن لا يحقق أى منها مستوى إشباع يرتفع إلى مستوى الإشباع الذى تحققه ٤ وحدات من س ووحدتين من ص . فعلى سبيل المثال نجد أنه يمكن الحصول على وحدة من س وثلاثة وحدات من ص باتفاق ٩ جنيهات ولكن هذه المجموعة تحلل بقاعدة تنظيم المنفعة . فالمنفعة الكلية في هذه الحالة تصل إلى ٧٣ وحدة منفعة وهى أقل من المنفعة الكلية ٧٩ وحدة التى تحقق من شراء ٤ وحدات من س و ٢ من ص . كذلك هناك مجموعات أخرى من س و ص مثل ٥ وحدات من س و ٣ وحدات من ص أو ٣ من س و ١ من ص . تتبادل عندها المنافع الحدية لآخر جنيه ينفق على كل منهما . ولكن هذه المجموعات أما يستحيل الحصول عليها في حدود الدخل النقدي لأيمن (مثل ٥ وحدات من س و ٣ من ص) أو أنها لا تستفد دخله النقدي (مثل ٣ وحدات من ص و ١ من ص) ومن ثم فهى لا تحقق له أقصى منفعة ممكنة .

الصورة الجبرية لقاعدة تنظيم المنفعة :

يمكننا الآن إعادة صياغة قاعدة تنظيم المنفعة جدياً . إذ تقر هذه القاعدة أن المستهلك سيمظم أشباعه إذا قام بتوزيع دخله النقدي بين السلع المختلفة بحيث

يعطى آخر جنيه يتفق في شراء السلعة س ، وآخر جنيه يتفق في شراء السلعة من وآخر جنيه يوجه لشراء أى سلعة أخرى نفس مقدار المنفعة الحدية . ويرمز إلى المنفعة الحدية للجنيه المتفق على السلعة س ٤ بالرمز م ح للسلعة س / سعر السلعة س (العمود ٢ ب في الجدول (١ - ٢) والمنفعة الحدية للجنيه المتفق على س ٤ بالرمز م ح للسلعة س / سعر س (العمود ٣ ب في الجدول (١ - ٢) . لذلك فإن قاعدة تنظيم المنفعة تماثل هذه النسب . . أى أن ،

$$\frac{\text{م ح السلعة س}}{\text{سعر س}} = \frac{\text{م ح السلعة من}}{\text{سعر من}}$$

ويتعين ، بالطبع ، أن يستنفذ المستهلك كل ماله من دخل . وبين مثالنا في الجدول (٢ - ٢) أن الخليط المكون من ٤ وحدات من السلعة س ووحدتين من السلعة من يحقق هذه الشروط حيث :

$$\frac{٢١}{٣} = \frac{٧}{١}$$

ويستنفذ المستهلك كل دخله البالغ ١٠ جنيهات للحصول على هذه المجموعة .

وإذا لم تتحقق المعادلة ، ستجرى بعض التعديلات لإعادة توزيع انفاق المستهلك بين س ومن ، من السلعة المنخفضة المنفعة الحدية للجنيه إلى السلعة المرتفعة المنفعة الحدية للجنيه ومن ثم تزيد المنفعة الكلية للمستهلك . فعلى سبيل المثال يمكن للمستهلك أن ينفق عشرة جنيهات على شراء وحدة واحدة من السلعة س و ٣ وحدات من السلعة من . ولكننا نجد هنا أن :

$$\frac{\text{م ح للسلعة من ١٠ وحدات}}{\text{سعر من ١ جنيه}} < \frac{\text{م ح للسلعة من ١٨ وحدة}}{\text{سعر من ٣ جنيه}}$$

حيث يعطى آخر جنيه منفق على السلعة من ١٠ وحدات منفعة ، بينما يعطى آخر جنيه ينفق على من ٦ وحدات فقط للاشباع . وعلى أساس منفعة الجنيه ، فإن وحدات السلعة من تعطى إشباع إضافي أكبر من وحدات من . والواضح ، بناء على ذلك أن المستهلك يزيد من اشباعه الكلي بشراء المزيد من س والقليل من ص . وكما أعيد توزيع الانفاق من ص إلى س ستتحقق المنفعة الحدية للوحدات المضافة من س نتيجة للانتقال إلى أسفل جدول تناقص المنفعة الحدية للسلعة من ، وتزيد المنفعة الحدية للسلعة من كلما انتقل المستهلك إلى أعلى جدول تناقص المنفعة الحدية للسلعة من . وسوف يصل المستهلك إلى خليط جديد من السلعتين س و ص (٤ وحدات من س ووحدين من ص) تتعادل عندها النسب ويتحقق بذلك توازن المستهلك . ويصبح صافي ما يعود على المستهلك من زيادة في المنفعة ٦ وحدات (٧٩ — ٧٣) .

ويوجه إلى نظرية سلوك المستهلك هذه ، عدد من الانتقادات ، وأكثر هذه الانتقادات وضوحاً أنه لا يوجد لدينا « مقياس للمنفعة » Utilometer يمكن استخدامه في تحديد تفضيلات المستهلك بالدقة الموضحة بالجدول (١ — ٣) . كذلك لا يمكن أن ندخل في التحليل المنتجات الكبيرة الحجم والغير قابلة للتجزئة مثل المنازل والسيارات والبيانات ونفقات التعليم الجامعي . . . ومع ذلك ، هناك ظلال من الشك تلقى حول إمكانية استخدام هذه النظرية في وصف الأساس المنطقي لسلوك المستهلك بدقة . فالنظرية توضح ، بشكل عام ، كيف يتصرف المستهلكين . فهم يسعون (بطريقة غير دقيقة محكمة) ، إلى تعظيم اشباعهم . وقد يستخدمون طرق بدائية في إجراء مقارنات هامشية عند توزيع دخولهم المحدودة . ويتمين على كل أسرة تقوم بإعداد ميزانيتها أن تختار بين

الحصول على ملاحية ، مثلا ، لحفظ الغذاء أو جهاز تليفزيون أو قضاء الصيف
بأحدى الشواطئ . كذلك فإن الطالب الجامعي يقارن الاشباع الذى يحصل
عليه من اغلاق ه جنبيات فى شراء قميص والاشباع الذى يحصل عليه من اغلاق
نفس المبلغ فى دعوة الاصدقاء للسبينا فى نهاية الاسبوع . وبالرغم من القيود المحيطة
بقاعدة تعظيم المنفعة إلا أنها تفيد فى إعطاء تصور عام للطريقة التى يتصرف بها
المستهلكين .

الفصل الثاني

متحنيات السوا.

استخدماً في الفصل السابق قانون تناقص المنفعة الحدية لتفسير قانون الطلب وخلصنا منه إلى قاعدة تنظيم الإشباع على أساس توزيع الموارد النقدية للمستهلك بطريقة تؤدي إلى تعادل المنافع الحدية للجنبة المنفق على أى من السلع المختلفة المعروضة في السوق ، وبشرط أنه يستنفذ المستهلك كل دخله النقدي . واستازمت طريقة التحليل افتراض قياس المنفعة بوحدات من الإشباع استخدمت كوسيلة لقياس قوة الإشباع .. ولما كانت المنفعة شئاً حسي ذاتي يختلف من فرد لآخر فإنها غير قابلة للقياس الكمي .. إذ لا يمكن قياس الإحساس ولكن يمكن ترتيبه فقط . . فيمكن أن نقول أن شخص ما أسعد حالاً اليوم مما كان عليه بالأمس ولكننا لا نستطيع قياس مقدار سعادته .. والمنفعة شأنها شأن السعادة لا يمكن قياسها ولكن يمكن ترتيبها فقط .. فالفرد قد يفضل التفاحة على البرتقالة ومن ثم تكون منفعة التفاحة أكبر من منفعة البرتقالة لهذا الفرد . ولكنه لا يستطيع أن يقدر حجم الإشباع الذي يحصل عليه من شراء التفاحة كياً .

لذلك بنى الاقتصاديون التقليديون نظريتهم في تحليل سلوك المستهلك على فكرة قابلية المنفعة للقياس الكمي وعرف ذلك بالمنفعة العددية Cardinal Utility ولكن هذا المدخل من مداخل التحليل الاقتصادي لاقى هجوماً شديداً لاعتماده على مبدأ القياس . . ولكن لم يكن هناك مناس من الاستمرار في افتراض قابلية المنفعة للقياس حتى قدم أحد الاقتصاديين الإيطاليين ويسى باريتو Pareto أداة لتحليل سلوك المستهلك على أساس فكرة ترتيب المنفعة

دون لتعرض لمشكلة القياس وعرف هذا المدخل بالمنفعة الترتيبية Ordinal Utility واستخدم في ذلك باريتو منحنيات السواء . . ولم تكن فكرة منحنيات السواء جديدة على التحليل الاقتصادي . . فقد قدمها الاقتصادي الإنجليزي إدجوارث Edgeworth لأول مرة في نهاية القرن التاسع عشر . ولكن باريتو استخدمها بكثافة في تحليل سلوك المستهلك . ولم يبدأ عهد الفاردي الإنجليزي بها إلا في الثلاثينات في كتابات ألن Allen وهيكس Hicks وأعادوا بذلك بناء نظرية سلوك المستهلك على أساس المنفعة الترتيبية . وحلت بذلك منحنيات السواء محل منحنيات تناقص المنفعة الحدية .

وانتهت نتائج التحليل المبني على أساس المنفعة الترتيبية إلى نفس القواعد والشروط التي سبق وأن خلصت إليها النظريات المبينة على أساس المنفعة الممدية فلم يكن المدخل الترتيبي للمنفعة إلا معالجة للنقد وتخفيفاً للهجوم الذي وجه لمدخل قابلية المنفعة للقياس السمي .

التفضيل والسواء :

استطاع المحلل الاقتصادي أن يتغلب على مشكلة ضرورة قياس المنفعة كميًا ويستعيز عنها بترتيب للنافع . . فقد يفضل مستهلك وحدة من السلعة أعلى وحدة من السلعة ب ويفضل كذلك ١ على ٢ . . وربما يعجز هذا المستهلك عن المقاضلة بين ب و ح بحيث إذا طلب منه الاختيار بين وحدة من السلعة « ب » وأخرى من السلعة « ح » ، فلن يستطيع أن يقرر أي منهما يختار فكلاهما بالنسبة له سواء .

لذلك فإنه يمكن التعبير عن أذواق المستهلك بفكرة التفضيل والسواء . فإذا أمكنه الاختيار بين سلعتين أو مجموعات من السلع ، فإنه يفضل أحدهما

على الآخر أو أنها تكون بالنسبة له سواء . وبإحفظ أن العرض الوحيد هو أن المستهلك يفضل أو يستوى الأمر بالنسبة له .

جدول السواء : Indifference Schedules

يعرف تحليل المنفعة الترتيبية ، في العادة ، بتحليل منحى السواء لأن منحنيات السواء هي أدواته الرئيسية للتحليل . وحتى يسهل فهم منحنيات السواء ، يفضل أن تبدأ بعرض جداول السواء .

وجداول السواء هي قائمة لمجموعات مختلفة من سلعتين . وترتب هذه القائمة بطريقة تجعل المستهلك لا يفضل أى مجموعة منها عن الأخرى بل كلها تكون سواء بالنسبة له ويحتوى الجدول (٢ — ١) على جدولين للسواء . وبالنظر إلى الجدول « ١ » نجد أنه يشمل سلعتين س وص ولقد اقتصرنا على سلعتين فقط حتى يمكن تصوير التحليل بيانياً باستخدام إحداثيين فقط ، ويحتاج تحليل أكثر من سلعتين إلى استخدام أساليب رياضية متطورة .

جدول (٢ — ١)

جداول السواء

« ب »		« ا »	
ص	س	ص	س
صفر	١٢	صفر	١٠
١	١٠	١	٧
٢	٨	٢	٥
٤	٦	٤	٤

ويجوز جدول الصواء على أساس تصور المستهلك يشكر في مجموعات مختلفة من وحدات السلعة «س» والسلعة «ص» في الجدول «١» تمثل هــ هذه المجموعات في ١٠ وحدات من السلعة «س» وصفر من السلعة «ص» أو ٧ وحدات من «س» ووحدة واحدة من «ص» ... الخ ، فالمستهلك يرغب في الحصول على كلا السلعتين ولكن المسألة تختص هنا بتحديد العلاقة بين رغباته وبين كميات السلعتين ، في الجدول «١» رتب كميات السلعة «س» والسلعة «ص» بصورة تجعل المجموعات المختلفة من السلعتين سواء بالنسبة للمستهلك ، فلا يفضل أحدهما على الأخرى . فكل واحدة منها تشبع نفس الرغبة ، ويجد المستهلك نفسه في مستوى واحد من الإشباع بصرف النظر عن أى من هــ هذه المجموعات يختار .

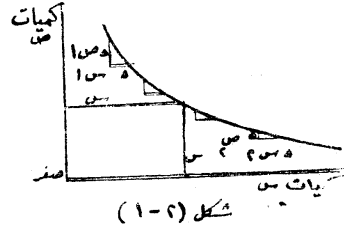
كذلك ، فإن أى مجموعة من المجموعات الموضحة بالجدول «ب» تشبع نفس الرغبة التي تعطيها أى مجموعة أخرى بالجدول ، ويبدأ هذا الجدول بعدد ١٢ وحدة من السلعة «س» ولاشئ من السلعة «ص» ، وبافتراض أن السكينة الأكبر من السلعة تفضل على السكينة الأقل ، فإن أى مجموعة من مجموعات الجدول «ب» تفضل عن أى مجموعة بالجدول «١» .

وللتوسع في هذه النقطة ، نفترض أن هناك مستهلك يحب سلعتين ، اختار بطريقة عشوائية مجموعة من هاتين السلعتين تمثل عدد معين من أحدهما وعدد من السلعة الأخرى والحقيقة أنه لابد وأن تكون هناك مجموعات أخرى من السلعتين تعطي للمستهلك نفس الإشباع (أى سواء بالنسبة له) . وبالرغم من أن الجدول (١-٢) احتوى على جدولين فقط للسواء ، إلا أنه يمكن إضافة جداول أخرى حـ ، د ، هـ ... الخ ، كذلك يمكن أن نضيف مجموعات أخرى تمثل خليط من السلعتين «س و ص» .. إذ يمكن أن يمتد التصور إلى تلك النقطة في العمود «س» التي تصل فيها كميات «ص» إلى الصفر .

منحنيات السواء :

والآن ننتقل إلى النقطة الثانية .. بتحويل جداول السواء إلى منحنيات للسواء . أى ننتقل من التحليل العددي إلى التحليل البياني .. وفي هذا يجرى توافق منحنيات ممهدة بدلاً من الانتقال من رقم إلى رقم آخر ، وبذلك نفترض أن المجموعات المختارة يمكن تقسيمها إلى وحدات صغيرة جداً .

ويظهر منحنى السواء في الشكل (٢ - ١) حيث يقيس الإحداثي الأفقي عدد وحدات السلعة « س » ، بينما يقيس الإحداثي الرأسي وحدات السلعة « ص » وتمثل أى نقطة على المنحنى خليط من كميات « س و ص » ، فمعد النقطة : « ا » مثلاً نجد أن عدد الوحدات من « س و ص » تظهر في الخطوط « س و ص » والتي تمثل البعد عن الإحداثي الأفقي والرأسي ، ويمر منحنى السواء بالنقطة « ا » ومن ثم فإن أى نقطة أخرى على نفس المنحنى تحقق نفس مستوى الإشباع ، وتعطى كميات مختلفة من وحدات السلعة « س » والسلعة « ص » فلو عرض على المستهلك الاختيار بين المجموعات المختلفة على منحنى السواء فإنه لن يفضل أى منهما على الأخرى فالانتقال من مجموعة إلى أخرى يشترك المستهلك على نفس المستوى من الإشباع .. ولن يختلف الأمر سواء انتقل المستهلك من أعلى إلى أسفل منحنى السواء أو انتقل من أسفل إلى أعلى فإن مستوى إشباعه يظل كما هو فجميع النقاط الواقعة على منحنى السواء تترك إشباع المستهلك كما هو دون تغيير .. فهي بالنسبة له جميعاً سواء .



شكل (٢ - ١)

(٣٣ - التحليل الجزئي)

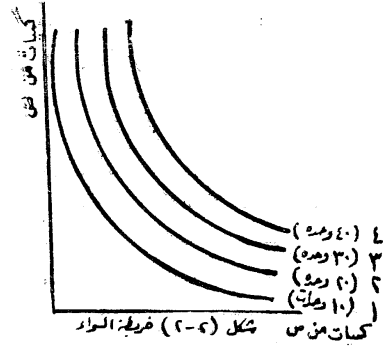
ولكن نساذا يأخذ منحني السواء شكله المبين بالرسم (٢ - ١) ؟ إذ يلاحظ أن المنحنى يميل إلى الانحدار بدرجة أكبر نسبياً في الجزء العلوى منه عن انحداره في الجزء الأسفل . . فبينما الانحدار شديد في الجزء العلوى يميل للمنحنى إلى التسطح (الانبطاح) في الجزء الأسفل . أى أن المنحنى محذب concave تجاه نقطة الأصل . والتفسير ذلك ، نفترض أن المستهلك ينتقل من أعلى المنحنى في الشكل (٢ - ١) إلى أسفل . . ويلاحظ أنه كلما فعل ذلك كلما تنازل عن كمية من السلعة (ص) مقابل الحصول على كمية من (س) في خياله بالطبع . . ويعنى انتقال المستهلك إلى أسفل المنحنى ، أنه يبادل وحدات من (ص) مقابل وحدات من (س) بشرط أن وضعه لن يتأثر بهذا الانتقال فأى خليط أولي مجموعة من السلعتين يصل إليها تعطى له نفس الإشباع ومن ثم لا يتحسن حاله ولا يسوء نتيجة لهذا التغير .

فمعد الانتقال من أعلى المنحنى ، يتنازل المستهلك عن Δ ص ، من السلعة (ص) مقابل Δ س ، من السلعة (س) . ويلاحظ أن المستهلك ، حينئذ لديه الكثير من السلعة (ص) والقابل من السلعة (س) . ولهذا يكون على استعداد لمبادلة الكمية Δ ص ، من السلعة (ص) مقابل الحصول على الكمية Δ س ، من السلعة (س) . لذلك نجد أن طول المسافة التي تصور التغير Δ ص ، على المنحنى أكبر من طول Δ س ، (في الجزء العلوى من المنحنى) . ولكن كلما انتقل المستهلك إلى أسفل المنحنى ، تتغير الكميات النسبية من (س و ص) . في الشكل (٢ - ١) نعدنا تثبيت طول التغير Δ ص ، وقصدنا بهذا التنازل في طول الجزء Δ س أن نبين عدد الوحدات من (ص) الذي يرغب المستهلك في التنازل عنها مقابل نفس العدد من وحدات السلعة (س) كي يحافظ على مستوى إشباعه . لذلك نجد أن أطوال الجزء الذي يشير إلى التغير في كمية السلعة (س) Δ س لا يتغير بانتقال المستهلك على المنحنى بينما تتناقص أطوال الأجزاء المشيرة إلى التغير في كميات ص (Δ ص) كلما اتجه المستهلك إلى أسفل المنحنى .

ويبدل ذلك على أن المستهلك عندما يتوافر له الكثير من السلعة (س) والقليل من السلعة (ص) - يضحى بسكية قليلة من (ص) مقابل الحصول على نفس عدد الوحدات من السلعة (س) ونحذر الإشارة هنا إلى أن أطوال حدود التغير Δ ص ٢ في أسفل المنحنى قصيرة للغاية .

ويسمى المعدل الذي يبادل به المستهلك السلعة (ص) بالسلعة (س) معدل الإحلال الحدى . فكلما تدرج المستهلك إلى أسفل المنحنى كلما كان على استعداد للتنازل عن كميات أقل وأقل من السلعة (ص) للحصول على كمية معينة من السلعة (س) ومن ثم يتناقص معدل الإحلال الحدى . ويتناقص ، كذلك ، في الاتجاه الآخر ، ذلك لأنه حين ينتقل المستهلك إلى أعلى المنحنى يكون على استعداد لمبادلة كميات متناقصة من السلعة (س) مقابل إضافة كميات متساوية من السلعة (ص) .

وبلاحظ أننا استخدمنا ، حتى الآن ، منحنى واحد للسواء ، ولكن العرض الكامل لأذواق المستهلك عن سلمتين يتطلب استخدام خريطة للسواء تطابق مجموعة كامله من جداول السواء ويحتوى مجال الرسم على عدد لا نهائى من النقاط . وحيث أن منحنى السواء يمر خلال كل نقطة ، فإن عدد منحنيات السواء يكون ، بناء على ذلك ، لا نهائى . وبين الشكل (٢ - ٢) عدة منحنيات سواء تمثل في مجموعها خريطة السواء للمستهلك . وبين كل منحنى مجموعات من (س) و (ص) تلقى نفس درجة التفضيل لدى المستهلك . وكل منحنى يقع بين منحنى آخر . يعتبر أعلى منه — أى أنه يعطى منفعة أكبر .

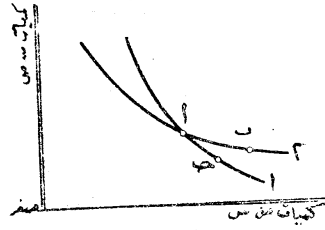


وكل مجموعة تقع على منحنى السواء الأعلى تكون أفضل من أى مجموعة على منحنى ينخفض عنه . وفى السواء هنا أن المستهلك يستطيع التحرك إلى أعلى أو إلى أسفل أى منحنى من هذه المنحنيات . بينما يبنى التفضيل الانتقال تجاه الشمال الشرقي إلى مستويات أعلى للمنفعة .

وبمثل المنحنى (١) بالشكل (٢ - ٢) المجموعات المختلفة من السلمتين (س) و (ص) التى قد تحقق أشباع قدره ١٠ وحدات منفعة لشخص ما . كذلك فإن المنحنيات (٢) و (٣) و (٤) تمثل كل المجموعات التى تعطى درجات من الإشباع قدرها ٢٠ و ٣٠ و ٤٠ وحدة منفعة على التوالى . على أن تقدير حجم الإشباع بعدد معين من وحدات المنفعة ليس بذات أهمية فإهم أن يكون هناك ترتيب معروف للأفضلية والسواء . فكل الميزانيات التى تقع على نفس منحنى السواء متساوية ، بينما تفضل كل الميزانيات التى تقع على منحنى أعلى .

ومنحنيات السواء لا تتقاطع أو يلامس بعضها الآخر . فلو حدث ذلك

الفقدت تفضيلات المستهلك إتساقها . أو بالتعبير الفني « الإنتقالية Transitivity .
 ويعنى تعبير الإنتقالية (أنه إذا كان المستهلك يفضل (أ) على (ب) ويفضل
 (ب) على (ج) ، فإنه يفضل كذلك (أ) على (ج) . وإذا كانت (أ)
 و (ب) سواء بالنسبة له وكذلك (ب) و (ج) سواء ، فإن (أ) و (ج) لابد
 وأن تكون سواء كذلك . وأماننا مثال لحالة منحنيين للسواء يتقاطعان (في
 الشكل ٢ — ٣) عند النقطة (أ) والتي تعبر عن خليط من عدد معين من
 وحدات السلعة (س) وعدد معين من وحدات السلعة (ص) . ولما كانت (أ)
 و (ج) تقعان على نفس منحنى السواء (١) فيكلاهما يعطى نفس المنفعة . كذلك
 فإن (أ) و (ب) تقعان على المنحنى (٢) . . . ولكن الواضح من الرسم أن
 (ب) تفضل على (ج) لأن (ب) تحتوى على وحدات أكبر من كلا السلعتين
 (س) و (ص) . . . كذلك فإن المجموعة (ب) لا يمكن أن تعطى منفعة أكبر
 من (ج) وفي نفس الوقت تعطى نفس المنفعة التي تحققها (ج) .



شكل (٢ - ٣) تقاطع منحنىي سواء

ومن الناحية الأخرى ، كان يمكن للشكل (٣ — ٢) أن يمثل اختياراً
 وشيئاً ، لو تخيلنا أن المنحنيين يقعان في فترتين مختلفتين من الزمن يتغير خلالهما
 نموذج تفضيلات المستهلك . . . فالنقطة (١) إلى المنحنى (٢) يعنى أن

الرغبة في السلعة (ص) ، أصبحت أقوى . وميل المنحنى (٢) أقل . ففي الفترة الزمنية الثانية يكون المستهلك على استعداد لمبادأة كميات أقل من (ص) عن ذي قبل للحصول على وحدات أكثر من (س) .

الصور المختلفة لمنحنيات السواء :

إن أهم شرط يفيد شكل منحني الطلب هو ميله إلى أسفل تجاه اليمين ليعبر عن العلاقة العكسية بين الكمية المطلوبة والسعر . كذلك فإن الشرط الأساسي الوحيد لشكل منحنيات السواء هو ضرورة تحديدها تجاه نقطة الأصل ، فتتأصل معادل الإحلال الحدى للسلعة (ص) مع (س) وللسلعة (س) مع (ص) . يجعل المنحنى محدب . وفي نطاق هذا القيد يوجد العديد من الأشكال المختلفة الممكنة لجميع منحنيات السواء . وتمكس هذه الأشكال المتنوعة الاختلافات في ذوق المستهلك . فأذواق أى مستهلك لزوج من السلع المختلفة تختلف من زوج منها إلى زوج آخر . ولكل مستهلك أذواق مختلفة لنفس السلعتين .

ففي حالة سلعتين كل منهما بديل كامل للآخر . مثل التعريفة والقرش صاغ نجد إن كلا منهما يكون بديل للآخر (للاستعمال في أغراض كثيرة) بنسبة ثابتة ١ : ٢ . ومن ثم يكون شكل منحني السواء خط مستقيم . ولكن عندما يستخدم شخص ما عداد الانتظار في أماكن انتظار السيارات . . ويحتاج إلى قروش صاغ لأن العداد لا يستخدم إلا القروش فقط وليس به مكان للتعريفه فإن هذا الفرد لا بد وأن يتأكد من أن الفسكة التي معه تحتوي على قرش أو قرشين صاغ على الأقل . ومنحنى السواء للقرش والتعريفه في هذه الحالة يميل بنسبة تقترب من ١ : ٢ أو ينحني انحناءة هائلة .

ومنحنيات السواء للسلع المكملة بعضها البعض بنسبة ثابتة ١ : ١ منحنيات

لهذا الزاوية قائمة . ومثال هذه السلع الفردة البنى والفردة اليسرى من زوج الأحذية إذ لا يتحسن وضع المستهلك عندما يحوز زوج أو أكثر من الفردة البنى إذا كان لديه فردة واحدة يسرى . والعكس صحيح . ولكنه يكون في وضع أفضل عندما يحصل على المزيد من أزواج الأحذية ، وبذلك يتحرك في الاتجاه الشمال الشرقي على خريطة السواء .

لذلك فإن منحنيات السواء في تحديد اتجاه نقطة الأصل تأخذ أى شكل من الأشكال المختلفة التى تقع بين هذين الاستثنائين لحالة خط السواء المستقيم ، وحالة المنحنى ذى الزاوية القائمة . وترسم خرائط السواء ، فى الغالب ، على النحو الذى تبدو فيه منحنيات السواء وكأنها متوازية . غير أن هذا التوازى خاوى من كل مغزى إقتصادى (١) . فقد يغير منحنى السواء شكله العام فى المناطق المختلفة لمجال الشكل البيانى . فالانتقال إلى اتجاه الشمال الشرقى هو تحرك باتجاه مجموعات من السلع أكثر تفضيلا . وهو تحرك نحو كميات أكبر من كلا السلعتين . والمزيد من كلا السلعتين يعنى استخدامات أكثر وأكثر لهذه السلع فإذا كانت السلعتين (س) و (ص) هما التفاح والكمثرى مثلا فإن زيادة كمياتهما تعنى زيادة كميات التفاح الموجهة إلى صناعة مربة التفاح مثلا ، وإمكانية زيادة كميات الكمثرى الموجهة فى شكل هدايا إلى الأصدقاء . ولهذا فإن علاقة التفاح والكمثرى قد تختلف عند الكميات الكبيرة عنها عند الكميات القليلة.

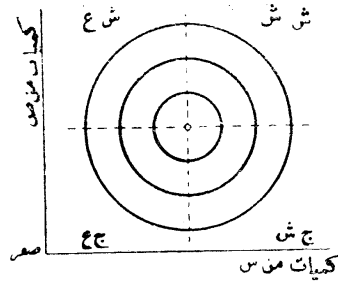
(١) يستثنى من ذلك الحالات التى تكون فيها منحنيات السواء متوازية فى الاتجاه الشمالى الجنوبى ، فيكون أثر الدخل مساوى للصفر وسوف تعالج هذه النقطة فيما بعد .

المنفعة واللامنفعة Utility and Disutility

إن الاشكال المألوفة لمنحنيات السواء والتي ينطب استخدامها في نظرية سلوك المستهلك تأخذ الطابع الذي يظهر بالاشكال (٢ - ١) ، (٢ - ٢) ولا يبين الشكل العادي لمجموعة منحنيات السواء المحدبة أقصى منفعة . ولكنه يتضمن أنه يترتب على زيادة كميات (س) و (ص) زيادة في المنفعة . كذلك لا يبين الشكل اللامنفعة (أي المنفعة الحدية السالبة) ، والتي تعني أن الزيادة في أي شيء تعطى منفعة كلية أقل .

وقد يسكون من المفيد أن نلقي بعض الضوء على مفهوم اللامنفعة . ولنفرض أن السلعة التي تعطى منفعة حدية موجبة تسمى (منفعة والسلعة التي تعطى منفعة حدية سالبة تعرف بـ (اللامنفعة) . وطبيعي أن المستهلك يرغب في الحصول على المزيد من سلع المنفعة وقليل من سلع اللامنفعة .

ويعرض الشكل (٢ - ٤) المنفعة واللامنفعة . ولنتصور أننا أخذنا مسقط عمودي للشكل مخروطي على صفحة هذا الكتاب . سيكون مركز الدوائر هو قمة هذا المخروط والذي يمثل للسهولة ، مخروط دائري قائم يمكن الحصول عليه ، بإدارة الثلث قائم الزاوية دورة كاملة ، ويكون أحد أضلاعه بمثابة أحدى ، لذلك فإن الدوائر التي تظهر في الشكل (٢ - ٤) . إذا كان شكل المخروط غير منتظم ، فسنبديل الدوائر بمنحنيات غير منتظمة كذلك . وسيكون ارتفاع المخروط (الأحداني الثالث في خيلة القاري) هو المنفعة . وقمة المخروط هي أقصى منفعة . وتمثل الدوائر مستويات المنفعة ، حيث تبين الدوائر الخارجية للمستويات المنخفضة .



شكل (٤-٢) المنفعة واللامنفعة

وتقسم الخطوط المتقطعة الشكل (٢ - ٤) إلى أربعة أجزاء وفي الجزء الواقع باتجاه الجنوب الغربي (ج - غ) تكون كميات كلا السلعتين (س و ص) صغيرة وبينهما تكون كميات السلعة (س) صغيرة في جانب الشمال الغربي إلا أن كميات (ص) تكون كبيرة وعلى العكس من ذلك في القطاع الجنوبي الشرقي وفي القطاع الشمالي الشرقي تكون كميات (س و ص) كبيرة.

وبالنظر إلى الجزء الجنوبي الغربي نجد أن أجزاء الدوائر الواقعة في هذا القطع الدائري هي منحنيات السواء للسلعة «س» و «ص» تمثل كلاهما منافع السكيات المبينة. وهنا نجد أن منحنيات السواء سالبة الميل ومحدبة. وأي تحرك أفقي (زيادة س) أو رأسي (زيادة ص) أو إلى أعلى باتجاه اليمين (زيادة كل من «س» و «ص») هو تحرك إلى دائرة داخلية ومن ثم انتقال إلى مستوى أعلى للمنفعة.

وفي الجزء الشمالي الشرقي نجد أن كلا السلعتين «س» و «ص» هي لا منفعة فانخفاض كميات هاتين السلعتين ينقل المستهلك إلى مستويات أعلى من المنفعة.

ويجب ملاحظة أن منحنيات السواء في الجزء الشمالى الشرقى وأن كانت سالبة للميل إلا أنها مقعرة وليست محدبة .

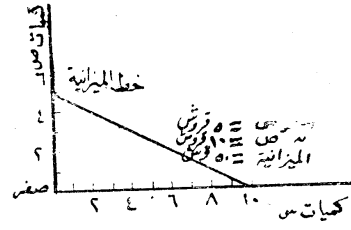
الأسعار وميزانية المستهلك :

إذا توفر لكل مستهلك دخل تقدي غير محدود — أو ببساطة أخرى إذا أتبع له مجمع من الموارد غير محدود — لن تكون هناك مشاكل اقتصادية أو ضرورة لوجود علم الاقتصاد . ولكن هذه الحالة الخيالية ليس لها وجود في الواقع ، حتى بالنسبة لأغنى أفراد المجتمع . فالأفراد يلجأون إلى تحديد مجرى سلوكهم في ضوء الموارد المالية المحدودة . ويعنى ذلك بالنسبة لنظرية سلوك المستهلك أن لكل مستهلك حد أقصى لما يستطيع أن ينفقه في الفترة الزمنية . وتتحصر مشكلة المستهلك في اتفاق هذا القدر بالطريقة التي تحقق له أقصى أرباح .

ويمكن تحديد مشتريات المستهلك إذا توافرت لدينا المعلومات عن الأسعار وميزانيته وأذوقه . ومن يميز منحنيات السواء أنها تجمع في شكل واحد تمثيل هذه المتغيرات الثلاث .

ويعين الشكل (٢ - ٥) كيفية عرض الأسعار وميزانية المستهلك بيانياً . ولنفرض أن سعر السلعة «س» هو ٥ قروش لكل وحدة وسعر السلعة «ص» ١٠ قروش للوحدة . وأن ميزانية المستهلك تقدر بمبلغ ٥٠ قرش لفترة الزمنية . لهذا يستطيع المستهلك أن يشتري ١٠ وحدات من السلعة «س» إذا انفق كل ميزانيته على السلعة «س» ويستطيع أن يشتري ٥ وحدات من السلعة «ص» إذا انفق كل مبلغ الميزانية (٥٠ قرش) على «ص» . وبين الخط الذي يصل بين ١٠ س و ٥ ص كل إمكانيات اتفاق الميزانية على السلعتين بالأسعار

المحددة . هذا الخط المستقيم هو خط الميزانية^(١) . ونظرة إلى الشكل (٢ - ٥) ، تبين أن المستهلك يستطيع شراء « ١٠ ص » و « صفر س » أو « ٨ ص » و « ١ ص » أو « ٤ ص » و « ٣ ص » ،... الخ . ولذا الموضوع يستطيع أيضاً شراء أى كمية داخل المنطقة المظللة .



شكل (٢ - ٥)
الأسعار والميزانية

ولكنه حين يفعل ذلك ، فإنه لا ينفق كل مبلغ المردود قرشا . ونجدد الإشارة إلى أن الشكل المعروض بين كميات السلعتين « س » و « ص » فقط . وتمثل الكميات والأسعار والميزانية بطريقة غير مباشرة . ويمكن النظر إلى خط الميزانية باعتباره حداً لفرص المتاحة أمام المستهلك للحصول على « س » و « ص » .

(١) والاصطلاح الذي يطلق على هذا الخط ليس تعظيماً . إذ توجد أسماء أخرى في الكتابات الاقتصادية لخط الميزانية ، فيسمى أحياناً قيد الميزانية وأحياناً أخرى خط إمكانيات الاستهلاك أو خط الاتفاق أو خط السعر — والدخل .

ويتحدد ميل خط الميزانية بنسبة أسعار السلعتين ، وتكون هذه النسبة هي

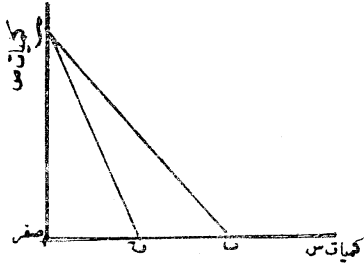
$\frac{س}{ع}$ أى سعر (س) مقسوما على سعر (ع) . وقد تبدو هذه النسبة لأول وحدة محيرة ، ذلك لأن الميل رأسى مقسوما على فقى . ولكن (س) و (ع) عبارة عن كميات حقيقية ، ولهذا فإنه بالنسبة لأى خط ميزانية :

$$\frac{\text{الميل}}{\text{كمية السلعة س}} = \frac{\text{الميزانية}}{\text{ع س}} \mid \frac{\text{الميزانية}}{\text{ع س}} = \frac{\text{ع س}}{\text{ع س}}$$

وباستخدام الأرقام التى سقناها فى مثالنا البسيط السابق :

$$\frac{0}{10} = \frac{0}{0} \mid \frac{0}{10} = \frac{0}{10} = \text{الميل}$$

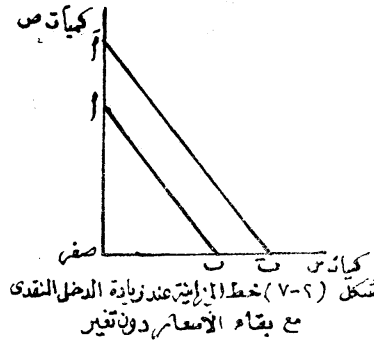
فإذا تعادل السعران ، أمكن شراء كميات متساوية من السلعتين بانفاق الميزانية . وسيكون ميل خط الميزانية مساوى للوحدة . فإذا كان الميل أقل من الوحدة ، سيكون سعر (س) هو الأقل ، وإذا كان الميل أكبر من الواحد ، سيكون سعر (ع) هو الأقل .



شكل (٦-٢) خط الميزانية عندما يزيد سعر "س"

بينما ينظل سعر "ع" والداخل النقدي دون تغير

وسيعتمد موضع خط الميزانية على حجم الميزانية ، فإذا زادت الميزانية انتقل الخط إلى اليمين . وتظهر التغيرات في الأسعار وحجم الميزانية في صورة تغير في ميل موضع خط الميزانية .

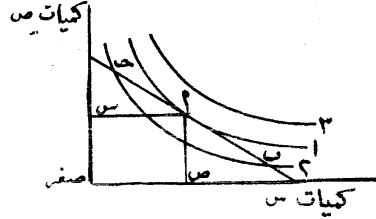


وحتى يخدم التحليل العديد من الأغراض ، يحسن تمثيل كميات أحد السلع على الإحداثي الأفقي بينما تقاس الدخل النقدي في فترة زمنية معينة على الإحداثي الرأسى لذلك فإن (س) تمثل السلعة و (ص) تمثل الدخل النقدي . وطبقاً لذلك فإن (ص) تعبر في الحقيقة عن بقية السلع الأخرى . ومن ثم فإننا نقارن سلعة واحدة (س) بالسلع الأخرى الذي يعبر عنها بالدخل النقدي .

توازن المستهلك

المفروض أن كل المجموعات السلعية في المسطح الذي يجمع هذه المجموعات متاحة للمستهلك ، بمعنى أنه قد يشتريها إذا استطاع . وتنشأ خريطة السواء للمستهلك ترتيب لهذه المجموعات . ويحدد دخل المستهلك النقدي الثابت مستوى ميزانية المستهلك ، ويبين المجموعات التي يستطيع شراؤها . والفرض الأساسي هنا أن كل مستهلك يحاول أن يعظم إشباعه من دخله النقدي ، وبمعنى ذلك ببساطة أنه يتعين على المستهلك أن يختار أكثر مجموعة سلعية تفضيلاً في مستوى ميزانيته ولذا يكون السؤال هو : ما هو حجم ما يشتريه المستهلك من كل من (س) و (ص) ؟ والمعروف أن تلك الكميات من السلعتين التي تحقق له أعظم إشباع طبقاً لما يقدره من تحسن في وضعه . وحيث لا تكون لديه أى رغبة في تغيير مشترياته ولذلك يكون في حالة توازن.

ويظهر خط الميزانية في الشكل (٢ - ٨) في صورة خط مستقيم يبين ميله الأسعار وموضعه حجم ميزانية المستهلك . ولقد اخترنا ثلاث منحنيات للسواء



شكل (٢ - ٨) توازن المستهلك

من بين المنحنيات التي تكون خريطة سواء المستهلك . ويكون المستهلك في حالة توازن عند النقطة (١) ، والتي تقع على خط الميزانية وكذلك تقع على منحنى السواء (١) والذي يكاد يلمس (يمس) خط الميزانية . والفرص المتاحة أمام المستهلك هي تلك التي تقع على خط الميزانية أو تقع أسفل هذا الخط . ويرغب المستهلك أن يصل إلى أعلى منحنى سواء تمكن الوصول إليه . وهذا هو المنحنى (١) الذي يمس خط السعر . ولهذا تفضل مجموعة وحدات (س) و (ص) عند النقطة أ عن أية مجموعات أخرى يمكن الحصول عليها . فإذا أراد المستهلك أن يشتري كمية أقل من (ص) و كمية أكبر من (س) سينقل إلى النقطة (ج) ، ولكنه سينقل إلى منحنى سواء أقل (المنحنى ٢) وإذا انجى إلى عكس ذلك وانتقل إلى أسفل إلى النقطة (ب) فإنه يصل كذلك إلى منحنى سواء منخفض (المنحنى ٢ — مرة أخرى) . وطبيعى أن المستهلك كان يفضل الوصول إلى منحنيات سواء أعلى مثل المنحنى (٣) . ولكنه لا يستطيع الوصول إليه لأن ميزانية منخفضة لا تسمح له بتحقيق هذا المستوى من الاستهلاك ، أو لأن الأسعار مرتفعة جداً ، أو لسكلا السبدين معاً .

ويحقق المستهلك أقصى منفعة عند النقطة (١) في الشكل (٢ — ٨) . غير أن هذا يعتبر تعظيم مقيد « مقيد بميزانية محددة وبالأسعار التي يتعين عليه سدادها » .

وعندما يكون المستهلك عند التوازن ، يكون أعلى منحنى سواء يمكنه الوصول إليه متناساً مع خط الميزانية . ولذلك فإن ميل المنحنى يساوى ميل خط الميزانية . ولكن هل يكون لهذا التعادل في الميل أى مغزى اقتصادى ، نعم .. أن ميل منحنى السواء هو :

$$\frac{\Delta ص}{\Delta س}$$

ويعنى أن التغير في (ص) مقسوماً على التغير في (س)، وهذا هو الميل
الحدى للإحلال — م ح ح . ولنفرض أن التغير هو تحرك ضئيل إلى أسفل
منحنى السواء .

لذلك فإن :

$$\frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}} \text{ أو } \frac{\Delta \text{م}}{\Delta \text{س}}$$

يعنى خسارة بسيطة في (ص) مقسومة على مكسب صغير في (س). ولكن
منفعة الخسارة تساوى منفعة المكسب طبقاً لتعريف منحنى السواء .

ولهذا فإن :

$$\Delta \text{ص} \times \text{م ح ص} = \Delta \text{س} \times \text{م ح س}$$

أى أن الخسارة في (ص) مضروبة في المنفعة الحدية للسلة (ص) تساوى
المكسب من (س) مضروبة في المنفعة الحدية للسلة (س) ، ويمكن تحويل
هذه المعادلة إلى الصورة :

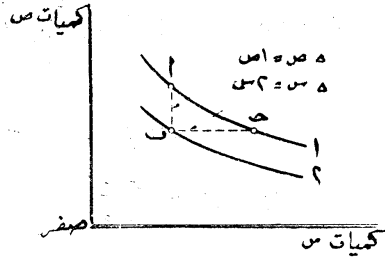
$$\frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}} = \frac{\text{م ح س}}{\text{م ح ص}}$$

أى أن ميل المنحنى يساوى نسبة المنافع الحدية .
وحتى يتضح السبب فى أن :

$$\frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}} = \frac{\text{م ح س}}{\text{م ح ص}}$$

يجب أن ننظر إلى الشكل (٢ - ٩) . فعند النقطة (١) يكون ميل منحنى
السواء (١) هو (بالقريب) :

$$\frac{\Delta \text{ص}}{\Delta \text{س}} = \frac{١}{٢}$$



شكل (٩-٢) ميل منحنى السواء

فإذا كان المستهلك عند النقطة (١) ويتنازل عن وحدة من السلعة (ص) فإنه ينقل بذلك إلى أسفل إلى النقطة (ب) على منحنى السواء (٢) ولكن المنحنى (٢) أكثر انخفاضاً . ويعتبر الانتقال من النقطة (١) إلى النقطة (ب) خسارة في المنفعة . ويعوض المستهلك عن الخسارة عندما يكسب وحدتين من س بالانتقال إلى النقطة (ج) على المنحنى (١) .

أي أن المنفعة المفقودة نتيجة للتنازل عن وحدة من (ص) يستعوض عنها بالحصول على وحدتين من السلعة (س)

ولهذا فإن :

$$\begin{aligned} \text{م ح لوحدين من س} &= \text{م ح لوحدة من ص أو} \\ \text{م ح لـ ١ س} &= \text{م ح لوحدة من ص أو} \\ \frac{\text{م ح س}}{\text{م ح ص}} &= \end{aligned}$$

(م ٤ - التحليل الجزئي)

فإذا احتاج المستهلك إلى وحدتين من (س) يحوز بها عن وحدة من (ص)، فإن المنفعة الحدية لوحدة من (س) تساوي نصف منفعة وحدة واحدة من (ص).

ويكون ميل خط الميزانية هو :

$$\frac{ع}{ص} \text{ عند نقطة التوازن.}$$

وطبقاً لذلك فإن :

$$\frac{ع}{ص} = \frac{م ع}{م ص} = \frac{\Delta م}{\Delta ص}$$

ولهذا فإن :

$$\frac{م ع}{ع} = \frac{م ص}{ص}$$

ويعني ذلك كله أنه عندما يصل المستهلك إلى التوازن، فإن معدل الإحلال الحدي يساوي نسبة أسعار السامتين. وبفس الطريقة، تؤكد المعادلة الأخيرة تعادل المنافع الحدية المشتقة من الجنيه الأخير المنفق على كل سلعة. وتتفق هذه العبارة مع ما انتهت إليه النظرية الكلاسيكية الحديثة في التحليل العددي.

التغيرات في الدخل النقدي

تؤدى التغيرات في الدخل النقدي (مع بقاء الأسعار ثابتة) عادة إلى تغيرات مطابقة في كميات السلع المشتراة . وتؤدى الزيادة في الدخل النقدي إلى زيادة الاستهلاك من السلع ، وخاصة ما يعرف بالسلع العادية ، كذلك يؤدى انخفاض الدخل النقدي إلى انخفاض الاستهلاك . لذا يصبح تحليل آثار تغيرات الدخل على الاستهلاك في غاية الأهمية . وحتى تقوم بمثل هذا التحليل ، سوف نفترض ثبات الأسعار المعطاة للسلع ومن ثم نتابع آثار تغيرات الدخل وحدها .

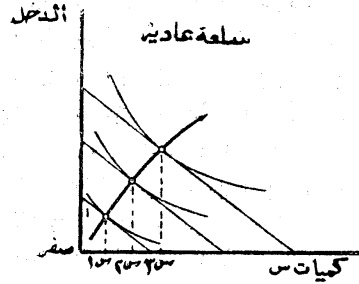
وسوف نركز انتباهنا مر الآن فصاعداً على شراء المستهلك للسلعة واحدة فقط ولنسكن السلعة (س) . وحتى هذه الملاحظة كان يفترض أن المستهلك ينظر إلى منافع السلعتين (س) و (ص) ويوزع ميزانيته بين هاتين السلعتين . ولكن من الآن فصاعداً سيقاس الاحداثى الرأسى للدخل النقدي خلال فترة معينة من الزمن ، بينما نستمر في استخدام الاحداثى الأفقى لقياس كميات السلعة (س) خلال نفس الفترة من الزمن . وسوف تبين منحنيات السواء المبادلات بين الكميات المختلفة من (س) والمبالغ النقدية . وحيث أنه يمكن استبدال النقود بالسلع الأخرى ، فإن منحنيات السواء ، في هذه الحالة ، تبين التفضيل والسواء للمجموعات المختلفة من (س) والسلع الأخرى . وقيام خط الميزانية بأخذ نقطة على الاحداثى الرأسى والذى تقيس حجم الدخل بالجنهات ، وذلك لأنه يفترض أن الميزانية والدخل متشابهان ، ونحصل على النقطة الواقعة على الاحداثى الأفقى بقسمة الدخل على سعر السلعة (س) . ويمثل الخط الموصل بين النقطتين خط الميزانية .

وعموماً ، كلما ارتفع دخل المستهلك كلما زادت مشترياته من السلعة .

وتعرف السلع التي تزيد الكميات المشتراة منها عندما يرتفع الدخل (بالسلع العادية) ، وتظهر في الشكل (٢ - ١٠) حيث توجد ثلاثة خطوط للميزانية . وهي خطوط متوازية لتتضح أن سعر (س) يظل ثابتاً . كذلك فإن (سعر) الدخل النقدي والذي يساوي الوحدة يظل ثابتاً .

ويبين خط الميزانية المنخفض (الخط ١) أقل دخل . ويصحب انتقال خط الميزانية إلى أعلى بحجم إيجابي لدخول أعلى .

ويوجد بالشكل (٢ - ١٠) مجموعة واحدة من منحنيات السواء . وتبقى هذه المنحنيات ثابتة لأن التفضيلات يفرض أنها لا تتغير .

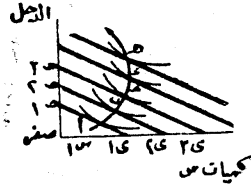


شكل (٢ - ١٠)
أثر التغيرات في الدخل (سلفة عادية)

وتظهر بالشكل منحنيات السواء التي تلمس خطوط الميزانية فقط . وعند الدخل المرتفعة تلمس منحنيات السواء المرتفعة خطوط الميزانية . ويمكن رسم خط يمر بنقاط التماس المتتالية . وهذا الخط هو منحنى الدخل — والاستهلاك

ويشير إلى التغيرات في استهلاك السلعة (س) المصاحبة لتغير الدخل : فعند خط الميزانية (١) يشتري المستهلك الكمية صفر س^١ من وحدات السلعة (س) ، وعند خط الميزانية (٢) يشتري صفر س^٢ وحدة ٠٠٠ وهكذا .

ويبدأ منحني الدخل - والاستهلاك (الموضح بالشكل ٢ - ١١) في التحرك أولاً تجاه الشمال الشرقي ثم يلف ويستدير تجاه الشمال الغربي ، ليسين أنه بعد أن يصل دخل المستهلك إلى مستوى معين ، يبدأ المستهلك في استهلاك كمية أقل من (س) وتسمى السلع التي تنطبق عليها هذه الحقيقة (السلع الرديئة) *inferior goods* ومن الأمثلة الشائعة لثل هذه السلع ، العيش والنول والطمية .



شكل (٢ - ١١)
آثار تغيرات الدخل (سلعة رديئة)

والسلعة الرديئة هي التي تشتري بكميات أقل عندما يرتفع الدخل ، وبكميات أكبر عندما ينخفض الدخل .

وبالرغم من أن هذا التعريف الفنى « للسلع الرديئة » معروف في الكتابات

الاقتصادية ، فقد تكون دلالات ومفاهيم هذا التعبير مضللة ، وأحد هذه المفاهيم تشير إلى أنه من بين القائمة المطلوبة للسلع التي تنتج في المجتمع الحديث يوجد قليل جداً من السلع الرديئة ، بمعنى السلع الشعبية ، ويبدو في أحد المفاهيم الأخرى أن السلع الرديئة هي سلع الطبقات الفقيرة ، فعندما يرتفع الدخل ، وينقضى عهد الفقر ينخفض استهلاك السلع الرديئة . والحقيقة أن الاتجاه إلى استهلاك كمية أقل من أحد السلع عند مستويات الدخل المرتفعة يعبر عن صورة من السلوكيات الشائعة أكثر مما هو متصور . فإذا دفعت البيئة الاجتماعية لمثل السينا هم لشراء سيارات الكاديلاك عندما تكون دخولهم مرتفعة وشراء السيارات الرولزروس عندما ترتفع دخولهم إلى مستويات أعلى ، فإن السيارة الكاديلاك ستكون سلعة رديئة بالنسبة لهذه الطبقة من أفراد المجتمع ، وليس المقصود هنا أن السيارات الكاديلاك ، سيارات رديئة *Inferior Automobiles* ولكنها ، كما لاحظنا ، سلعة رديئة لبعض المشترين ، وهو ما فإنه عندما تعرف بعض السلع بنوعيات ورتب خاصة من السلع والخدمات ، حين يوجد بالسوق عدة نوعيات ورتب مختلفة ، فإن أى سلعة من هذه السلع المعينة قد تكون سلعة رديئة بالنسبة لأحد الأفراد أو لطبقة من الأفراد .

مرونة الدخل *Income Elasticity* :

يمكن التعبير عن العلاقة بين تغيرات الدخل ، والتغيرات في الاستهلاك بـ *مؤشر المرونة الداخلية للطلب* ، وكما تشير المرونة السعرية للطلب إلى نسبة التغير النسبي في الكميات المطلوبة إلى التغير النسبي في السعر ، فإن المقصود بالمرونة الداخلية للطلب هو نسبة التغير النسبي في الكميات المطلوبة إلى التغير النسبي في الدخل ، أى أن :

$$م = \int \frac{\Delta ك}{ك} = \frac{\Delta ي}{ي} \cdot \frac{ي}{ك} \cdot \frac{\Delta ك}{\Delta ي}$$

حيث تشير م د إلى معامل المرونة الداخلية ، و (ى) إلى الدخل و (ك) و (ع) إلى الكميات المطلوبة والسعر على الترتيب . فإذا كانت م د أكبر من الواحد الصحيح فإن المرونة الداخلية تكون مرتفعة ، أما إذا كانت أقل من الواحد الصحيح تكون المرونة الداخلية منخفضة . وإشارة معامل المرونة تكون موجبة في جميع الأحوال (باستثناء مرونة الطلب على السلع الرديئة) ذلك لأن الدخل والكمية المطلوبة يتغيران في نفس الاتجاه .

منحنيات إنجـل Engel Curves

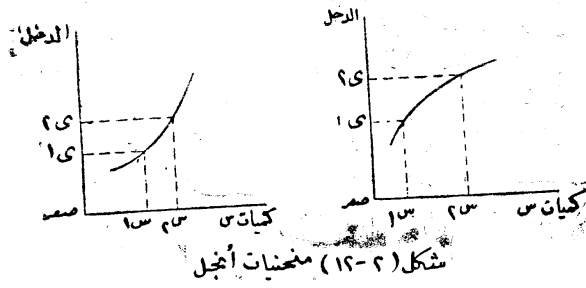
يمكن استخدام منحني الدخل — والاستهلاك لاشتقاق منحنيات إنجـل لكل سلعة . ومنحني إنجـل هو دالة تربط الكميات التوازنية المشتراة من سلعة بمستوى الدخل النقدي وسميت كذلك باسم العالم الإحصائي الألماني كريستين لورازر إنست إنجـل

Christian Lorenz Ernst Engel

ومنحنيات إنجـل لها أهمية في الدراسات التطبيقية للرفاهية الاقتصادية وفي تحليل أنماط انفاق الأسرة .

وتظهر منحنيات إنجـل التي تربط بين استهلاك السلعة « س » والدخل في الشكل (٢ — ١٢) وتجدر الإشارة أن هذه المنحنيات لم تبقى مباشرة على أخذ منحنيات الدخل . والاستهلاك في الشكل (٢ — ١١) ولكن عملية اشتقاق منحني إنجـل من منحني الدخل — والاستهلاك تدبر على النحو التالي:

فبند نقطة التوازن الأصلية (أ) في الشكل (٢ — ١١) يكون الدخل النقدي هو ١ . وعند هذا المستوى من الدخل تشتري الكمية (س ١) من السلعة (س) .



وعندما يرتفع خط السعر إلى (٢ ي) يزيد دخل المستهلك وتزيد الكمية التي يشتريها من (س). ويمكن تحديد نقطة الدخل - والاستهلاك على الرسم المبين بالجزء الأيسر من الشكل (٢-١٢) وتكون كل نقطة من الدخل والاستهلاك نقطة أخرى على منحنى أنجبل. وبتكرار هذه العملية على كل مستويات الدخل النقدي تتكون لدينا سلسلة من النقاط على النحو المبين بالجزء الأيسر من الشكل (٢-١٢). ويتكون منحنى أنجبل من الخط الذي يوصل بين هذه النقاط.

ويظهر في الشكل (٢-١٢) نوعين مختلفين من منحنيات أنجبل، ففي الجزء الأيسر يميل منحنى أنجبل إلى أعلى بصورة أكثر انحداراً ويضمن ذلك أن التغيرات في الدخل النقدي ليس لها تأثير ملموس على الاستهلاك. ويشير منحنى أنجبل من هذا النوع إلى أن السلعة محل الدراسة تشتري عند المستوى المنخفض من الدخل. ولكن الكمية المشتراة لا تزيد بنفس معدل زيادة الدخل، ويمثل مثل هذا المنحنى نمط استهلاك الغذاء (بافتراض أننا نأكل الغذاء كسلعة واحدة) ومع ذلك قد يختلف منحنى أنجبل على شرائح اللحم كسلعة مستقلة.

وخلاسة القول . أن منحى انجمل (عندما يكون مقمراً من أعلى) يشير إلى سلعة مروتها الدخلية منه لامة (ولكنها موجبة) .

ومن الناحية الأخرى ، نجد أن شرائح اللحم وغيرها من أنواع السلع الأخرى تظهر منحنيات انجمل بصور أقرب إلى الجزء الأيمن من الشكل (٢ — ١٢) . ويشير المنحى المادى الإيجاد إلى أعلى ، إلى أن التنوير فى الكميات المشتراه يزيد بمعدل كبير مع تغير الدخل . ويشير مثل هذا المنحى إلى مرونة دخلية للطلب مرتفعة نسبياً .

التغيرات في الأسعار

يتكرر في تحليل منحني السواء ثلاثة متغيرات . يمكن تثبيت اثنين منها
ويسمح للثالث بالتغير . فعندما يتغير سعر السلعة ، يتغير المستهلك من مشترواته
بشرط أن يظل إدواقه ودخله النقدي ثابتة على حالهما .

وتظهر آثار التغيرات في السعر في الجزء العلوي من الشكل (٢ - ١٣) .
حيث تظهر السلعة (س) بالأحداث الأفقي والدخل النقدي (ص) بالأحداث الرأسية
ولنفرض ، أولاً ، أن المستهلك في حالة توازن عند النقطة (أ) . حيث يمر خط
الميزانية (ص ١ س ١) بمنحني السواء عند النقطة (أ) ولنفرض أن سعر السلعة
(س) ينخفض . ويمثل ذلك الانخفاض في انتقال الجزء الأسفل من خط الميزانية
إلى اليمين بنسبة تناسب مع مقدار الانخفاض في السعر . ويمثل المقدار (صفر س ١)
كمية السلعة (إس) التي يمكن شراؤها بالسعر الأصلي إذا أنفق المستهلك
كل دخله في شراء (س) ونتيجة لانخفاض السعر يستطيع المستهلك أن يشتري
كمية أكبر (بإغراق كل ميزانيته) أي أنه يستطيع شراء الكمية (صفر س ٢)
وإذا انخفض السعر مرة أخرى يمكن للمستهلك أن يشتري المزيد ، وليكن
صفر س ٣ . وكل انخفاض في السعر ينشأ خط ميزانية جديد (ص ١ س ٢ ،
ص ١ س ٣ . . . الخ) . ويمر كل منها بمنحني سواء (عند النقطة ب والنقطة
ج . . . الخ) . ويطلق على الخط الذي يصل بين نقطة التماس بمنحني السعر
والاستهلاك . وبين هذا المنحني كيف يتغير الاستهلاك أو مشتريات (س) كلما
تغير سعر السلعة (س) .

بمحدث على طول خط أفقي (تكون مرونة الطلب مساوية للوحدة . وإذا كان المنحني منحدر إلى أسفل تجاه اليمين ، يكون منحني الطلب على السلعة (س) مرن . ولأثبت ذلك ، نلاحظ أن المستهلك إذا كان عند النقطة ص ١ فإنه لا يشتري أية كمية من (س) ، ويحتفظ بنقوده لاستثمارات أخرى . وحتى يتسمر له شراء أى من السلعة (س) ، يشتر عليه المبيوط على خط ميزانيته ، ويعنى ذلك أنه يبادل (ص) بالسلعة (س) . ولكن (س) تمثل النقود ومبادلة النقود بوحدة من السلعة ، تعنى بالعربية الفصحى ، أنفاق النقود في شراء هذه السلعة . ولهذا فإن المسافة الرأسية من خط أفقي عند (ص ١) بين كمية النقود التي تنفق على كمية معينة من (س) . وأخيراً فإن الإشارة إلى المبالغ النقدية التي تنفق للحصول على سلعة ما عندما يتغير سعرها هي طريقة مبسطة لتعريف المرونة السعرية .

أثر الدخل وأثر الإحلال

نفرض أن موطن أحد طلبة جامعة الزقازيق هو مدينة الأقصر . وعند إعداد ميزانيته للعام الدراسي يأخذ في الاعتبار أن يتضمن إنفاقه برنامج رحلات لزيارة أسرته ٧ مرات خلال العام . وحتى يختصر الوقت الضائع في السفر ، يستخدم الطائرة في انتقاله بين القاهرة والأقصر . . ويعتمد قراره في القيام بهذه الرحلات على حجم دخله النقدي المخصص في ميزانيته . وعلى الأشباع الذي يحصل عليه من هذه الزيارات إلى مسقط رأسه وعلى ما يتحمله من نفقات السفر في كل رحلة (ثمن تذكرة السفر بالطائرة) . ولنتصور أن ثمن تذكرة الطائرة ينخفض انخفاضاً ملحوظاً ومن ثم بدأ الطالب في مراجعة ميزانيته . وجاءت خطته الجديدة ببرنامج يتضمن القيام بثمرة رحلات بدلاً من سبعة . نظراً لأن انخفاض ثمن التذكرة يمكن الطالب من شراء المزيد منها عند هذا السعر المنخفض .

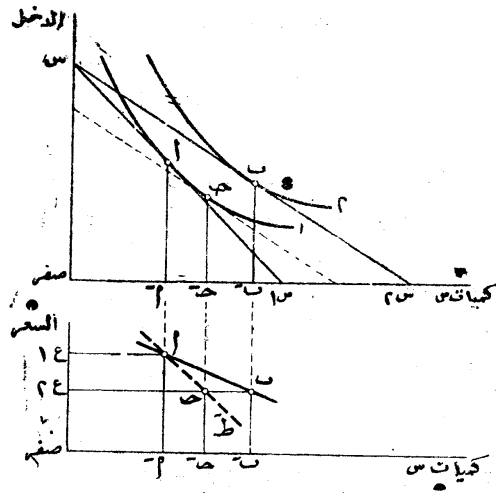
ولكن نظرة إلى أثر انخفاض ثمن التذكرة تؤكّد أنه يمكن تقسيم أثر انخفاض السعر إلى جزئين . أحدهما الآثار يسمى « أثر الدخل » income effect وهو يمثل الزيادة في الدخل الحقيقي نتيجة لانخفاض السعر . وهي ذاتها التي تدفع الطالب إلى التطلع إلى القيام برحلتين إضافيتين . ويمكن أن تتخيل صورة هذه الزيادة على النحو التالي : ما هو مقدار الدخل الذي يمكن للطالب إستقطاعه من ميزانيته (على ضوء السعر المنخفض لتذاكر السفر) السنوية ليعود إلى نفس مستوى النفقة التي كان يحصل عليها من قبل عندما كان يمد خطه رحلاته بالسعر القديم المرتفع ؟ ولنفرض إن هذا الإنخفاض التخيلي في الدخل مقداره ١٠٠ ج . يكون السؤال : على ضوء ميزانية جديدة تقل بمبلغ ١٠٠ جنيه عما كانت عليه من قبل ، وبالأسماء الجديدة المنخفضة ، ما هو عدد الرحلات التي يقوم بها الطالب لزيارة أسرته ؟ . ولنفرض أن الإجابة هي ٨ رحلات . وهي تختلف عن

السبع رحلات التي كان يخطط لها عند السعر المرتفع . لذلك فإن هذه الرحلة الإضافية بالسعر المنخفض وفي ضوء انخفاض اقتراض في الميزانية قدره ١٠٠ ج هي ما يعبر عنه بـ « أثر الإحلال » The Substitution effect .

لذلك فإن الأثر الكلي لانخفاض السعر ، يتكون من شقين : أثر الدخل . وأثر الإحلال . ويمثل أثر الدخل الجزء من الزيادة في الكمية المشتراة التي تعزى إلى الزيادة في المنفعة . وأثر الإحلال الجزء الآخر من الزيادة التي ترجع إلى انخفاض السعر حسب ، هذا الجزء من الزيادة مستقلاً عن الزيادة في المنفعة .

ويوضح الشكل (٢ - ١٤) الأثر الإحلال ، والأثر الدخل لانخفاض السعر . ولنفرض أن المستهلك في حالة توازن عند النقطة (أ) ، حيث يمر منحني السواء (١) خط الميزانية (س س ١) . ويحقق المستهلك مستوى معين من المنفعة أو الأشياء عند النقطة (أ) على منحني السواء (١) . ويقترن تعبیر الدخل الحقيقي بذات المعنى . فإذا انخفضت السلعة (س) يصبح خط الميزانية الجديد هو (س س ٢) وينتقل المستهلك بذلك إلى توازن جديد عند النقطة (ب) على منحني السواء (٢) .

ويدعو انخفاض السعر ، المستهلك إلى شراء المزيد من السلعة (س) . وتمثل آ ب الكمية الإضافية على الأحداث الأفقى ، والتي تماثل المسافة الأفقية بين النقطتين (١) ، (ب) . والمسافة آ ب هي « الأثر الكلي » لتغير السعر ، و « الأثر الإحلال » س ب الأثر الدخل .



الشكل (٩ - ١٤)

أثر الدخل وأثر الوجود (مالة انخفاض السعر)

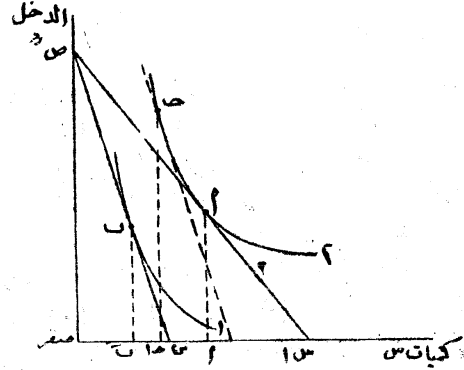
وتم إيجاد أثر الإحلال بالخط المتقطع الموازي لخط الميزانية من س ٢. ويعكس الخط المتقطع السعر الجديد المنخفض للسلة (س). وهو عبارة عن انتقال وهي (تخيل) لخط الميزانية (من س ٢) أسفل تجاه اليسار. لذلك فإن هذا الخط المتقطع يمثل تخفيض وهي في الدخل بمقدار يعاضى الزيادة في الدخل الحقيقي المترتبة على انخفاض السعر، أن هذا التخفيض الوهمي يلغى أثر الدخل الناتج عن انخفاض السعر. وبمس الخط المتقطع منحني السواء (١) عند النقطة (ب). وطبقاً لذلك تبين النقطة (ب) على الخط المتقطع مقدار الزيادة التي يشتريها المستهلك من السلة (س) مستقلة عن أية زيادة في دخله الحقيقي.

لذلك فإن أثر الدخل يمثل الجزء الآخر من الأثر الكلي. فإذا توهمنا

أن الخط المنقطع انتقل إلى البين، وأصبح مطابقاً لخط الميزانية الجديد (مس ٢) فإن المسافة الرأسية التي تفصل بين الخط المنقطع وخط الميزانية الجديد تقيس الزيادة في الدخل الحقيقي، وهي ذاتها تسبب الزيادة في الكمية المشتراة (ح ب) من السلعة.

والجزء السفلي من الشكل (٢ - ١٤) هو تحويل للجزء العلوي من الشكل إلى صورة تعبر عن منحني الطلب حيث تظهر الكمية المطلوبة على الأحداثي الأفقي والسعر على الأحداثي الرأسى. وتعبر (ع ١) عن السعر الأصلي و (ع ٢) عن السعر الجديد المنخفض. ويمر منحني الطلب بالنقط (أ) و (ب) والتي تناظر الكميات (صفر أ) و (صفر ب). ويمر منحني الطلب بالمنقطع خلال النقط (أ) و (ب) وبين هذا الخط المنقطع طلب معوض أى خط يفترض ثبات الدخل الحقيقي. لذلك فإن المنحني المنقطع يمرض أثر الإحلال فقط.

ويوضح الشكل (٢ - ١٥) أثر الإحلال وأثر الدخل في حالة ارتفاع



الشكل (٢ - ١٥) أثر الدخل وأثر الإحلال (حالة ارتفاع السعر)

السعر. وتمثل النقطة (أ) نقطة التوازن الأصلية على منحنى السواء (٢) حيث يشتري المستهلك الكمية « صفر أ » من السلعة (س). وعندما يرتفع سعر السلعة (س) (١) كاستنتاج من انتقال خطه الموازية من (من س ١) إلى (س ٢) ينتقل المستهلك إلى نقطة توازن جديدة (ب) على منحنى السواء (١). وعند هذه النقطة يشتري المستهلك الكمية (صفر ب) من السلعة (س). ويكون الأثر الكلي لتغير السعر هو انخفاض الكمية المطلوبة من (صفر أ) إلى صفر (ب) أو الانتقال من النقطة (أ) إلى النقطة (ب). وبعبارة أخرى، يساوى الأثر الكلي صفر أ - صفر ب = أ ب. ويعرف بأنه أثر كلي سالب لأن الكمية المطلوبة تنخفض بـ (أ ب) وحده.

وبلاحظ أنه عندما يرتفع سعر السلعة (س)، يعاني المستهلك من انخفاض في الدخل الحقيقي، يشير إليه الانتقال من منحنى السواء (٢) إلى منحنى السواء (١). ولنفرض أنه تصادف مع ارتفاع السعر أن حصل المستهلك على مقدار (إضافي) من الدخل الحقيقي. أي أنه يحصل على دخل يعوضه عن الأثر التضخمي في زيادة سعر السلعة (س) بالقدر الذي يمكنه من البقاء على منحنى السواء (٢) ليحافظ على مستوى أرباحه في ظل مستوى السعر الجديد.

ويعبر ذلك بانيًا في الشكل (٢ - ١٥) بخط الموازنة الوهمي المنقطع الذي يمس منحنى السواء الأصلي ولكن ميله ينطبق مع نسبة السعر الجديد. وبمس الخط المنقطع منحنى السواء (٢) عند النقطة (ح) ولكنه موازي لخط الموازنة الجديد (س ٢) ومن ثم يعكس نسبة السعر الجديد.

ويظهر أثر الإحلال في صورة الانتقال من نقطة التوازن الأصلية (أ) إلى نقطة التوازن الوهمية (ح)، والتي يقع كلاهما على منحنى السواء الأصلي (٢) ويساوى أثر الإحلال انخفاض الكمية المطلوبة من (صفر أ) إلى (صفر ح) أي بمقدار أ ح وحده.

(٥٠ - التحليل الجزئي)

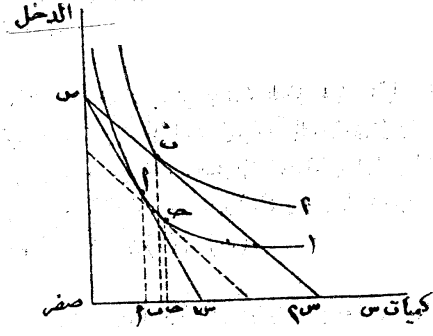
وللعرف أن أثر الإحلال سالب ، ذلك لأن الإخفاض في السعر يصاحبه دائماً زيادة في الكمية ، وأرتفاع السعر يصاحبه إخفاض في الكمية . أي أنه أما التغير في السعر أو التغير في الكمية له إشارة سالبة . ولهذا فإن النسبة $\frac{\Delta Q}{\Delta P}$ تكون إشارتها سالبة باستمرار . وعادة يكون أثر الدخل موجب ، فالزيادة في الدخل الحقيقي تؤدي إلى شراء كمية أكبر . ولكن نظرة ثانية إلى الشكل (٢ - ١٤) تبين لنا أن موضع النقطة (ب) يعتمد على شكل منحنى السواء (٢) . فبقليل من التخيل يستطيع القارئ أن يرى أن أشكال أخرى لمنحنى السواء (٢) يمكن أن تنشأ نقطة (ب) عند مواضع أخرى .

ويمكن التمييز بين أربعة مجموعات مختلفة من آثار الإحلال والدخل :

١ - الآثار العادية وهي التي ذكرناها بالفعل : النقطة (ب) تقع على يمين النقطة (ح) . ويمثل أثر الإحلال السالب وأثر الدخل الموجب في نفس الاتجاه لزيادة الكمية المشتراة من (س) عند إخفاض سعرها ،

٢ - قد يكون أثر الدخل مساوياً للصفر . وفي هذه الحالة تقع النقطة (ب) رأسياً فوق النقطة (ح) . ويكون منحنى السواء متوازيان ولهما نفس الميل عند النقطتين وفي هذه الحالة فإن أثر الإحلال هو وحده الذي يؤدي إلى تغير الكمية المشتراة من (س) .

٣ - قد يكون الأثر الدخل سالب ولكن قوته أقل من قوة أثر الإحلال . ويكون شكل منحنى السواء (٢) في هذه الحالة ، بالصورة التي تضع النقطة (ب) بين (أ) و (ح) . ولا زال الأثر الكلي يعبر عن زيادة في الكمية المشتراة من السلعة (س) نتيجة لإخفاض السعر . والسلع التي لها أثر دخل سالب هي سلع



شكل (١٦-٢) آثار الدخل والإحلال لسلعة رديئة

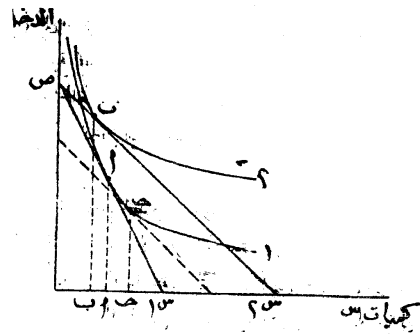
رديئة *Inferior Goods* وبصور الشكل (١٦-٢) آثار الدخل والإحلال لسلعة رديئة، ويمثل الخط (س س) خط الميزانية الأصلي، وبانخفاض سعر السلعة (س) ينقل خط الميزانية إلى (س س) ومن ثم تنقل نقطة التوازن (أ) على منحنى السواء (١) إلى النقطة (ب) على منحنى السواء (٢). ويلاحظ أن الكمية المطلوبة من (س) تزيد من (صفر أ) إلى (صفر ب) وبالرغم من أن هذه الحالة تتضمن سلعة رديئة، إلا أنها لا تخالف قانون الطاب فأثر الإحلال يفوق الأثر الدخل السالب.

ويمكننا رسم خط ميزانيته وهمي (الخط المنقطع) ليبين المستوى القديم من الدخل الحقيقي ونسبة الأسعار الجديدة. ويمثل الانتقال من (أ) إلى (ح) (أو الزيادة في الكمية المطلوبة من صفر أ إلى صفر ح) أثر الإحلال. وهو أثر سالب قوى. لأن الانخفاض في السعر يؤدي إلى زيادة ملحوظة في الكمية المطلوبة بفرض ثبات الدخل الحقيقي. كذلك فإن الأثر الدخل السالب كما يشير إليه

التحرك من (ح) إلى (ب) أو بانخفاض الكمية المطلوبة من (صفر ح) إلى (صفر ب).

وتمثل هذه الحالة التي يعوض عن الأثر الدخلى فيها جزئياً الأثر الدخلى السالب ولكن الأثر الدخلى السالب ليس كافياً بالدرجة التي تؤدي إلى تغير الكمية المطلوبة مباشرة مع تغير السعر. لذلك فإن قانون الطلب ما زال ينطبق، ولكن الطلب ضعيف المرونة خلال هذا المدى (والتي يشير إليها حدة ميل منحنى السعر والاستهلاك إلى أعلى من (أ) إلى (ب)).

٤ - وقد يكون الأثر الدخلى سالبا ولكنه يكون في نفس الوقت كبيراً بدرجة تتجاوز أثر الإحلال. ولذلك تقع النقطة (ب) على يسار النقطة (أ). وتعرف هذه النتيجة بأثر جفن Giffen effect. ويسمى أثر جفن، في بعض الأحيان، لغز جفن Giffen Paradox. ويعني أن السعر المنخفض للسلعة يؤدي إلى شراء كمية أقل بدلا من شراء كمية أكبر. وتعرف مثل هذه السلعة بـ (سلعة جفن) Giffen good.



شكل (٢٠) أثر الدخل وأثر الإحلال للسلعة جفن

ولا يطبق قانون الطلب على حالة سلعة جفن كما هي واضح من الشكل (٢ - ١٧) ، حيث تقطع التوازن الإيجابية (أ) عند تماس خط الميزانية (ص) مع منحنى السواء (٨) ، ثم ينخفض سعر السلعة (س) بالمقدار المبين على خط الميزانية (ص) ، س (٢) ، ويتقبل نقطة التوازن الجديد إلى (ب) على منحنى السواء (٢) .

ولنتصور وجود خط الميزانية الوهمي المنقطع الذي يبين مستوى الدخل الحقيقي القديم ونسبة السعر الجديد . ويمثل أثر الإحلال الانتقال من (أ) إلى (ح) على طول منحنى السواء (٧) . أو بالزيادة في الكمية المطلوبة من (صفر أ) إلى (صفر ح) .

ويظهر أثر الدخل في صورة الانتقال من (أ) على منحنى السواء (١) إلى (ب) على منحنى السواء (٢) ، أو بالإنخفاض في الكمية المطلوبة من (صفر ح) إلى (صفر ب) وبإضافة أثر الإحلال السلبي إلى أثر الدخل نجد أن الأثر الكلي لإنخفاض السعر هو إنخفاض الكمية المطلوبة من (صفر أ) إلى (صفر ب) . ولئن هذه السلعة لا يتحقق قانون الطلب .

ولكن هل يوجد في الحقيقة سلع مثل سلعة جفن ؟ ربما يوجد في بعض الظروف عندما يكون المستهلكين في حالة من الفقر الشديد نجدهم يعتمدون في معاشهم على الحيز بصفة أساسية . فإذا حدث إنخفاض كبير في أسعار الحيز سيتوفر جزء من الدخل يمكن توجيهه إلى شراء سلع غذائية أخرى مثل اللحم ومن ثم تنخفض مشتريات المستهلك من الحيز :

وبالرغم من أن سلع جفن هي سلع رديئة ، فليست كل السلع الرديئة سلع جفن ومنحنى الطلب لسلعة جفن مبله موجب ، حيث يشتري القليل عند السعر المنخفض

والكثير عند السعر المرتفع. ومبدأ الفكرة سلعة جفن هو الأثر التضائعي الظاهري للتغير في السعر. وعلى عكس ذلك فإن السلعة الرديئة التي ليست سلعة جفن، ميل منحى الطلب عليها سالب. ومعزى فكرة السلعة الرديئة من غير سلعة جفن هو أثر التغير في الدخل. فالزيادة في الدخل تقلل منحى الطلب إلى اليسار، ومن ثم تنخفض الكمية المشتراة عند ثبات السعر. ولكن عندما يكون هناك انخفاض في السعر فقط تزيد الكمية المشتراة، وتتجاوز قوة أثر الإحلال قوة الأثر الدخل السالب.

ويمكن تلخيص المجموعات المختلفة من آثار الدخل والإحلال في الجدول التالي:

١	٢	٣	٤	
سالب	سالب	سالب	سالب	أثر الإحلال
موجب	صفر	سالب	سالب	أثر الدخل
		ولكن أقل	ولكن أكبر	
		من أثر الإحلال	من أثر الدخل	
زيادة	زيادة	زيادة	نقص	الأثر الكلي
عادية	عادية	رديئة	جفن	نوع السلعة

أهمية الأثر للدخل :

أن الأثر الدخل للتغيرات في الأسعار التي يدفعها المستهلكين تكون صغيرة في المادة بحيث يمكن إهمالها في معظم الأحوال . فإذا انخفض سعر زجاجة الكوكاكولا ٥ مليات ، فإن المستهلك لن يقفز من الفرع ويقوم بإعادة النظر في ميزانيته كلها . وهو نفس القول بأن التغيرات في السعر لها أثر ضئيل غير ملموس على النفقة الحدية لدخل المستهلك . ومنحنيات السواء العادية والتي تشبه تلك المنحنيات التي استخدمناها في هذا الفصل ، ليست استثناءاً من ذلك إذ تتضمن بعض المبالغة وتبين كما قال هيكس بنفسه ، اتفاق المستهلك جزء كبير جداً من دخله للحصول على سلعة واحدة (س) ويقاس مقدار الانفاق بالمسافة أسفل وإلى يسار نهاية خط الميزانية ، وقد تعمدنا أن نجعل هذا المقدار كبيراً في الأشكال البيانية لا لسبب إلا أن نجعلها واضحة . ولتفسر السبب بيننا في الأشكال تغيرات كبيرة في السعر . وهاتين المبالغتين في الشكل جعلت أثر للدخل يظهر أكبر أهمية بكثير عن الحقيقة .

الفصل الثالث

تطبيقات لتحليل منحنيات السواء

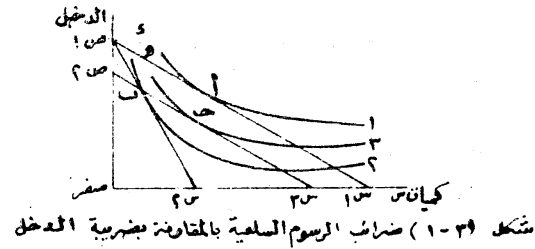
إن منحنيات السواء وإن كانت لا تستخدم للأرقام في قياسها إلا أنها أداة وأسلوب إقنى في التحليل يمكن الاستعانة به في توضيح الرؤية وتيسيط عرض المشاكل الهامة ذات الطبيعة العملية وسوف نولى في هذا الفصل العناية باستخدام منحنيات السواء في تحليل بعض المشاكل التي ترتبط بفرض الضرائب وصرف الإمانات وتحديد عرض الخدمات التي يقدمها القطاع العام ونظرية الأرقام القياسية.

١ - ضرائب الدخل والضرائب على مبيعات سلع معينة بذاتها :

لننظر الآن إلى ما تصحبه ضرائب الدخل من آثار على الرفاهية بالمقارنة بتلك المترتبة على فرض ضرائب مبيعات أو رسوم على سلع معينة . فعندما يفكر المشرع في مسألة الاختيار بين فرض ضرائب إضافية على الدخل وبين فرضها على السلع يتعين عليه أخذ العديد من الأشياء في الاعتبار — سهولة الإدارة ، الآثار على توزيع الدخل ، آثارها على بعض الصناعات القائمة ، على الخواطر ، على استقرار الاقتصاد القومي . وغيرها من المسائل التي يتعين عليه دراستها والتفكير فيها قبل أن يصل رأي محدد . وبالإضافة إلى ذلك قد يتساهل المشرع: أى من هذين النوعين من الضرائب يفرض عبثاً أكبر ، ضريبة دخل مرتفعة أم ضريبة على مبيعات سلع معينة ؟ أى منها أكثر عبثاً ؟

ويمكن لأحد الممولين دافعي الضريبة أن يجيب على هذا السؤال ، ليعتبره ممثلاً لمجموعة الممولين في ذات المستوى من الدخل . وحتى تبسط الموضوع ، دعنا نفترض أن مقدار ضريبة الدخل الإضافية ممبراً عنها بعدد الجنيئات تعادل مقدار الضريبة الإضافية على مبيعات سلعة ما يستهلكها الممول . ولنفرض أيضاً أن الممول لن يتوقف عن شراء السلعة بسبب ارتفاع سعرها نتيجة لفرض الضريبة . ومن الممكن أن يكون مقدار الضريبة ، في حدود مبلغ ١٠٠ جنيه ، وهنا نعود إلى السؤال مرة أخرى أي من الحالتين أسوأ ، هل هي حالة سداء مبلغ ١٠٠ جنيه في السنة زيادة في ضريبة الدخل أم ١٠٠ جنيه زيادة في الضرائب غير المباشرة على سلعة ما ؟ أم يستوى الأمر ؟

ويوضح الشكل (٣ - ١) حل المشكلة ... حيث يحصل الممول على دخل قدره (صفر ص ١) ، ويستهلك السلعة (س) وتشير المسافة (صفر س ١) إلى السعر المبدئي للسلعة (س) بطريقة غير مباشرة ، فإذا قام الممول باتفاق كل دخله على السلعة (س) فإنه يستطيع شراء الكمية (صفر س ١) منها ، لذلك فإن خط الميزانية الذي يبدأ به هو (ص ١ س ١) ولنفرض أن المستهلك في حالة توازن عند النقطة (١) على منحنى السواء (١) ، فإن فرض ضريبة على السلعة (س) سيرفع من سعرها ، وينتج عن ذلك انتقال خط الميزانية إلى خط



جديد (من ١ س ٢) . ويوضح الشكل (٢ - ١) أن سعر السلعة (س) قد ارتفع بما يزيد على الضعف (صفر س ٢ أصغر من نصف صفر س ١) . وهو أمر لا يقل بطبيعة الحال في الحياة العملية أن يكون لفرض الضريبة هذا الأثر القوي ، ولكنها مبالغة قصدنا بها أن يكون الشكل البياني أكثر إيضاحاً . مع علماً بأن النتيجة لن تتأثر بثقل هذه المبالغة . ويصل المستهلك إلى نقطة توازن جديدة (ب) عند تماس خط الميزانية (س ١ س ٢) مع منحنى السواء (٢) . وفي وضعه الجديد يشتري كمية أقل من (س) لأن (ب) تقع على يسار (أ) والخطوة التالية نود فيها قياس مقدار الضريبة التي مباشرة ، فنجد شراء كمية من (س) عند نقطة التوازن (ب) يتفق المستهلك كمية من النقود تساوي (د ب) فإذا توقف عن شراء السلعة (س) كاية فإنه سيكون عند النقطة (د) (= ص ١) أما إذا اشترى نفس الكمية التي كان يشتريها من السلعة (س) بالسعر المنخفض القديم ، فإنه ينفق (د هـ) ، ولهذا فإن (د هـ) هي مقدار الضريبة . ولنمطي مثلاً حسابياً نوضح هذه النقطة . لنفرض أن مستهلك كان يشتري ١٠ وحدات من سلعة ما بسعر ٤ جنيهات للوحدة والآن يشتري ٨ وحدات بسعر ٦ جنيهات للوحدة . لذلك فإنه ينفق الآن ٤٨ جنيه ، ولكن لو كان قد اشترى ٨ وحدات بسعر ٤ جنيهات لكان إنفاقه ٣٢ جنيه ومن ثم فإن ١٦ - ٣٢ = ٤٨ جنيه ينفقها حالياً بالسعر الجديد تساوي مقدار الضريبة غير المباشرة .

والآن ننقل إلى توضيح أمر فرض ضريبة على الدخل بنفس المقدار (د ب) لنبدأ من (س ١) إلى أسفل لقياس المسافة (س ١ س ٢) = (د ب) أي أن دخل المستهلك بعد استقطاع ضريبة الدخل هو (ص ٢ صفر) . ثم نرسم خط للميزانية الجديد (س ٢ س ٢) موازى لخط الميزانية الأول (س ١ س ١) ليمثل انخفاض الدخل ونمس منحنى السواء (٣) . (س ٢ س ٣) عند النقطة (ج) . ولما كان منحنى السواء (٢) يقع أسفل المنحنى (٣) ، فإننا نستخلص

من ذلك أن ضريبة المبيعات على السلعة (ج) وقتها أكثر عبثاً من ضريبة على الدخل بنفس المقدار .

ونحن الإشارة هنا إلى أن تحليل ونسج السواء يعطى هذه النتيجة بمرور النظر عن شكل منحنيات السواء بدو ليكن الشرط الوحيد هو أن تكون هذه المنحنيات محدبة تجاه نقطة الأصل . ولا حظ من التحليل أن ضريبة المبيعات تضع المستهلك على منحني السواء أدنى من منحني السواء الذي يصل إليه عند فرض ضريبة على الدخل مساوية في المقدار ، غير أن التحليل لا يبين لنا إلى أي حد يعتبر العبء الشخصي لضريبة المبيعات (أ) سواء من عبء ضريبة الدخل وأقصد بهذا أن تحليل السواء لا يقدر لنا مقدار هذا العبء ودرجة الاختلاف .

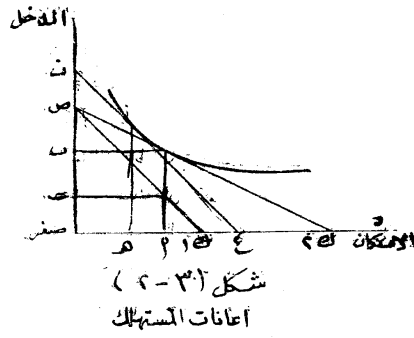
ولكن المضمون العام الذي يمكن استخلاصه من هذه النتيجة أن ضريبة المبيعات (أ) سواء لأنها تشوه ميزانية المستهلك ، فضريبة المبيعات ، لكونها ترفع سعر السلعة فإنها بذلك تفرض ضغوطاً قوية على المستهلك تجبره على خفض إنفاقه على ذات السلعة الخاضعة للضريبة ؛ ولكن على عكس ذلك فإن ضريبة الدخل تخفف القوة الشرائية للمستهلك عامة . ومن ثم يستطيع المستهلك في هذه الحالة أن يستقطع مقدار الضريبة من إنفاقه على تلك السلع ذات الأهمية الأقل بالنسبة له ولذا فإن ضريبة الدخل تترك للمستهلك الحرية في إعادة توزيع إنفاقه بالطريقة التي يجدها أفضل لتعظيم أرباحه .

٢ - تقديم الإعانات للمستهلك :

من التطبيقات الأخرى لتحليل منحنيات السواء بفرض آثار الإعانات على الأفراد محدودى الدخل ، ولنفرض أن الحكومة توفر بعض السلع لمحدودى

الدخل بأشكال مختلفة . وتقدم مثل هذه الإعانات هو من الأنشطة المالية .
 الحكومة في المجتمعات التي يتولد فيها أعداد كبيرة من البشير تروا دخولهم
 عن تغطية الاحتياجات الضرورية من السلع الأساسية . وسوف نطو مثل ذلك
 بالإسكان الشعبي . . نفرض أن المستأجر في المساكن الشعبية يدفع مبلغ يعادل
 نصف مبلغ الإيجار الذي كان يدفع عليه سداً ، مادة لو أنه أقام بمساكن أخرى
 مشابهة . . وبمثل النصف الآخر من الإيجار إعانة تتحملها الدولة عن المساكن
 (وهذا افتراض واقعي تماماً) . ولكن هل الاستفادة التي تعود على المستهلك
 من هذا المشروع تعادل تكلفة الإعانة ؟

وبوضح الشكل (٣ - ٢) الإجابة على هذا السؤال ، حيث يبين وضع
 أحد المستهلكين (وأسرة) ، ويظهر الدخل على الإحداثي الرأسي والإسكان
 (مقاس بمدد من الأمتار المربعة في السطح) على الإحداثي الأفقي ، ونفرض
 أن دخل المستهلك هو « صفر ص » وإذا قام بتأجير وحدات سكنية غير معانة



وأنفق كل دخله عليها فإنه يستطيع إشغال مساحة قدرها « صفر ك » متر مربع .

ولهذا فإن « ص ك ١ » هو خط الميزانية بدون إعانة ، وعند تقديم الإعانة ينخفض الإنجاز إلى النصف ، ولهذا فإن خط الميزانية ينتقل إلى « ص ك ٢ » وهو نفس التحرك الذي كان يحدث لحظ الميزانية في حالة انخفاض السعر بمقدار النصف ، أي أن (صفر ك ٢) تساوى ضعف (صفر ك ١) ويصل المستهلك إلى التوازن عندما يستأجر المساحة (صفر ١) من الإسكان ، وتتحدد نقطة التوازن هذه بتأسي منحني السواء مع خط الميزانية المدعم (في ظل تقديم الإعانات) وتمثل المسافة (ب ح) مقدار الإعانة ويمكن تفسير ذلك على النحو التالي :

عند التوازن يتفق المستهلك (ص ب) على الإسكان ، فإذا قام بتأجير نفس المساحة بدون دعم كان يتعين عليه دفع مبلغ « ص ح » ، ولهذا فإن تكلفة الإعانة على الحكومة هي (ب ح) ، وهي تمثل المسافة الرأسية بين خطي الميزانية ، ولكن الإعانة لا تمثل بالنسبة للمستهلك مبلغ نقدي بل مساحة أكبر من الإسكان ، فما هو المقابل (المعادل) النقدي للإعانة بالنسبة للمستهلك ؟ أنها تظهر في الشكل (٣ - ٢) بالمساحة في (ص) (من الجنيئات) ، وينتقل خط الميزانية الغير مدعم إلى اليمين حتى يمس منحني السواء وهذا هو الخط (د ع) الذي يعني الزيادة في الدخل النقدي التي تجعل المستهلك في نفس المستوى الذي يحققه في حالة وجود الدعم ، والواضح من الشكل أن (ف ص) أقل من (ب ح) والحقيقة أنها تكون دائماً كذلك ، مهما كان مقدار الإعانة ، ومهما يكن من أمر تفضيلات المستهلك ، طالما بقيت منحنيات السواء محدبة ومستمرة (وهذا هو الشرط الوحيد) ، لذلك فإن تكلفة تقديم الإعانات للمستهلك تكون ، على الدوام ، أكبر من المعادل النقدي المكاسب الشخصية للمستهلكين ، وهنا نحن نعرض حالة خاصة من المبدأ العام الذي يقرر ، أنه بصرف النظر عن آداب المعاشرة (الإتيكيت) والشعور والوجدان ، يمكننا أن نجعل أحسد الأفراد أكثر سعادة إذا أعطيناها مبلغ نقدي بدلاً من إعطائه سلة ما ، حتى إذا كانت هذه سلة يرغبها .

ولكن صفة هذا البدء وسريانه لا تشجب أو تصادر على أهمية مشروعات الإسكان العامة (الشعبية) ، ولذا يتعين الحكم عليها باستخدام معايير تتمدى بمقياس الاستفادة الشخصية للمستأجر ، فنظرة أخرى إلى الشكل (٣ - ٢) توضح لنا أنه في ظل الدعم سيختار المستهلك المساحة (صفر ١) ولكن عندما يحصل على دعم في صورة مقابل نقدي ، فإنه سيختار مساحة قدرها (صفر ٢) من الإسكان وهي مساحة أقل ، وبناء على ذلك فإن الإعانة تحمل المستهلك على استئجار مساحة أكبر من الإسكان . وهذه ، كذلك ، أحد برنامج الإسكان الشعبي .

وهناك المزيد الذي يتعين إضافته في هذا الخصوص ، فنظرية المستهلك تحتوي ضمناً على مبدأ استقلال المستهلك ، بمعنى أن كل مستهلك أقدر من غيره في تقدير صالحه ومآله صلاحه ، وهو وحده القادر على تعظيم منفعة ، وتعظيم المنفعة الشخصية هو المعيار الوحيد لاتخاذ القرار ، وغالباً ما تصل تطبيقات نظرية المستهلك إلى نتائج تتعارض مع التقديرات والسياسات القومية المدروسة للمجتمع والتي تنبئ على معايير أخرى ، وبجانب مشروعات الإسكان الشعبي هناك أمثلة مشابهة مثل شرط تقديم وجبات غذائية للأطفال بالمدارس ، والذين يعيشون بالقرب من محدودى الدخل ، فلو اتفقنا أن شيئاً ما يجب عمله لرعاية مثل هؤلاء الأطفال فن ذا الذى يقف متصدياً ليثبت أن وضع هؤلاء الأطفال يكون أفضل لو دفعنا لهم بدل نقدي محل وجبات الطعام ؟ لاشك أن معيار استقلال المستهلك هام ولكن الحكومات في العصر الحديث تستخدم معايير أخرى في تنفيذ سياساتها الاجتماعية القومية .

المعرض من خدمات المقطاع العائلي

أن سلوك المستهلكين ، أي للأسر كمشترين للسلع والخدمات كان هو موضوع هذا الفصل حتى الآن ، ولكننا سنركز من الآن هنا على سلوك أسر المجتمع بصفتهم بالمتبرعين للخدمات إلى مؤسسات الأعمال ، والفرض من التحليل هو الكشف عن الأسس التي تحدد أشكال منحنيات عرض العمل ، وأداة التحليل الأساسية التي نستخدمها هي مجموعة أخرى من منحنيات السواء .

ولننظر إلى موقف الأسر تجاه دخولهم ، وعموما فإنه كلما زاد الدخل كلما كان أفضل . وعموما كذلك ، أن للمزيد من الدخل يتحقق ، في ضوء ظروف معينة ، يبدل المزيد من العمل (أي بزيادة مبيعات الأسرة لمزيد من الخدمات في فترة معينة من الزمن) ، والمزيد من العمل يعني التضحية بجزء من وقت الفراغ ، وهو شيء مرغوب فيه كذلك ، والزيادة في المنفعة الناجمة عن المزيد من الدخل سيوازنها بالضرورة ، نقص المنفعة نتيجة لنقص وقت الفراغ (وقت الراحة) .

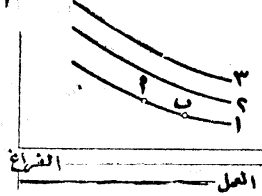
ولنفرض الآن أن أعضاء أسرة من الأسر تستطيع أن تغير تجربة تامة حجم دخلها المشترك بتغيير عدد الساعات الأسبوعية التي يعملونها وقد يكون هذا الفرض غير واقعي ، لأن الملايين من الأفراد يوظفون لعدد ثابت من الساعات وليس لهم أي سيطرة على التحكم في إضافة المزيد من الساعات التي يعملونها فوق الساعات المحددة ، ولكن لا تزال هناك فرصة أمام العديد من الأفراد للاختيار بين قبول العمل ساعات إضافية من عدمه ، أو القيام بأجازة بدون مرتب ، كذلك يستطيعون إساءة استخدام حقهم في الأجازات المرضية المسموح بها وغيرها من التصرفات التي تخضع لاختيارهم وسلوكهم الشخصي ، وبجانب ذلك هناك كثير من الأفراد يعملون في وظيفتين ، ولما كانت الوحدة هنا هي الأسرة وليس الفرد (بالرغم من أن بعض الأسر تتكون من فرد واحد) ، يصبح من

الواضح أن الأسرة المكونة من شخصين أو أكثر تتمتع بقدر من المرونة في تقدير عدد الساعات التي يعملونها أسبوعياً ، هل تعمل الزوجة ؟ وإلى أى حد . جزء من الوقت أم كل الوقت ؟ هل يلتحق الزوج بوظيفة أخرى في المساء أو في عطلة نهاية الأسبوع ؟ فهناك أفكار تجول بخاطر أعضاء الأسرة وتبين إمكانية المرونة في اختيار الدخل حتى عندما يكون معظم دخل الأسرة يأتي من مرتبات لوظائف عدد ساعات عملها ثابت ، وهناك الآلاف من أفراد المجتمع الذين يحددون بمحض اختيارهم عدد الساعات الأسبوعية التي يعملونها .. أمثال هؤلاء الفلاحين ، وأصحاب الأعمال الصغيرة ، وأصحاب المهن المختلفة وغيرهم من الأفراد الذين لا يعملون لدى الغير .

٣ — منحنيات السواء للدخل وأوقات الفراغ (الراحة) :

سنعرض فيما يلي بعض منحنيات السواء التي تبين الدخل والراحة كبديل ؟ فالأسبوع يتكون من ١٦٨ ساعة ، فلو فرضنا أن الفرد يستخدم ١٢ ساعة في اليوم للنوم والأكل ، واللبس ، والانتقالات من وإلى العمل .. الخ ، فإن أقصى ما يتاح له من وقت فراغ (لا يعمل فيه) هو ٨٤ ساعة في الأسبوع . . ويصور الشكل (٣ — ٣) ثلاث من منحنيات سواء من بين خريطة كاملة للسواء، ويقاس

الدخل التقديري



شكل (٣-٣) منحنيات السواء للدخل والفراغ

(٦ م — التحليل الجزئي)

الدخل التقدي على الإحداثى الرأسى بعدد الجنيئات التى يحصل عليها الفرد فى الأسبوع ، أما الإحداثى الأفقى عندما نقرأه من اليسار إلى اليمين يبين لنا عدد ساعات العمل فى الأسبوع ، وعندما نقرأه من اليمين إلى اليسار يبين لنا عدد ساعات العمل الأسبوعية ، ولتنظر إلى منحنى السواء ^(١) ، لتجد أنه يبين المجموعات المختلفة من الدخل والفراغ التى تتساوى الرغبة فيهم .

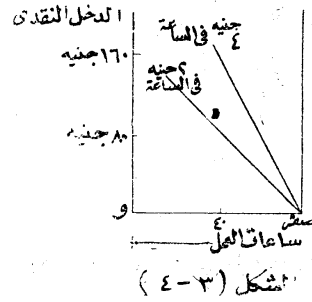
وتشير النقطة « أ » إلى مجموعة واحدة منهم ، بينما تشير النقطة « ب » إلى مجموعة أخرى .

وعندما ينتقل الفرد من النقطة (أ) إلى النقطة (ب) فإنه يضحي بالدخل ولكنه يزيد من الفراغ بدرجة تعوضه عن الدخل المضحى بسـه بحيث تصبح المجموعتين سواء بالنسبة له ، وكذلك سواء بالنسبة للمجموعات الأخرى على نفس المنحنى . ومع بقاء الأشياء الأخرى على حالها ، فإن الفرد منا يفضل الدخل الأعلى على الدخل الأقل . لذلك فإن أى مجموعة على منحنى السواء (٢) تفصل عن أى مجموعة على المنحنى ١ والمنحنى ٣ أكثر ارتفاعاً وأكثر تفصيلاً عن المنحنى ١ .

ولكن ماهى أشكال هذا النوع من منحنيات السواء؟ لاحظ أن المنحنيات المبينة بالشكل (٣ — ٣) تهبط سرباً فى أول الأمر (أى إلى اليسار) ثم تبدأ فى الانبساط بعض الشيء . ويعنى ذلك أن منفعة ساعة الفراغ (الراحة) كبيرة عندما تكون عدد ساعات الفراغ قليلة . ولكن عندما تكون ساعات الفراغ كثيرة فإن التضحية بالدخل للحصول على مزيد من ساعات الفراغ لن تكون كبيرة . ومن ثم تكون منحنيات السواء مستوية تماماً بالنسبة للفرد الذى لا يرغب فى الحصول على أى مزيد من وقت الفراغ أو الراحة . وقد تكون منحندة إنحداراً شديداً للفرد الذى يود تخصيص أكبر قدر ممكن من الوقت فى

التمثل . لهذا ، فإن التباين بين أشكال منحنيات السواء يمكن استخدامه في وصف العديد من نماذج التصرف في الدخل والفراغ .

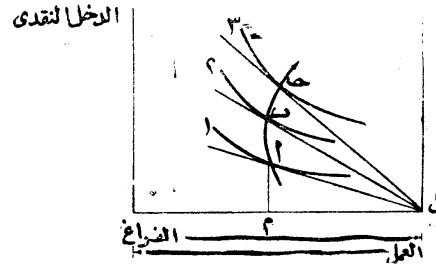
ويمكن تمثيل الاختلافات فيما يدفع في الساعة (مكافآت او معدلات اجور عمولات ... الخ) بيانيا في شكل خطوط مستقيمة بصور ميلها درجة الاختلاف كما هو واضح بالشكل (٣ - ٤) ، حيث تمثل المسافة (صفر و) عدد ٨٤ ساعة من ساعات العمل . ويشير الخط المنحني بـ ٢ جنيه في الساعة إلى الدخل الأسبوعي الذي يمكن الحصول عليه بالعمل بإعداد مختلفة من الساعات بسعر ٢ جنيه للساعة . أما الخط المشار إليه بـ ٤ جنيه يبين ضعف الدخل الذي يمكن اكتسابه بالعمل لنفس العدد من الساعات . لذلك فإن ميل هذه الخطوط يصور معدلات الأجور بالساعة .



الأختيار الأمثل The Optimum Choict

والآن نود معرفة الحل الأمثل . فالفرد الرشيد الذي يستعرض كل

الإمكانات المتاحة أمامه والذي بحسب بائزان وروية أفضل الأوضاع بالنسبة له ،
يود أن يصل إلى أعلى منحنى ممكن . ويصور الخط (ل أ) بالشكل (٣-٥)
أحد معدلات الأجور بالساعة . فإذا كان هذا هو الأجر السائد فعلا ، فإن أعلى
منحنى سواء يستطيع الفرد الوصول إليه هو المنحنى (١) حيث يمس الخط المستقيم
عند النقطة (أ) . وهنا يعمل الفرد (ل م) من الساعات في الأسبوع . فإذا
رغب في العمل عدد آخر من الساعات سينقل إلى منحنى سواء أدنى . وتظهر
معدلات الأجور الأعلى الأعلى في ميل الخطوط (ل ب) و (ل ح) . وتمثل
النقط (ب) و (ح) نقط تماس أيضا . ويوصل الخط (أ ب ح) بين التماس ويعني



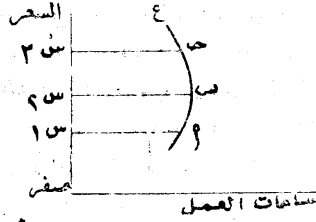
الشكل (٣ - ٥) المجموعات التلي من الدخل والعمل

أنه كلما ارتفع معدل الأجور فإن الفرد يبدأ في أول الأمر في زيادة عدد الساعات
التي يعمل بشكل كبير ثم يبدأ في زيادة أوقات عمله بدرجة أقل بعد ذلك .
وليس ضروريا أن يأخذ الخط (أ ب ح) نفس الصورة المعروضة بالشكل
(٣ - ٥) فقد يأخذ الشكل أي صورة أخرى لأن شكل هذا الخط يعتمد

على موضع نقط تماس منحنيات السواء مع الخطوط المستقيمة . وهذه بدورها تعتمد على أشكال منحنيات السواء .

منحنى العرض المرتد إلى الخلف The Backward-Sloping Curve

إن العمليات التي نستخرجها من منحنيات السواء أمثال تلك المنحنيات الموجودة بالشكل (٥ - ٣) يمكن إعادة ترتيبها وعرضها في شكل عادي يبين العلاقة بين السعر والكمية . وهذا ما فعلناه في الشكل (٦ - ٣) . حيث يصور المنحنى (ح ب أ) منحنى العرض ، والذي يبين العلاقة بين معدلات الأجر (السعر) وعدد ساعات (الكمية) العمل الأسبوعية^(١) . ويسمى مثل هذا المنحنى الذي يظهر بالشكل (٦ - ٣) بالمنحنى المرتد إلى الخلف ، على الرغم من أن الجزء (ب ح) فقط الذي يتجه إلى الخلف أى إلى أعلى تجاه اليسار .



الشكل (٦ - ٣) منحنى عرض العمل لأحد الأفراد

ويشتق منحنى العرض المرتد على نفسه بالشكل (٦ - ٣) من الشكل

(١) يظهر المنحنى (أ ب ح) في الشكل (٥ - ٣) عكس اتجاه المنحنى (ح ب أ) في الشكل (٦ - ٣) والسبب في ذلك يرجع إلى أن الشكل (٥ - ٣) يقيس الدخل من اليمين إلى اليسار بينما الشكل (٦ - ٣) يقيس العمل من اليسار إلى اليمين .

(٣ - •) ومن ثم فهو يمثل منحى العرض لفرد . غير أن نفس المنحى يمكن تطويرة ليعكس منحى عرض مجموعة من الأفراد في سوق العمل عندما تنضم إليه منحنيات عرض الأفراد الآخرين . وكل ما يحتاجه هو تعديل الأرقام المقاسة على الأحداثى الأفقى . وبذلك يمكن لنفس المنحى أو أى منحى شبيه له أن يستخدم في تصوير استجابة جميع أفراد القوة العاملة في المجتمع للمستويات المختلفة من الدخل . وهنا يعاد تحديد الأحداثيات (فالكميات تتحول إلى مئآت الملايين من الرجل / ساعة ، ويصبح السعر متوسط الدخل الحقيقى لكل فرد يعمل .

والشئ الجدير بالانتباه حول منحى العرض المرتد إلى الخلف أنه ينظر إليه في بعض الأحيان على أنه بمثابة اهانة للأفراد الذى يصف سلوكهم ، فالأفراد في البلاد المختلفة قد يحسدون لأنفسهم مستوى معين من الميعة ، ولا يحتاجون إلى زيادة دخولهم أكثر مما هو ضرورى للحصول على السلع والخدمات المادية . ولذلك فإنه عندما يبدأ مثل هؤلاء الأفراد في العمل في منشآت تجارية حديثة ، فإنهم يعملون فترة تكفى لاكتساب حجم من الدخل يكفهم ، ثم يتوقفون بعد ذلك . ويقترح البعض أنه حتى يمكن الحصول على مزيد من العمل من هؤلاء الأفراد ، ينبغى تخفيض أجورهم . ولكن عندما يبدأ هؤلاء الأفراد في التعرف على السلع وخدمات جديدة يتركون طاعتهم القديمة ، ويتجهون إلى السعى وراء زيادة دخولهم للحصول على كل ما هو جديد حديث . ويجدون أن الدخل مهما زادت تمجزعن اشباع كل ما يرغبه الفرد . ومن ثم يصبح ميل منتجات العرض موجب .

لكن تحليل منحى السواء بين أن منحى العرض المرتد إلى الخلف يمكن أن ينطبق على المستويات الرفيعة من الناس كما ينطبق على البسطاء من الأفراد ، والمسألة هي مجرد مسألة أشكال منحنيات السواء أى الأهمية المنصلة

بالدخل والفراغ فمنحنيات عرض العمل المرتدة إلى الحلف ربما تكون شوية
هام ، فمتدا تكون الدخول منخفضة فان منحنيات العرض تكون موجبة
الميل . ولكن عندما يرتفع الدخل فوق مستوى معين ، يبدأ وقت الفراغ ينافس
الدخل منافسة قوية وتغير منحنيات العرض ميلها متجهة إلى الحلف وبذلك
تنخفض ساعات العمل الأسبوعية^(١) .

(١) تنطبق آثار الدخل والاحلال أيضا على الاختيار بين الدخل والفراغ ،
ولترضيح ذلك دعنا ننظر إلى الحطين « ل أ » و « ل ح » ، في الشكل (٣-٥)
فالتغير من « ل أ » إلى « ل ح » يمثل زيادة في معدل الدفع . ويكون
الأثر السكلي للزيادة هو الانتقال من النقطة « أ » إلى النقطة « ح » ويمكن إيجاد
أثر الاحلال بالطريقة التالية :

ارسم خط مستقيم موازى للخط « ل ح » واجعله يمس منحنى السواء « أ »
والخط الجديد يمثل ضريبة دخل تخيلية تجعل الفرد يحتفظ على نفس مستوى
الإشباع الأصل . وعلى اليمين يقطع الخط الجديد الاحداثى الرأسى أسفل النقطة
« ل » وتمثل المسافة (السالبة) بين تقاطع الاحداثى الرأسى (الدخل) والنقطة
« ل » مقدار الضريبة التخيلية على الدخل الأسبوعى . ولما كانت أكثر انحدارا
من الخط « ل أ » ، فان الخط الجديد لابد وأن يمس منحنى السواء (١) عند
نقطة على يسار النقطة « أ » ويمثل الفرق بين النقطة « أ » ونقطة التماس أثر
الاحلال وهى هنا تكون دائماً موجبة . ويبنى ذلك أن ارتفاع معدلات الدفع
(والى يروض عنها الضريبة التخيلية التى تبقى الفرد على نفس منحنى السواء
الأصلى تودى إلى اختيار المزيد من ساعات العمل ، ولكن أثر الدخل يمكن
أن يعمل فى كلا الاتجاهين) لزيادة ساعات العمل ، أو الغاء أثر الاحلال ، ومن ثم
يخفض ساعات العمل ، وأثر الدخل فى الاختيار بين الدخل والفراغ أكثر أهمية
من حالة شراء السلع والخدمات ، لأن معظم الأفراد لديهم نوع واحد فقط أو
نوعين من الخدمات يمكنهم بيعها وللآخرين .

هل تحمل ضرائب الدخل الأفراد إلى العمل أقل ؟ الحقيقة أنه لا توجد إجابة صريحة واضحة لهذا السؤال المعقد الذي يثير الجدل لأن الإجابة تعتمد أساساً على ميل منحنيات عرض العمل . فإذا كانت جميعها موجبة ، فإن الضريبة ستؤدي بالقطع إلى تخفيض عدد الساعات التي يرغب الأفراد تخصيصها للعمل ، لأن الضريبة تخفض السعر (أى الدخل) المحصل ، ومن الناحية الأخرى ، إذا كان ميل كل منحنيات العرض سالبة تكون الآثار عكس ذلك ، فضرائب الدخل على عرض مزيد من العمل وليس أقل . ولكن على ضوء ما يتوافر من معلومات لا يستطيع أحداً أن يعلم شيئاً عن عدد الملايين من الأفراد الذين يتبعون نوع واحد من منحنيات العرض وعدد الملايين في النوع الآخر كذلك لا أحد يعرف عدد الأفراد الذي يكون منحني العرض لهم يرتفع إلى أعلى نجاء الميّن ثم يرتد بعد ذلك إلى الخلف . ويعتمد أثر ضريبة الدخل على ما إذا كان هؤلاء الأفراد على هذه المنحنيات . كذلك فإن للبول نجاء تفضيل الفراغ أو الدخل دائماً التغير عبر الزمن مثل تغير الأذواق على السلع الاستهلاكية ، لذلك فإن آثار ضرائب الدخل تتمقصد بدرجة أكبر نتيجة لهذه التغيرات وانتقال منحنيات عرض العمل .

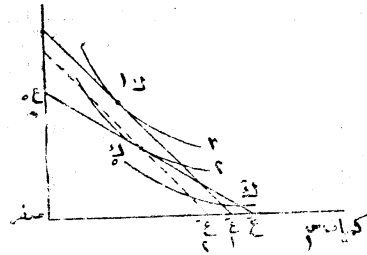
٤ — نظرية الأرقام القياسية :

يمكن إجراء أحد التطبيقات الأخرى لتحليل منحني السواء في مجال الأرقام القياسية . ولتبسيط الحل سنركز انتباهنا على حالة مستهلك يشتري سلعتين « س ١ » و « س ٢ » في فترتين مختلفتين من الزمن « صفر » و « ١ » . ويشترى في الفترة « صفر » « س ١ » وحدة من « س ١ » بسعر « ع ١ » ويشترى « س ٢ » وحدة من « س ٢ » بسعر « ع ٢ » . كذلك ، يشتري في الفترة « ١ » « س ١ » وحدة من « س ١ » بسعر « ع ١ » و « س ٢ » وحدة من « س ٢ » (ع ٢) وحدة من السلعة

(س ٢) بسعر ٢. وللمشكلة الأساسية الأرقام القياسية هي: هل ارتفع مستوى معيشة الفرد أم انخفض في الفترة (١) بالمقارنة بالفترة (٢) (صفر) ٢.

وحتى يكون لمقارنة مستويات المعيشة معنى ومدلول، يجب أن نفترض أن أذواق المستهلك (خريطة التفضيل) لا تتغير على طول الفترة الزمنية محل الدراسة وعلى ضوء هذا الفرض يمكننا الحصول بعض المعلومات من تحليل منحنى السواء.

وتظهر خريطة السواء للمستهلك، جزئياً، في المنحنيات ١ و ٢ و ٣ بالشكل (٣-٧). ففي الفترة الأصلية (والتي تسمى فترة الأساس) نجد أن دخل المستهلك النقدي والأسعار (ع ١) و (ع ٢) تكون خط الميزانية ع. ويصل المستهلك إلى التوازن عند النقطة ك. على منحنى السواء ٢. وتغير الأسعار في الفترة (١) ومن ثم أصبح خط الميزانية ع. (سعر س ٢ يرتفع وسعر س ١ ينخفض). ويصل المستهلك إلى توازن جديد عند النقطة (ك ١) على منحنى السواء ٣. ولتحقيقة أن خريطة السواء معروفة في هذه الحالة يمكننا أن نعرف



الشكل (٣-٧) تطبيق تحليل منحنى السواء على الأرقام القياسية

من خلالهما أن المستهلك قد حقق كسبا في دخله الحقيقي لأنه انتقل إلى منحى
سواء أعلى .

ولكن في الحالات العادية ، لا تكون منحنيات السواء معروفة ، فبدلا من
وجود شكل كامل مثل الشكل (٣ - ٧) يمكن للفرد الحصول على خطوط
أسعار ونقط الاستهلاك (ك ٠) و (ك ١) فقط . ولنفرض أننا أزلنا المنحنيات
١ و ٢ و ٣ فبدون معلومة عن منحنيات السواء^(١) . ماذا يمكن أن نقول عن
التغير في الدخل الحقيقي للمستهلك ؟

في غياب مثل هذه المعلومة فأنتا تنبج إلى التحليل على النحو التالي :

المعلومات التي يمكن استخراجها من خريطة الميزانية .

أولا : النقطة ك . تفضل عن أي نقطة أخرى تقع أعلى أو أسفل خط السعر
ع . لأن كل الميزانيات الواقعة في نطاق المساحة صفر ع . ميزانيات مسموح
بها (يمكن تحقيقها) و ك . هي للميزانية التي وقع عليها الاختيار فعلا . كذلك
فإن ك لا بد وأن تكون مفضلة عن أي مجموعة تقع على أو أسفل خط
الميزانية ع .

ثانياً : في هذه الحالة بالذات يمكننا أن نقرر أن المستهلك قد حقق بالقطع
زيادة في مستوى معيشته لأن ك . تقع أسفل خط الميزانية ع .

(١) باستثناء للمعلومة في أنه إذا لم يحقق المستهلك توازن ، فإن كل من ك .
و ك ١ يقع على إحدى منحنيات السواء .

(١) إذا عرفت خريطة السواء ، فإن هذه النقطة لا تمثل حالة توازن أو ميزانية مثلى .

سنة الأساس بأسعار السنة الجارية (ولمّا كانت كـ ١ قد اشترت بالفعل ، يكون معلوم أن المستهلك قد فضل عدم شراء كـ ٠) . وبعبارة أخرى ، فإن تكلفة الميزانية كـ ٠ بأسعار الفترة (١) لا بد وأنها كانت أقل من تكلفة الميزانية كـ ١ بأسعار الفترة (١) . ولهذا فإن كـ ١ كان يمكن أن تكون مفضلة على كـ ٠ إذا ، وإذا فقط :

$$\begin{array}{ccccccc} ٠ & ١ & ٠ & ١ & ١ & ١ & ١ \\ ع & س & ع & س < ع & س & ع & س \\ ٢ & ٢ & ١ & ١ & ٢ & ٢ & ١ \end{array}$$

وبكتابة هذه الصيغة على الصورة المختصرة التالية :

$$ع' س' < ع' س' \quad (١-٣)$$

وبنفس الطريقة يمكن القول بأن $ع' س'$ كان يمكن أن تكون مفضلة على $ع' س'$ لو أنه كان من الممكن شراء كميات السنة الجارية بأسعار سنة الأساس .

أى أن المستهلك كان قد اشترى الميزانية $ع' س'$ في الفترة « صفر » . فإذا كان من الممكن له شراء الميزانية $ع' س'$ بأسعار سنة الأساس ولكنه لم يفعل ذلك فإن ذلك يعنى أنه لا بد وقد فضل $ع' س'$ على $ع' س'$. ولهذا فإن الفرد يكون في وضع أفضل في الفترة « صفر » بالمقارنة بالفترة (١) إذا كان :

$$ع' س' < ع' س' \quad (٢-٣)$$

ويمكن عرض هاتين التباينيتين بيانياً ، إلا أننا عبرنا عن الصورة الأولى (١-٣) فقط فيل خط الميزانية : $ع' س'$. يشير إلى أسعار الفترة ١ . وتقل تكلفة كميات السنة الجارية عن الإفادة الفعلية في السنة الجارية عندما تقع $ع' س'$ على الخط الموازى (وأسفل) للخط $ع' س'$.

ولما كانت \bar{E}_t تقع (في الشكل ٣ - ٧) على الخط \bar{E}_t ، والذي يوازي \bar{E}_t ، ولكنه أقرب إلى نقطة الأصل ، فإن المتباينة (٣ - ١) تتحقق . وكما ذكرنا سابقاً فإنه من الواضح أن \bar{E}_t تفضل على \bar{E}_t . ولكنه يصعب تحديدها هذه السهولة في الحالات الأخرى .

الأرقام القياسية كمؤشرات للتغيرات في رفاحية الفرد :

يمكن الاسترسال في التحليل بتقديم ثلاثة أنواع من الأرقام القياسية . أول هذه الأرقام القياسية يقيس التغير في دخل المستهلك من سنة الأساس إلى سنة جارية . ولما كان من المفترض أن الدخل يتعادل مع الإنفاق ، فإن الدخول في سنة الأساس تكون هي : E_t س^١ وفي السنة الجارية هي : E_t س^١ وبالتالي فإن الرقم القياسي للتغير في الدخل هو :

$$U = \frac{E_t \text{ س}^1}{E_t \text{ س}^1} \quad (3 - 3)$$

والرقم القياسي الآخر هو رقم ليسبير $Lispyre$. ويقاس هذا الرقم القياسي تكلفة (منسوبة لسنة الأساس) شراء كميات سنة الأساس بأسعار السنة الجارية . وحيث أن تكلفة كميات سنة الأساس بأسعار السنة الجارية هي : E_t س^١ ، فإن رقم ليسبير هو :

$$L = \frac{E_t \text{ س}^1}{E_t \text{ س}^1} \quad (3 - 4)$$

وأخيراً ، يقيس رقم باش $Pascho$ تكلفة شراء كميات السنة الجارية بأسعار السنة الجارية منسوبة إلى تكلفتها بأسعار سنة الأساس . ولما كانت

تكلفة كميات السنة التجارية بأسعار سنة الأساس هي : $م ع' س'$ ، فان
رقم باشن هو :

$$ب = \frac{م ع' س'}{م ع س} \quad (٥-٣)$$

وتبين العبارة (٣-١) أن الفرد يكون في وضع أفضل في الفترة (١-١) إذا كان $م ع' س' < م ع س$. وبقسمة كلا جانبي المتباينة على $م ع س$ ، فالتا نحصل على :

$$\frac{م ع' س'}{م ع س} < \frac{م ع س}{م ع س} \quad (٦-٣)$$

أو أن :

$$ب < ١ \quad (٧-٣)$$

كذلك يتضح من العبارة (٣-٢) أن الفرد يكون في وضع أفضل في سنة الأساس إذا كان $م ع س' < م ع س$. وبقسمة طرفي المتباينة على $م ع س'$ ، نحصل على :

$$\frac{م ع س'}{م ع س'} < \frac{م ع س}{م ع س'} \quad (٨-٣)$$

أو :

$$\frac{١}{ب} < \frac{١}{ب} \quad (٩-٣)$$

أو :

$$b > c \quad (3-10)$$

ومن هذا التحليل ، وخاصة العبارات الجبرية (٣ - ٧) ، و (٣ - ١٠) يتضح أن هناك أربعة حالات ممكنة :

١ - c تكون أكبر من (ب) أو (ل) . فطبقاً للعلاقة (٣ - ٧) يزيد مستوى معيشة الفرد من الفترة (صفر) إلى الفترة (١) . وتبين العلاقة (٣ - ١٠) أن مستوى معيشته لا ينخفض . ولهذا فإن الفرد يكون بالتأكيد في وضع أفضل في الفترة (١) .

٢ - c أقل من (ب) أو (ل) فطبقاً للعلاقة (٣ - ١٠) يكون الفرد في وضع أفضل في سنة الأساس وفي العلاقة (٣ - ٧) لم يكن في وضع أفضل في الفترة (١) . ومن ثم فالتناقص يحصل بذلك على إجابة وإضحة وهي :

أن مستوى معيشة الفرد ينخفض من الفترة (صفر) إلى الفترة (١) .

٣ - $b < c < l$. وفي هذه الحالة لن تتحقق العلاقة (٣ - ٧) أو العلاقة (٣ - ١٠) . $b < c$ تتضمن أن المستهلك ليس في وضع أفضل في الفترة (١) . ولكن $c > b$ تتضمن أنه لم يكن في وضع أفضل في الفترة (صفر) كذلك . ولذلك لا يمكن استخلاص أي نتيجة من ذلك .

٤ - $b < c < l$ وهذه الحالة ، وإن كانت ممكنة ، إلا أنها متناقضة غير منسقة فطبقاً للتعبير (٣ - ١٠) ، $b < c$

تنضمن أن الفرد كان في وضع أفضل في سنة الأساس . ولكن
و < ل يتضمن طبقاً ل (٣ - ٧) أنه كان في وضع أفضل
في الفترة (١) كذلك . ويبقى ذلك أن مستوى المعيشة قد ارتفع
وانخفض في نفس الوقت . وقد يعزى مثل هذا التناقض إلى
التغير في نمط تفضيل الفرد . وفي جميع الأحوال ، فإنه يحول دون
استنتاج أي شيء حول التغير في رفاة الفرد .

والخلاصة :

أنه يكون ممكناً ، في بعض الأحيان ، تحديد ما إذا كان مستوى معيشة
الفرد قد ارتفع أو انخفض بمقارنة الأرقام القياسية . وفي بعض الأحيان الأخرى
تكون النتائج شاملة أو متناقضة . وفي هذه الحالات لا تساهم نظرية الأرقام
القياسية بأي شيء في تحليل التغيرات في رفاة الفرد .

الفصل الرابع

التحليل الرياضى لسلوك المستهلك

مقدمة :

عند تكوين النظريات الاقتصادية نستخدم ثلاثة أنواع من الأشياء :

النوع الأول : وهو للمتغيرات الاقتصادية Variables وهي الأشياء التى نعتبر أنفسنا مسئولين عن تفسيرها بالنظرية الاقتصادية . وهذه الأشياء تختلف من نظرية لأخرى . كما تختلف حسب طبيعة التحليل سواء كان تحليل استاتيكي أو ديناميكي .

النوع الثانى : هو المعلومات Data ويشمل جميع الظواهر الأخرى سواء كانت اقتصادية أو غير اقتصادية وللفروض أن هذه الظواهر تؤثر فى المتغيرات ولا تتأثر بها . بحيث يضطر الكاتب إلى تحليل الآثار التى تصيبها .

النوع الثالث : بعد تقسيم الظواهر إلى متغيرات أو معلومات يبدأ الباحث فى صياغة نظرياته ، أى فى تكوين العلاقات بين هذه الظواهر وبعضها البعض . وهو فى هذا يلجأ إلى وضع عدد من الفروض Assumption التى تساعد على أحكام التحليل مثل فرض السعى نحو أقصى اشباع أو أقصى ربح ... الخ .

وبهذا يتمكن الكاتب من تكوين ما يسمى بنموذج رياضى (Moldal
(٧ م — التحليل الجزئى)

يصف بشيء من التبسيط ما يجري في الواقع . هذا النموذج يتكون من عدد من
المعادلات يساوى عدد المتغيرات التي لدينا . وتتوقف دقة النموذج على شيئين :

الأول : سلامة التحليل للمنطقى أو التحليل الرياضى الذى استخدم فى صياغة
النموذج وفى الوصول إلى نتائجه .

خاص بمدى مطابقة النظرية للواقع . الأمر الذى يتوقف إلى حد
كبير على دقة الفروض التى يستخدمها الكاتب .

من هذا يتضح أن أى محاولة لصياغة نظرية ما يجب أن تكون مشفوعة ببيان
واضح عن نوع المتغيرات ونوع الفروض ، وتفسير كامل لكل متغير . . . هذا
الأمر من السهل أن يتم لو لجأنا إلى الأسلوب الرياضى ، خاصة وأن هذا الأسلوب
يضمن باستمرار عدم إهمال بعض المتغيرات أو استخدام فروض تخالف الفروض
الأصلية التى قصدتها الباحث . غير أن هذا التحليل فى ذاته لا يساعدنا على
الوصول إلى أكثر مما تحمله فروضه من دقة . ولذلك لا يعنى مجرد صياغة نظرية
معينة فى أسلوب رياضى أنها قد أصبحت أكثر دقة من مثيلاتها اللفظية .

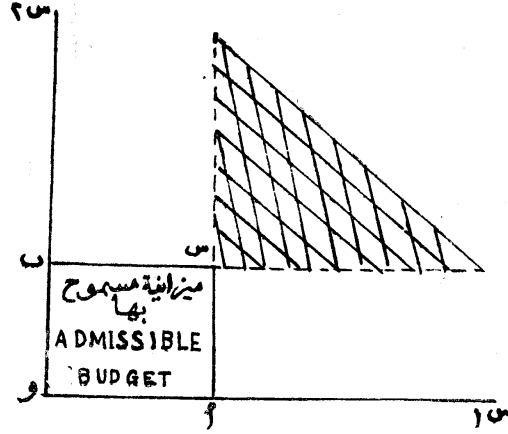
نظرية المستهلك

وفي دراسة نظرية المستهلك نحدد أولاً نوع المتغيرات التي ندرسها ونسوع البيانات فنجد أنه بالنسبة لفرد واحد يمكن اعتبار أن السعر الذي يتحدد في السوق لسلعة معينة خارجاً عن نطاق تصرفاته . وكذلك فهو من قبيل للمعلومات . كذلك الدخل الذي يحصل عليه الشخص في فترة معينة من الزمن لا يتأثر عادة بتصرفاته الاستهلاكية وإنما يؤثر فيها ، ولذلك سنعتبرها أيضاً من قبيل المعلومات . ويكون الشيء الأساسي الذي يعكس تصرفات المستهلك هو الكميات التي يستهلكها من السلع المختلفة . وبعبارة أخرى فأننا سنعتبر في التحليل الاستاتيكي للمستهلك أن المتغيرات هي الكميات المستهلكة من السلع المختلفة لمستهلك معين نعتبره الوحدة التي تمثل مجموعة المستهلكين .

ولاحظ أننا قسمنا بعض الظواهر إلى متغيرات ومعلومات والواقع أن هناك ظواهر اقتصادية أخرى تمس المستهلك ولكننا لم نظهرها صراحة لأنها تعتبر ضئيلة الأثر بالنسبة لتحليل سلوك المستهلك . ولذلك فهي من قبيل المعلومات غير اللازمة Irrelevant data .

الخطوة التالية لذلك هي أن نسعى إلى تكوين الفروض التي يتم على أساسها التحليل ، وسوف نلخص فيما يلي هذه الفروض ونبين في نفس الوقت الوسيلة البيانية لتمثيلها ، نظراً لأن هذه الوسيلة تساعدنا على توضيح الآراء التي يمكن استخلاصها أما من التحليل المنطقي أو الرياضي . غير أن الشيء الذي يجب أن نؤكد أنه أن هذه الوسيلة إن هي إلا أداة للتعبير وليست وسيلة للاستنتاج في حد ذاتها . ومن هنا لا يمكن اعتبارها جزءاً أساسياً من التحليل الرياضي في الاقتصاد .

ولدراسة سلوك المستهلك نفترض للتبسيط أن لدينا سلعتين فقط (س١، س٢)،
ونعتبر أنه من الممكن تمثيل هاتين السلعتين في مستوى يسمى الميزانيات
هذا المستوى هو عبارة عن الربع الأول المحصور بين المحورين (س١، س٢)
لأن أي نقطة داخل هذا الربع مثل س يمكن اعتبارها ميزانية مقبولة بالنسبة
للمستهلك، بمعنى أنه يستطيع أن يحصل على الكيتين و أس (س١، س٢) و ب
من س٢ لو تيسر له اللوارد اللازمة لذلك. وبناء عليه نعتبر أن كل نقطة في
هذا الربع هي ميزانية مسموح بها Admissible Budget



الشكل (٤-١) مستوى الميزانيات

كل ميزانية يرتبط بها اتفاق معين :

وواضح أن كل ميزانية يرتبط بها اتفاق معين يتوقف على الأسعار السائدة التي تكون معلومة للمستهلك في نقطة معينة من الزمن.

فلو فرضنا أن سعر السلعة الأولى هو ع ١ وسعر السلعة الثانية هو ع ٢ فإن الاتفاق على السلعتين (على الميزانية س) هو :

$$س١ \times ع١ + س٢ \times ع٢$$

هذا الاتفاق الكمي يجب أن يكون في مقدور المستهلك أن يحصل على هذه الكميات أي يحقق هذا الاتفاق . ومن هنا نجد أنه لو افترضنا أن المستهلك لن يستدين فإنه سوف يراعى أن يلتقي ميزانيته من الميزانيات لا يتجاوز الاتفاق عليها دخله الجارى . فإذا كان هذا الدخل هو ق فانه يراعى أن يكون :

$$س١ \times ع١ + س٢ \times ع٢ > ق$$

وهذه العلاقة تعتبر في الواقع حداً للميزانيات المسموح بها في ظروف معينة لمستهلك معين . ومن الممكن أيضاً أن ندخل فرضاً آخر ينص على أنه إذا زادت الكمية المستهلكة من إحدى السلعتين أو من كليهما فإن المستهلك يحصل على اشباع أكثر مما يحصل عليه عند النقطة الأصلية . وبعبارة أخرى فإن المستهلك يفضل جميع النقاط الواقعة في المنطقة المظلة عن س نظراً لأنه في هذه المنطقة تكون إحدى السلعتين ، على الأقل : قد زادت عنها في س .

ومن وجهة أخرى فإن س تعتبر أفضل من أى نقطة فى المربع (و أ س ب) غير أن هذا الفرض فى حد ذاته لا يسفى للتعبير عن جميع النقاط الواقعة داخل مستوى الميزانيات . فهناك النقاط الواقعة إلى يسار أو أسفل المنطقة المظلمة، وهى تكون إحدى السمتين قد زادت كميتهما بينما الثانية نقصت . وبالعكس — مما يجعل من الميسر أن نحدد تغير الأشباع فى هذه الحالة ما لم تكن لدينا أداة فى ما يسمى بدليل الأشباع Utility index .

دليل الأشباع :

ولنتكون هذا الدليل نقول أن المستهلك يستطيع أن يحدد لكل ميزانية معينة ترتيباً معيناً من حيث درجة الأشباع . وأنه يستطيع أن يفعل ذلك بالنسبة لجميع الميزانيات بدون أدنى تضارب أو عدم تأكد من جهة . وبذلك نستطيع أن نقول أنه لو كان هذا المستوى للأشباع هو (ف) فإن قيمة (ف) تكون متوقعة بشكل محدد ومعلوم على قيمة (س ١ س ٢) وهذا ما نلخصه فى العلاقة :

$$ف = د (س ١ س ٢)$$

والمقصود بهذا أن الإشباع ف = د (س ١ س ٢) وتعتبر مؤقتاً أن هذه الدالة يمكن قياسها بطريقة ما ثم تثبت فيما بعد أنه من الممكن التخاص من ضرورة القياس هذه .. ومن الممكن أن تأخذ الدالة « ف » أى شكل فى مستوى الميزانيات .. ولن نحاول الآن أن نحدد شكلها وإنما نترك تعيين صفاتها للتحليل الرياضى نفسه . وهذا فى الواقع لا يتطلب منا أكثر من أن نفترض أنها دالة متصلة Continuous Function ولاغراض التحليل نكتفى بأن تتطلب فى هذه الدالة بأن يكون لها المشتقات من الدرجة الأولى والثانية فقط

ويراعى بطبيعة الحال أن تكون الدالة محققة للفرض السابق ذكره ، وهو أنها تزيد في القيمة كلما زادت س١ أو س٢ أو الاثنين منها بدون نقص في أى منهما

وبعد هذا ترك الدالة (ف) أن تحدد التغير في مستوى الإشباع عند زيادة إحدى السلعتين مع نقص الأخرى . فإذا أردنا أن تمثل هذه الدالة على مستوى الميزانيات ، وجدنا أن الطريقة الشائعة لذلك هي استخدام منحنيات السواء . وكما هو معروف فإن هذه المنحنيات يمين كل منها مستوى محدد للإشباع أى أنه بالنسبة لمنحنى معين يكون المقدار (ف) ثابتاً .

أى أن معادلة منحنى السواء هي :

$$ف = د (س١ س٢) = ثابت$$

وطبعي أن شكل هذه المنحنيات يتوقف على الصفات العامة للإشباع وسوف نتضح لنا من التحليل الآتي :

تعيين الميزانية المثلى :

المعلومات التي لدينا حتى الآن لا تساعد على تحديد النقطة التي سوف يسمى إليها المستهلك والتي تمثل بالنسبة له الوضع الأمثل أو الميزانية المثلى .

فن الواضح أن هناك عدد كبير من الميزانيات تتساوى عنده النفقات الكلية مع الدخل الكلى للفرد . وواضح أيضاً أنه أمام كل ميزانية من هذه الميزانيات يستطيع المستهلك أن يعين مستوى إشباع وفقاً للدالة (ف) . لذلك يجرى التحليل النظري ، عادة ، على اعتبار أن المستهلك يسعى إلى جعل إشباعه

نهاية عظمى بشرط ألا يتطلب ذلك منه إنفاقاً يزيد دخله (ق) .. وبذلك يصبح النموذج الرياضي الذي يجب حله في هذه الحالة للحصول على توازن المستهلك مكوناً من المعادلتين الآتيتين :

$$(١) \quad \text{ف} = \text{د} \quad (\text{س} \ ١ \ ٦ \ \text{س} \ ٢) = \text{نهاية عظمى}$$

يجب حلها بشرط أن

$$(٢) \quad \text{ع} \ ١ \ \text{س} \ ١ + \text{ع} \ ٢ + \text{ع} \ ٣ \ \text{س} \ ٢ = \text{ق}$$

وهاتين المعادلتين كفيلتان بتحقيق كل من س^١ ٦ س^٢ لو أن شروط إيجاد النهايات العظمى رياضياً تحققت ، ويعتبر حل هذا النموذج هو تعيين لنقطة التوازن (الميزانية المثلى) لأن الحل معناه حساب كل من س^١ ٦ س^٢ .

لإيجاد نهاية عظمى الدالة في متغيرين :

يجب المعلوم أنه لو كانت لدينا دالة مثل (ص) في متغير واحد مثل (ط) أى
(ص) = د (ط) .

فإن شروط النهاية العظمى هى :

$$\frac{\text{د ص}}{\text{د ط}} \geq \text{صفر} \quad \text{و} \quad \frac{\text{د ص}}{\text{د ط}} \leq \text{أقل من صفر} .$$

غير أنه في بعض الأحيان تكون (ص) دالة في متغيرين أو أكثر ، ويراد بإيجاد قيمة المتغيرات التي تجعل (ص) نهاية عظمى في هذه الحالة نفرض أن الدالة الأصلية كانت :

$$\text{ص} = \text{د} \quad (\text{س} \ ١ \ ٦ \ \text{س} \ ٢)$$

ونسعى إلى جعل هذه الدالة متوقفة على متغير واحد فقط كالآتي :

لتكن النهاية العظمى للمتغير (ص) واقمة عندما تكون قيمة .

$$\text{ش } ١ = \text{س } ١ \quad ؟ \quad \text{س } ٢ = \text{ش } ٢$$

ولنرمز إلى الجزء المتبقى بين قيمة ما للمتغير س ١ ، قيمة ش ١ بالرمز ط
ح ١ حيث ط = مقدار ما ، ح ١ تمثل الانحراف في س ١ مبرأ عنه بوحدات
من ط .

كذلك نمبر عن انحراف س ٢ عن قيمتها ش ٢ بالرمز ط ح ٢ .

وعلى ذلك تصبح كل من س ١ ، س ٢ كالآتي :

$$\text{س } ١ = \text{ش } ١ + \text{ط ح } ١$$

$$\text{س } ٢ = \text{ش } ٢ + \text{ط ح } ٢$$

أى أنه من الممكن تغيير كل من س ١ ، س ٢ وبالتالي ص في وقت واحد
بمجرد تغيير (ط) أى أنه من الممكن تصور (ص) دالة في (ط) فقط بحيث أن
(ص) تصل إلى نهايتها العظمى المناظرة للنقط (ش ١ ، ش ٢) بمجموع (ط)
تغير حتى تصل إلى الصفر .

وبناءً عليه يمكن أن نكتب الدالة الأصلية كالآتي :

$$\text{ص} = \text{د} (\text{ط})$$

للدلالة على أن الأساس في التعبير هو (ط) وبذلك تحولت المسألة إلى دالة في متغير واحد ويصبح تطبيق القواعد السابقة بسيطاً بالنسبة له .

الشرط اللازم للنهاية العظمى أو الصغرى :

$$\text{هو أن } \frac{د}{ط} = \text{صفر}$$

$$\text{ولكن } \frac{د}{ط} = \frac{د}{١ س} + \frac{١ د}{٢ س} \times \frac{د}{١ س} = \frac{د}{٢ س}$$

$$\times \frac{١ د}{٢ س} = \frac{١ د}{٢ س} + \frac{١ د}{٢ س} \times \frac{د}{١ س} = \frac{١ د}{٢ س}$$

حيث رمزنا إلى التفاضلات الجزئية بالرموز :

$$\frac{د}{١ س} = ١ \text{ ص} , \frac{د}{٢ س} = ٢ ص$$

$$\text{ولكن } \frac{د}{١ س} = ١ ح , \frac{د}{٢ س} = ٢ ح$$

$$\therefore \frac{د}{ط} = ١ ح + ٢ ح$$

ويكون الشرط اللازم هو : $١ ح + ٢ ح = \text{صفر}$ (١)

أيا كانت ح ، ١ ح ، ٢ ح . . . وواضح أن هذا يعني أن كلامنا :

$$ص_١ = صفر، ص_٢ = صفر، صفر = صفر.$$

ولايجاد الشرط الثاني وهو $\frac{د_٢}{د_١} > صفر$

نلاحظ أولاً أن $ص_١$ ، $ص_٢$ متوقف كل منهما على $ص_١$ ، $ص_٢$ لذلك فإن إيجاد تفاضل كل منهما بالنسبة إلى $ط$ يتطلب مفاضلتها بالنسبة إلى $ص_١$ ثم $ص_٢$ كما فعلنا تماماً عند مفاضلة $ص$ نفسها.

$$\frac{د_١}{د_٢} \times \frac{ص_١}{ص_٢} = \frac{\left\{ \frac{ص_١}{ص_٢} \right\}}{\frac{د_١}{د_٢}} = \frac{د_١}{د_٢} \quad \therefore$$

$$\frac{د_١}{د_٢} \times \frac{ص_١}{ص_٢} +$$

$$\frac{د_١}{ص_٢} + \frac{د_١}{د_٢} \times \frac{ص_١}{ص_٢} = \frac{د_١}{د_٢} \quad \text{وبالمثل}$$

ولكن من الممكن تبسيط التعبير بإدخال الرموز الآتية :

$$\frac{د_١}{ص_١} = \frac{\left\{ \frac{ص_١}{ص_٢} \right\}}{\frac{د_١}{د_٢}} = \frac{د_١}{د_٢} \quad \therefore$$

$$\frac{r_2 \delta}{r_1 \delta \times r_2 \delta} = \frac{\left(\frac{r_2 \delta}{r_1 \delta} \right) \delta}{r_2 \delta} = \frac{r_2 \delta}{r_2 \delta} = r_1 \delta$$

$$\frac{r_2 \delta}{r_1 \delta \times r_2 \delta} = \frac{\left(\frac{r_2 \delta}{r_2 \delta} \right) \delta}{r_1 \delta} = \frac{r_2 \delta}{r_1 \delta} = r_2 \delta$$

$$\frac{r_2 \delta}{r_2 \delta} = r_2 \delta$$

$$\frac{r_2 \delta}{r_2 \delta} \times r_1 \delta + \frac{r_1 \delta}{r_2 \delta} \times r_2 \delta = \frac{r_1 \delta}{r_2 \delta} \quad \therefore$$

$$\frac{r_2 \delta}{r_2 \delta} r_1 \delta + \frac{r_1 \delta}{r_2 \delta} r_2 \delta = \frac{r_1 \delta}{r_2 \delta} \quad 6$$

$$r_2 \delta + r_1 \delta = \frac{r_1 \delta}{r_2 \delta} \quad \text{ولكن}$$

$$\frac{\left(\frac{r_1 \delta}{r_2 \delta} \right) \delta}{r_2 \delta} = \frac{r_1 \delta}{r_2 \delta} \quad \therefore \text{بالتفاضل}$$

$$١٢ = \frac{د١ ص١}{د ط} = \frac{د (١٢ ص١ + ١ ص٢ ص١)}{د ط} =$$

$$\frac{د١ ص١}{د ط} \times ١٢ + \frac{د١ ص٢}{د ط} \times$$

(على أساس أن تغير ط لا يؤدي إلى تغير ح)

$$\text{ولكن } \frac{د١ ص١}{د ط} = \frac{د١ ص٢}{د ط} + \frac{د١ ص١}{د ط} \times ١٢$$

$$= ص١١ ح١ + ص٢١ ح٢$$

$$\text{كذلك } \frac{د١ ص٢}{د ط} = (١٢ ص١ + ص١١ ح١) \times ١٢$$

$$+ (١٢ ص٢ + ص١٢ ح٢) \times ١٢$$

١٠. الشرط الثاني هو: ح١ ص١١ ح٢ + ح١ ص٢١ ح٢ + ح٢ ص١٢ ح٢

$$+ ح٢ ص٢٢ ح٢ > صفر$$

حيث ح١ ح٢ يحققان العلاقة ص١ ح١ + ص٢ ح١ = صفر

بالمثل لبلوغ نهاية صفرى يجب أن ح١ ص١١ ح٢ + ح١ ص٢١ ح٢

$$+ ح٢ ص١٢ ح٢ + ح٢ ص٢٢ ح٢ > صفر$$

حيث أن ح١ ح٢ يحققان العلاقة ص١ ح١ + ص٢ ح١ = صفر

إيجاد النهايات المشروطة :

ص = (س، ١) نهاية عظمى
بمعنوية وجود علاقة ولتكن الدالة هـ (س، ١) تربط بين س، ١ و س، ٢
مثلا :

$$١س١ + ١س٢ + ١س٣ = ص$$

نتيجة تحقق هذا الشرط نجد أن :

س، ١ نفسها دالة في س، ١

بمحيث إذا عرفت س، ١ عرفت س، ٢ وبالتالي ص

$$١س٢ - ١س١ = \frac{١}{١س١} - \frac{١}{١س٢}$$

$$١س٢ - ١س١ = ٠$$

ولنفرض س، ١ = صفر

$$١س٢ = ٠$$

وعلى ذلك تتحول (ص) إلى دالة في (س، ١) فقط لأن (س، ١) تؤثر
في (ص) مباشرة لاعن طريق (س، ٢) وبذلك لو عوضنا في الدالة
د (س، ١) عن س، ٢ بدلالة (س، ١) حصلنا على د (س، ١) ك
د (س، ١).

$$= دالة (س، ١) = ص$$

ويمكن حينئذ تطبيق قواعد النهايات العظمى عليها .

مثال :

تفرض دالة $v = s_1^2 + 2s_1s_2 + s_2^2$
القيود الخارجى $s_1 + s_2 + s_3 = 30$ (شرط)

Side Relation

المطلوب إيجاد النهاية العظمى :

الحل :

مثلاً نحول s_2 إلى دالة في s_1

$$s_2 = 30 - s_1 - s_3$$

$$v = s_1^2 + 2s_1(30 - s_1 - s_3) + (30 - s_1 - s_3)^2$$

$$v = s_1^2 + 60s_1 - 2s_1s_3 + 900 - 60s_1 - 60s_3 + s_1^2 + 2s_1s_3 + s_3^2$$

$$v = 2s_1^2 - 60s_3 + s_3^2$$

$$\frac{dv}{ds_1} = 4s_1 - 60 = 0 \Rightarrow s_1 = 15$$

$$s_2 = 30 - 15 - s_3 = 15 - s_3$$

$$v = 2(15)^2 - 60s_3 + s_3^2$$

$$v = 450 - 60s_3 + s_3^2$$

$$v = 450 - 60(15) + (15)^2 = 225$$

حل آخر :

$$١٠ = ٢س - \frac{٢}{٣}$$

$$٢س - \frac{٢}{٣} - ١٠ = ٠$$

نوجد $\frac{د}{٢س}$ ونساويه بالصفر فنحصل على نفس النتيجة .

الحل بطريقة لا جرائع :

المطلوب جعل $ص = د (١٠ س ٦ س)$ نهاية عظمى بشرط أن $هـ (١٠ س ٦ س) = صفر$

ومن الممكن أن ضرب $هـ$ في أي مقدار موجب أو سالب وليكن $ح$ ثم نطرح النتيجة من $ص$ بدون أن تتأثر $ص$

$$ص = ح \times هـ (١٠ س ٦ س) - ط$$

ومن الممكن إثبات أننا لو أوجدنا شروط النهاية العظمى للدالة $ط$ مباشرة لحصلنا على نفس النتائج السابقة مع مراعاة إيجاد قيمة $ح$ المناسبة :

مثال :

$$ص = ٢س + ١٠س٢$$

$$هـ = ٣س٢ + ٢س - ٣٠ = صفر$$

١٠. تكون دالة جديدة مثل $ط = س١ + س٢ + س٣ - ح$

$$(س٣ + س٢ - ٣٠)$$

ونبحث عن النهاية المظنة لدالة ط

١١. يجب مساواة التفاضلين الجزئيين $ط١$ و $ط٢$ بالصفر

$$\text{ولكن } ط١ = (س٢ + س٣) - ح = ٣ \times ح - \text{صفر} \quad (١)$$

$$٦ ط٢ = س٢ - س٣ = ٢ - ح \quad \text{صفر} \quad (٢)$$

$$٦ ح = س٣ - س٢ + ٣٠ = \text{صفر} \quad (٣)$$

بضرب (١) $\times ٢$ و (٢) $\times ٣$

$$\text{١١. } ٢ - س٢ + س٣ = \text{صفر}$$

$$\text{صفر} = س٣ - س٢$$

$$٣٠ = س٣ + س٢$$

$$٣٠ = س٤$$

$$٧٥ = س١ \quad \text{١١.}$$

$$٣,٧٥ = \frac{٧٥}{٢} = س١ = ٢ س٢ \quad ٦$$

أي أننا كونا معادلتين $ط = ص - ح$

$$= د (س١, س٢) - ح (س١, س٢)$$

(٨٢ - التحليل الجزئي)

حم نساي التفاضلات الأولى الجزئية بالصفر.

$$\frac{\delta \text{ هـ}}{\delta \text{ س}} - \frac{\delta \text{ ص}}{\delta \text{ س}} - \frac{\delta \text{ ط}}{\delta \text{ س}} = \text{ط}$$

(١) ط_١ = ص_١ - ح_١ = صفر بنفس الطريقة

(٢) $\therefore \text{ط} = \text{ص} - \text{ح} = \text{صفر}$

يضاف إلى ذلك نفس الدالة h (س ١ ٦ س ٢) = صفر (٣)

بصورتها الصغرى .

وبذلك يمكن حل المعادلات الثلاث لإيجاد ح $\frac{1}{3}$ س $\frac{6}{5}$ س $\frac{4}{3}$ س اللازمة.
ولكي تتأكد من أن النهاية صفري أو عظمي بموجب التفاضلات الثانية
للدالة ط . ونوجد الشرط الثاني كما سبق بالنسبة للدالة العادية أي أن الشرط
اللازم والسكنى لنهاية عظمي هو أن :

$$r_{\text{م}} > r_{22} \tau_{22} + r_{12} \tau_{22} + r_{21} \tau_{12} + r_{11} \tau_{12}$$

حیث :

$$\text{صفر} = {}_2\text{ط}_2 + {}_1\text{ط}_1$$

أى أن :

$$\text{صفر} = {}_1\text{ص}_1 + {}_2\text{ص}_2$$

نظراً لأن :

$$ط_1 = ص_1 + صفر_6 \quad ط_2 = ص_2 + صفر$$

وأما بالنسبة للنهاية الصغرى فلاننا نتبع نفس الطريقة مع تغيير إشارة للمثانة الأخيرة .

وإذا رمزنا إلى التفاضلات الأولى لدالة الإشباع f بالرموز f_1, f_2 والتفاضلات الثانية بالرموز f_{11}, f_{12}, f_{22} نجد أن حساب نقطة أقصى إشباع يتم كالآتي :

أولاً : نكون الدالة :

$$U = f(s_1, s_2) = (s_1^2 + s_2^2) - (s_1^3 + s_2^3) \quad (١)$$

ونحقق النهاية العظمى بشرط أن :

$$(١) \quad \begin{cases} \text{شروط النهاية العظمى} \\ \begin{aligned} U_1 &= f_1 = 2s_1 - 3s_1^2 = 0 \\ U_2 &= f_2 = 2s_2 - 3s_2^2 = 0 \\ U_{11} &= f_{11} = 2 - 6s_1 = 0 \\ U_{12} &= f_{12} = 0 \\ U_{22} &= f_{22} = 2 - 6s_2 = 0 \end{aligned} \end{cases}$$

من المعادلتين الأولىين :

$$(٢) \quad s_1 = \frac{f_1}{f_{11}} = \frac{2}{6} = \frac{1}{3}$$

أي أن النهاية العظمى تتحقق عندما تحقق $s_1 = \frac{1}{3}$ س $s_2 = \frac{1}{3}$ س العلاقاتين الآتيتين :

$$(٣) \quad \begin{cases} U_1 = f_1 = 2s_1 - 3s_1^2 = 0 \\ U_2 = f_2 = 2s_2 - 3s_2^2 = 0 \end{cases}$$

$$\therefore \quad f_1 = \frac{U_1}{U_{11}} = \frac{2}{6} = \frac{1}{3}$$

$$f_2 = \frac{U_2}{U_{22}} = \frac{2}{6} = \frac{1}{3}$$

. عند نقطة التوازن فإن النسبة بين منفعة السلعة الأولى إلى سعرها
= نسبة منفعة السلعة الثانية إلى سعرها .

وإذا تمثل المنفعة الحدية للنقود (+) .

ويتضح إذا أن نقطة التوازن للمستهلك تحددها عندما تتناسب المنافع الحدية
للسلع التي يستهلكها المستهلك مع الأسعار الخاصة بهذه السلع كما يحددها السوق
الخارجي (سوق الاستهلاك) .

وهذا وفقا للمعادلة (٢) كذلك ، نجد من هذه المعادلة أن المقدار الذي
استخدمناه كمعامل لاجرائج الرياض لازم لإيجاد النهاية المطلوبة للمشروطة لأنه
هو في الواقع إلا المنفعة الحدية للنقود أو الدخل وواضح من المعادلة (٢) أن
كل من F_1 ، F_2 ، F_3 مقادير موجبة عند التوازن .

مثال :

إذا كانت دالة الاشباع $U = (x_1, x_2, x_3)$ ، $1 + x_1 + x_2 + x_3$.

$$6x_1 = 1x_2 = 4x_3 = 2$$

المطلوب إيجاد نقطة التوازن .

الحل :

لكي يتحقق التوازن يجب أن x_1, x_2, x_3 يحققان المعادلتين :

$$(١) \quad \frac{F_1}{C_1} = \frac{F_2}{C_2} \text{ أى } F_1 C_2 = F_2 C_1$$

$$(٢) \quad S_1 C_1 + S_2 C_2 = Q$$

$$S_2 = \frac{Q - S_1 C_1}{C_2}$$

$$F_1 = S_1 C_1$$

$$F_2 = S_2 C_2$$

$$F_1 = S_1 C_1$$

بالتعويض في المعادلة الثانية :

$$Q = S_1 C_1 + S_2 C_2$$

$$Q = S_1 C_1 + S_2 C_2$$

$$Q = S_1 C_1 + S_2 C_2$$

نحس منحنى السواء مع خط السعر :

أوجدنا في التحليل السابق شروط التوازن على أساس هامد ومن المعروف :

أن هذه الشروط يجب أن تناظر الشرط الخامس بنسب منحني السواء مع خط
السر (الميزانية) عند نقطة التوازن ولا يثبت هذا الشرط توجد ميل كل من
منحني السواء وخط السر كالآتي :

أولاً : معادلة منحني السواء هي $f(s_1, s_2) = \text{مقدار ثابت}$.

معادلة خط السر $s_1 + s_2 = c$

$$\text{أو } s_1 = \frac{c}{2} - \frac{s_2}{2}$$

فلو فرضنا أن لدينا دالة ضمنية في s_1, s_2 مثل $h(s_1, s_2)$ وأوجدنا
التفاضلات الأولى لما وهي h_1, h_2 . فإننا نستطيع أن نستخدم هذه التفاضلات
في إيجاد المعدل تغير s_1 بالنسبة إلى s_2 الذي تعينه الدالة h . ذلك لأنه بوضع
الدالة $h(s_1, s_2) = \text{صفر}$. أي في صورتها الصفرية نجد أن التفاضل الكلي
بالنسبة إلى s_2 هو :

$$\frac{dh}{ds_2} = h_1 + h_2 \times \frac{ds_1}{ds_2} = \text{صفر}$$

$$\text{إذا } \frac{dh}{ds_2} = -\frac{h_1}{h_2}$$

وبتطبيق هذه القاعدة على منحني السواء نجد أن ميله هو في الواقع

$$\frac{ds_1}{ds_2} = -\frac{h_1}{h_2} \quad (1) \text{ ميل منحني السواء}$$

وبالنسبة لمعادلة خط السعر نجد أن :

$$١ع = \frac{(٥١س + ٢٥٢س - ٢٥)٥}{١٥٥} = ٢٥$$

$$\text{وبالمثل } ٢ع = ٢٥$$

$$\therefore \frac{١ع}{٢ع} = \frac{٢٥}{٢٥}$$

ولكن بالرجوع إلى شروط التوازن نجد أن :

$$\frac{١ع}{٢ع} = \frac{١٥}{٢٥}$$

$$\therefore \frac{١ع}{٢ع} = \frac{١٥}{٢٥}$$

ومعنى ذلك أن ميل كل من منحنى السواء وخط السعر عند نقطة التوازن متساويين وهذا هو المطلوب .

هذه النتائج التي وصلنا إليها الآن يمكن تعميمها من الناحية التحليلية على أكثر من سلعتين ولو أن هذا متعذر باستخدام التحليل الهندسي .

محدد منحني السواء :

لم نحاول حتى الآن أن نفترض في منحني السواء أكثر من أنها منحنيات
متصلة وسالبة للميل . غير أنه من الممكن أن توجد لها صفات أخرى بناء على
شروط التوازن . وأول هذه الصفات هي صفة المحدب بالنسبة لنقطة الأصل .
ويقال أن للمنحنى محدب بالنسبة لنقطة الأصل . إذا كان ميله يتزايد جبرياً ، أنه
يتناقص عددياً في حالة الميل السالب أو بعبارة أخرى لابد أن يكون التفاضل

$$\frac{\partial^2 \delta}{\partial s^2} = \text{مقدار موجب}$$

ولإثبات ذلك نبدأ بإيجاد التفاضل الأول . ولقد سبق أن رأينا أنه هو .

$$\left(\frac{\partial f_1}{\partial s} \right) = \frac{\partial^2 \delta}{\partial s^2}$$

$$\frac{\partial^2 \delta}{\partial s^2} = \left(\frac{\partial f_1}{\partial s} - \frac{\partial f_2}{\partial s} \right)$$

$$= - \left(\frac{\partial f_1}{\partial s} + \frac{\partial f_2}{\partial s} \right) \times \frac{1}{f_1} + \frac{\partial f_2}{\partial s} + \frac{\partial f_1}{\partial s}$$

$$= - \left(\left(\frac{\partial f_1}{\partial s} \times \frac{\partial f_2}{\partial s} + \frac{\partial f_2}{\partial s} \right) \times \frac{1}{f_1} - \frac{\partial f_1}{\partial s} \right)$$

$$= - \left(\left(\frac{\partial f_1}{\partial s} - \frac{\partial f_2}{\partial s} \right) \times \frac{1}{f_1} + \frac{\partial f_1}{\partial s} \right)$$

$$\begin{aligned}
 & - \left(\frac{f_1}{f_2} - \left\{ \frac{f_1}{f_2} + f_3 \right\} \right) - \frac{f_1}{f_2} \\
 & = - \left[\frac{f_1}{f_2} - \frac{f_1}{f_2} - f_3 \right] = \\
 & \quad \left[\frac{f_1}{f_2} + \right. \\
 & \quad \left. - \frac{f_1}{f_2} - f_3 \right] = \\
 & \quad \left[f_3 + \right.
 \end{aligned}$$

ولكى نثبت أن ميل منحنى السواء متزايد نلاحظ أن f_3 مقدار موجب باعتبار أنها منفعة حدية . وبالتالي فإن مكسبها موجب . ويكون العامل للفروب في القوس ($- \frac{1}{f_3} -$) مقدار سالب أى أن القوس لا بد وأن يكون سالبا . ولا يثبت أنه فعلا كذلك نلاحظ أننا بوضع :

$f_3 = 1$ ، $f_2 = 1$ ، $f_1 = 1$ نحصل على مقدار يشابه المقدار الذى اشتغلنا أن يكون سالبا لى تتحقق النهاية العظمى .

$$\therefore f_3^2 + f_2^2 + f_1^2 + f_3 + f_2 + f_1 > 0$$

$$f_3^2 + f_2^2 + f_1^2 - f_3 - f_2 - f_1 + f_3 + f_2 + f_1 > 0$$

لأن هذا أن الشرط الثانى للنهاية العظمى قد أثبت لنا أن منحنى السواء يجب أن يكون محدبا لى تكون النهاية التى وصلنا إليها نهاية عظمى وليست نهاية

صغرى لأنه لو كان المنحنى محدباً بالنسبة لاتجاه الشمال الشرقي لكان معنى ذلك أن ميله يتناقص مع تزايد s ، وبالتالي فإن المقدار بين القوسين سيكون موجباً وهذا يعنى أن الشرط الثانى هو شرط نهاية صغرى وليس شرط نهاية عظمى.

دليل الاشباع أو المنفعة Utility Index

استخدمنا حتى الآن الدالة « ف » كما لو كانت دالة وحيدة القيمة ومحددة بالنسبة للمستهلك مما يحمل على الاعتقاد أن نظرية المستهلك تتطلب قياس الاشباعات. والواقع أن هذا الشرط غير صحيح لأنه من الممكن إثبات أن أى دالة أخرى مماثلة للدالة « ف » بحيث تزيد وتنقص معها يمكن أن تعطى نفس النتيجة. أى نفس نقطة التوازن. ومعنى هذا أننا لا تتطلب قياس الاشباعات وإنما يكفينا مجرد ترتيبها. أى نستطيع أن نقول أنه لو وجدت دالة مثل « ط » (س، س_٢) مرتبطة بالدالة « ف » أى أنها دالة فى « ف » أو « ط » (ف) وكانت هذه الدالة دالة متزايدة فى « ف » أى أن $\frac{ط}{د} > \frac{ط}{ف}$ صفر. فى هذه الحالة نجد أن نقطة التوازن تبقى على حالها.

وذلك كالاتى:

شرط التوازن باستخدام الدالة « ف » هو:

$$\frac{ف_١}{ع_١} = \frac{ف_٢}{ع_٢} = ١٠٠ + ٢٠٠٠٠ = ف$$

وشرط التوازن باستخدام الدالة « ط » هو:

$$\frac{\frac{\tau}{\epsilon} + \frac{\tau}{\epsilon} + \frac{\tau}{\epsilon}}{\epsilon} = \frac{\tau}{\epsilon}$$

$$\text{ولكن } \tau = \frac{\delta}{\epsilon} \times \epsilon = \frac{\delta}{\epsilon} \times \epsilon = \delta$$

حيث « م » مقدار ثابت يتوقف على قيمة « ف »

$$\text{وبالمثل } \tau = \delta \times \epsilon$$

$$\therefore \frac{\tau}{\epsilon} = \frac{\delta}{\epsilon}, \quad \frac{\tau}{\epsilon} = \frac{\delta}{\epsilon}$$

أى أن الشرط اللازم توازن هو :

$$\frac{\tau}{\epsilon} = \frac{\delta}{\epsilon}$$

$$\frac{\tau}{\epsilon} = \frac{\delta}{\epsilon}$$

وبذلك يمكن أن نحصل على نفس نقطة التوازن (س، س) ولكن الذى يختلف هو المقدار « ح » الذى يمثل المنفعة الحدية للنقود نظراً لأن المنفعة تكون مقسمة بالوحدات الاعتبارية التى بنيت عليها الدالة « ف ». ومن الممكن أيضاً استخدام هذه القاعدة فى تبسيط بعض الدوال عند إجراء تحليل رياضى عليها.

طالما أننا نراعى نفس القاعدة السابقة، وهي أن يكون معدل تغير الدالة الجديدة بالنسبة للدالة الأصلية موجب.

تمارين:

(١) إذا كانت دالة الانبعاث بالنسبة لمستهلك معين هي:

$$U = 12S_1 - 5S_2 + 5S_3 + 2S_4$$

حيث S_1 ، S_2 ، S_3 ، S_4 هي الكميات التي يستهلكها المستهلك من سلعتين معينتين، فأوجد نقطة توازن هذا المستهلك علماً بأن:

$$D_x = 200$$

والأسعار هي $C_1 = 2$ ، $C_2 = 6$ ، $C_3 = 5$ ، $C_4 = 1$ على الترتيب.

ثم أحسب المنفعة الحدية للنقود عند التوازن.

(٢) إذا علمت أن دالة التفضيل بالنسبة لمستهلك يتعامل في سلعتين S_1 ، S_2 هي $F = 5S_1 + 3S_2$ حيث:

$$S = 10S_1 + 5S_2 + 2S_3 + 2S_4$$

حيث A ، B ، C ، D ثوابت، هي المتسلسلة الأسية، فأثبت أنه إذا تحدد السعران C_1 ، C_2 ودخل المستهلك Y فسوف تبقى نقطة التوازن ثابتة لو اعتبرنا أن دالة التفضيل S بدلا من F .

$$\text{استنتج نقطة التوازن عندما } A = 10، B = 20$$

$$C = 3، D = 10، Y = 12$$

$$C = 880$$

التوازن الاستاتيكي المقارن للمستهلك

COLPARBATIVE STATICS

ننتقل من دراسة طريقة تعيين نقطة التوازن بناء على معلومات معينة تتوفر لدى المستهلك إلى دراسة التغير الذي يطرأ على هذه النقطة بناءً على تغير معلوم ووحيد في المعلومات .. أو البيانات . وهذا يؤدي بنا إلى دراسة نقط توازن جديدة مرتبة على تغير البيانات أي أنها تهتم بموضوع التوازن الجديد بالنسبة للتوازن القديم - هل هو أعلى منه أم يساويه أم أقل منه ؟

و ندخل هذه الدراسة تحت دراسة التوازن الاستاتيكي المقارن . أي التي تتم فيه المقارنة بين نقطتين (نقطى توازن) استاتيكيين .

وكما رأينا فإن للمعلومات التي افترضنا ثباتها فيما سبق تتعلق بالأسعار وبالدخل وعلى ذلك فن المهم أن نعرف ماذا كان تغير أحد السعريين أو الدخل يؤدي إلى زيادة الكمية التي يحصل المستهلك عليها من سلعة معينة أو نقصها أو ثباتها في نقطة التوازن الجديدة بالنسبة للنقطة الأصلية .

ومن الممكن أن نغير عن نتائج التحليل الاستاتيكي السابقة بصورة رياضية أخرى فنقول أنه : لكي تتحدد نقطة التوازن . يجب حل المعادلتين :

$$\left. \begin{array}{l} \text{ف.ع.} - \text{ف.م.ع.} = \text{صفر} \\ \text{ف.ع.} + \text{م.ع.} - \text{ق.} = \text{صفر} \end{array} \right\} \quad (1)$$

ويترتب على حل إحداهما المعادلتين مع الحصول على قيم لكل من s و k متوقفة على حجم كل من المتغيرات e و k و f .

أى أن الحل يمكن التعبير عنه كالآتي :

$$(٢) \quad \left\{ \begin{array}{l} s = d, (e, k, f) \\ = d, (e, k, f) \end{array} \right.$$

هاتين الدالتان يران دالتين المطلب على كل من s و k وقد ظهر مما سبق أن تغير e أو f أو k سوف يؤدي إلى تغير s و k . ولذلك تظهر دوال المطلب كدوال في e و f .

ويتضح من المعادلات (٢) أن دوال المطلب المستمدة من التحليل السابق تتوقف على سعري السلعتين وعلى الدخل وليس على سعر واحد فقط كما في تحليل مارشال المعروف. ولكن تعرف اتجاهات التغير في كل من s و k بناء عن التغير e و f و k يمكن أن نعتبر أننا بصدد حساب للمعامل التفاضلي لكل من الدالتين في (٢). وبذلك نستنتج مباشرة معدل تغير s مع تغير e أو k أو f وبالمثل بالنسبة لـ k .

فباستخدام الدالتين (٢) نستطيع مباشرة حساب معدلات التغير المطلوبة. غير أن هذا يتطلب منا :

أولاً :

معرفة شكل الدالة (ف) حتى يمكن التمييز عنها ومعرفة الصورة الصريحة

المعادلتين د، هـ د. ولكن تحديد دالة معينة (ف) يؤدي إلى ارتباط النتائج بالشكل الذي افترضناه لهذه الدالة وبذلك تفقد النتائج صورة صفة التعميم.

وقد اتضح من البحث الرياضى أنه فى الأماكن إجراء التحليل على المعادلتين (١) للوصول إلى نفس النتائج التى يمكن الوصول إليها من المعادلتين (٢) وبذلك يمكننا أن نتغاضى عن ضرورة تعيين الشكل الفعلى لدوال الطلب على الأقل فى مرحلة التحليل العام.

ولنبداً الآن بدراسة :

أثر تغير البيانات

مبتدئين بالحالة التى يحدث فيها تغير مناسب فى جميع البيانات .

الحالة الأولى :

تغير ق، ع، هـ بنفس النسبة .

ومن الممكن أن نميز بين حالتين : الأولى تظهر فيها نقطة التوازن على حالها وهذا يفترض عدم وجود حساسية أو خط لدى المستهلك بالنسبة لتغيرات النقود والأسعار .

أما الحالة الثانية :

ففيها يتأثر المستهلكون بمحموت هذه التغيرات حتى ولو كانت متناسبة ،

وهذا يفرض يلجأ إليه الكثير من الكتاب مثل كينز ود بوزنيرى . ويكون من الممكن إثبات أن الطريقة التي اتبناها حتى الآن نفترض ضمناً تحقق الحالة الأولى .

ويمكن إثبات ذلك كالآتي : على أساس أن دالة الاشباع هي :

$$F = D(S, K, S_2) \text{ دالة مستقلة عن الأسعار } E, E_2$$

وعن الدخل ق . نجد أن كلا من F, E, E_2 لا تتأثر بتغيرات E, E_2, K و

ونفرض الآن حدوث تغيرات في هذه البيانات بحيث أصبحت الأسعار الجديدة هي :

$$E_1 = \bar{E}$$

$$E_2 = \bar{E}_2$$

$$K = \bar{K}$$

حيث m عدد موجب يدل على عدد المرات التي وضعت فيها الأسعار والدخل .

∴ يمكننا تجديد نقطة التوازن الأصلية بحل المادتين (١) أما بالصيغة لنقطة التوازن الجديدة ، فإننا نحتاج إلى حل المادتين المماثلتين الآتيتين :

$$(١) \quad \left\{ \begin{array}{l} F_1 = F_2 = \bar{F} \\ E_1 = E_2 = \bar{E} \end{array} \right.$$

$$F_1 \times r_2 - F_2 \times r_1 = 0$$

$$(1) \quad \left\{ \begin{array}{l} \text{ف}_1 \text{ع}_1 - \text{ف}_2 \text{ع}_2 = \text{صفر} \\ \text{ع}_1 \text{س}_1 + \text{ع}_2 \text{س}_2 = \text{ق} \end{array} \right.$$

∴ لا بد عند حل المعادلتين الجديديتين (١) من الوصول إلى نفس نقطة التوازن الأصلية.

ومعنى هذا بالنسبة لدالتى الطالب (٢) أن هاتين الدالتين متجانستين من الدرجة
الصفرية فى ق بع ١ بع ٢.

وهذا يثبت أن بعض معادلات الطلب الشائعة الاستخدام خاصة في التحليل الإحصائي ليست متفقة تماماً مع النظرية لأن هذه المعادلات كثيراً ما تفترض صورة خطية مثلاً :

$$س_1 = ا_1 + ب_1ع_1 - ب_2ع_2 + ب_3ق_3$$

(م ٩ - التحليل الجزئي)

الخطوة الثانية:

حساب أثر تغيرات الدخل مع ثبات السعيرين

نفرض الآن أننا غيرنا الدخل Q مع ثبات كل من السعيرين E_1 و E_2 في هذه الحالة يمكننا إيجاد معدلات التغير في كل من S_1 و S_2 وبالتالي C حيث C هي النفقة الحدية للتقود. ولكي نحسب هذه المعادلات نوجد التفاضلات الجزئية بالنسبة إلى Q أي:

$$\frac{\partial S_1}{\partial Q} + \frac{\partial S_2}{\partial Q} + \frac{\partial C}{\partial Q}$$

ومن الممكن كما ذكرنا من قبل أن نجري هذه العملية عن طريق استخدام المعادلات التي استنتجناها كشرط لازم للتوازن وهي المعادلات الآتية:

$$(1) \begin{cases} F_1 - E_1 = \text{صفر} \\ F_2 - E_2 = \text{صفر} \\ E_1 + E_2 + C = Q \end{cases}$$

ولكي نوجد التفاضل بالنسبة إلى Q نلاحظ أولاً أن كلا من S_1 و S_2 و C دوال في Q وبالتالي فإن:

$$F_1 \text{ و } F_2 \text{ و } C \text{ دوال في } Q$$

١٠. نستطيع القول أن F مثلاً دالة في Q عن طريق S_1 ، S_2 ولإيجاد تفاضليهما بالنسبة إلى Q نحسب مجموع تأثير S_1 ، S_2 التفاضليين عن طريقها بسبب تغير Q فنجد أن :

$$\frac{\delta F}{\delta Q} = \frac{\delta F}{\delta S_1} \times \frac{\delta S_1}{\delta Q} + \frac{\delta F}{\delta S_2} \times \frac{\delta S_2}{\delta Q}$$

$$= \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) F_1 + \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) F_2$$

حيث F_1 ، F_2 ترمز إلى التفاضلات الجزئية كما سبق الإشارة . وبالمثل

$$\frac{\delta F}{\delta Q} = \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) F_2 + \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) F_1$$

وعلى هذا الأساس نستطيع مفاضلة المعادلات (١) بالنسبة إلى Q لتحصل على ما يأتي :

$$F_1 \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) + F_2 \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) - F_2 \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) - F_1 \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) = 0$$

$$F_1 \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) - F_2 \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) + F_2 \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) - F_1 \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) = 0$$

$$(٢) \left\{ \begin{array}{l} F_1 \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) - F_2 \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) = 0 \\ F_2 \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) - F_1 \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) = 0 \end{array} \right.$$

$$\left\{ \begin{array}{l} F_1 \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) - F_2 \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) = 0 \\ F_2 \left(\frac{\delta S_1}{\delta Q} \right) - F_1 \left(\frac{\delta S_2}{\delta Q} \right) = 0 \end{array} \right.$$

وعلى هذا الأساس يمكن قد حسبنا ثلاثة معادلات في معدلات التغير المطلوبة

$$\text{وهي } \frac{1}{\delta} \frac{\Delta}{\delta} \quad \frac{2}{\delta} \frac{\Delta}{\delta} \quad \frac{3}{\delta} \frac{\Delta}{\delta}$$

وبحل هذه المعادلات الثلاث معا نجد أننا نستطيع التعبير عن كل من هذه المعادلات في شكل دوال صريحة في المقادير الأخرى التي ظهرت في المعادلات السابقة .

لحل المعادلات (٢) نوجد محدد المقام وهو :

$$(3) \quad \begin{vmatrix} 11 & 11 & 11 \\ 12 & 12 & 12 \\ 13 & 13 & 13 \end{vmatrix} = \Delta$$

أما محددات البسط فتتوقف على كل واحد من المعدلات المطلوبة .

$$\begin{vmatrix} 12 & 11 & 11 \\ 13 & 12 & 11 \\ 14 & 13 & 11 \end{vmatrix} \times \frac{1}{\Delta} = \frac{1}{\delta} \frac{\Delta}{\delta}$$

$$= \frac{1}{\Delta} (12 \times 11 - 13 \times 11)$$

$$(4) \quad \frac{12 \times 11 - 13 \times 11}{\Delta} = \frac{1}{\delta} \frac{\Delta}{\delta}$$

$$\left\{ \begin{array}{ccc} \text{ف}^1 & \text{م}^1 & - \text{ع}^1 \\ \text{ف}^2 & \text{م}^2 & - \text{ع}^2 \\ \text{م}^3 & 1 & \text{ع}^3 \end{array} \right\} \lambda = \frac{\text{م}^3 \delta}{\text{ق}^3 \delta}$$

$$\frac{1}{\lambda} \times (1 -) (-\text{ع}^2 \text{ف}^1 + \text{ع}^3 \text{م}^2)$$

$$(5) \quad \frac{\text{ف}^1 \text{ع}^2 - \text{ع}^1 \text{ف}^2}{\lambda} = \frac{\text{م}^3 \delta}{\text{ق}^3 \delta} \quad \therefore$$

$$(6) \quad \frac{\text{ف}^2 \text{ع}^3 - \text{ع}^2 \text{ف}^3}{\lambda} = \frac{\text{م}^1 \delta}{\text{ق}^1 \delta} \quad \text{وأخيراً فإن}$$

وعلى ذلك نستطيع أن نعين معدلات التغير المطلوبة لو أمكن تعيين الدالة (ف) وبالتالي حساب تفاضلاتها الثانية. أما في الحالة العامة التي نجعل فيها هذه الدالة فإننا نستطيع أن نتوقع أن تكون إشارة كل من:

$\frac{\text{م}^1 \delta}{\text{ق}^1 \delta}$ ، $\frac{\text{م}^2 \delta}{\text{ق}^2 \delta}$ موجبة إلا في الحالات التي تكون فيها إحدى السلتين وديئة بحيث ينقص استهلاكها كلما زاد الدخل. وينضج هذا التأثير من العلاقة بين التفاضلات الثانية كما تظهر في المعادلات (4) ، (5).

لذلك نجد أنه على ضوء التحليل النظري فقط لا يمكن الجزم بشيء فيما يخص معدلات التغير بالقياس للدخل. ولا بد للوصول إلى مثل هذا القرار من معرفة الشكل الفعلي لدوال الاندفاع.

تمارين :

(١) بفرض أن دالة الاشتباع هي :

$$ف = س + ٢س + ٣س^٢$$

أثبت أن معادلة الطلب على السلعة الأولى هي :

$$١٢٢ - ١٢س - ٣س^٢ = (٢٤ - ٢س) - ٣س^٢$$

$$٢٤ - ٢س = ٣س^٢$$

(٢) مستهلك ينفق دخله $ق = ١٠٠$ على ثلاث سلع أسعارها هي :

$$١ = ٢٤س = ٢٤٤س = ٤$$

ودالة الاشتباع لهذا المستهلك هي :

$$ف = ١ + س + ٢س + ٣س + ٤س$$

أوجد الميزانية التوازنية لهذا المستهلك .

(٣) إذا كان دليل الاشتباع هو :

$$ف = ٢س + ٢س + ٢س + ٢س + ٢س + ٢س$$

فأوجد العلاقة بين الطلب على هاتين السلعتين باعتبار أن $س$ ، $ع$ ، $هـ$ ما سعر

السوق لها . ثم أوجد الطلب s_1 و s_2 على السلتين بدلالة الدخل Q والأسعار p_1 و p_2 .

(٤) بمعلومية دالة الاشباع .

ف $U = s_1 + s_2$ حيث أن مقدار ثابت

أوجد معادلاتي الطلب على السلتيين ، واستنتج منهما معدل التغير بالنسبة للدخل Q ثم قارن الناتج بما تحصل عليه تطبيق القاعدة العامة .

(٥) بمعلومية دالة المنفعة $U = s_1 (s_2 + s_1)$.

أوجد معادلات الطلب على السلع بدلالة الدخل والأسعار ثم أوجد معدل التغير لكل سلعة بالنسبة للدخل . أوجد كذلك للمنفعة الجديدة للنقود .

المعادلة الأولى: $\frac{1}{P_1} = \frac{1}{P_2} + \frac{1}{P_3}$

دراسة أثر تغير سعر إحدى السلعتين

لنفرض أن سعر السلعة الأولى E_1 قد تغير مع ثبات E_2 ، في هذه الحالة يتحرك على تغير E_1 في نقطة التوازن أي في قيم S_1 وبالتالي C_1 ولكي نبحث عن اتجاه هذا التغير ونحدد حجمه لا بد لنا من قياس معدلات التغير:

$$\left(\frac{\Delta S_1}{S_1} \right), \left(\frac{\Delta C_1}{C_1} \right), \left(\frac{\Delta E_1}{E_1} \right)$$

وكما في حالة قياس أثر تغير الدخل نجد أنه من الممكن (لو علمت دوال الطلب) أن نحسب هذه المعدلات مباشرة . فلو كانت ، مثلاً ، دالة الطلب على السلعة الأولى هي:

$$S_1 = D_1(E_1, E_2, Y)$$

فإن معدل تغير السكبة S_1 بالنسبة للسعر E_1 هو:

$$\frac{\Delta S_1}{S_1} = \frac{\Delta D_1}{D_1}$$

ولكن معرفة منحني دالة الطلب تتطلب حل الشروط اللازمة للتوازن. وهذا

يقضى معرفتنا لدالة F ومشتقاتها . لذلك نفضل إجراء عملية التفاضل لجهل حل
شروط التوازن كما فعلنا بالنسبة لآثار تغيرات الدخل . ويكون الحل كالآتي :

شروط التوازن هي :

$$\begin{cases} F_1 = 1 - E_1 \\ F_2 = 1 - E_2 \\ F = 1 + E_1 + E_2 \end{cases}$$

وبمفاضلة كل من هذه المعادلات الثلاث بالنسبة إلى E_1

ونلاحظ أن :

$$\left(\frac{\partial F}{\partial E_1} \right) = 1 + \left(\frac{\partial F}{\partial E_2} \right) \frac{\partial E_2}{\partial E_1} = \frac{\partial F}{\partial E_1}$$

$$\left(\frac{\partial F}{\partial E_1} \right) = 1 + \left(\frac{\partial F}{\partial E_2} \right) \frac{\partial E_2}{\partial E_1} = \frac{\partial F}{\partial E_1}$$

$$\left(\frac{\partial F}{\partial E_1} \right) = 1 + \left(\frac{\partial F}{\partial E_2} \right) \frac{\partial E_2}{\partial E_1} = \frac{\partial F}{\partial E_1}$$

نجد أن المعادلات الثلاث التي يجب حلها لتقدير معدلات التغير المطلوبة هي :

$$\begin{aligned} &= \frac{2\delta}{\epsilon\delta} \epsilon - \left(\frac{1\delta}{1\epsilon\delta} \right) \epsilon + \left(\frac{1\delta}{1\epsilon\delta} \right) \epsilon \\ (2) & \left(\frac{2\delta}{1\epsilon\delta} \right) \epsilon - \left(\frac{2\delta}{1\epsilon\delta} \right) \epsilon + \left(\frac{1\delta}{1\epsilon\delta} \right) \epsilon \\ &= \text{صفر} \\ &= \left(\frac{2\delta}{1\epsilon\delta} \right) \epsilon + \left(\frac{1\delta}{1\epsilon\delta} \right) \epsilon \end{aligned}$$

حل المعادلات (٢) نوجد محدد للقام:

$$\begin{vmatrix} \epsilon - \epsilon & \epsilon & \epsilon \\ \epsilon - \epsilon & \epsilon & \epsilon \\ \text{صفر} & \epsilon & \epsilon \end{vmatrix} = \Delta$$

$$\begin{vmatrix} \epsilon - \epsilon & \epsilon & \epsilon \\ \epsilon - \epsilon & \epsilon & \epsilon \\ \text{صفر} & \epsilon & \epsilon \end{vmatrix} \times \frac{1}{\Delta} = \frac{1\delta}{1\epsilon\delta}$$

$$\left[(\epsilon - \epsilon) \epsilon - \epsilon \epsilon \right] \frac{1}{\Delta} =$$

$$\left(\frac{f_1 - f_2}{\Delta} \right) = \left(\frac{f_2 - f_3}{\Delta} \right) =$$

حل مجموعة المعادلات (٢)

(٢) نلاحظ أولاً أن المحدد المقام هو Δ التي أوجدناها في حساب أثر تغير الدخل أي أنه يساوي :

$$\begin{vmatrix} f_1 & f_2 & f_3 \\ f_1 - f_2 & f_2 - f_3 & f_3 - f_4 \\ f_1 & f_2 & f_3 \end{vmatrix} = \Delta$$

ولإيجاد معدلات التغير بحسب المحدد البسط في كل حالة ونقسمه على Δ فيكون:

أولاً .. معدل تغير كلفة السلعة الأولى f_1 بالنسبة لسعرها f_1 هو :

$$\begin{vmatrix} f_1 & f_2 & f_3 \\ f_1 - f_2 & f_2 - f_3 & f_3 - f_4 \\ f_1 & f_2 & f_3 \end{vmatrix} + \frac{1}{f_1} = \frac{f_1 f_2}{f_1 f_2}$$

$$(3) \quad \frac{\Delta}{\Delta} = \frac{2\epsilon_2 - \epsilon_1}{\Delta} \quad \text{و لكن بالرجوع لدراسة أثر تغير الدخل التي أجريتها من قبل ملاحظ أن معامل س في الطرف الأيسر من (3) هو:}$$

$$\frac{\Delta}{\Delta} = \frac{2\epsilon_2 - \epsilon_1}{\Delta} \quad \text{و لكن بالرجوع لدراسة أثر تغير الدخل التي أجريتها من قبل ملاحظ أن معامل س في الطرف الأيسر من (3) هو:}$$

$$(4) \quad \frac{\Delta}{\Delta} = \frac{2\epsilon_2 - \epsilon_1}{\Delta} \quad \text{و لكن بالرجوع لدراسة أثر تغير الدخل التي أجريتها من قبل ملاحظ أن معامل س في الطرف الأيسر من (3) هو:}$$

ولكن نفسر باقي حدود المعادلة (3) نركز مؤقتاً الحالة التي لدينا وندرس حالة أخرى قريبة الشبه منها يا

لنفرض أنه حدث تغير في ϵ_1 وصحب ذلك تغير في الدخل Q بما يضمن إمكانية مبات المقادير ϵ_1 ، ϵ_2 التي كان يحقق عندها التوازن أصلاً (أي قبل تغير ϵ_1) لذا معنى ذلك أن ϵ_1 تغيرت ومعه Q . بينما أن ϵ_2 ، ϵ_3 يمكن أن تبقى ثابتة. بناء على ذلك نجد أن معادلة خطر السمور (الليزانية) يمكن كتابتها كالآتي:

$$Q = \epsilon_1 + 2\epsilon_2$$

فيكون معدل تغير الدخل (Q) بالنسبة لتغير ϵ_1 مع مبات الأشياء الأخرى

$$(5) \quad \frac{Q}{\epsilon_1} = \frac{1}{1} = 1$$

إذا أمكن التعبير عن s_1 التي تظهر في (١٤) بالشكل المبين في (٥). وهذا في الواقع أمر واضح ، لأنه إذا ظلت كل من s_1 ، c_1 ، s_2 ثابتة فإن تغير c_2 بوحدة يستتبع تغيراً في بوحدة عددها s_2 . إذا سمحنا الآن للمستهلك أن يتخلص من شرط ثبات s_1 ، s_2 وبذلك يستطيع العودة إلى ما يشاء من نقطة التوازن . ولكن أبقينا على فرض تغير c_2 مع تغير c_1 ، فلماذا نجد ، في هذه الحالة ، أن تغير c_2 يتسبب في تغير كل من s_1 ، s_2 بجانب تسببه في تغير في أي أن ، الشيء الوحيد الثابت الآن هو c_2 مع ملاحظة أن ق تغير بشكل معين هو المحدد بالمعادلة (٥) .

في هذه الحالة نجد أن التغير الكلي في المقدار s_1 بسبب تغير c_2 هو مجموع هاتين :

الأول : هو التغير المباشر في s_1 بسبب تغير c_2

والثاني : هو التغير غير المباشر في s_1 بسبب تغير c_2 نتيجة لتغير c_1 . وهذا يعبر عنه بالمعادلة الآتية :

$$(١) \quad \frac{ds_1}{dc_2} \times \frac{dc_1}{dc_2} + \left(\frac{ds_1}{dc_2} \right) = \frac{ds_1}{dc_2}$$

وينتج من هذا ومن المعادلة (٥) أن :

$$\left(\frac{ds_1}{dc_2} \right)_{c_1} + \left(\frac{ds_1}{dc_2} \right) = \frac{ds_1}{dc_2}$$

$$(٧) \quad \frac{١٣}{١٤} - \frac{١٣}{١٤} = \frac{١٣}{١٤} \quad \text{أي أن} \quad \left(\frac{١٣}{١٤} \right)_{١٣} - \frac{١٣}{١٤} = \frac{١٣}{١٤}$$

وبمقارنة العمليتين (٤) و (٧) نجد أنه من الممكن استنتاج أن الحد الأول من الطرف الأيسر في (٢) وهو :

$$(٨) \quad \frac{١٣}{١٤} = \frac{١٣}{١٤}$$

(ويطلق عليه معامل Slutsky)

نستنتج مما سبق أنه أمكن تقسيم أثر تغير السعر، مع ثبات Y ، في على السكية S إلى جزئين :

الجزء الأول :

وهو الموضح في (٨) يمثل التغير الذي يحدث لو صاحب تغير السعر تغير في الدخل يروض المستهلك بالضبط عن تغير السعر أي يسمح له لو أراد بأن يبقى عند نقطة التوازن الأصلية .

والجزء الثاني :

وهو اللازم لاستبعاد أثر هذا التغير اللازم في الدخل الذي تصورتنا حدوثه مع تغير السعر وهذا منناه أن المستهلك يستطيع أن يفصل بين نوعين للتغير في السعر. الأول : هو حدوث تغير مكافئ في الدخل يترتب عليه تغير موضع خط السعر.

والثاني : هو حدوث إحلال للسلعة التي نقص سعرها نسبياً محل السلعة لأعلى نسبياً . وهذا هو المقصود بتقسيم أثر تغير السعر إلى أثر أحدهما دخلي والثاني إحلالي ..

تمارين :

(١) مستهلك داله اشتباعه هي :

$$F = 25 - 2S_1 + 11S_2 + 2S_3$$

معلوم دخله ق وأسعار السلعتين ع_١ ع_٢ :

أوجد معادلة طلبه على كل من هاتين السلعتين ثم استنتج من هاتين المعادلتين معدل تغير السمية المطلوبة من كل منهما بالنسبة :

أولاً : لتغير الدخل

ثانياً : لتغير السعر

٢ — أوجد معدل تغير الكميات بالنسبة لكل من الدخل والسعر ع_١ في التمرين السابق بالطريقة المباشرة وقارن بين الناتجين (عن طريق معادلة الطلب ومفاضلتها) .

٣ — ما هي الشروط التي تجعل :

- (أ) السلعة الأولى رديئة .
- (ب) الثانية د .
- (ج) السلعتين معا هاديتان .

٤ — ما هو المقصود بأن دليل الاشتباع لا يلزم بأن يكون قياسياً ؟

مستهلك دخله ق = ١٠٠ ينفق دخله على سلعتين س_١ ، س_٢ .

سعرهما على التوالي هو ع_١ = ٢ ، ع_٢ = ٥

اثبت أن نقطة التوازن لهذا المستهلك لا تتغير سواء كانت دالة اشتباعه هي :

$$ف = س_١ س_٢$$

$$أو ف = س_٢ س_١$$

(م ١٠ — التحليل الجزئي)

الجزء الثاني

الانتاج والتكاليف

وسلوك المنتج

مقدمة

يعرض هذا الجزء الجانب الآخر من سلوك الوحدات الاقتصادية داخل السوق - سلوك المنتج - ويختلسف للنتج عن المستهلك من ناحية التنظيم والذي يأخذ شكل منشأة تم فيها عملية الإنتاج .

فالمنشأة هي الوحدة الفنية التي يتم فيها إنتاج السلع ويقرر للنظم (صاحب المنشأة والمدير) حجم ما ينتج من سلعة أو أكثر والكيفية التي تنتج بها (أسلوب الإنتاج) . وهو الذي يحصل على الربح أو يتحمل الخسارة التي تقرب على قراره . وبحول المنظم المدخلات من عوامل الإنتاج إلى مخرجات من النتائج وفقاً للقواعد الفنية التي تحددها دالة الإنتاج . ويمثل الفرق بين ما يحصل عليه من إيرادات مبيعات منتجاته وبين تكلفة المدخلات من عوامل الإنتاج الربح الذي يحققه إذا كان الفارق موجباً والخسارة التي يتحملها إذا كان الفارق سالباً .

وتظهر دالة إنتاج المنظم في صورة رياضية تربط العلاقة بين كميات المدخلات التي يستخدمها وكية الإنتاج الناتج منها . ذلك بمفهومها العام . ولكن دالة إنتاج معينة قد تمثلها نقطة واحدة ، فأما تظهر في شكل دالة واحدة متصلة أو متقطعة أو في صورة مجموعة من المعادلات . ومن ثم يمكن عرض الحالات البسيطة لدالة إنتاج واحدة متصلة لها مشتقات أولى وثانية جزئية . ويتدرج التحليل إلى الحالات التي يشترك فيها مدخلين (العمل ورأس المال) لإنتاج منتج واحد . ثم يتطور التحليل إلى الحالات العامة حيث تظهر دالة الإنتاج في صورة مجموعة من المعادلات الحديثة .

والمدخل هو عبارة عن أي سلعة أو خدمة تساهم في إنتاج منتج ما . وعادة

يستخدم المنظم العديد من المدخلات المختلفة لإنتاج منتج واحد . وخاصة تكون مدخلاته ، منتجات منشآت أخرى . فالصلب ، مثلاً ، يمثل أحد المدخلات في صناعة السيارة وهو يمثل منتج نهائي بالنسبة لمنتج الصلب . وبعض المدخلات الأخرى (مثل العمل والأرض والمعادن) لا تنتج . وتصنف المدخلات خلال فترة إنتاجية معينة إلى مدخلات ثابتة أو مدخلات متغيرة . والمدخل الثابت ضروري للإنتاج ولكن كميته لا تتغير بتغير حجم الإنتاج (كمية السلع المنتجة) . فتكاليفه يتحملها المنظم بصرف النظر عن قراراته بشأن حجم ما ينتجه في الأجل القصير . وتعتمد الكميات المطلوب استخدامها من المدخلات المتغيرة على حجم الإنتاج والمطلوب . والتفرقة بين المدخلات الثابتة والمتغيرة موقوتة . فالمدخلات الثابتة في فترة معينة من الزمن تصبح متغيرة في الأجل الأطول . ويتوقف طول هذه الفترة التي تعتبر من الأجل الطويلة ، على نوع المشروع ونطاقه . فالمنظم قد يحتاج إلى فترة ثلاثة أشهر ليشتري آلة جديدة أو التخلص من الآلة الموجودة بالفعل . ومن ثم تعتبر الآلة بالنسبة له مدخل ثابت عند تخطيطه للإنتاج الشهري . ولكنها تعتبر مدخل متغير في تخطيطه لإنتاج سنوي فالمدخلات جميعاً تتغير إذا أُنِيت آجال طويلة بدرجة تسمح بتوسيع نطاق المشروع وإحلال أى مدخل من المدخلات يود للمنظم أن يستعاض عنه بآخر .

ولقد درجت الكتب القديمة على تعريف الإنتاج على أنه « خلق المنفعة » حيث يقصد بالمنفعة « قدرة السلع والخدمات على إشباع الحاجات البشرية » . ويعتبر هذا التعريف ، عام من ناحية . ويشير من الناحية الأخرى ، على أن الإنتاج يشمل مجالا واسماً للعديد من الأنشطة التي لا تقتصر على إنتاج السلع المادية فقط . فتقديم الاستشارات القانونية ، وتأليف الكتب ، وعرض الأفلام السينمائية وخدمات النقل ، المواصلات والبنوك وتجارة الجملة والتجزئة كلها أمثلة للإنتاج . ويصعب في مثل هذه الحالات (إنتاج الخدمات) أن نحدد المدخلات

التي تشترك في إنتاجها ، وعلى ذلك ، قد يتفق الغالبية من الأفراد أن بعض الأنواع من المهارات الفنية والذهنية مطلوبة لأداء الخدمات .

ولسنا نختلف في أن الإنتاج يشير في معناه العام إلى خلق السلع والخدمات التي يشترها الأفراد ، ولكننا نرى أن فكرة الإنتاج تكون أكثر وضوحاً للفأريء عندما نتحدث عن إنتاج السلع . ويسهل في هذه الحالة ، تحديد المدخلات تحديداً دقيقاً وتحديد نوعية وكمية الإنتاج . فإنتاج ضريبة من الأرز يحتاج ، بجانب المناخ الملائم لزراعته ومقادير المياه الكافية إلى مساحة معينة من الأرض الزراعية والبذور والسباد وخدمات الآلات الزراعية مثل المحارث والجرارات والعمل البشري .

وفي عالم اليوم رغم التطور الحديث والتكنولوجيا المتقدمة فلا زال المنصر البشري هو أغلى الموارد الاقتصادية جميعاً . وكل إجراء أو عملية من عمليات الإنتاج إلا ويحتاج إلى مدخل من الموارد البشرية . كذلك تظهر الحاجة عادة إلى المدخلات الأخرى . فالإنتاج عادة يحتاج إلى العديد من أنواع المعدات الرأسمالية بصفة خاصة (الآلات والأدوات ، والمحولات ، والمباني) والمواد الخام أو النصف مصنعة . وتشمل نظرية الإنتاج على تحليل الكيفية التي يجمع فيها رجل الأعمال — في ضوء ظروف فنية معينة — بين مزيج من العديد من المدخلات لإنتاج أحد المنتجات بطريقة اقتصادية على درجة عالية من الكفاءة .

ولما كانت فكرة الإنتاج أوضح عند تطبيقها على السلع بدلاً من الخدمات فإننا سنقصر مناقشتنا على الإنتاج الزراعي والصناعي . ونجب الإشارة هنا إلى أن مشاكل تخصيص الموارد في الخدمات التجارية والصناعية لا تقل أهمية عن مثيلاتها السلعية ولكننا تبسيطاً منا للعرض وتوضيحه آثرنا الاختصار على الإنتاج السلمي . والحقيقة أنه كلما تغير التركيب العمري للسكان وارتفع معدل

الإعالة^(١) بزيادة تركيز إعداد كبيرة من السكان في فئات العمر التي تقل عن عشرين سنة والتي تزيد عن ٦٠ سنة كلما زادت أهمية الخدمات على زيادة إنتاج السلع . ومن حسن الحظ ، أن مبادئ الإنتاج التي تدرسها في هذا الجزء تنطبق على إنتاج الخدمات مثلها تنطبق على إنتاج السلع ، ولكن قد يكون تطبيقها أكثر صعوبة في حالة الإنتاج الخدمي .

وينطبق نفس الشيء بالنسبة لنظرية التكاليف . فدراسة تكاليف منشأة تنتج سلع معينة يسكن أسير من دراسة تكلفة الخدمة . فبالإضافة إلى الصعوبات التي تكتنف (أصلاً) تحديد تكاليف وتسعير المنتجات نجد أنها أكثر صعوبة في حالة تقدير تكاليف وتسعير الخدمات التجارية والخدمات الحكومية . ولهذا سنقتصر على مناقشة منهجي السامع .

وتشمل نظرية التكاليف على تحليل تكاليف الإنتاج (كيف نحدد التكاليف على ضوء المعلومات التي نستخرجها من دالة الإنتاج ، وآثار تناقص العلة ، والتكاليف في الأجل القصير والأجل الطويل ... الخ) . بل والأم من ذلك بناء الأساس لدراسة إجراءات التقدير التي تتبعها منشآت الأعمال المختلفة .

ويشبه تحليل سلوك المنتج تحليل سلوك المستهلك الذي عرضناه في الأربعة فصول الأولى في عدد من الجوانب . فالمستهلك يشتري السلع التي تحقق له قدراً

$$(١) \text{ معدل الإعالة} = \frac{\text{عدد أفراد السكان تحت العشرين} + \text{الأفراد فوق سن الستين}}{\text{عدد الأشخاص المنتجين بالمجتمع (٦٠ - ٢٠)}}$$

من الأشباع ، والمنظم يشتري المدخلات التى تنتج له حججا معينا من السلع . ويتوافر للمستهلك دالة للأشباع (المنفعة) ، والمنشأة دالة لإنتاج . ومعادلة ميزانية المستهلك هى دالة خطية فى كميات السلع المشتراة ، ومعادلة تكاليف المنشأة هى دالة خطية فى كميات المدخلات المشتراة . كذلك فإن فرض تحقيق أقصى أشباع له ما يناظره فى نظرية المنشأة . فالمستهلك الرشيد يسعى إلى تعظيم المنفعة التى يحصل عليها من استهلاك للسلع ، كذلك فإن المنظم الرشيد يسعى إلى تعظيم الربح الذى يحصل عليه من إنتاج وبيع السلع .

والاختلافات بين تحليل سلوك المستهلك وسلوك المنشأة ليست بنفس درجة وضوح أوجه التشابه . فدالة الأشباع شخصية (ذاتية) . والمنفعة غير قابلة للقياس . بينما دالة الإنتاج موضوعية ، وإنتاج المنشأة يمكن قياسه بسهولة . والمنشأة الفردية يمكنها إنتاج أكثر من منتج واحد . ولذا فإن عملية تعظيم المنظم تمتد عادة ، خطوة أبعد من تعظيم أشباع المستهلك . فالمستهلك الرشيد يعظم المنفعة التى يحصل عليها من دخل معين . وبشابه ذلك الإجراء الذى يسلكه المنظم فى تعظيم كمية إنتاجه بمستوى تكلفة معين ، ولكن تكلفته تكون متغيرة بصفة عامة ، وهو يود تعظيم ربحه .

الفصل الخامس

نظرية الإنتاج

الإنتاج باستخدام مدخل واحد

تحتاج عمليات الإنتاج، عادة إلى استخدام العديد من المدخلات المتنوعة، هذه المدخلات من العمل، ورأس المال، والمواد الخام لها درجات مختلفة من الجودة والنوع. ويحتاج إنتاج أى منتج من المنتجات إلى استخدام نوعيات مختلفة من كل منها. ولتوضيح تحليل الإنتاج سنقدم في هذا الفصل، كنوع من التبسيط، بعض الفروض بفرض تلافى الصعوبات الناجمة عن استخدام المئات من مختلف المدخلات. ولهذا سنركز انتباهنا على المبادئ الأساسية للإنتاج.

وسنفترض، بالذات، أن هناك مدخل متغير واحد، وسنطلق عليه تباعاً «العمل» ومع ذلك يمكن إضافة مدخلات أخرى. وسنفترض بعد ذلك أن هذا المدخل المتغير يمكن ضمه بنسب مختلفة مع مدخل ثابت واحد لإنتاج كميات مختلفة من المنتجات. وسوف نطلق على المدخل الثابت الأرض. لهذا سيقصر نقاشنا من المبدأ على مثال مدين من الإنتاج: وهو الإنتاج الزراعى.

وأخيراً يلاحظ أن هناك ثلاثة فروض تتضمنها افتراضاتنا المذكورة أعلاه:

(أ) أن هناك مدخل متغير واحد.

(ب) أن هناك مدخل ثابت واحد،

(ح) أنه يمكن جمع المدخلات بنسب مختلفة لإنتاج السلعة المطلوبة .

المدخلات المتغيرة والثابتة في الأجلين القصير والطويل :

عند تحليل عملية الإنتاج للمادى وما يرتبط بها من تكاليف إنتاج ، يكون من الملائم تقديم تصور تحليلي : حيث تبدأ بتقسيم المدخلات إلى مدخلات ثابتة ومدخلات متغيرة . ويعرف المدخل الثابت على أنه ذلك المدخل الذى لا تتغير كميته مع تغير اتجاهات السوق فيها يختص الكميات المطلوب طرحها من المنتجات . والمؤكد أنه لا يوجد أى مدخل يقسم بالثبات المطلق مهما كان قصر الفترة الزمنية موضع التحليل . ولكننا نلجأ من أجل تبسيط التحليل إلى اعتبار بعض المدخلات ثابتة ، وربما يرجع السبب في ذلك إلى أنه بينما حقيقة هذه المدخلات أنها متغيرة إلا أن تكاليف تغييرها الفورى باهظة تجعل من المستحيل اتخاذ قرار بشأن تغييرها . فالمباني والآلات الرئيسية والإدارة العليا هى بعض الأمثلة على المدخلات التى لا يمكن زيادتها أو خفضها بسرعة . ومن الناحية الأخرى ، يعرف المدخل المتغير على أنه المدخل الذى تتغير كميته استجابة سريعة لرغبة في تغيير حجم الإنتاج . ومن أمثلتها العديد من أنواع خدمات العمل والمواد الأولية والنصف مصنعة .

وبالإضافة إلى التفرقة بين المدخلات المتغيرة والمدخلات الثابتة ، يفرق الاقتصادى بين الأجل القصير والأجل الطويل . ويشير الأجل القصير إلى الفترة الزمنية التى يكون فيها أحد المدخلات ، على الأقل ، ثابتا . ومن ثم ، فإن التغيرات في الإنتاج تنأتى كلها عن طريق التغيرات في استخدام المدخلات المتغيرة . لذلك إذا أراد المنتج أن يتوسع في إنتاجه في الأجل القصير يتعين عليه زيادة عدد ساعات العمل مع بقاء حجم المصنع ونطاق مشروعه دون تغير . كذلك ، إذا أراد أن يخفض من حجم إنتاجه ، في الأجل القصير ، فقد يلجأ

إلى تخفيض عدد ساعات العمل أو الاستثناء عن بعض أنواع العمال ، ولكنه لا يستطيع التخلص من أحد الإلصاق أو أحد الآلات الرئيسية بمجرد توافر الرغبة لديه في الحد من كمية الإنتاج . . . ومع ذلك فإنه يستطيع التوقف عن استخدامها في الأجل القصير . . . دون أن يقدر على التخلص من أعباء تكاليفها لأنه قام بتسديد ثمن شرائها وتركيبها بالفعل . . . فسواء أنتج المزيد أو أنتج القليل أو حتى توقف عن الإنتاج كلية فلا يزال عبء هذه المدخلات ثابتاً في الأجل القصير. وليس أمامه من سبيل في الفترة القصيرة إلا توزيع هذه التكلفة على أكبر عدد من المنتجات . وإلى أن نهلك هذه الأصول الثابتة بالاستعمال أو التقادم فإن عبئها في الأجل القصير . . . ولكن حين يتم إهلاكها بعد مرور فترة من الزمن يمكن للمنتج أن يجددها ويحل أصول أخرى محلها أو حتى يضيف إليها أصول جديدة يزيد بها طاقته الإنتاجية .

كل هذا يكون محتملاً في الأجل الطويل . . . لذلك يعرف الأجل الطويل، بالفترة الزمنية (البعد الزمني للتخطيط) التي يمكن أن تتغير فيها جميع المدخلات وبعبارة أخرى ، يشير الأجل الطويل إلى تلك الفترة الزمنية في المستقبل التي يتغير فيها الإنتاج بالطريقة التي تعود على رجل الأعمال بأقصى الاستفادة . ففي الأجل القصير ، على سبيل المثال ، يستطيع المنتج أن يتوسع في إنتاجه في حدود طاقته الإنتاجية بزيادة عدد ساعات العمل اليومية . ويتضمن ذلك دفع أجور إضافية للعمال . ولكن في الأجل الطويل ربما يكون من الأفضل له اقتصادياً أن يضيف وسائل إنتاجية أخرى ويعمل بنفس معدلات الأداء اليومية العادية .

وسوف نركز في هذا الجزء على تحليل نظرية الإنتاج في الأجل القصير حين نخطط في العملية الإنتاجية كمية من المدخلات المتغيرة المختلفة مع كمية معينة من المدخل الثابت لإنتاج كميات مختلفة من المنتجات . وسوف تتبع

ذلك فيما بعد بدراسة تنظيم الإنتاج في الأجل الطويل وكيف أنها تحدد على ضوء التكلفة النسبية للإنتاج بالحجم المطلوب باستخدام مجموعات مختلفة من المدخلات .

نسب ثابتة أو متغيرة :

كما أشرنا من قبل ، سنتركز مناقشتنا بالدرجة الأولى على استخدام مقدار ثابت من أحد المدخلات مع مقدار متغير من مدخل آخر لإنتاج كميات متغيرة من المنتج . وعلى ذلك أن اهتمامنا سيوجه أساساً إلى الإنتاج في ظل ظروف نسب متغيرة . أى نسبة كميات المدخل قد تتغير . ويتعين على رجل الأعمال ألا يحدد مستوى الإنتاج الذي يرغبه بحسب ولكن عليه كذلك ، أن يحدد النسبة المثلى التي يمزج بها المدخلات (في الأجل الطويل) .

وهناك طريقتين مختلفتين لصياغة مبدأ النسب المتغيرة .

الأول : أن الإنتاج ذي النسب المتغيرة ينطوي بداهة على أن حجم الإنتاج يمكن أن يتغير ، في الأجل القصير عن طريق تغيير مقدار المدخلات المتغيرة المستخدمة بالاشتراك مع المدخلات الثابتة . وطبيعى أنه لو تغير أحد المدخلات الثابتة . وطبيعى أنه لو تغير أحد المدخلات ، مع بقاء الآخر ثابتاً ، ستتغير النسبة .

والثاني : أنه عندما يكون الإنتاج خاضعاً للنسب المتغيرة فإنه يمكن الحصول على نفس مستوى الإنتاج باستخدام تركيبات متعددة من مختلف توليفات المدخلات - أى بنسب مختلفة من المدخلات . وقد تنطبق هذه الحالة على الأجل الطويل فقط ، ولكنها تلائم الأجل القصير عندما يوجد أكثر من مدخل متغير.

ويعتبر الغالبية من الاقتصاديين أن الإنتاج في ظل ظروف النسب المتغيرة يمثل نموذجاً للإنتاج في كلا الأجلين القصير والطويل . وليس هناك أدنى شك في أن النسب تكون متغيرة في الأجل الطويل . فعندما يتخذ رجل الأعمال قرار استثماري فقد يختار من بين مجالات متنوعة من طرق الإنتاج المختلفة . أما أن يلجأ إلى الإنتاج الكبير ويستخدم رأس المال بكثافة أو يختار وحدات إنتاجية صغيرة كثيفة العمل أو غير ذلك من أساليب الإنتاج المختلفة . ولكن في الأجل القصير قد تكون هناك حالات يكون فيها المنتج مقيداً بطريقة للإنتاج تخضع للنسب الثابتة .

والإنتاج بالنسب الثابتة ، يعنى أن نسبة واحدة ، وواحدة فقط ، من المدخلات هي التي يمكن استخدامها لإنتاج السلعة . فإذا أريد زيادة الإنتاج أو تخفيضه فلا بد من التوسع في استخدام المدخلات أو الحد من استخدامها بالقدر الذي يحافظ على النسبة الثابتة للمدخلات . وتبدأ لأول وهلة أن هذه تمثل ظروفاً عادية: رجل واحد يعمل بمحاروف واحد يشق ترعة صغيرة . وحدتين من الأيديروجين مع وحدة من الأوكسوجين تنتج المياه . ولكن إضافة محاروف آخر أو وحدة ثابتة من الأوكسوجين لن تؤدي إلى زيادة معدل الإنتاج . فالمحاروف الثاني يحتاج إلى رجل آخر يعمل به . ووحدة الأوكسوجين تحتاج إلى وحدتين أخريين من الأيديروجين لتعطي مزيداً من الماء .

والأمثلة على الإنتاج الثابت النسب ، يصعب مشاهدتها في واقع الحياة . حتى إنتاج المركبات الكيميائية يخضع للنسب المتغيرة ، فصحيحاً أن الأيديروجين والأوكسوجين يتحدان بنسبة ثابتة (٢ : ١) لإنتاج المياه . ولكن حصيلة المياه المنجمعة من مقدار معين من الأيديروجين والأوكسوجين يعتمد على مقدار المادة الحفازة CATALYST المستخدمة فالنسبة تكون في الحقيقة متغيرة بالنسبة للحفاز ، ليس في هذه الحالة فقط ولكن في إنتاج أى مركب كيميائي آخر .

ومثال إنتاج المياه باستخدام نسب ثابتة من الأيديروجين والأكسجين يقدم العملية الإنتاجية بطريقة ملائمة . ففي الأجل القصير ، يمكن التمييز بين ثلاثة أصناف من المدخلات :

(١) فهناك المدخلات الثابتة التي لا تتغير كميتها على الإطلاق في الأجل القصير .

و (٢) المدخلات المتغيرة التي قد يتغير استخدامها .

و (٣) وعناصر المدخلات التي تتغير بالفعل ولكن تغيرها يسير وفقاً لنسب ثابتة بعضها للآخر وبالنسبة للإنتاج .

ويمكن إعطائه أمثلة لهذه العناصر . . فكل صنف من السجائر يحتوي على توليفة معينة من الدخان . أي أن أنواع الدخان المختلفة تمزج بنسب ثابتة . ويستخدم مقدار ثابت من الدخان المحلول في كل سيجارة . ولكن إنتاج السجائر يحتاج إلى أكثر من النسب الثابتة للمدخلات من هذه العناصر . فهو يحتاج إلى الآلات (آلات لف السجائر ، وآلات التثبيت وغيرها) ويستخدم مع رأس المال هذا خدمات العمل البشري . وفي الأجل القصير ، تعتبر المباني والمعدات الرأسمالية من الآلات وخلافه مدخلات ثابتة وغالبية خدمات العمل مدخلات متغيرة .

وسوف نؤكد عند مناقشة الإنتاج على المدخلات الثابتة والمتغيرة . والمدخلات من العناصر لا شك أنها ضرورية ، ويتم استخدامها بنسب ثابتة أو ثابتة نسبياً ولا تغير نوعية المنتج وخواصه . والفرصة المتاحة أمام المنتج للاختيار في هذا الخصوص محدودة فهي مسائل فنية لا يستطيع تحديدها بنفسه . ولهذا سنوجه اهتمامنا إلى جوانب الإنتاج التي يمكن أن يسيطر عليها رجل الأعمال .

دالة الإنتاج :

لقد أكدنا في مناقشتنا السابقة على أن كمية الإنتاج تعتمد ، أو دالة في ، كمية المدخلات المختلفة المستخدمة في العملية الإنتاجية ، ويعبر عن هذه العلاقة أساساً بدالة الإنتاج التي تربط حجم الإنتاج بالمدخلات .

وتعرف دالة الإنتاج على أنها الجدول (أو المعادلة الرياضية) التي تبين أقصى حجم إنتاج يمكن الحصول عليه من مجموعة من المدخلات ، في ضوء التكنولوجيا المتاحة . أي أن دالة الإنتاج تعبر باختصار عن قائمة لإمكانات الإنتاج .

إجمالي الإنتاج :

ويمكن عرض دالة الإنتاج في صورة جدول أو في شكل معادلة رياضية . وفي كلتا الحالتين تعطي دالة الإنتاج في الأجل القصير إجمالي (أو أقصى) الإنتاج الذي يمكن الحصول عليه باستخدام مقادير مختلفة من المدخلات المتغيرة مع مقدار محدد من المدخل الثابت والمقادير المطلوبة من عناصر المدخلات^(١) .

(١) إذا فرضنا أن K تمثل حجم الإنتاج ، وأن هناك مدخل متغير واحد هو S ومدخل ثابت واحد هو V والمطلوب من عناصر المدخلات (المواد) هو N فإنه يمكن كتابة دالة الإنتاج القصيرة الأجل ، في صورة رياضية على النحو التالي :

$$K = D \left(\frac{S}{V}, N \right)$$

(م ١١ - التحليل الجزئي)

وكتال لذلك تعرض تجربة لزراعة القمح في قطعة من الأرض مساحتها ثلاثة
أفدنة وتمثل الأرض في هذه الحالة المدخل الثابت وتمثل البنود عناصر المدخل
(المواد) والمدخل المتغير هو كمية العمل مجبر عنه برجل / سنة . ويظهر الإنتاج
على النحو التالي :

جدول (١ - ٥)

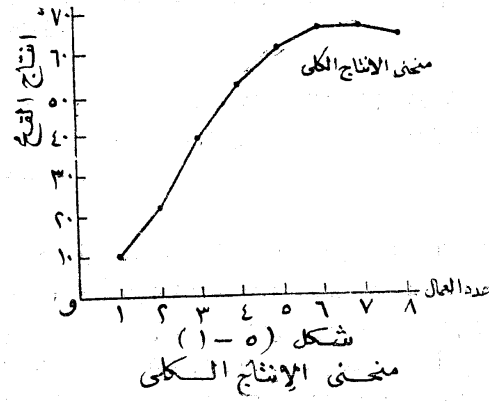
إنتاج القمح بالأردب

باستخدام قطع مختلفة من الأرض مساحة كل قطعة ٣ أفدنة

تمرة القطعة	عدد العمال	إجمالي الإنتاج
١	١	١٠
٢	٢	٢٤
٣	٣	٣٩
٤	٤	٥٢
٥	٥	٦١
٦	٦	٦٤
٧	٧	٦٥
٨	٨	٦٤

وبالاحظ أننا استخدمنا ٨ مزارع مختلفة مساحة كل منها ٣ أفدنة ، ويصل بالمزرعة الأولى طابل واحد ، والثانية عاملين ، والثالثة ثلاثة عمال ، وهكذا .
لدى أن نصل إلى المزرعة الثامنة حيث يعمل بها ثمانية عمال. ويظهر إجمالي الإنتاج في النموذج الثالث من جدول (١ - ٥) .

ويمكن تصوير هذه البيانات الواردة بالجدول (١ - ٥) على النحو المبين بالشكل (١ - ٥) .



ولما كان الإنتاج دالة في المدخل من عنصر العمل ، فإنه (إجمالي الإنتاج) يظهر على الإحداثى الرأسى . ويمثل الأحداثى الأفقى المتغير المستقل (عدد العمال) وتوصيل النقاط المختلفة نحصل على منحنى الإنتاج الكلى على النحو المبين بالشكل (١ - ٥) . ونجد ملاحظة أن المنحنى يبدأ أولاً فى الارتفاع

يطدم ثم يرتفع بشكل أسرع ويعود إلى الارتفاع ببطء ثانية إلى أن يصل إلى أقصى ارتفاع يبدأ بعدها في الانخفاض . ويرجع السبب في ذلك إلى قانون تناقص الغلة .

الإنتاج الحدى والإنتاج المتوسط :

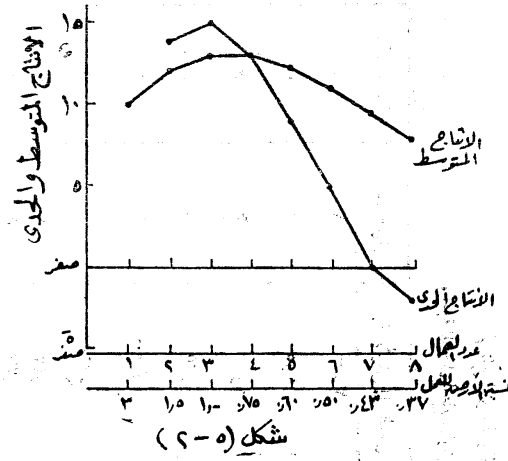
الإنتاج المتوسط لأحد المدخلات . هو الإنتاج الكلى مقسوما على مقدار ما تستخدم من المدخل في إنتاج هذا الإنتاج . لذلك فإن الإنتاج المتوسط هو نسبة الإنتاج للمدخل لكل مستوى من مستويات الإنتاج وحجم المدخل المناظر له .

والإنتاج الحدى لمدخل من المدخلات هو الإضافة إلى الإنتاج الكلى نتيجة إضافة وحدة واحدة من المدخل المتغير إلى العملية الإنتاجية . بينما يبقى المدخل الثابت كما هو .

وهو الجدول (٢-٥) والشكل (٢-٥) بعض الملاح الهامة لحقيقة العملية الإنتاجية ومنه يلاحظ أن كلا الإنتاج الحدى والمتوسط يرتفعان أولا ويصلان إلى القمة ثم يتجهان إلى الانخفاض . ويمكن أن ينخفض الإنتاج المتوسط حتى يصل إلى الصفر ، لأن الإنتاج الكلى نفسه يمكن أن ينخفض إلى هذه النقطة . وقد يستمر الإنتاج الحدى في الانخفاض ليصبح سالبا .

جدول (٧-٥)
الإنتاج المتوسط والإنتاج الحدي
ونسبة الدخل لقطع الأرض ذات الثلاث أندية

الإنتاج الحدي للعامل	متوسط إنتاج العامل	الإنتاج الكلي	نسبة الأرض إلى العمل	عدد العمال	رقم القطعة
—	١٠	١٠	٣ر—	١	١
١٤	١٢	٧٤	١٥٥	٢	٢
١٥	١٣	٣١	١ر	٣	٣
١٣	١٣	٥٢	٧٥	٤	٤
٩	١٣ر٢	٦١	٦٠	٥	٥
٥	١١ر٠	٦٦	٥٠	٦	٦
صفر	٩ر٤	٦٦	٤٣	٧	٧
٢—	٨ر٠	٦٤	٣٧	٨	٨



(الإنتاج المتوسط والإنتاج الحدي)

ونلاحظ على هذا المثال أن الإنتاج الحدي للعمل أصبح سالباً ، ذلك لأن المدخل المتغير قد استخدم بكثافة مع الدخل الثابت (الأرض) .

كذلك يلاحظ أن الإنتاج الحدي يزيد على الإنتاج المتوسط عندما يرتفع الإنتاج المتوسط ويساويه عندما يصل الإنتاج المتوسط إلى أقصاه ويقع أسفل الإنتاج المتوسط عندما ينخفض الإنتاج المتوسط . وتنبع هذه الظاهرة تعريف الإنتاج الحدي والمتوسط . فطالما أن الإضافة إلى الإنتاج الكلي تزيد على المتوسط السابق فإن المتوسط لا بد وأن يزيد . ولكن عندما تكون الإضافة إلى الإجمالي أقل من المتوسط السابق فإن المتوسط الجديد يكون أقل . وحيث أن الإضافات ترتفع أولاً ثم تنخفض بعد ذلك فإنه يحدث نفس الشيء بالنسبة للمتوسطات . وعليه يتعين تقاطع المنحنيين عند نقطة يصل فيها منحني الإنتاجية المتوسطة إلى أقصاه .

والخاصية الثالثة التي يجب ملاحظتها هي أنه كلما انخفضت نسبة المدخل (الأرض - العمل) فإن نسبة الانتاج للعمل ترتفع أولاً ثم تنخفض بعد ذلك : وتملك الانتاجية الحدية للعمل نفس الاتجاه كما سنرى الى توضيحه .

قانون تناقص الفلة :

يصور شكل منحى الانتاجية الحدية في الشكل (٥ - ٢) مبدأ هام يعرف بقانون تناقص الفلة .

فبمقارنة إنتاج القطعة واحد بإنتاج القطعة اثنين كما وردت بالجسديول (٥ - ٢) نلاحظ أنه في حالة استخدام عاملين بدلاً من عامل واحد يرتفع الانتاج بعدد ١٤ أردب ، أى ترتفع الانتاجية الحدية للعمل عند تشغيل عاملين . كذلك فإنه بمقارنة القطعة الثانية بالقطعة الثالثة نرى أن استخدام العامل الثالث قد أدى إلى زيادة الانتاج بمقدار ١٥ أردب . وعليه فإن الانتاجية الحدية للعمل ترتفع كلما زاد عدد العمال . وربما يحدث ذلك عندما تكون نسبة الأرض للعمل مرتفعة .

ولكن كلما انخفضت نسبة المدخل انخفضت الانتاجية الحدية للمدخل المتغير . فعندما يزيد عدد وحدات المدخل المتغير ، فإن كل وحدة تحمّل وحدات أقل في المتوسط من المدخل الثابت التي تعمل معه . وفي أول الأمر عندما يكون المدخل الثابت وفيراً فإن استخدام المدخل المتغير بكثافة مع المدخل الثابت قد يزيد من الانتاجية الحدية للمدخل . ولكننا سرعان ما نصل إلى نقطة نحمّد عندها أن زيادة تكثيف استخدام المتغير مع المدخل الثابت تعطى غلة أقل فأقل تباعاً .

لذلك يعرف قانون تناقص الفلة على أنه كلما زاد استخدام المدخل

المتغير مع مبات المدخل الثابت ، فإننا نصل إلى نقطة تبدأ عندها الانتاجية الحدية في الانخفاض .

منحنيات الانتاجية للمقادير المختلفة من المدخل الثابت :

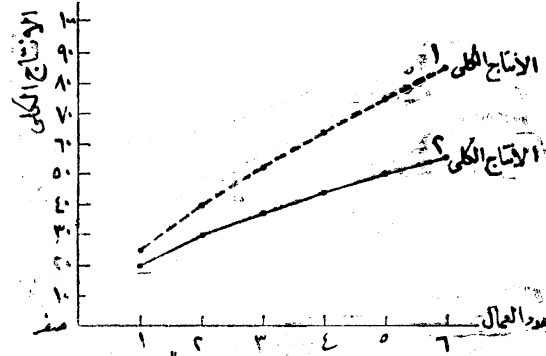
يعتبر المدخل الثابت معلمة $Parameter$ من العالم التي تؤدي إلى انتقال مجموعة منحنيات الانتاج جميعاً . وبصفة عامة ، كلما زاد المقدار المتاح من المدخل الثابت كلما زادت نسبة المدخل وزاد الانتاج السكلي والمتوسط والحدى . وتؤدي زيادة نسبة الأرض إلى العمل إلى زيادة مقدار المدخل الثابت المتاح لكل وحدة من المدخل المتغير . ويؤدي ذلك ، في العادة ، إلى زيادة الانتاج الحدى ومن ثم الانتاج المتوسط والسكلي للمدخل المتغير .

ويصور الجدول (٥ - ٣) هذه الحالة ، وتمثل بيانياً في الاشكال (٥ - ٣) (٥ - ٤)^(١) .

(١) وسوف نلاحظ أنه بينما يزايد الانتاج المتوسط للمدخل المتغير يكون الانتاج الحدى للمدخل الثابت سالبا ، لهذا فان النتائج التي يوضحها هذا المثال تنطبق على المجال الانتاجي الذي يبدأ من أقصى إنتاج متوسط إلى النقطة التي يصل فيها الناتج الحدى للمدخل المتغير إلى الصفر .

جدول (٥ - ٣)
الانتاج الكلي والمتوسط والحدى
لقطع من الأرض مساحتها فدان وفدانين

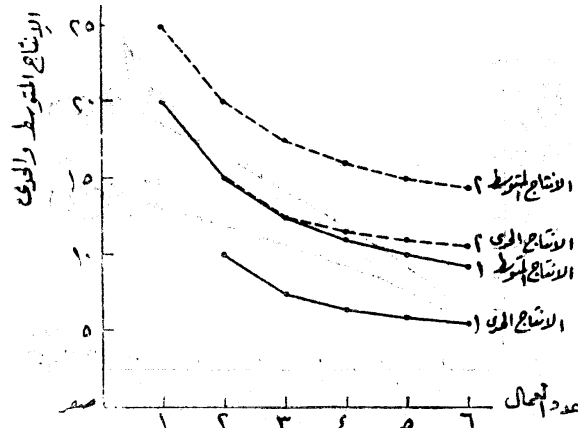
الانتاج	مساحة القطعة	عدد العمال					
		١	٢	٣	٤	٥	٦
الكلي	فدان	٢٠	٣٠	٣٧	٤٤	٥٠	٥٥
	فدانين	٢٥	٤٠	٥٢	٦٤	٧٥	٨٥
المتوسط	فدان	٢٠	١٥	١٢	١١	١٠	٩
	فدانين	٢٥	٢٠	١٧	١٦	١٥	١٤
الحدى	فدان	—	١٠	٧	٦	٥	٤
	فدانين	—	١٥	١٢	١١	١٠	٩



الشكل (٥ - ٣)
تخفيض الإنتاج الكلي لقطعة من الأرض
مساحتها فدان وفدانين

وبين الصف الأول في كل جزء من الجدول (٥ - ٣) البيانات الخاصة بالتجربة الزراعية التي أجريت على قطعة من الأرض مساحتها فدانين بينا وبين الصف الثاني للبيانات للناظرة على القطع ذات مساحة فدانين .

ومقارنة البيانات الواردة بالصف الأول مع تلك المبينة بالصف الثاني يتضح لنا أنه لكل مقدار من المدخل المتغير يكون الناتج الكلي والمتوسط والحدي أكبر في قطع الأرض ذات الفدانين . ويوضح الجدول والأشكال البيانية أنه بالقسبة لجميع مراحل الانتاج يؤدي زيادة المدخل الثابت إلى زيادة إنتاجية للمدخل المتغير .



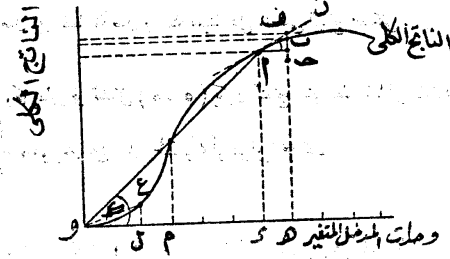
الشكل (٥ - ٤) الإنتاج المتوسط والحدي من قطع مساحتها فدان وفدانين

مراحل الإنتاج

تركزت دراستنا للإنتاج حتى الآن على دالة وحيدة منفصلة للإنتاج يمكن تصويرها بالأرقام في شكل جدول. ولكننا سنتحول الآن إلى دراسة الصيغة العامة الأكثر شيوعاً والتي يمكن فيها استخدام كلا من معادلات الإنتاج المستمرة والمتقطعة.

الشكل البياني لمنحنيات الناتج المتوسط :

إن الصيغة المألوفة لمنحنيات (متصلة) للناتج الإجمالي تظهر على النحو المبين بالشكل (٥ - ٥). وفي هذا الشكل شأنه بقية الأشكال الأخرى التي تصور



الشكل (٥ - ٥)
منحنيات الناتج

النتائج من مدخل متغير واحد تظهر وحدات المدخل المتغير على الاحداثى الأفقى بينما يمثل الاحداثى الرأسى النتائج الاجمالى .

على ضوء معرفة منحنى النتائج الكلى المبين بالشكل (٥ - ٥) نود استخراج منحنى النتائج المتوسط .. فأولاً .. يعرف النتائج المتوسط على أنه يمثل النتائج الكلى مقسوماً على عدد وحدات المدخل المتغير المستخدم فى العمالة الانتاجية . أو نسبة النتائج إلى المدخل المتغير . وإنتاج كمية من النتائج الكلى و $ص = أ د$ يتطلب صقر د من وحدات المدخل المتغير . ولهذا فإن النتائج المتوسط للوحدات و د من المدخل المتغير هو $\frac{أ د}{و د}$. كذلك فإن النتائج المتوسط للوحدات و ل من

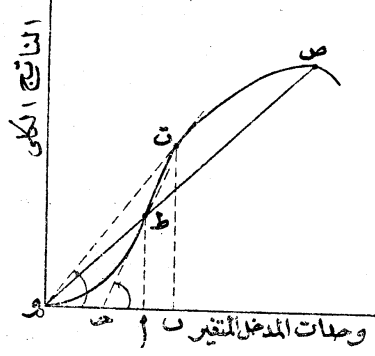
المدخل المتغير هو $\frac{ل د}{و ل}$ وللوحدات و م هو $\frac{م د}{و م}$. وفى كل حالة نريد الحصول على النتائج المتوسط المناظر لنقطة معينة على منحنى النتائج الكلى فإذا ما توجد ميل الحط الذى يصل من نقطة الأصل والنقطة المحددة على منحنى النتائج الكلى وبعبارة أخرى ، فإذا ما توجد الزاوية المحصورة بين الاحداثى الأفقى والحط الواصل بين نقطة الأصل ونقطة معينة على منحنى النتائج الكلى .

وكما يظهر فى الشكل (٥ - ٥) يكون النتائج المتوسط المناظر للنقطة أ هو $\frac{د أ}{و د}$ وهو يعبر عن ميل الحط و أ أو الزاوية $\angle ك$.

ويلاحظ كذلك ان النتائج المتوسط للوحدات و م هو نفس النتائج المتوسط للوحدات و د من المدخل المتغير لأن ميل الحط و ل هو نفسه ميل الحط و أ (وفى كلتا الحالتين يكون النتائج المتوسط مساوياً للزاوية $\angle ك$) . وحيث أن النتائج المتوسط يزيد كلما تحركنا على منحنى النتائج الكلى من نقطة الأصل إلى

النقطة $ك$ وينخفض كلما تحركنا من النقطة $أ$ إلى النقطة $ب$ فإنه يمكن أن تبين أن الناتج المتوسط يصل إلى أقصاه عند نقطة تقع بين $ك$ ، $أ$ على منحنى الناتج الكلى .

والحقيقة أن الناتج المتوسط يصل إلى أقصاه عند نقطة في الوسط ، فكما يتضح من الشكل (٦ - ٥) تناظر النقطة $ط$ من النقطة $ك$ في الشكل (٥ - ٥) فكل زوج من النقط يقع على محور متفرع من نقطة الأصل . ولهذا فإن الناتج المتوسط عند النقطة $ط$ يساوى الناتج المتوسط عند النقطة $ص$. ولما كان الناتج



الشكل (٦ - ٥)
النهايات العظمى للناتج المتوسط والحدى

للمتوسط هو ميل المحور المتفرع من نقطة الأصل إلى نقطة على المنحنى ، فإن الناتج المتوسط يصل إلى أقصاه عندما يصل ميل الخط إلى أقصى درجة من الميل .

ويحدث ذلك بالطبع عندما يمر الخط الممتد من نقطة الأصل إلى منحنى الناتج الكلى عند النقطة T بزاوية θ بالشكل (٥ - ٦).

وكما انتقلنا من نقطة الأصل إلى النقطة S مارا بالنقطة T كلما زاد انحدار الخط الممتد من نقطة الأصل. كذلك كما انتقلنا من النقطة T إلى النقطة S كلما انحى الخط إلى أسفل ليصبح أقل انحداراً. ومن ثم فإننا ثبت بذلك النقطة المهمة التالية:

يمكن التعبير عن الناتج المتوسط المناظر لأي نقطة على منحنى الناتج الكلى بميل الخط الممتد من نقطة الأصل إلى النقطة الواقعة على المنحنى والتي تسمى إلى قياس الناتج المتوسط عندها. ويصل الناتج المتوسط إلى أقصاه عندما يمر هذا الخط بمنحنى الناتج الكلى:

الشكل البياني لمنحنيات الناتج الحدى:

يمكن استخدام الأشكال (٥ - ٥) و (٥ - ٦) في إيجاد بعض العلاقات الكمية والنوعية لمنحنى الناتج الحدى.

فيالرجوع إلى الشكل (٥ - ٥) نجد أن الناتج الحدى بالتعريف هو الإضافة إلى الناتج الكلى نتيجة إضافة وحدة واحدة من المدخل المتغير إلى مقدار ما من المدخل الثابت. فلو فرضنا أن مقدار المدخل المتغير قد ارتفع من W إلى $W + \Delta W$ أو بالمقدار ΔW ، فإن الإنتاج سيرتفع من S إلى $S + \Delta S$ أو بالمقدار ΔS ، ومن ثم يكون الناتج الحدى هو $\frac{\Delta S}{\Delta W}$. وفي

حالة للمنحنيات غير المتصلة لا توجد وسيلة مناسبة لقياس الميل لأن القوس «اب» ليس خطى . أى أنه لا يمكن الحصول على مقياس وحيد للميل لأن ميل الزاوية المحصورة بين القوس «اب» ، والخط «اح» تتغير على طول الجزء «هـ» = «اح» .

ولكننا دعنا نفترض ، مؤقتاً ، أن منحنى الناتج الكلى خطى بين النقطتين «أ ، ف» وإذا فإن الزيادة بالمقدار «هـ» فى المدخل المتغير ستؤدى إلى زيادة الإنتاج من «وس» إلى «وى» أو بالمقدار «سى = حرف» وفى هذه الحالة ، يكون الناتج الحدى هو $\frac{ح}{ا}$ أو ميل الزاوية المحصورة بين

القوس «اب» والخط «اح» . وبالمثل المقياس $\frac{ح}{ا}$ فى الحجم الحقيقى

لناتج الحدى $\frac{ب}{ا}$.. ولكن كلما أصبحت الإضافات فى المدخل المتغير أصغر فأصغر كلما كان التقدير التقريبى أفضل وأفضل . وفى النهاية عندما تصبح الزيادة فى المدخل المتغير صغيرة جداً فإن المماس للنمط «ا» والشار إليه بالرمز T.T يقرب من الميل الحقيقى لمنحنى الناتج الكلى . لذلك فإن التغيرات الصغيرة جداً فى المدخل المتغير تجعل ميل منحنى الناتج الكلى عند أى نقطة يمثل تقدير أقرب لحقيقة الناتج الحدى^(١) .

(١) لنفرض أن دالة الإنتاج هى «ط» = «د» (س) . فإذا رمزنا إلى التغير فى المدخل المتغير بالرمز Δ س ، والإنتاج الجديد «د» (س + Δ س) . فإن الناتج الحدى يكون بالتعريف هو :

$$ن ح = \frac{د (س + \Delta س) - د (س)}{\Delta س}$$

ويعطى ميل المماس لمنحنى من المنحنيات عند نقطة معينة . ميل هذا المنحنى عند هذه النقطة . لذلك فإن الناتج الحدى عند النقطة ط بالشكل (٦ - ٥) هو ميل الخط ح ط أو مماس للزاوية $\angle \frac{\Delta}{\delta} = \frac{\Delta}{\delta}$. ويصل الناتج الحدى إلى أقصاه عند استخدام الكمية و ١ من وحدات المدخل المتغير . حيث يكون ميل المماس لمنحنى الناتج الكلى أكثر انحداراً عند النقطة ط عن انحداره عند أى نقطة أخرى .

وهناك بعض العلاقات الأخرى التى تشير للاهتمام ويمكن استخراجها من الشكل (٦ - ٥) . أولاً . لتذكر أن أقصى ناتج متوسط يرتبط بالكمية و « ب » « د ب » من وحدات المدخل المتغير ويقابل النقطة « ت » . لذلك فإن الناتج الحدى يصل إلى أقصاه عند مستوى من المدخل المتغير أقل من المستوى الذى يحقق عنده أقصى ناتج متوسط . ثانياً . . يلاحظ أن المماس لمنحنى الناتج الكلى عند النقطة « ب » (الخط الذى يعطى ميله الناتج الحدى المقابل للنقطة ب) هو الخط « و ت » . ولقد سبق أن ذكرنا أن ميل الخط « و ت » يعطى كذلك الناتج المتوسط المرتبط بالنقطة « ت » ويصل الناتج المتوسط إلى أقصاه عند هذه النقطة . ولهذا فإن الناتج الحدى يساوى الناتج المتوسط عند ما يصل الأخير إلى أقصاه .

$$= \text{ولكنه بالتعريف أيضاً تكون المشتقة الأولى للدالة } \delta (س) \text{ هي :}$$

$$\Delta \frac{\delta}{\delta س} = \frac{\delta}{\delta س} \text{ نها } \delta (س + \delta س) - \delta (س) \text{ } \delta س$$

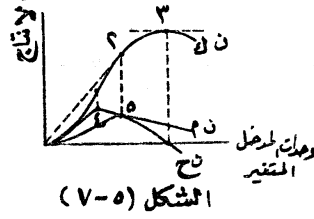
لذلك فإنه فى النهاية يكون الناتج الحدى هو ميل $\left(\frac{\delta}{\delta س} \right)$ منحنى الناتج الكلى ويمثل الميل تقريباً للناتج الحدى .

وخلص القول أنه يمكن إيجاد الناتج الحدى عند أى نقطة على منحنى الناتج الكلى بميل المماس للمنحنى عند هذه النقطة . ويصل الناتج الحدى إلى أقصاه عندما يصل ميل المماس إلى أشد ما يكون عليه من الانحدار . ويتحقق أقصى ناتج حدى عند مستوى أقل من المدخل المتغير عن المستوى الذى يتحقق عنده أقصى ناتج متوسط ويتساوى الناتج الحدى مع الناتج المتوسط عندما يصل الأخير إلى نهايته العظمى .

الناتج الكلى ، والمتوسط ، والحدى :

يصور الشكل (٥ - ٧) العلاقات التى ناقشناها حتى الآن بصدق الحديث عن مراحل الإنتاج . ويوضح هذا الشكل العلاقة بين الناتج الحدى والمتوسط وبينهما وبين الناتج الكلى .

ولننظر أولاً إلى منحنى الناتج الكلى لنلاحظ أن إضافة مقادير صغيرة من المدخل المتغير تؤدي إلى زيادة تدريجية فى الإنتاج الكلى . ويبدأ الناتج فى الارتفاع السريع عند المستويات المنخفضة من المدخل ثم يصل إلى أقصى انحدار



مخضيات الإنتاج : الكلى والمتوسط والحدى

(١٢٠ - التحليل الجزئى)

(أول معدل الزيادة) عند النقطة « ١ » وحيث أن ميل منحنى الناتج الكلى يساوى الناتج الحدى فإن أقصى انحدار (النقطة واحد) لا بد وأن تتفق مع نقطة النهاية العظمى لمنحنى الناتج الحدى (نقطة أربعة) .

وبعد أن يصل الميل إلى أقصاه عند النقطة واحد، يستمر منحنى الناتج الكلى فى الارتفاع . . ولكن الانتاج يزيد بمعدل متناقص ومن ثم يكون الميل أقل انحدارا . وإذا تحركنا تجاه الخارج على طول المنحنى من النقطة واحد فالتا وصل إلى نقطة يكون عندها الحط المتدمن نقطة الأصل تماسا لمنحنى الناتج الكلى (النقطة اثنين) . ولما كان تماس هذا المحور مع المنحنى يحدد حالة النهاية العظمى للناتج المتوسط . فإن النقطة اثنين تقع أعلى النقطة خمسة مباشرة .

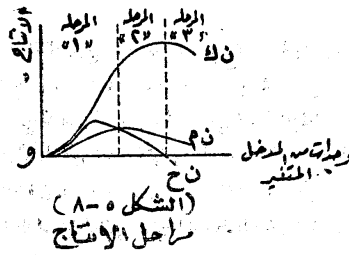
وكما توسعنا فى استخدام المزيد من المدخل المتغير عن مقداره عند النقطة اثنين كما استمر الناتج الكلى فى الزيادة . ولكن المعدل الذى يزيد به يتدرج فى الإنخفاض حتى يصل فى النهاية إلى النقطة ٣ . وعند هذا الوضع يصل الناتج الكلى إلى أقصاه . ثم ينخفض بعد ذلك إلى أن يصل إلى الصفر مرة أخرى . وقد ثبت الانتاج الكلى عند مستوى معين لمرحلة قصيرة حول النقطة ثلاثة فلا يتغير مع إضافة مدخلات ، ويكون ميل منحنى الناتج الكلى عندئذ مساويا للصفر . ومن ثم يكون الناتج الحدى صفر . وتظهر هذه الحقيقة بوضوح بالنظر إلى الشكل (٥ - ٧) ل نجد أن التقاطع ثلاثة وستة تتحقق عند استخدام نفس القدر من المدخل المتغير . وحيث أن الناتج الكلى يبدأ فى الإنخفاض بعد النقطة ثلاثة ، فإن الناتج الحدى يصبح سالباً .

وبلاحظ أن معظم العلاقات الهامة التى ناقشناها حتى الآن اعتمدت على الإشارة إلى منحنى الناتج الكلى . غير أنه يمكن أبقاء الضوء على علاقات معينة بالنظر إلى منحنيات الناتج المتوسط والناتج الحدى المبينة بالشكل (٥ - ٧) .

فالناتج الحدى يبدأ أولاً في الزيادة ويصل إلى أقصاه عند النقطة أربعة (وهي نقطة تناقص الغلة) ثم ينخفض بعد ذلك . ويصبح سالباً بعد الوصول إلى النقطة ستة التي يصل عندها الناتج الكلى إلى أقصاه .
كذلك فإن الناتج المتوسط يبدأ أولاً في الزيادة ليصل إلى أقصاه عند النقطة خمسة حيث يتعادل عندها الناتج الحدى والناتج المتوسط ، وتتناقص بعد ذلك إلى أن يصل إلى الصفر عندما يصل الناتج الكلى نفسه إلى الصفر . وأخيراً يلاحظ أن الناتج الحدى يزيد على المتوسط عندما يزيد الناتج المتوسط ويقل عنه عندما يتناقص .

مراحل الإنتاج الثلاث :

ونحدد العلاقات القائمة بين النواتج الكلية والمتوسطة الحدية ثلاث مراحل للإنتاج على النحو المبين بالشكل (٨ - ٥) .



وتغطي المرحلة الأولى المسافة من وحدات المدخل المتغير التي يزيد فيها الناتج المتوسط . وبعبارة أخرى فإن المرحلة الأولى تقابل مرحلة تزايد متوسط غلة المدخل المتغير . ولكن كما ستوضح فيما بعد ، بصاحب تزايد متوسط غلة

المدخل المتغير غلة حدية سالبة للمدخل الثابت. وعليه يكون المدخل الثابت موجود بنسب كبيرة غير اقتصادية بالنسبة للمدخل المتغير في المرحلة الأولى. ولا يتوقع أن يعمل المنتج الرشيد في مجال الإنتاج هذا، فإذا فرضت ظروف السوق أن يكون مستوى الإنتاج صغير هكذا، يتعين أن تتم عملية الإنتاج باستخدام وحدات أقل من المدخل الثابت — وستنتقل مجموعة منحنيات الإنتاج من وضعها المبين بالشكل ٨ — ٨).

كذلك لا يمكن أن تتم العملية الإنتاجية في المرحلة ٣، ذلك لأن الناتج الحدى يكون سالباً في هذه المرحلة حيث الناتج الكلى يتناقص. فإضافة وحدات من المدخل المتغير خلال هذه المرحلة من الإنتاج يؤدي إلى انخفاض في الناتج الكلى. حتى لو كانت وحدات المدخل المتغير بدون مقابل، فلن يقدم المنتج الرشيد على استخدامها لنقطة أبعد من نقطة صفرية الناتج الحدى لأن استخدامها يستتبعه انخفاض في الناتج الكلى. فإذا اقتضت ظروف السوق التوسع في الإنتاج، يتعين استخدام وحدات إضافية من المدخل الثابت، ومن ثم تنتقل مجموعة منحنيات الإنتاج إلى أعلى (كما هو مبين بالأشكال ٥ - ٣)، (٥ - ٤).

وفي المرحلة الثالثة يمزج المدخل المتغير مع المدخل الثابت بنسب كبيرة غير اقتصادية. ففي مجال الزراعة، تستخدم الأرض بكثافة شديدة. والحقيقة أن نقطة صفرية الناتج الحدى للمدخل المتغير تسمى حد الكثافة INTENSIVE MARGIN أى النقطة التي يتعذر معها مواصلة النشاط الاقتصادي في ظل الأحوال السوية. كذلك فإن زراعة الأرض تكون انتشارية بمعنى استخدام أراضي واسعة) عند نقطة النهاية المعطى للناتج المتوسط للمدخل المتغير. وتسمى نقطة أقصى ناتج متوسط للمدخل المتغير بمحد الانتشار أو التوسع.

EXTENSIVE MARGIN

وبإسقاط المراحل ١ و ٣ من الاعتبار، يتعين قيام الإنتاج في المرحلة ٢

بين حد الكثافة وحد التوسع أو في المسافة بين أقصى ناتج متوسط للمدخل المتغير وبين صفريّة الناتج الحدى . فإذا تعين انتاج كميات مختلف عن نطاق المرحلة ٢ ، فلا بد من تغير كمية المدخل الثابت . فإذا أريد انتاج صغير يجب تخفيض وحدات المدخل الثابت ، أما إذا كانت هناك رغبة في انتاج كبير فلا سبيل إلى تحقيقها إلا بزيادة المدخل الثابت .

انساق وتماثل مراحل الانتاج

إن مراحل الانتاج متماثلة سواء نظرنا إليها من زاوية المدخل المتغير أو من المدخل الثابت . ويُفسر ذلك تطابق تزايد الغلة للتوسعة للمدخل المتغير مع سلبية الغلة الحدية للمدخل الثابت .

وبين الجدول (٢-٥) إعادة لصياغة المثال الذى طرحناه سابقا بالجدول (١-٥) وفيه نفترض أن ثمان مزارع مساحة كل منها ثلاثة أقدنة تزرع في نفس الوقت . وتستخدم عامل واحد في المزرعة الأولى ، وعاملين بالمزرعة الثانية وثلاثة بالتالئة وهكذا يزايد عدد العمال لتجد أن ثمانية عمال يعملون بالمزرعة الثامنة . وبين الجدول (٢-٥) الانتاج الكلى والمتوسط والحدى للعمل (المدخل المتغير) المستخدم في هذه التجربة :

ويمكن استخدام هذا الجدول [(٢-٥)] في استخراج النتائج الكلى والحدى الضمنى للأرض (المدخل الثابت) .

ويلاحظ من الصنف الأخير بالجدول أن ثمانية عمال يملحون ثلاثة أقدنة وينتجون

جدول (٧-٥)
الناتج الكلي والتوسط والجدى المعدل في زراعة
قطيع من للأرض مساحة كل منها ثلاثة أكتار

الناتج الكلي (العدد)	الناتج للتوسط (العدد)	الناتج الكلي (العدد)	نسبة الأرض إلى المعدل	عدد العمال	عدد الأكتار
١٤	١٠	١٠	١/٣	١	٣
١٥	١٢	٢٤	٢/٣	٢	٦
٣٠	١٣	٣٦	٣/٣	٣	٩
٩	١٧	٥٢	٥/٣	٥	١٥
٥٥	١١	٦٦	٦/٣	٦	١٨
١٠٥	٨	٦٤	٨/٣	٨	٢٤
١٠٥	٨	٦٤	٨/٣	٨	٢٤

منها ٦٤ وحدة من الإنتاج . وبن ع كل عامل في المتوسط $\frac{1}{8}$ فدان من الأرض . لهذا عندما يكون هناك عامل واحد يفلح $\frac{1}{8}$ فدان فإن الناتج الكلى في هذه الحالة يعادل $\frac{1}{8}$ الناتج الذى يحصل عليه ثمانية عمال يفلحون ثلاثة أفدنة (١) . لذلك ، فإن الناتج الكلى نقطة مساحتها $\frac{1}{8}$ فدان يعمل عليها عامل واحد هو $\frac{1}{8} \times ٦٤$ وحدة أى ثمان وحدات .

كذلك يلاحظ من الصفيين قبل الأخير بالجدول (٥ - ٧) تغطى ثلاثة أفدنة يعمل بها ٧ عمال ٦٦ وحدة من الإنتاج . لذلك ، فإن $\frac{1}{3}$ فدان من الأرض يعمل عليها عامل واحد تغطى $\frac{1}{3}$ هذا الإنتاج أو $\frac{1}{3} \times ٦٦$ والى تساوى ٩٩ وحدة . وبالاستمرار على هذا النسق من أسفل الجدول إلى أعلاه يمكننا تحديد الناتج الكلى للأرض كما يظهر فى العمود الرابع من الجدول (٥ - ٣) . ويجب ملاحظة أن طريق الحساب تتضمن بالضرورة أنه لكل نسبة من الأرض - للعمل ، فإن الناتج الكلى للأرض هو نفسه الناتج للتوسط للعمل .

(١) ويصح ذلك عندما يكون الإنتاج عرضة لثبات القبة

CONSTANT RETURNS TO SCALE

ومنى ذلك أنه إذا ضربنا المدخل فى عدد م (سواء كان صغيراً أم كبيراً) فإن الإنتاج يتضاعف بمقدار م كذلك . وبعبارة أخرى تتضمن ثبات القبة أن عاملين يزرع كل منهما فدان واحد من الأرض يعطون نفس الناتج الكلى الذى يعطيه عاملين يعملون معا فى زراعة فدانين .

وبالتعبير الرياضى يجب أن تكون دالة الإنتاج متجانسة من الدرجة الأولى فى حالة ثبات القبة . فالدالة المتجانسة من الدرجة الأولى هى بالتعريف : إذا كانت $ط = د (س ، ص)$ فإن $د (م س ، م ص) = م د (س ، ص)$. وهذا هو بعينه للتصود بثبات القبة .

جدول (٥ - ٣)
لنواتج الكلبة والتوسطة والحلبة عند زراعة
قطع الأرض المختلفة بواسطة عامل واحد

الناتج للتوسط	الناتج لكل (الفرسخ)	نسبة الأرض للمسل	عدد العمال	عدد الأداة
الناتج الحلبى	(لكل ددان من الأرض)			
—	٢١,٣	٨/٣	١	٨/٣
٢٦,١	٢٢,٦	٧/٣	١	٧/٣
٧٢,٩	٢٢	٦/٣	١	٦/٣
١٧	٢٠,٨	٥/٣	١	٥/٣
٥,٣	١٧,٣	٤/٣	١	٤/٣
صفر	١٣	٣/٣	١	٣/٣
٢—	٨	٢/٣	١	٢/٣
١٣,١	٣,٣	١/٣	١	١/٣

بعد ذلك يمكن تحديد الناتج الحدى للفدان . في الجدول (٥ - ٣) نلاحظ أنه عندما تغيرت كمية الأرض من $\frac{2}{3}$ فدان إلى $\frac{1}{3}$ فدان زاد الناتج الكلى للأرض من ٨ إلى ٩ أى زيادة قدرها ١ وحدة . ولقد زاد المدخل الثابت بالمقدار $(\frac{2}{3} - \frac{1}{3})$ أى زيادة قدرها $\frac{1}{3}$. لهذا فإن الناتج الحدى للفدان الإضافى عند هذا المستوى من المدخل الثابت هو $١٩ = (\frac{1}{3})$. كذلك فإنه عند زيادة وحدات المدخل الثابت من $\frac{1}{3}$ فدان إلى $\frac{2}{3}$ فدان يزيد الناتج الكلى من ٩ إلى ١١ أى زيادة قدرها ٢ . ولهذا فإن الناتج الحدى هو $١٦ = (\frac{2}{3})$.

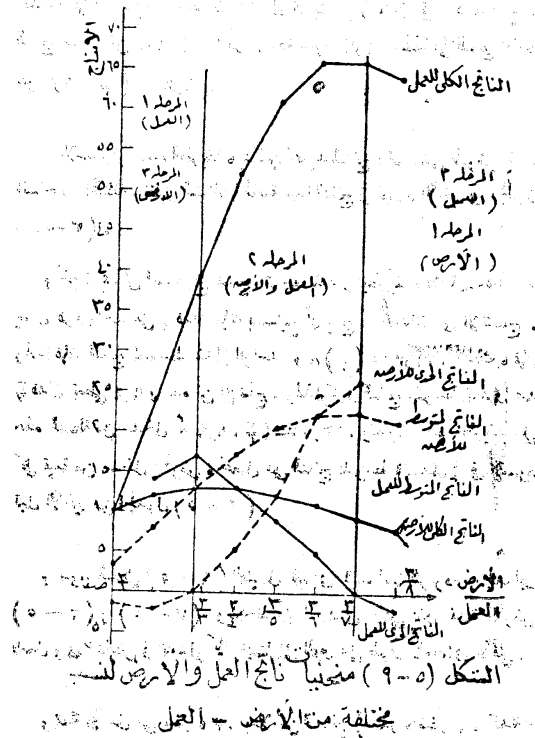
وبالاستمرار بهذه الطريقة ، يمكن تحديد الناتج الحدى للأرض ذات المساحات المختلفة وتظهر البيانات الخاصة بهذا الناتج فى العمود الأخير فى الجدول (٣ - ٥) .

وأخيراً يمكن استخراج الناتج المتوسط للفدان بطريقة مشابهة . فعندما يعمل فرد واحد على $\frac{2}{3}$ فدان فإنه يستطيع أن ينتج ٨ وحدات من الإنتاج . ولهذا فإن الناتج المتوسط للفدان الواحد هو $٨ = (\frac{2}{3})$. كذلك ، فإن $\frac{1}{3}$ فدان تغطى ٩ وحدة من الإنتاج . ولهذا يكون الناتج المتوسط للفدان عند هذه النقطة من المدخل هو $٩ = (\frac{1}{3})$. وتطبيق هذه الطريقة على كل قيمة من مدخل الأرض ، نحصل على الناتج المتوسط للفدان (فى العمود قبل الأخير من الجدول (٥ - ٣)) .

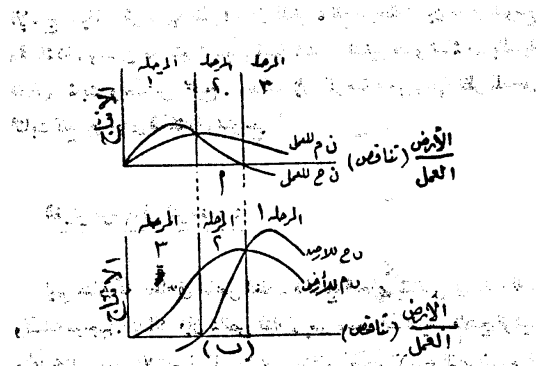
ويصور الشكل (٥ - ٩) التمثيل البياني لبيانات الواردة بالجدولين (٥ - ٢) و (٥ - ٣) . ويلاحظ أن الأحدثائ الأفقى يمثل نسبة الأرض للعمل وهى تتناقص فى المقدار كلما انجهدنا إلى الجهد على طول الأحدثائ الأفقى .

ونقطة الأصل هى صفر ، ٣ . بدلا من الشائع (صفر ، صفر) . كذلك

يوجد اختلاف في مقياس الرسم على الاحداثى الأفقى . فعادة تمثل المسافة الواحدة تغيراً لتغير لوحد . لهذا فإن المسافة من ١ إلى ٢ هى نفس المسافة من ٢ إلى ٣ ولكن وحدة المسافة في هذا الشكل تقيس وحدة التغير في مقام الكسور حيث نظل البسط ثابتاً . ولهذا فإن المسافة بين ٢ و ٣ هى نفس المسافة من ٣ إلى ٤ .



و يلاحظ أولاً أن منحنيات الناتج الكلي والمتوسط والحدى للعمل (والمبينة بالخطوط المتواصلة) هي نفسها منحنيات الناتج المبينة بالشكل (٥ - ٦) و (٥ - ٧) وتنتهى المرحلة الأولى للعمل عند نقطة يصل فيها الناتج المتوسط للعمل إلى أقصى قدر . وكذلك فإن المرحلة الثالثة للعمل تبدأ عند النقطة التي يصل فيها الناتج الحدى للعمل إلى الصفر (ويصل الناتج الكلي إلى أقصى) ، ويظهر نفس الإيضاح في الشكل (٥ - ١٠) ، الجزء أ والتي تمثل حالة أكثر عمومية ومستمرة .



الشكل (٣ - ١٠)

فيها تمثل مراحل الإنتاج الثلاث

و تمثل الخطوط المتقطعة في الشكل (٣ - ٩) الناتج المتوسط والناتج الحدى للارض (والناتج الكلي للارض هو نفس الناتج المتوسط للعمل) .

ويوضح الشكل (٥ - ٩) و (٥ - ١٠) التماثل في مراحل الإنتاج الثلاث

هالناتج الحدى للارض يكون سالباً في أول الأمر وحينئذ إلى الصفر عندما يعلق

الناتج الكلى للأرض (الناتج المتوسط للعمل) إلى أقصاه . ولهذا فإن النسبة المرتفعة للأرض — العمل تحدد المرحلة الثالثة وهى المنطقة التى يكون فيها الناتج الحدى للأرض سالب . كذلك فإن الناتج المتوسط للأرض يصل إلى أقصاه عند نفس نسبة الأرض — للعمل ($\frac{1}{3}$) تلك التى تخفض الناتج الحدى للعمل إلى الصفر . ولهذا فإن هذه النقطة تحدد المرحلة ١ للأرض والمرحلة ٣ للعمل .

والمرحلة ٢ هى نفس الشئ من كلا النظريتين وهى المرحلة التى يتم فيها الإنتاج حقيقة . فن وجهة نظر المدخل المتغير ، تقع المرحلة ٢ بين حدى التوسع والكثافة . ولكن ما يعتبر توسعاً بالنسبة للمدخل المتغير هو تكثيف بالنسبة للمدخل الثابت والمكس صحيح . ولذلك فإن المرحلة ٢ من وجهة نظر المدخل الثابت تقع بين حدى الكثافة والتوسع .

القرار الرشيد فى المرحلة ٢ :

ليس هناك ثمة خطأ فى تناقص الغلة — فالناتج الحدى يتناقص فى المرحلة ٢ ولكنه موجب . كذلك فإن تناقص الغلة لا يعنى ضعف الكفاية . فالمنتج الرشيد دائماً يختار حجم الإنتاج فى المرحلة ٢ . ويتوقف حجم الإنتاج الذى يقرره فى هذه المرحلة على الأسعار . وفى غياب معلومات عن الأسعار لا يمكن الوصول إلى قرار بشأن تحديد حجم الإنتاج وهذا ما سنقدمه فيما بعد . ولكننا نكتفى هنا بأن نقرر أن حجم الإنتاج الذى يقع عليه اختيار المنتج الرشيد سيكون فى المرحلة ٢ ولن يقدم منتج رشيد على الإنتاج فى المرحلة ٣ لأنه سينتج فى هذه المرحلة أقل ويستخدم فى نفس الوقت وحدات أكثر من المدخل المتغير . وفى المرحلة الثالثة يوجد الكثير من عنصر العمل . حتى ولو كان العمل بدون مقابل فإن كمية العمل تكون أكثر من اللازم . ويحدد انفصل بين المرحلة ٢ والمرحلة ٣ أحد حدود قرار الإنتاج الرشيد . فإذا كان العمل بدون مقابل وكان الإنتاج

مربحاً ، فإن حجم الإنتاج يصل إلى نهاية عظمى عند الطرف الأيمن من حدود المرحلة ٢ .

والحد الفاصل الآخر هو الذى يفصل بين المرحلة ١ والمرحلة ٢ . وعندئذ يصل الناتج المتوسط إلى أقصى . ولنفرض أن أحد المنشآت تعمل في المرحلة ١^(١) وأن إنتاجها مربع . فإذا كان الحال كذلك يصبح من الممكن زيادة أرباح هذه المنشآت بالتوسع في الإنتاج لأن استخدام المزيد من وحدات المدخل سيزيد الإنتاج بنسبة أكبر . ولهذا فإن مثل هذه المنشآت يكون لديها الحافز باستمرار للتوسع في الإنتاج خلال المرحلة ١ وفي الحقيقة سينتهى بها التوسع في الإنتاج إلى الخروج من هذه المرحلة^(٢) .

(١) يمكننا أن نبين أن هناك زيادة في المدخل الثابت في المرحلة الأولى . وتعنى الزيادة هنا أن الناتج للحدى سالب .

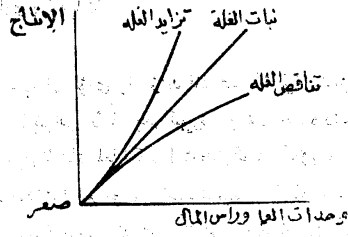
(٢) تنطبق هذه العبارة على المنشأة التى تعمل في ظل ظروف المنافسة الكاملة والى تباع منتجاتها وتشتري المدخلات بأسعار ثابتة . ولكن في حالة الاحتكار أو للنافذة المفيدة ، قد نجد للمنشأة أن مستوى الإنتاج الذى يحقق لها أعلى الأرباح يقع في المرحلة ١ .

يمكننا الآن طرح الفرض في ثبات بعض المدخلات جانباً لبعض الوقت. ونأمل على ذلك يمكن للمشاهد أن تتوسع في إنتاجها (أي توسع من حجم عملياتها) باستخدام المزيد من جميع المدخلات — المزيد من العمل، وللمزيد من المدات، والمزيد من المساحة. فإذا كانت زيادة الإنتاج متناسبة مع الزيادة في كمية المدخلات فإن العلاقة بين الغلة والحجم تكون ثابتة. وتعرف هذه الحالة بثبات الغلة. حيث يتضاعف الإنتاج بمضاعفة المدخلات، ولكن إذا كانت زيادة الإنتاج أكثر من التناسب تكون العلاقة متزايدة الغلة. وإذا كانت الزيادة في الإنتاج أقل من التناسب تكون العلاقة متناقصة وتعرف بتناقص الغلة.

ولكن يجب ألا يغيب عن الذهن هنا: أن الككل منا يسمع عن وفورات الحجم أومزايا الإنتاج الكبير وما يشابهها من عبارات. وللمشكلة أن هذه العبارات تحمل معاني عديدة بعضها لا يتلاءم مع الموضوع الذي تناقشه هنا ويكون مصدراً للتشويش. فزيادة الكفاية التي تتميز بها وحدات الإنتاج الكبيرة على الوحدات الصغيرة ترجع دائماً إلى الحقيقة في الوحدات الكبيرة تستخدم وسائل إنتاج أحدث وأفضل من وحدات الإنتاج القديمة والصغيرة. ومع إدراكنا لأهمية تطور التكنولوجيا إلا أنها ليست جزءاً من فكرة ارتباط الغلة بالحجم. فالفكرة ترتبط بمستوى معين من التكنولوجيا.

ويمكن توضيح فكرة العلاقة بين الغلة والحجم بالاستعانة بالشكل (١١-٥) حيث يقيس الأحداثي الأفقي وحدات العمل ورأس المال. وتشكون كل وحدة من كلا العمل ورأس المال: العمال ومعداتهم. وقياس الأحداثي الرأسي الإنتاج. وتعرض الثلاثة خطوط الموضحة بالشكل (١١-٥) العلاقات الثلاث بين

الإنتاج والمدخل تبعاً للحجم ويعرض الشكل المذكور هذه العلاقات الثلاث



الشكل (١١ - ١١)

العلة والحجم

منفصلة ولكن حقيقة الأمر أن للنشأة عندما تتوسع في الحجم تمر أولاً بمرحلة تزايد العلة ثم تمايز مرحلة ثبات العلة ثم مرحلة تناقص العلة.

INCREASING RETURNS

تزايد العلة :

من بين الأسباب التي تؤدي إلى تزايد العلة علاقات بعدية تؤثر في الحجم . فضاغطة قطر ماسورة مياه يؤدي إلى زيادة المياه للتدفقة من خلالها بأكثر من الضعف . وسعة صندوق خشبي أبعاده ٣ متر مكعب تزيد ٢٧ مرة عن سعة صندوق أبعاده ١ متر مكعب . ولسكنه يحتاج إلى أخشاب تسعة أضعاف ما يحتاجه الصندوق الصغير . ومضاعفة كمية العمل ورأس المال المبدول في إنتاج أحد الآلات يزيد قوة هذه الآلة بأكثر من الضعف . كذلك فإن طاقة أحد الجرارات على استيعاب المزيد من الحموله يزيد بمعدل أسبوع من زيادة وزنه . ولكن يلاحظ أن بعد نقطة معينة تتوقف مثل هذه الزيادة في كفاءة الحجم . فعند زيادة حجم الماسورة

أو الصندوق بعد حجم معين يحتاج إلى منها م مواد أقل وأقوى . كذلك فإن حجم الجرار يحكم باتساع الشوارع وارتفاع الممرات والكبارى العلوية والطولية القصوى للكبارى والمعدات .

ومن الأسباب التي تؤدي إلى تزايد الغلة عدم القابلية للتجزئة . . فبعض أنواع المعدات لا يتوافر إلا بأحجام كبيرة . وهناك حدود دنيا لأحجامها . لذلك كلما زاد حجم المنشأة كلما أمكنها استخدام الحد الأدنى من هذه المعدات بل واستخدام معدات أكبر حجما وأبعد تصميمها وأكفاء إنتاجا . غير أن عدم القابلية للتجزئة مسألة درجة وليست مسألة نوع . فبالرغم من أننا لا نستطيع استخدام نصف آلة كاتبة إلا أننا لا نستطيع استئجار الآلة الكاتبة نصف الوقت بدلا من الوقت كله . كذلك لا يمكن أن نستخدم نصف محاسب ولكننا نستطيع استخدام خدمات المحاسب لبعض الوقت . ولذلك تستنفذ عدم القابلية للتجزئة أغراضها كسبب يؤثر في تزايد الغلة .

ومن الأسباب الأخرى التي تحدث تزايد في الغلة مع زيادة الحجم ، ارتفاع درجة التخصص . فعلى ضوء زيادة عدد العمال يمكن للمنشأة أن تقسم الأعمال بينهم فيخصص كل منهم في عمل معين بذاته وبذلك تزيد كفاءة العمل فإن زيادة الآلات والمعدات يمكن للمنشأة من شراء أنواع متخصصة تقوم كل آلة منها بأنواع معينة من الإنتاج .

ولا شك أن التخصص يرفع من كفاءة المدخلات . فالتخصص يوفر الوقت الضائع في الانتقال من وظيفة أو عمل ما إلى وظيفة أو عمل آخر . كذلك يفتح للتخصص المجال أمام كل ذي كفاءة أن يختار للعمل الذي يتناسب مع مواهبه وقدراته . كذلك فإن التركيز على عمل من الأعمال يفسح المجال أمام من يؤديه إلى البحث والتعمق فيه وتطويره وإبتكار وسائل جديدة في آدائه . . كل هذه

وغيرها ترفع من كفاءة الأداء وتؤدي إلى زيادة إنتاجية المدخل . ومن ثم تزايد الغلة . ولن يكون المجال مفتوحاً أمام تقسيم العمل والتخصص في عمل معين بذاته إذا كان حجم الأعمال صغيراً .. فصاحب المشروع الصغير قد يقوم بنفسه بالإدارة والعمل اليومي بل وكل العمليات الأخرى التي تخص بنشاط مشروعه . ولكن عندما يكبر حجم المنشأة وتزيد كمية المدخلات المستخدمة يصبح التخصص وتقسيم العمل ضرورة . ويزيد بذلك الناتج من وحدة المدخل في وحدة الزمن .

ثبات الغلة CONSTANT RETURN TO SCALE

إن مرحلة تزايد الغلة لن تستمر إلى ما لا نهاية مع زيادة حجم الإنتاج . فبعد أن تصل المنشأة إلى حجم معين تبدأ في الدخول في مرحلة ثبات الغلة ، ومن ثم فإذا ضاعفت مدخلاتها في هذه المرحلة فإنها تضاعف من إنتاجها كذلك .

وتمر المنشأة بمرحلة ثبات الغلة (وهي مرحلة قد لا تمتد طويلاً) قبل أن تصل إلى مرحلة تناقص الغلة . وتؤكد المشاهدات وتجارب الحياة العملية أن مرحلة ثبات الغلة مرحلة طويلة تشمل مجالاً واسعاً من أحجام الإنتاج . فإذا استطاعت المنشأة أن تنقلب على ضعف الكفاية الإنتاجية الناشئة عن صغر حجم عملياتها فإنها ستحقق غلة تزايد بمعدلات صغيرة . وإذا كان الانخفاض في تناقص الغلة غاية في الصغر فإنه يمكن اعتبار أن الغلة ثابتة مع تزايد الإنتاج . ويلاقى هذا الافتراض ترحيباً من الناحية العملية ويعتبر بحق تبسيطاً للتحليل النظري . وغالباً ما يستخدم الاقتصاديون التعبير الرياضي عند الإشارة إلى ثبات الغلة . فتسمى دالة الإنتاج التي تعرض ثبات الغلة بدالة متجانسة خطية أو متجانسة من الدرجة الأولى . ومن أمثلتها دالة الإنتاج التي تعرف بدالة كـوب

دوجلاس COBB-DOUGLAS

(١٣م — التحليل الجزئي)

ولكن ، هل يمكن للمنشأة أن تستمر إلى ما لا نهاية في مضاعفة مدخلاتها ويتمكن بذلك من مضاعفة الإنتاج ؟ الحقيقة أن الإجابة التي لا يختلف عليها اثنان ، بالنفي . فلا بد أن تصل المنشأة إلى مرحلة تناقص فيها الغلة بزيادة الإنتاج . ويتمين في هذه الحالة البحث عن السبب من وراء ذلك ، وهناك اتفاق حول هذه النقطة حتى من الوجهة النظرية للموضوع . فيقرر بعض الاقتصاديين أن للنظم نفسه إن هو إلا عامل ثابت من عوامل الإنتاج — ففي حين يمكن زيادة المدخلات الأخرى ، لا يمكن زيادة عنصر التنظيم . فالقرارات التي يتخذها للنظم غير قابلة للتجزئة ومن ثم فهي غير قابلة للزيادة . ومن هذه الوجهة ، تعتبر مرحلة تناقص الغلة ، خاصة من حالات النسب المتغيرة . ويعتقد بعض الاقتصاديين الآخرين أن تناقص الغلة يظهر نتيجة من المشاكل التي تترافق مع زيادة الحجم وخاصة تلك المشاكل والصعوبات الحاصلة بالتنسيق والإشراف والسيطرة على أعمال المنشأة .

وبعض الخدمات التي تقدمها إدارة الحكم المحلي في مدينة من المدن قد تكون عرضة لتناقص الغلة فإذا كانت المدينة التي يسكنها مليون نسمة تحتاج إلى عدد من رجال الشرطة لكل ألف نسمة أكبر مما تحتاجه المدينة التي يقطنها ١٠٠ ألف نسمة ، فإن هناك تناقص في الغلة ، إذا كانت نوعية الخدمات التي يقدمها رجال الشرطة في كلا المدينتين واحدة أو متشابهة . وينطبق نفس الشيء بالنسبة لخدمة الصحة وإطفاء الحريق ، وصيانة الشوارع والطرق العامة وغيرها من الخدمات العامة . ويكون الزحام والإلتقاط هو السبب الرئيسي وراء تناقص الغلة .

الفصل السادس

الإنتاج باستخدام مدخلين متغيرين

لقد كان التصور الذي عرضناه حتى الآن أن المنشأة تستطيع زيادة الإنتاج إما باستخدام المزيد من أحد المدخلات أو المزيد من المدخلات كلها ، ولكننا سنوجه العناية الآن على المنشأة التي تتوسع في إنتاجها عن طريق استخدام المزيد من مدخلين كل منهما بديل للآخر .

وبلاحظ أننا عرضنا تحليل سلوك المستهلك في الفصل الأول باستخدام قانون تناقص المنفعة الحدية ، وفي الفصل الثاني باستخدام مجموعة من منحنيات السواء ونظرية الإنتاج متماثلة ، ذلك لأنه يمكن تطوير العلاقة بين المدخلات والمخرجات (الإنتاج) باستخدام منحنى واحد لتناقص الإنتاجية الحدية وكذلك باستخدام مجموعة من المنحنيات تشبه منحنيات السواء .

ويمكننا أن نتصور دالة الإنتاج على أنها تشكون من حجم معين من المدخلات الثابتة ومدخلين متغيرين ، ومثال ذلك الجدول التالي الإنتاج الذي يمكن الحصول عليه باستخدام مجموعة مختلفة من مزيج المدخلين المتغيرين .

ونبدأ قراءة الجدول من أسفل الركن الأيسر وننتقل إلى أعلى تجاه اليمين . فلو تصورنا مثلاً أن المدخل الثابت هو مقص آلى والإنتاج هو ألواح خشبية فإن الجدول (٦ - ١) يبين لنا أن عاملين يستخدمان عدد ٢ مقص آلى يعطيان ١٠ ألواح خشبية في اليوم وأربعة عمال وأربعة مقصات ينتجان ٢٠ لوح

خشي في اليوم . وهكذا . لذلك فإن الأرقام الواردة بالجدول تعرض حالة نبات الغلة — فإذا ضاعفنا المدخلين معا تضاعف الإنتاج (قد يتساوى القارىء

جدول (٦ - ١)

أحجام الانتاج المختلفة التي يمكن الحصول عليها
باستخدام مجموعات مختلفة من المدخلين المتغيرين

عدد الآلات (مقص آلي)	الانتاج
٦	٣٠ ٢٤ ١٦
٤	٢٤ ٢٠ ١٤
٢	١٦ ١٤ ١٠
عدد العمال	٦ ٤ ٢

كيف يستخدم عاملين ٤ مقصات أو أكثر أو كيف يمكن أن يستخدم أربعة
عمال أو أكثر مقصين فقط . ولكن الحقيقة أن قطع الأخشاب يتضمن أعمال
أخرى بخلاف استخدام المقصات . مثل إزالة فتارة الحطب من الطريق وتجميع
الألواح الخشبية والعناية بالمقصات والحفاظ على أسنانها حادة ، وغيرها من
الأعمال الأخرى) فإذا قرأنا العمود من أسفل إلى أعلى أو بالتقاطع مع الأعمدة
الأخرى ، فالواضح أن الزيادة في الانتاج تظهر أقل من التناسب مع زيادة
المدخل . فبإستثناء القطر الممتد من أسفل اليسار إلى أعلى اليمين تكشف
القرارات الأخرى بالجدول عن وجود تناقص في الانتاجية الحدية . لذلك فإن
الجدول (٦ - ١) يعطى مثالا لوجود حالة نبات الغلة جنباً إلى جنب مع تناقص
الناتج الحدي لنفس دالة الانتاج .

وعموماً ، فإن دالة الانتاج ذات الغلة الثابتة تعرض تناقص الناتج الحدى نتيجة لزيادة أحد المدخلات مع ثبات المدخل الآخر . وفي دالة الانتاج التي تعرف بدالة كوب دو جلاس فإن الزيادة في كل من العمل ورأس المال بنسبة ١٠٪ / يضاعفه زيادة في الانتاج بمقدار ١٠٪ / كذلك ولكن إذا زاد أحدهما (العمل أو رأس المال) بنسبة ١٠٪ / بينما يظل الآخر ثابتاً فإن الانتاج يزيد بنسبة أقل ١٠٪ / وعلى كل فإنه يمكن كتابة دالة الانتاج ذات الغلة الثابتة بطريقة تبين أنه على امتداد مرحلة من مراحل الانتاج على الأقل سوف يزيد الناتج الحدى لأحد المدخلات .

فيما يتعلق بالمرحلة الأولى من مراحل الانتاج ، فإن دالة الانتاج ذات الغلة الثابتة تعرض تناقص الناتج الحدى نتيجة لزيادة أحد المدخلات مع ثبات المدخل الآخر . وفي دالة الانتاج التي تعرف بدالة كوب دو جلاس فإن الزيادة في كل من العمل ورأس المال بنسبة ١٠٪ / يضاعفه زيادة في الانتاج بمقدار ١٠٪ / كذلك ولكن إذا زاد أحدهما (العمل أو رأس المال) بنسبة ١٠٪ / بينما يظل الآخر ثابتاً فإن الانتاج يزيد بنسبة أقل ١٠٪ / وعلى كل فإنه يمكن كتابة دالة الانتاج ذات الغلة الثابتة بطريقة تبين أنه على امتداد مرحلة من مراحل الانتاج على الأقل سوف يزيد الناتج الحدى لأحد المدخلات .

فيما يتعلق بالمرحلة الثانية من مراحل الانتاج ، فإن دالة الانتاج ذات الغلة الثابتة تعرض تناقص الناتج الحدى نتيجة لزيادة أحد المدخلات مع ثبات المدخل الآخر . وفي دالة الانتاج التي تعرف بدالة كوب دو جلاس فإن الزيادة في كل من العمل ورأس المال بنسبة ١٠٪ / يضاعفه زيادة في الانتاج بمقدار ١٠٪ / كذلك ولكن إذا زاد أحدهما (العمل أو رأس المال) بنسبة ١٠٪ / بينما يظل الآخر ثابتاً فإن الانتاج يزيد بنسبة أقل ١٠٪ / وعلى كل فإنه يمكن كتابة دالة الانتاج ذات الغلة الثابتة بطريقة تبين أنه على امتداد مرحلة من مراحل الانتاج على الأقل سوف يزيد الناتج الحدى لأحد المدخلات .

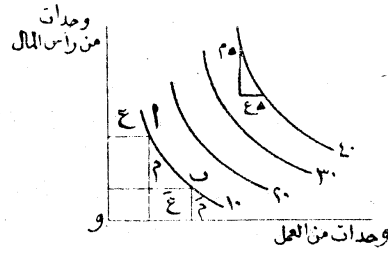
منحنيات سواء الإنتاج

ISOQUANTS

يمكن تمثيل دالة الإنتاج ذات مدخلين متغيرين بمجموعة من منحنيات سواء الإنتاج . وتعني عبارة سواء الإنتاج كليات متساوية . وتظهر مثل هذه المنحنيات على النحو المبين بالشكل (٦ - ١) . وكما يبدو من الشكل فإن منحنيات سواء الإنتاج تشبه منحنيات السواء التي سبق عرضها في تحليل سلوك المستهلك . والواضح أننا وضعنا رقم أمام كل منحنى سواء الإنتاج ويدل كل رقم على عدد وحدات الإنتاج فالرقم ١٠ يعني ١٠ وحدات من الإنتاج وبين المنحنى المجموعات المختلفة من مزيج وحدات العمل ووحدات رأس المال التي يمكن استخدامها في إنتاج عشر وحدات من الإنتاج . وتبين النقطة أ على المنحنى أن ١٠ وحدات من الإنتاج يمكن الحصول عليها باستخدام عدد « ع » من وحدات العمل وعدد « م » من وحدات رأس المال ونشير النقطة « ب » أنه يمكن الحصول على نفس حجم الإنتاج باستخدام عدد « ع » من وحدات العمل و « م » من وحدات رأس المال . وتبين المنحنيات رقم ٢٠ ، ٣٠ ، ٤٠ المجموعات المختلفة من مزيج وحدات العمل ورأس المال التي تعطى ٢٠ ، ٣٠ ، ٤٠ وحدة من الإنتاج .

ويمكن للقارئ أن يتصور في مخيلته منحنيات أخرى لسواء الإنتاج غير التي تبدو ظاهرة في الشكل (٦ - ١) ويمرض شكل منحنيات سواء الإنتاج امكانية الاحلال بين المدخلين . فإذا كان المدخلين بديلين كاملين فإن منحنيات سواء الإنتاج تكون على شكل خطوط مستقيمة وإذا كان كل منهما بديل جيد للآخر فإن سواء الإنتاج تكون منحنية انحناءه هادبة (مثلما تظهر بالشكل (٦ - ١) أما إذا كان المدخلين بديلين صعيقين فإن سواء الإنتاج ينحني

المنحناء حادة . . أما إذا كانت المدخلات لا تستخدم إلا بنسبة ثابتة فإن منحنى
سواء الإنتاج يكون زاوية قائمة .



الشكل (٦-١) دالة الإنتاج - سواء الإنتاج

ميل منحنى سواء الإنتاج

أن ميل منحنى سواء الإنتاج عند نقطة معينة هو معدل استبدال أحد المدخلات بمدخل آخر عند هذه النقطة . ويقاس الميل هنا بالقيمة المطلقة للميل أى أننا تتجاهل الإشارة السالبة لميل منحنيات سواء الإنتاج . ويعرف معدل الاستبدال هذا بمعدل الإحلال الفنى الحدى « م ح ف ح » . فإذا انتقلنا قليلا إلى أسفل منحنى سواء الإنتاج حيث نستبدل مقدار صغير من رأس المال بمقدار صغير من العمل ، وفى ضوء التعريف فى ثبات حجم الإنتاج على منحنى سواء الإنتاج ، فإن الزيادة فى الإنتاج التى نحصل عليها من استخدام المزيد من العمل تساوى الخسارة فى الإنتاج الناشئة عن خفض حجم رأس المال المستخدم . والزيادة فى الإنتاج هى الناتج الإضافى للعمل أى الناتج الحدى للوحدة المضافة من العمل (الناتج الحدى للعمل ن ح ع \times Δ ع) .

والخسارة فى الإنتاج هى الناتج الحدى المضى به من خفض وحدات رأس المال (ن ح م \times Δ م) .

لذلك فإن :

$$\frac{\Delta \text{م ح ف ح}}{\Delta \text{ع}} = \frac{\Delta \text{م ح م}}{\Delta \text{م}}$$

والخسارة فى الإنتاج = الزيادة فى الإنتاج .

$$\Delta \text{ن ح م} = \Delta \text{ع} \times \text{ن ح ع}$$

$$\frac{\Delta C}{\Delta Q} = \frac{\Delta P}{\Delta Q} \text{ إذا } \frac{\Delta C}{\Delta Q} = \frac{\Delta P}{\Delta Q}$$

ولهذا فإن ميل سواه الانتاج عند أى نقطة يساوى نسبة الناتج الحدى للعمل بالنسبة للناتج الحدى لرأس المال .

وليزيد من الإيضاح نستطيع القارئ العودة إلى الشكل (٢ - ٩) إذ يبين الرسم أن ميل منحنى سواه المستهلك يساوى المنفعة الحدية للساعة «س» مقسومة على المنفعة الحدية للسلعة «ص» . وينطبق نفس المنطق على منحنيات سواه الانتاج . ففي الشكل (٢ - ٩) يمكن قراءة رأس المال والعمل على الأحداثين بدلا من «س» ص» ونستخدم الناتج الحدى بدلا من المنفعة الحدية .

ومعدل الاحلال الفنى الحدى متناقص ومنحنيات سواه الانتاج محدبة تجاه نقطة الأصل . ويعنى الانتقال أسفل سواه الانتاج أنه بزيادة وحدات إضافية من العمل نستغنى عن وحدات أقل فأقل من رأس المال كي نحافظ على نفس المستوى من الانتاج . كذلك فالتنازل بالانتقال أعلى المنحنى فالتناقص نستغنى عن وحدات أقل فأقل من العمل لتحل محلها حجم معين من وحدات رأس المال . ويمادل تحذب منحنيات سواه الانتاج تناقص العلة . فالانتقال إلى أسفل المنحنى يبين أن استخدام المزيد من العمل نظير التنازل عن مقدار أقل من رأس المال يصاحبه انخفاض فى الناتج الحدى للعمل . وتعمل قوتين فى هذه الحالة :

١- الأولى : أنه عند استخدام المزيد من العمل مع مقدار ثابت من رأس المال يتناقص الناتج الحدى للعمل .

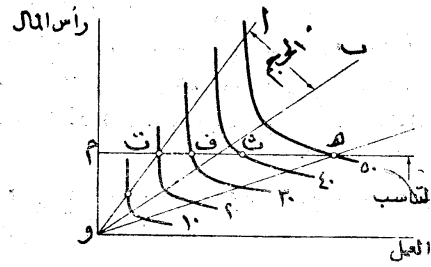
والثانية : تكون وراء الحقيقة فى أن استخدام المزيد من العمل مع كمية أقل من رأس المال يدفع الناتج الحدى للعمل إلى التناقص بمعدل أسرع .

وتعني تناقص الغلة كذلك من الناحية الأخرى أنه إذا استخدمنا مقدار أقل من أحد المدخلات فإن الناتج الحدي لهذا المدخل يزداد ولهذا فإن الانتقال إلى أسفل سواء الانتاج يعني أن العائد الحدي لرأس المال يزايد لأننا نستخدم قدراً أقل منه مع مزيد من العمل .

حجم الانتاج ومعدلاته :

يمكن استخدام منحنيات سواء الانتاج في توضيح التمييز بين حجم الانتاج ومعدل الانتاج بالنسبة لتغير مقدار المستخدم من المدخلات . ولقد سبق أن تعرضنا إلى هذه النقطة في الفصل السابق عند الحديث عن تزايد و ثبات وتناقص الغلة ولكننا نفضل إعادة التأكيد عليها باستخدام منحنيات سواء الانتاج .

ويوضح الشكل (٦ - ٢) منحنيات سواء للإنتاج في ظل ثبات الغلة . وتتقاطع هذه المنحنيات (١٠، ٢٠، ٣٠... الخ) مع الخطوط المستقيمة « أ، ب، و » عند مسافات متساوية . ولهذا فالتناقص في إنتاج ٢٠



شكل (٦-٢) حجم الإنتاج والنسب

وحدة إلى ضعف مقدار رأس المال والعمل المطلوب لإنتاج ٠. وحدات فقط .
و ٥٠٪ زيادة لإنتاج ٣٠ وحدة بدلاً من ٢٠ وحدة وهكذا . وتوضح هذه
الحقيقة على طول الخطوط المستقيمة أ، ب، و ح أو أى خط مشابه .
وتدل هذه الخطوط على نسب معينة من رأس المال إلى العمل في كل الخطوط أ
والذى يساوى تم يعبر عن نسبة رأس المال إلى العمل . ويعنى الانتقال على طول
الخط بحساب الشمال الشرقى زيادة الإنتاج باستخدام نفس نسبة المدخلات .
ويساوى ميل الخط ب ٣ .

ويمكن استخدام الشكل (٦ - ٢) في عرض حالة تزايد الغلة إذا نقلنا
وضع منحنيات سواء الإنتاج بحيث تتناقص المسافة بينهما شيئاً فشيئاً بالدريج
ليصبح كل منحنى أكثر قرب من المنحنى الجاور له . فالمنحنى ٢٠ يصبح أقرب
إلى المنحنى ١٠ أى أن مضاعفة الإنتاج في هذه الحالة يحتاج إلى زيادة كبيرة
المدخلات بمقدار أقل من الضعف . كذلك فإن منحنى سواء الإنتاج ٣٠ يصبح
أقرب إلى المنحنى ٢٠ . وهكذا .

وحتى يمكن تصوير حالة تناقص الغلة على نفس الشكل فإننا نعيد أوضاع
منحنيات سواء الإنتاج بحيث تزايد المسافة بينهما شيئاً فشيئاً .

ويعنى التناسب في هذا المضمون الإبقاء على أحد المدخلات ثابت بينما يزداد
الإنتاج بزيادة مقدار المستخدم من المدخل الآخر . ففي الشكل (٦ - ٢)
نحدد أن رأس المال يظل ثابتاً عند « و م » . وبين الخط « م هـ » كيف يمكن
استخدام كميات أكبر من العمل لزيادة الإنتاج . ولنفرض أن المنتج بدأ أولاً
بالتحرك إلى أعلى الخط « و م » من النقطة « د » إلى النقطة « هـ » ومع ثبات
رأس المال عند « و م » فإن المنتج ينتقل إلى النقطة « ف هـ » .

ويلاحظ أن تحجب سواء الإنتاج بحمل « ف هـ » أطول من « هـ ف » .

(ث هـ) أطول من (ف ث) . ومعنى ذلك أن زيادة الإنتاج بمقدار ١٠ وحدات لا يمكن الحصول عليه إلا باستخدام زيادات متلاحقة من العمل . ولنفرض أن (ث ف) تمثل وحدة عمل ٤ (ف ث) ١٢٥ وحدة عمل . فإن إنتاج وحدة العمل في المسافة بين (ث ، ف) هو $١٠ = ١ - ١٠$. وإنتاجية العمل في المسافة بين (ف ، ث) هي $١٠ = ١٢٥ - ٨$. ويشير ذلك إلى تناقص الإنتاجية الحدية للعمل عند التوسع في الإنتاج على طول الخط م هـ .

لذلك فإن الشكل (٦ - ٢) له نفس بكونات الجدول (٦ - ١) فهناك ثبات للغة عندما يزيد كلا المدخلين بنفس النسبة وتتناقص اللغة الحدية عندما يزيد أحد المدخلات دون الآخر .

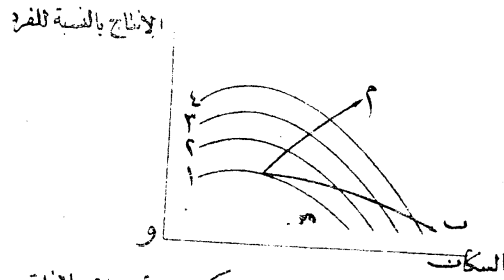
لقد حلت آراء الاقتصاديين التقليديين نظرية تشاؤمية لنمو السكان كقوة تدفع البشرية إلى استخدام مواد أقل جودة وتؤدي إلى ضعف مستوى المعيشة . ولكن استمرار التقدم للتكنولوجيا قد أثبت قصور هذه النظرية وأصبحت التوقعات التي بناها هؤلاء الاقتصاديين القدماء خرافة لم تتحقق . فارتفع دخل الفرد في العديد من الدول المتقدمة بأضعاف ما كان عليه في القرن التاسع عشر . واضطرد نمو الإنتاجية بمعدلات أسرع من معدلات نمو السكان .

ولكن ارتفاع معدلات النمو الذي بدأ في العصر سنوات الماضية قد أدى إلى زيادة أعداد السكان بشكل كبير الأمر الذي جدد الخوف من جراء ما يحمله هذا التدفق السكاني من ضغوط على مستويات المعيشة . . . ولقد عانت الدول النامية من جراء هذا الانفجار السكاني . فكلما تدفقت السلع والخدمات نتيجة لجهود التنمية في هذه البلاد . وجدت أمامها أهواها تتسارع في الحصول عليه . وتلتهم كل ما ينحرف من مكاسب نتيجة لتقديم التكنولوجيا الحديثة في هذه البلاد .

ويصور الشكل (٦ - ٣) العلاقات المنطقية بين السكان والتكنولوجيا

وتناقص الغلة لتفرض أننا نستعرض حالة دولة يتوافر لها حجم معين من الموارد الاقتصادية والمؤسسات وتفرض أن نسبة القوة العاملة إلى السكان في هذه الدولة ثابتة .

ويصور المنحنى ١ متوسط الإنتاج بالنسبة للفرد . والسبب في استخدام المنحنى المتوسط هو أن الإنتاج المتوسط ومتوسط الدخل الحقيقي يعبران عن نفس الشيء . ويلاحظ أن الجزء الأيسر من المنحنى يزداد ، ليدل على أنه عندما يكون عدد السكان صغير جداً ، فإن الإنتاجية المتوسطة للفرد تزايد مع زيادة عدد الأفراد الذين يعملون مع حجم معين من الموارد . وتعتبر هذه أحد الطرق للتعبير عن انخفاض حجم السكان عن الحجم الأمثل . Under Population . كذلك فإن عدد الأفراد الذي يناظر أعلى نقطة على المنحنى ١ . (أو أعلى نقطة لأي منحنى آخر) يمكن تسميتها بالحجم الأمثل للسكان . وفي الجزء المتناقص من المنحنى تقع منطقة تناقص الغلة المتوسطة عندما يكون حجم السكان أكبر من الحجم الأمثل Over Population .



الشكل (٦-٣) العلاقة بين السكان والتكنولوجيا وتناقص الغلة

وتعبر المنحنيات ٤، ٣، ٢، ١ في الشكل (٣-٦) عن ارتفاع الإنتاجية بالتتابع في أربع عقود زمنية متعاقبة. ويساهم تحسن التكنولوجيا في رفع المنحنيات ولكنها تتناقص في الطرف الأيمن. والتطوير في التكنولوجيا وتناقص القالة لا يتعارضا كما يبدو في بعض الأحيان.

ولنفرض الآن أن حجم السكان قد زاد بينما تحسنت التكنولوجيا كما يشير إليها الخط أوهنا نجد أن التطور التكنولوجي يزيد بمعدل أسرع من نمو السكان ومن ثم يرتفع نصيب الفرد من الإنتاج من فترة زمنية إلى أخرى. وتشير نقط تقاطع الخط (أ) مع منحنيات الإنتاجية إلى تصاعد مستويات المعيشة. ولكن إذا فرض أن زاد معدل نمو السكان عن معدل تطور التكنولوجيا (كما يظهر في الخط ب) فإن متوسط دخل الفرد سينطرد في الانخفاض.

الفصل السابع

تحديد مستوى الانتاج والاختيار الأمثل للدخلات

يعتمد اختيار أسلوب الانتاج على الاسعار النسبية لموامل الإنتاج وكميات المدخلات فعند اتخاذ المنشأة قرار بشأن شراء مدخلاتها فانها قد تقرر شراء الآلات أو التعاقد على استخدامها بالايجار كذلك فانها تستخدم أنواع متعددة من العمل وتشترى المواد الخام أو النصف مصنعه وتشترى الطاقة الكهربائية والوقود والمياه والعديد من التجهيزات والمهمات المتنوعة . وقد سبق أن بينا هيكل مزيج المدخلات المستخدم في الانتاج في إطار حديثنا عن دالة الانتاج . ويتحدد حجم المدخلات في دالة الانتاج طبقاً للأسلوب الفنى للانتاج وتغير الكميات المستخدمة من هذه المدخلات كلما تغير أسلوب الانتاج . ولكل مدخل من المدخلات سعر معين ينعين على المنشأة أن تدفعه للحصول على هذا المدخل . وتؤثر أسعار المدخلات ، وإنتاجية كل منها في دالة الانتاج ، على قرارات المنشأة في تحديد كمية ما تشترىه من كل مدخل من هذه المدخلات .

لنفرض ، مثلاً ، أن منشأة تريد أن تبنى من تكلفة أى منتج تنتجه . .

والوصول بالتكلفة إلى أدنى حد ممكن ، في ظل إيراد كلى معين لمستوى من مستويات الإنتاج ، هو في الحقيقة شأنه شأن تعظيم الأرباح . لذلك فانه عند تصميم منحنيات التكاليف والتي تظهر بالعقل الثامن روعى في الأشكال المبينة افتراض أن كل نقطة من النقاط الواقعة على منحنى التكلفة تمثل أدنى تكلفة لمستوى الإنتاج المناظر لذا تمحدد نظرية المنشأة في اختيار المدخلات الشروط التي ينعين توافرها

لتحقيق أدنى تكلفة . كذلك تضع النظرية الأساس في طلب المنشأة لعوامل الإنتاج . وعلى أساس ذلك تكون جانب الطلب لنظرية تحديد دخول عوامل الإنتاج .

وسوف نعالج في هذا الفصل من الكتاب دالة الإنتاج للمنشأة بافتراض أن هذه الدالة تسمح بإحلال أحد المدخلات محل الآخر بدرجة صغيرة . ويمكننا التنازل عن هذا الفرض فيما بعد لثبوت أنه يمكن للمنشأة أن تتخذ قراراتها حول المدخلات عندما لا يكون هناك مجال لإحلال أحدهما محل الآخر أو في الظروف التي يمكن إحلالها بنسب ثابتة . وبعبارة أخرى فإننا نعرض في هذا الفصل ، مثلاً ، أن المنشأة عندما تستخدم رأس المال مقاساً بالآلة / ساعة والعمل ساعة فإنها تستطيع الإنتاج باستخدام المزيد من أحدهما والقليل من الآخر ، إذ يمكن إحلال الآلة / ساعة محل العمل / ساعة والعكس صحيح . ويمكننا فيما بعد أن نستعرض الحالات التي يكمل كل منهما الآخر فالآلة / ساعة تحتاج إلى عامل يديرها وتنظيمها علاقة ثابتة بينهما . والنظريتان لا يتعارضان مع بعضهما البعض ولكنهما يكملان ويعضدان بعضهما الآخر فافتراض سهولة الإحلال في دالة الإنتاج هو أبسط الافتراضات . وأمرها عمومية ويلقى مزيداً من الإيضاح وبلازم هذا الفرض ، كذلك ، الأجل الطويل عندما تكون كل المدخلات متغيرة بينما نجد أن فرص ثبات النسب بين المدخلات ومحدودية الإحلال بينهما يلائم الأجل القصير حيث الكثير من المدخلات يكون ثابتاً كذلك يتلائم مع بعض الأنواع من المشا كل العملية .

الإنتاج عند استخدام مدخل متغير واحد

نبدأ بالحالة المبسطة التي يمكن فيها المنشأة أن تنتج المزيد أو القليل عن طريق تغيير كمية أحد المدخلات. ولنفرض أن هذا المدخل هو نوع معين من العمل. وحتى يمكن الوصول إلى الحجم الأمثل المطلوب استخدامه من هذا العمل، يتعين على المنشأة أن تنظر إلى ثلاثة معلومات مجمعة — السعر الذي يدفع للعمل، وإنتاجية العمل، وسعر المنتج النهائي الذي تبينه المنشأة.

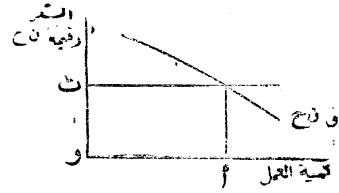
وللتماهي في التبسيط دعنا نفترض كذلك، ولو مؤقتاً، أن المنشأة لا تستطيع التحكم كمية في السعر الذي يتعين عليها تسديده للعمل والسعر الذي تحصل عليه لقاء ما تعرضه من منتجات. وفي ظل هذه الظروف، تكون الكمية المثلى من المدخل المتغير هي تلك الكمية التي تعادل إنتاجيتها الحدية مع سعر المدخل. ومن ثم فإن آخر رجل توظفه المنشأة يكاد يغطي تكلفته.

ونقاس الإنتاجية الحدية لصغر العمل بوحدات مثل الأردب وعدد الأمتار أو الأطنان، وقيمتها الإنتاجية الحدية هي الإنتاجية الحدية مضروبة في السعر الذي تحصل عليه المنشأة. فإذا فرضنا أن الإنتاجية لعمركين رجل هي ٤ طن في اليوم، فإن ذلك يعني ٢٠ رجل يعطون ٤ أطنان زيادة مما يعطيه ١٩ رجل. وإذا فرضنا بعد ذلك أن المنشأة تحصل على ٧ جنيهات ونصف عن كل طن. فإن قيمة الناتج الحدي لعمركين رجلا هو ٣٠ جنيه، فإذا كان الأجر اليومي (أي إجمالي تكلفة العمل التي تتحملها المنشأة بما فيها أقساط التأمين والمكافآت والحوافز وغيرها)، هو ٣٠ جنيه فإنها تسكاد تسكفي لتغطية تكاليف ٢٠ رجل. ولا يمكن للمنشأة أن تتحمل تكلفة استخدام أكثر من ٢٠ رجل لأن قيمة (١٤م — التحليل الجزئي)

النتائج الحدى ستخفف وتصبح أقل من الأجر، فالنتائج الحدى لواحد وعشرون رجلاً أقل من قيمة أربعة أطنان ومع ذلك فإن سعر العن يظل كما هو ٧٥ جنيته كذلك لن تستطيع المنشأة أن تستمر في توظيف أقل من ٢٠ عامل لأن المنشأة حينئذ لن تتمكن من انتهاز الفرصة في شراء وحدات من المدخل تدر عليها إيراد يزيد على التكلفة التي تنجم عنها، فالنتائج الحدى للعمل يزيد على ٤ طن في هذه المرحلة .

ويوضح الشكل (١ - ٧) تحديد الكمية المثلى للمدخل المتغير، حيث يبين الأحداثى الأفقى كمية المدخل المتغير، ويقاس سعر المدخل المتغير بقيمة النتائج الحدى له عن الأحداثى الرأسى .

فإذا فرضنا أن سعر المدخل هو « و » وقيمة النتائج الحدى على المنحنى « ف ن ح »، فإن الكمية المثلى للمدخل المتغير تكون هي « و أ » حيث تتعادل قيمة النتائج الحدى لهذه الكمية مع السعر . وأى كمية تزيد عن ذلك تكون قيمة النتائج الحدى .



الشكل (١ - ٧)

عندها أقل من السعر ، بينما الكمية التي تقل عن ذلك تزيد فيها قيمة الناتج الحدى عن السعر مما يدل على أن هناك فرصة مضاعفة لم تستغلها المنشأة . ويمكن أن نطلق كذلك على « و أ » الكمية التوازنية . وبالقرب من التوازن لابد وأن تتناقص قيمة الناتج الحدى ، ذلك أنها لو كانت تتناقص أو حتى ثابتة عند نقطة أعلى من السعر ، فإن المنشأة تستطيع التوسع بدون حدود ، أما إذا كان منحني قيمة الناتج الحدى عند أى مستوى أقل من خط السعر ، فإن المنشأة لن تستخدم هذا المدخل على الإطلاق .

ونجب ملاحظة أن هناك ثلاثة متغيرات هنا — سعرين والانتاجية . فإذا حصلت المنشأة على سعر مرتفع لمنتجاتها فإن منحني قيمة الناتج الحدى سينتقل إلى اليمين وكذلك الحال في حالة تطور التكنولوجيا . وإذا تغير سعر المدخل ، سينتقل الخط الأفقي لسعر المدخل إما إلى أعلى أو إلى أسفل وسوف تنتهي أى من هذه التغيرات أو مجموعة منها بالوصول إلى نقطة توازن جديدة ، حيث تتحدد كمية جديدة مثلى للمدخل .

والقاعدة التي تقرر أن الكمية المثلى للمدخل هي تلك الكمية التي يتبادل عندها قيمة الناتج الحدى مع السعر ، هي ذات قاعدة الكفاية الاقتصادية . Economic Efficiency وهي قاعدة لها تطبيقات عديدة أبعد من مجرد التطبيقات على منشآت الأعمال .

وعموماً ، فإن أى مؤسسة تسعى إلى الحصول على أفضل النتائج مما تبذله من جهود ، سوف تستخدم المورد إلى النقطة التي يتبادل ما تساهم به الوحدات الإضافية من المورد مع التضحية المطلوبة للحصول على هذه الوحدة الأخيرة .

جدول (٧-١)

الكمية المثلى لدخل متغير واحد

عدد العمال	الدخل	الناتج الحدى الإنتاج	الأسعار سعر الدخل سعر المنتج	قيمة الناتج الحدى (١)	التكلفة الحدية (٢)
		طن	جنيه	جنيه	جنيه
١٩	٠	٣٠	٧٥	٣٧٥	٦
٢٠	٤	٣٠	٧٥	٣٠	٧٥
٢١	٣	٣٠	٧٥	٢٢٥	١٠

ويخلص الجدول (٧ - ١) النقاط الأساسية التي تناقشها إذ يمكن تصور الأرقام المبينة بالجدول (٧ - ١) على أنها تمثل جزء من مجموعة أكبر من الأرقام ، اخترنا منها فقط تلك البيانات التي تقع في منطقة التوازن — منطقة اتخاذ القرارات الرشيدة . ويعطى العمود الأخير من الجدول التكلفة الحدى أى تكلفة الوحدات الإضافية من الإنتاج فعند تشغيل ٢٠ عامل بدلا من ١٩ تكون التكاليف الإضافية ٣٠ جنيه، والإنتاج الإضافى ٤ أطنان . ولهذا فإن التكلفة الإضافية لكل طن عند هذا المستوى من الإنتاج هى ٧٥ جنيه . ويلاحظ أن التكلفة الحدية تساوى سعر المنتج عند الكمية التوازنية من المدخل .

(١) الناتج الحدى مضروب في سعر المنتج .

(٢) سعر المنتج مقسوم على الناتج الحدى .

ونجدر الإشارة إلى العلاقة بين التكلفة الحدية للإنتاج والناجح الحدى للمدخل المتغير الوحيد.

ويمكن إعادة صياغة التوازن بالطريقة الآتية :

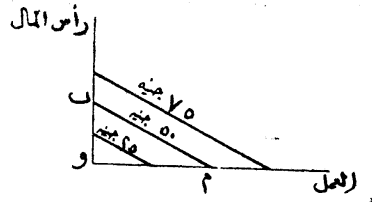
$$\frac{\text{سعر المدخل}}{\text{الناجح الحدى}} = \text{التكلفة الحدية} = \text{سعر المنتج}$$

الكمية المثلى فى حالة وجود مدخلين متغيرين:

ولنتقل الآن للحالة التى تستخدم فيها المنشأة مدخلين متغيرين بدل من متغير واحد. والفرض هنا أن المنشأة تستطيع التوسع فى الإنتاج أو تقليل الإنتاج باستخدام المزيد من أحد المدخلين أو كلاهما : وهنا سنوسع فى استخدام منحنيات سواء الإنتاج التى تحدثنا عنها فى الفصل السابق .

خطوط سواء التكلفة

عندما نحاول المنشأة اختيار الكميات التوازنية المدخلين يتعين عليها أن تأخذ في الحسبان الإنتاجية الحدية للمدخلين وأسعارهما . وتوضح منحنيات سواء الإنتاج بيانات الإنتاجية . بينما تظهر أسعار المدخلات في نفس الشكل على خطوط التكلفة ويبين الشكل (٧ - ٢) ثلاثة من هذه الخطوط . فالخط « ب أ » مثلا ، يبين أو عدد من وحدات (الساعات مثلا) العمل والتي تمثلها المسافة « و أ » تكلف المنشأة ٥٠ جنيه كذلك يمكن للمنشأة أن تشتري « و ب » من وحدات رأس المال (مثل الآلة / ساعة) .



الشكل (٧ - ٢) خطوط سواء التكلفة

ويلاحظ من الشكل أن طول المسافة « و أ » ضعف المسافة « و ب » مما يدل على أن سعر وحدة العمل يبلغ نصف سعر وحدة رأس المال لذلك فإن ميل الخط يبين نسبة الأسعار . وتمثل أي نقطة تقع على الخط « ب أ » حجم إيفاق قدره ٥٠ جنيه نظير عدد وحدات العمل ورأس المال .

ويقع الخط ٧٥ جنبه أعلى بين الخط « ب أ » وموازي له ، مشيراً بذلك إلى أن الحصول على المزيد من أى من العمل أو رأس المال أو كلاهما يمكن شراؤه بنفس الأسعار التي كانت محددة من قبل . وخطوط سواء التكلفة مستقيمة مما يعنى أن المنشأة ليس لها سيطرة على أسعار المدخلات وأن الأسعار تظل كما هي بصرف النظر عن عدد الوحدات التي تشتريها المنشأة .

ويميل خط سواء الانتاج هو $\frac{س}{م}$ ، أى نسبة سعر العمل إلى سعر رأس المال عندما يكون العمل مثلاً على الأعداء الأقدم ورأس المال على الأحدث للرأس ، ومن ثم فإنه بالنسبة لأى خط سواء التكلفة يكون :

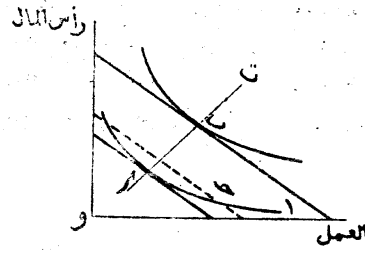
$$\frac{\text{الليل}}{\text{كـية رأس المال}} = \frac{\text{الانفاق}}{\text{سعر م}} \div \frac{\text{الانفاق}}{\text{سعر ع}} = \frac{\text{كـية رأس المال}}{\text{كـية العمل}}$$

وتعادل هذه الخاصية خط سواء التكلفة خاصة خط الميزانية للمستهلك . ولكن هناك اختلاف بين الخطين فالمستهلك لديه ميزانية واحدة فقط ومن ثم له خط ميزانية واحد . ولكن المنشأة لديها مجموعة من خطوط سواء التكلفة .

ويشير الشكل (٧ - ٢) إلى ثلاثة منها فقط . وإذا تصورنا وجود عدد أكبر منها فإن المنشأة تستطيع التوسع أو الانكماش في مستوى الانتاج ومن ثم يمكن تحمل تكلفة أعلى أو أقل . وتشير خطوط سواء الانتاج إلى تكاليف أعلى وتلك الخطوط على اليسار تعكس تكاليف أقل .

الاستخدام الأمثل للدخلات

تسمى المنشأة إلى إنتاج أى حجم من الإنتاج بأقل تكلفة، ويظهر مستوى الإنتاج (الذى يتحقق بأقل تكلفة) على منحنى سواء الإنتاج عند نقطة تماس منحنى سواء الإنتاج مع سواء التكلفة. ويمكن تروى ذلك فى الشكل (٣-٧) حيث يوجد منحنين لسواء الإنتاج يمس كل منهما خط سواء التكلفة. وأى نقطة أخرى تقع على أى من منحنى سواء الإنتاج تقع كذلك على خطوط سواء التكلفة إلى أعلى اليمين. ومن ثم فإن أى نقطة أخرى على سواء الإنتاج تعطى نفس حجم الإنتاج ولكن بتكلفة أعلى. ولناخذ مثلاً النقطة «د» على منحنى سواء الإنتاج ١، وحجم العمل ورأس المال الذى يمثله النقطة «د» يعطى نفس حجم الإنتاج الذى يعطيه حجم العمل ورأس المال الممثل بالنقطة «أ»، ولكن خط سواء التكلفة للنقطة (د) (الخطع المنقطع) يقع فى اتجاه اليمين وأعلى من خط سواء التكلفة للنقطة «أ»، ولذلك فإن نقطة التماس تعنى أدنى تكلفة.



الشكل (٣-٧) الاستخدام الأمثل للدخلات

والخط « ت » بالشكل (٧ - ٣) هو خط التوسع ، ويربط بين نقط التماس أى النقط « أ ، ب » وغيرها من النقط التى لم تظهر فى هذا الشكل . وتتوسع المنشأة فى إنتاجها على طول الخط « ت » .

وشرط الوصول إلى أدنى تكلفة هو أن المنشأة تختار الكميات من المدخلين التى تناظر نقط تماس خطوط سواء التكلفة مع منحنيات سواء الإنتاج . وعند نقط التماس يتبادل الميل (ميل سواء الإنتاج مع ميل سواء التكلفة) وميل خطوط سواء التكلفة هى نسبة أسعار المدخلات ، وميل منحنيات سواء الإنتاج هى نسبة الإنتاجية الحدية للمدخلات . وهو أيضاً يعبر عن المعدل الحدى لافقى للحلول .

The marginal rate of technical substitution

بين المدخلات . فإذا رمزنا لرأس المال بالرمز « م » وللعمل بالرمز « ع » فإن:

$$\frac{\text{الناتج الحدى للعمل (ن ح ع)}}{\text{الناتج الحدى لرأس المال (ن ح م)}} = \frac{\text{سعر م}}{\text{سعر ع}}$$

$$\text{و } \frac{\text{ن ح ع}}{\text{سعر ع}} = \frac{\text{ن ح م}}{\text{سعر م}}$$

بمعنى أنه إذا كانت تكلفة الآلة — ساعة تعادل ضعف تكلفة — ساعة ، فإن الإنتاجية الحدية للآلة — ساعة لا بد وأن تكون ضعف إنتاجية ساعة العمل عند الوضع الأمثل . وبعبارة أخرى فإن ما نحصل عليه من إضافة إلى الإنتاج الكلى نتيجة إغناق جنيهه فى الآلة ساعة يعطى نفس الإضافة من إغناق جنيهه فى العمل / ساعة .

وللواضح أن سلوك المنشأة في تحديد الاستخدام الأمثل (سحب ما تشتره) من المدخلات يماثل تماماً سلوك المستهلك. فكلما المنشأة والمستهلك يشترون الأشياء بالكميات التي تعادل بين الأهمية الحدية وبين السعر. وكما هو شأن المستهلك في تعديل ميزانيته بحيث يعادل الزيادات في الأرباح من آخر جيبه ينفقه على كل سلعة، فإن المنشأة تعدل من انتفاعها لكي تعادل بين الزيادات في كمية الناتج من آخر جيبه يتفق على كل مدخل.

حالة وجود العديد من المدخلات

ولنتقل الآن لنعم نتائج تحليل مدخل واحد أو مدخلين متغيرين على الحالة التي يوجد فيها أكثر من مدخلين ومتغيرين . والحقيقة أن المعالجة البيانية لحالة وجود ثلاثة مدخلات متغيرة يستلزم التعامل من ثلاثة أحوال بما يضمن صعوبة على التحليل . وفي الحالة التي يوجد فيها أربعة مدخلات أو أكثر فإن التحليل الدقيق يستلزم استخدام الطرق الجبرية . والحقيقة أن سلوك المستهلك لا يختلف كثيراً في حالة شرائه للعديد من المدخلات . وتطبق نفس القاعدة ومن ثم فإننا نتوسع في تحليل حالة مدخلين متغيرين لتطبيقها على الحالة التي يحدد فيها المنتج مشترياتها من العديد من المدخلات ليصل إلى الوضع الأمثل .

ولنفرض أن المدخلات التي تشتريها المنشأة هي أ، ب، ج، د، هـ، ن
وبالتوسع في تطبيق النتائج السابقة يتضح أن :

$$\frac{ن ح ا}{سمر ا} = \frac{ن ح ب}{سمر ب} = \frac{ن ح ج}{سمر ج} = \dots = \frac{ن ح ن}{سمر ن}$$

كذلك فإن :

$$\frac{سمر ا}{ن ح ا} = \frac{سمر ب}{ن ح ب} = \frac{سمر ج}{ن ح ج} = \dots = \frac{سمر ن}{ن ح ن}$$

حيث (ن ح) هي التكلفة الحدية . ولما كانت ن ح = س حيث س
هو سعر المنتج الذي تباع به المنشأة انتاجها ، فإن :

$$\overline{s} = \frac{\text{سعر ب}}{ن ح ب} = \dots\dots\dots = \frac{\text{سعر ن}}{ن ح ن} = \overline{s}$$

وتبين هذه المعادلة الأخيرة أن قيمة الناتج الحدي لكل مدخل (مثل ن ح) $\times \overline{s} = \overline{s}$ تساوي السعر الذي يسدو مقابل الحصول على هذا المدخل. لذلك فإنه عندما تسعى المنشأة إلى تدنية التكاليف أو تعظيم الأرباح فإنها تشتري كل مدخلاتها بالكميات التي تجعل قيمة نواتجها الحدية مساوية لأسعارها.

التغيرات في أسعار المدخلات

لنفرض أن سعر أحد المدخلات التي تستخدمها المنشأة قد انخفض . فإن المنشأة ستشتري كمية أكبر من هذا المدخل إلى الحد الأدنى الذي يتعادل فيه قيمة الإنتاجية الحدية المنخفضة للكمية الأكبر مع السعر المنخفض . غير أن آثار الانخفاض في سعر أحد المدخلات تمتد لأكثر من ذلك . إذ أنها تحدث توجع من خلال المعادلات التي تربط بين إنتاجية المدخلات وأسعارها وتكاليفها . ولذلك سيحدث نوع من التعديلات في المدخلات نتيجة لتغير سعر إحدهما . وطبيعي أن المزارع لا يحتاج إلى التوجيه إلى أقرب مركز بحوث ليسأل عن اقتصادى رياضى يحل له مشكلته على الحاسب الآلى . فخبرة الفلاح ومعلوماته التي اكتسبها من ممارسته للعمل تكفي لتوضيح الطريق أمامه فإذا يعمل . وعندما يحاول الحفاظ على تكاليفه عند أقل حد ممكن ، عند مستوى معين من الانتاج ، فإن الفلاح لا يعمل مثلما يعمل الحاسب الآلى عندما يحده بالحل .

أثر الاحلال وأثر الانتاج :

التغير في سعر سلعة استهلاكية له أثر احلالى وأثر دخلى على المستهلك . وهذا ما ناقشناه عند التعرض للحديث عن سلوك المستهلك . كذلك تقع المنشأة تحت نفس المؤثرات . فانخفاض سعر أحد المدخلات يؤدي إلى زيادة المستخدم منه حتى ولو ظل إجمالي انتاج المنشأة ثابتا . هذا هو أثر الاحلال . غير أن السعر الرخيص للمدخل يؤدي إلى خفض التكاليف والتي تحمل المنشأة على التوسع في جمالى الانتاج وبالتالي تؤدي إلى زيادة أكبر في استخدام المدخل الرخيص . وهذا هو أثر الانتاج أو أثر التوسع .

سلوك المنتج في حالة انتاج سلعتين

ناقشنا حتى الآن حالة المنشأة التي تنتج سلعة واحدة أو منتج واحدة . غير أن هناك العديد من المنشآت التي تنتج أكثر من سلعة أو منتج واحد . ونود أن ننقل هنا لندرس حالة منشأة تنتج سلعتين ، فنسأل كيف تختار المنشأة النسب التي تنتج بها السلعتين ؟

والاجابة على هذا السؤال تماثل صيغة اختيار نسب المدخلات . فالذي ينطبق على المدخلين ينطبق كذلك على السلعتين . حيث تنتج المنشأة سلعتين أو منتجين بالنسبة التي تحدد معدل الاحلال الحدي (أو التحول) بين المنتجات مساوي لنسبة أسعارهم .

منحنى امكانية الإنتاج :

لنفرض أن منشأة تستطيع إنتاج سلعتين ولتسكن احدهما (س) والأخرى (ص) ولنفرض أن المنشأة يتوفر لديها كمية معينة من الموارد (الآلات والمعدات والعمال) . ويمكن للمنشأة أن تستخدم هذه الموارد في إنتاج كميات مختلفة من السلعتين (س ، س) ، في ظل شروط معينة تقضي بأنه إذا زاد إنتاج المنشأة من السلعة (ص) فإنها لا بد وأن تقلل من إنتاجها من السلعة (س) والعكس صحيح .

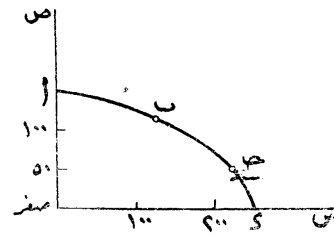
ولنفرض أن امكانيات الإنتاج الشهرية للمنشأة كانت على النحو التالي :

جدول (٧-٢)

جدول امكانيات الإنتاج

إنتاج س	إنتاج ص	البدايل
صفر	١٥٠	أ
١٢٥	١٢٥	ب
٢٢٥	٥٠	ج
٢٥٠	صفر	د

هذه البيانات الافتراضية المبينة بالجدول (٧-٢) يمكن تمثيلها بيانياً بالشكل (٧-٤).



الشكل (٧-٤) منحنى امكانية الإنتاج

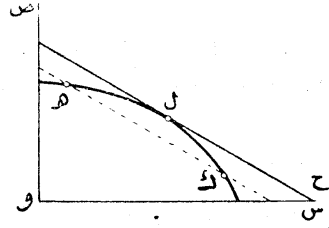
حيث يعبر المنحنى (أ د) عن منحى إمكانية الإنتاج الشهري للمنشأة وتقابل النقطة (ب، ح) على المنحنى البدائل (ب، ح) فى الجدول . فإذا تيسر للمنشأة مزيد من الموارد فإن المنحنى ينتقل إلى أعلى اتجاه الشمال الشرق . لذلك فإن المنشأة يكون لديها منحى امانية لإنتاج مختلف لكل كمية من الموارد .

والمنحنى مقعر تجاه نقطة الأصل ، (والقيمة المطلقة د) وميل المنحنى أكبر عند النقطة (ح) عنها عند النقطة (ب) . وهذا يعنى أنه كلما زاد إنتاج السلعة (س) كلما زادت التضحية بإنتاج السلعة (ص) أكثر فأكثر . كذلك فإن الزيادة فى إنتاج السلعة (ص) تعنى الزيادة بإنتاج السلعة (س) أكثر فأكثر . فوارد المنشأة ليست مهيئة بالكامل لإنتاج كلا السلعتين وعندما تتركز فى إنتاج أحد هاتين السلعتين مثل الإنتاج عند النقطة (ح) ، فإن الموارد تكون أقل إنتاجية . وبعبارة أخرى فإن تقعر المنحنى يشير إلى تناقص الغلة الحدية . فشكل وحدة إضافية مضحى بها من إنتاج (ص) تقل الزيادة فى إنتاج (س) شيئاً فشيئاً وكذلك العكس صحيح .

خطوط سواء لإيراد Isorevenue Lines

لا شك أن المنشأة ترغب في تعظيم إيراداتها الذي تحصل عليه من بيع السلعتين التي تنتجها. وهي تحتاج بجانب امكانيات الإنتاج أن تأخذ في اعتبارها أسعار السلعة س والسلعة ص. ولنفرض أن الطلب على كلا المنتجين مرين بالنسبة للمنشأة وعلى ذلك فإن الأسعار التي تبيع بها أن تتأثر بالكميات التي تبيعها.

وتبين خطوط سواء الإيراد الإيرادات المتاحة للمنشأة. وهي تأخذ نفس الشكل الذي تأخذه خطوط سواء التكلفة. ويظهر خط سواء الإنتاج في الشكل (٥ - ٧) على شكل الخط (ف ح) ويعطى حاصل ضرب الكمية (و ح)



الشكل (٥ - ٧) الاختيار الأمثل للنتائج

من السلعة (س) في سعر س نفس (سواء) الإيراد الذي تعطيه الكمية (و ف) من (ص) مضروبة في سعر (ص) وميل خط سواء الإيراد هو (١٥ - التحليل الجزئي)

$$\frac{\text{سعر س}}{\text{سعر ص}} = \frac{\text{لأن الميل}}{\text{و ح}} = \frac{\text{ف و}}{\text{و ح}} = \frac{\text{ص}}{\text{س}} \text{ وكذلك ص } \times \text{ سعر ص} = \text{س } \times$$

سعر س ، $\frac{\text{ص}}{\text{س}} = \frac{\text{سعر س}}{\text{سعر ص}}$ وبين وضع خط سواء الإيراد حجم الإيراد الكلى . فكلما ابتعد الخط تجاه الشمال الشرقى كلما زاد الإيراد الكلى الذى يبينه خط سواء الإيراد . وكما أن هناك مجموعة من خطوط سواء التكلفة ، كذلك هناك مجموعة من خطوط سواء الإيراد .

الوضع الأمثل من إنتاج كلا السلعتين :

تمثل النقطة (ل) فى الشكل (٧ - ٥) الوضع الأمثل للمنشأة وتنتج المنشأة عندئذ السلعتين (س ، ص) بالكميات التى تشير إلى النقطة (ل) وبهذا تعظم المنشأة إيرادها الكلى لأن (ل) تقع على أعلى خط سواء إيراد ممكن الوصول إليه .

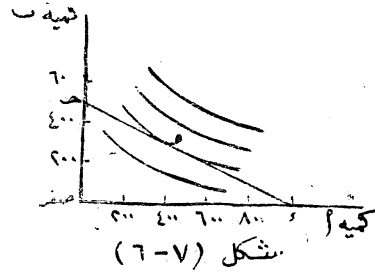
فإذا قامت المنشأة بالإنتاج عند نقطة أخرى مثل (هـ ، ك) فإنها تكون عند خط سواء إيراد أقل مثل الخط المتقطع فى الشكل .

وعند النقطة (ل) يكون خط سواء الإيراد مماساً لمسحنى امكانية الإنتاج .
لذلك فإن ميلهما يكون متساوى ، بمعنى أن نسبة الأسعار $\frac{\text{ع س}}{\text{ع ص}}$ تساوى معدل الاحلال (أو التحول) بين السلعتين . وهذه قاعدة أخرى للكفاية الاقتصادية .

تطبيقات

يمكن تطبيق الأفكار التي نوقشت في هذا الفصل في مجال اتخاذ القرار الخاص بالدفاع القومي . فلنفرض أن هناك نوعين من الأسلحة الرئيسية ونحصر موضوع سياسة الدفاع في كيف يمكن استخدام الاثنين معاً . وسوف نقيس فاعليتهما — إنتاجية كل منهما — على أحد الأعداديات حيث: تمثل عمود الأهداف التي يتوقع أن يخطئها . فلتحقيق أهداف معينة بذاتها ولنكن ١٠٠ مثلا يمكن استخدام السلاحين بتوليفات مختلفة . ويمكن أن يحل أحد الأسلحة محل الآخر في حدود معينة .

لذلك يمكن رسم منحنيات سواء الإنتاج لمذيق السلاحين . ويظهر ذلك في الشكل (٦ - ٧) حيث تظهر أربعة منحنيات سواء كل واحد منها يدمر أهداف معينة ١٠٠٠ ، ٢٠٠٠ ، ٣٠٠٠ هدف . وربما تبدو منحنيات سواء الإنتاج في الشكل (٦ - ٧) وكأنها مستوية أكثر مما ينبغي ويشير ذلك إلى أن



السلحين بدليلين قويين ، وهى علاقة ليست مادية . ولنفرض أن كل نقطة على كل سواء إنتاج تمثل أفضل استخدام وتمتد لهذه التوليفة من السلحين . فكيف نصل إلى قرار بشأن تحديد أفضل هذه النقاط ؟ وتعتمد الإجابة على التكاليف . وهناك خط واحد لسواء التكلفة بالرسم (٧ = ٦) يصل بين النقاط التى تمثل ١٠٠٠ وحدة من السلاح أ و ٥٠٠ من السلاح ب .

ولنتصور أن حجم الميزانية بلغ بالقدر الذى يمنع عدم الاتفاق على المزيد من أ أو ب فإذا انفقنا كل الميزانية على أ يمكن الحصول على ١٠٠٠ وحدة منها فقط . ولكن إذا انفقنا كل الميزانية على (ب) ، فإن ٥٠٠ وحدة يمكن إنتاجها . ويمكن تقسيم الميزانية بين (أ ، ب) وتظهر النتائج بالخط (ح د) وتشير استقامة الخط (ح د) إلى إنتاج كلا السلحين يخضع لشروط ثبات وحدة التكلفة .

والقرار الصحيح هو بالطبع التخطيط لاستخدام السلحين بالنسبة المبتنة بالنقطة (هـ) فإذا حددت الميزانية فإن النسبة الممكنة هى تلك التى تقع على خط سواء التكلفة (ح د) ومن هذا المضمون غالباً ما يعرف الخط بمنحنى التبادل Exchange Curve وأى نسب خلاف النسب المرتبطة بالنقطة (هـ) تعنى فعالية أقل فى التدمير بمعنى أن الأسلحة تضيق أهدافاً أقل . ومن ثم فإن النقطة (هـ) تبين كيف يمكن الحصول على أقصى ما يمكن الحصول عليه من اتفاق النفود .

وطبيعى أن أى تعديل فى الأسلحة سيغير من أشكال ومواقع منحنيات سواء الانتاج . كذلك فإن اختلاف الميزانية سيغير خط سواء التكلفة . وبالتالى ستنقل النقطة المثلى (هـ) .

وهذا المثال بسيط بمرض حالة مدخلين فقط وسلمتين فقط . . والحقبة أنه لا يمكننا استخدام التحليل البياني فى معالجة النماذج الأكثر تعقيداً والى تستخدم أكثر من مدخلين وسلمتين ، فنل هذه النماذج تحتاج إلى تحليل رياضى متقدم .

الفصل الثامن

دوال التكاليف

نناقش في هذا الفصل العلاقات القائمة بين التغيرات في تكاليف المنشأة والتغيرات في إنتاجها فقرارات المنشأة حول تحديد حجم الإنتاج الذي يعظم أرباحها يعتمد على تكاليفها وإيراداتها .

دوال التكاليف .

نعرف العلاقة بين التكاليف والإنتاج ، عامة ، « بدالة التكاليف » . ونحدد دالة الإنتاج وأسعار المدخلات دالة التكاليف للمنشأة . ولما كانت دالة الإنتاج تأخذ صور مختلفة منها الدوال التي تعتمد على مدخل متغير واحد ومنها دوال لها بعض المدخلات المتغيرة فكذلك تأخذ دوال التكلفة عدة صور مختلفة . وتركز نظرية السعر معظم إنتاجها إلى نوعين من دوال التكلفة - دالة التكلفة في الأجل القصير ودالة التكلفة في الأجل الطويل . وتظهر هذه الدوال بيانياً منحنيات التكلفة القصيرة الأجل والطويلة الأجل .

الأجل القصير والأجل الطويل .

في الأجل القصير بعض المدخلات يكون ثابت ، حيث تستطيع المنشأة التوسع أو الحد من إنتاجها عن طريق تغيير كميات المدخلات الأخرى . ويتراوح إنتاج المنشأة من الصفر عندما تصلق المنشأة أبوابها ، إلى أن يصل إلى أقصى حجم تسمح به عوامل الإنتاج الثابتة (طاقة المصروع) . وفي الأجل الطويل تكون كل المدخلات متغيرة . ويتراوح حجم إنتاج المنشأة من الصفر إلى كميات كبيرة ليس لها حدود .

والأجل القصير والأجل الطويل ليس لهما فترة محددة من الزمن . ولكنها تخضع لمجموعة من الظروف وليست تعبر عن فترات زمنية على الإطلاق . ولا يفي ذلك أننا نستطيع أن نترك فكرة الزمن جانباً من تحليل الأجل القصير والطويل فبالرغم من عدم الإشارة إلى فترة زمنية محددة ، إلا أنها تكن من خلف التحليل وكفكرة يتعين مواجهتها والعوامل الثابتة للنشأة ، في الأجل القصير ، تتمثل في المعدات والآلات والمباني والتجهيزات ويضاف إليها في بعض الصناعات بعض أنواع العمل الماهر الفريد من نوعه . وعندما تكون الآلات والمعدات والمباني والتجهيزات كبيرة ومقعدة ، تستلزم استثمارات مكثفة كبيرة ويحتاج في تشييدها إلى فترة زمنية طولها عامان أو أكثر فإن الأجل القصير يمتد في هذه الحالة إلى عدة سنوات كذلك قد يكون طول الأجل قصير عدة أسابيع ، إذا كان تدير الحصول على المزيد من المعدات والآلات والعمالة الماهرة سهلاً ميسوراً وعندما تكون تكاليف البناء متواضعة أو غاية في الصغر . مثال ذلك عمليات المقايضة والشحن . وبالمثل يتفاوت طول فترة الأجل الطويل فقد تكون الفترة طويلة تمتد إلى عقدين أو ثلاثة من الزمان وقد تكون قصيرة لا تتجاوز عدة أسابيع . ومثال الأجل الطويل الذي يستغرق فترة زمنية قصيرة مشروعات العلاقات العامة والتي لا تحتاج إلا إلى مجرد تأييد مكتوب ، عادي وبعض الآلات البسيطة وتدير مكان يقام عليه المشروع . وتستخدم عمالة غير متخصصة معظمها من رجال الصحافة والإعلان . ويمكن لمثل هذه المشروعات أن تتوسع أو تنكش في المدن الكبيرة مع اتساع حجم النشاط وسرعته وسهولته .

ولايصح القول بأن العمل مدخل متغير في جميع الأحوال وأن المعدات مدخل ثابت باستمرار ففي المشروعات التي تختص بالخدمات المحلية . مثل النقل الداخلي بالطائرات نجد أنه يمكن التوسع في أسطول الطائرات بشكل أسرع من الحصول على طاقم الطيارين الذين يعملون عليها .

فهناك سوق تنافسي في سوق الطائرات المستعملة ، كذلك يوجد سوق دولي توجر فيه شركات الطيران طائرات لبعضها البعض وعلى نفقش ذلك نجد أن التوسع في تكوين الكوادر من الطيارين ومساعدتهم يسير ببطء شديد .

فيمكن ، استئجارهم بسرعة ، ولكن قبل أن يطيرو بكفاءة يتعين على الطيارين الجدد التعرف على الطرق والطائرات التي سيستخدمونها وإجراءات النقل . وكل ذلك يحتاج إلى وقت أطول من ذلك الوقت الذي يستغرق الحصول على مزيد من الطائرات . ولهذا قد يكون العمل مدخل ثابت .

وقد لا يكون هناك فيصل محدد يفرق بين الأجل القصير وبين الأجل الطويل بل يكون هناك خط رفيع يفصل بينهما . ومهما يكن التعبير عن الاجلين سواء كان ذلك في صورة مجموعة من الظروف أو في شكل قترات زمنية فإن كلاهما يندمج في الآخر .

مبئيات التكاليف في الأجل القصير

تنقسم تكاليف المنشأة في الأجل القصير ، إلى تكاليف ثابتة وتكاليف متغيرة والتكاليف الثابتة هي تلك التكاليف التي ترتبط بطاقة المشروع الثابتة ومعدات المنشأة . وأوضح طريقة لتعريف التكاليف الثابتة هو القول بأنها التكاليف التي تستمر المنشأة في تحملها بأكملها إذا توقفت المنشأة مؤقتاً عن العمل ، ولانتج شيئاً على الإطلاق . وتتضمن التكاليف الثابتة الفوائد على استثمار المشروع في الآلات والمعدات أجميع أنواع التأمين والضرائب على المتسلكات والأهلاك والصيانة . . الخ . بالإضافة إلى أجور ومهايا الأفراد الذين يستمرون في العمل في حالة توقف المنشأة ، مؤقتاً عن العمل كذلك تشمل التكاليف الثابتة نفقة الفرصة البديلة لأصحاب المنشأة والأرباح العادية .

والتكاليف المتغيرة هي التكاليف التي تتغير تبعاً لتغير حجم الإنتاج . وتحتوى على الأجور وثمن المواد الخام والسلع الأخرى التي تشتريها المنشأة وثمن

الوقوف وضرائب الإنتاج وأسعار الفائدة على القروض قصيرة الأجل وغير ذلك ولقد أعدت كثير من النظم لتبويب التكاليف ولكن من الناحية العملية يصعب في بعض الأحيان الجزم فيما إذا كانت أحد النفقات تتبع مجموعة التكاليف الثابتة أم تتبع مجموعة التكاليف المتغيرة ، ولكن التحليل الاقتصادي ترك كل هذه الصعوبات جانباً ليبنى تفسيراته على التقسيم البسيط لمجموعتي التكاليف .

ثبات متوسط التكلفة المتغيرة Constant Average Variable Cost

إن أبسط العلاقات بين التكلفة والإنتاج لمنشأة من المنشآت في الأجل القصير تنطوي على الافتراض أن متوسط التكلفة المتغيرة (أى التكلفة المتغيرة بالنسبة للوحدة) ثابتا - أى أن متوسط التكلفة المتغيرة للوحدة يظل على ما هو عليه مهما تغير حجم الإنتاج . ومعنى ذلك أننا نتعامل في هذه الحالة مع دالة إنتاج مدخلاتها المتغيرة (العمل والمواد) تعمل مع بعضها البعض في ظل ظروف ثبات الغلة . ولنفرض كمثل لذلك أن التكاليف الثابتة لمنشأة من المنشآت هي ١٠٠٠ جنيه وتكلفة العمل والمواد هي ٥٠ قرش لكل وحدة منتجة . وعلى ضوء هذه المعلومات يمكننا إعداد جدول للتكاليف على الشكل المبين بالجدول (٨-١)

جدول (٨ - ١)

جدول مبسط لتكاليف قصيرة الأجل

الإنتاج بالوحدة	إجمالي التكاليف الثابتة	متوسط التكاليف المتغيرة	إجمالي التكاليف المتغيرة	متوسط التكاليف المتغيرة
—	١٠٠٠ جنيه	— جنيه	— جنيه	— جنيه
١٠٠٠	١٠٠٠	٥٠ - د	١٥٠٠	١٥٠ - د
٢٠٠٠	١٠٠٠	٥٠ - د	٢٠٠٠	١٠٠ - د
٣٠٠٠	١٠٠٠	٥٠ - د	٢٥٠٠	٨٣ - د

ولما كان متوسط التكاليف المتغيرة في الجدول (٨ - ١) ثابت فإن إجمالي التكاليف المتغير يزداد بالتناسب مع حجم الإنتاج . وتبلغ التكاليف الثابتة ١٠٠٠ جنيه عندما لا تنتج المنشأة أى شيء (حجم الإنتاج = صفر) وتظل كما هي عند أى مستوى من مستويات الإنتاج . وكلما زاد حجم الإنتاج كلما انخفضت التكلفة الثابتة للوحدة لأن التكاليف الثابتة تتوزع في هذه الحالة على عدد أكبر من الوحدات . وبين العمود الأخير من الجدول (٨ - ١) انخفاض متوسط التكاليف (التكلفة المتوسطة) .

وتشير التكلفة المتوسطة إلى إجمالي التكاليف بالنسبة للوحدة .

وتساوى التكلفة المتوسطة متوسط التكاليف الثابتة بالإضافة إلى متوسط التكاليف المتغيرة أى أن :

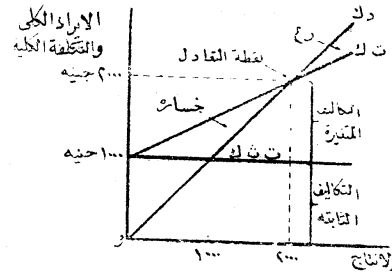
$$م ت = م ت ث + م ت غ$$

ويلاحظ أنه عندما يكون متوسط التكاليف المتغيرة ثابت فإن التكاليف الإضافية لإنتاج وحدة إضافية أى التكاليف الحدية واحدة بنفس المبلغ من النقود . وبعبارة أخرى فإن متوسط التكاليف المتغيرة تكون مساوية للتكلفة الحدية عندما تكون الأولى ثابتة .

نقطة التعادل :

وبالرغم من بساطة الجدول (٨ - ١) إلا أنه لا يمد عن الحقيقة . فتفكير رجال الأعمال وصانعي القرارات يعتمد على علاقات على نفس القدر من البساطة . وخريطة التعادل التي شاع استخدامها في مجال التحليل المالي للمشروعات تبين عن نفس العلاقات . والمعلومة الإضافية الوحيدة التي نحتاجها

لتكوين خريطة التعادل هو سعر البيع . ولنفرض ، مثلاً ، أن نفس المنشأة تباع منتجاتها بسعر جنيه واحد للوحدة وتحصل على هذا السعر بصرف النظر عن الوحدات المباعة (بمعنى أن الطلب على منتجات هذه المنشأة مرنة تامة) .



شكل (٨ - ١) خريطة التعادل

ويصور الشكل (٨ - ١) خريطة تعادل مبينة على البيانات الموضحة بالجدول (٨ - ١) وعلى أساس أن سعر بيع الوحدة جنيه واحد . وبين الخط ذلك الإيراد الكلي عند أى مستوى من مستويات الإنتاج - وهو يمثل سعر البيع (جنيه واحد) مضروباً فى عدد وحدات الإنتاج . ويظهر خط التكاليف الثابتة الكلية (ت ك) أفقى عند مستوى الإنتاج ١٠٠٠ جنيه . وبين الخط ت ك التكاليف الكلية ، الثابتة زائدة المتغيرة . ويبدأ خط التكاليف الكلية من مستوى الإنتاج ١٠٠٠ جنيه بما يعنى أن التكاليف المتغيرة الكلية تنقسم إلى التكلفة الثابتة . ونقطة التعادل على نقطة تقاطع ت ك مع ت ك . وعندما يبالغ مستوى الإنتاج ٢٠٠٠ وحدة يكون الإيراد الكلى ٢٠٠٠ جنيه والتكاليف الكلية ٢٠٠٠ جنيه كذلك . لذلك فإن أى مستوى من مستويات الإنتاج يزيد

على ذلك تحقق ربح ينما تحقق للمستويات الأقل خسارة وتمثل خريطة التعادل الموضحة بالشكل (٨ - ١) أحد صور هذه الإدارة التحليلية . وهي ذات فائدة في التطبيق المثل لأنها توضح موقف المنشأة بمجرد النظر إلى هذه الخريطة . كذلك فإن أرقام التكاليف من المصنوع حسابها في الحياة العملية . كذلك هناك شك يحيط بعملية اختيار وتحديد البنود التي تندرج تحت التكاليف الثابتة وتلك التي تضاف إلى التكاليف المتغيرة .

ومن ثم فإننا، عندما نجد منشأة من المنشآت أنها تعمل بالقرب من نقطة التعادل ، فقد يرى القائمين بإدارتها ضرورة البحث عن إمكانية تخفيض التكاليف أو حتى إعادة حسابها . وقد يحاولون البحث عن وسائل يتبعونها لزيادة المبيعات .

وتصور خريطة السوادة ، عادة ، باستخدام خطوط مستقيمة بالرغم من أنه ليست هناك ما يحتم أن تكون منحنيات التكلفة أو الإيراد على شكل خطوط مستقيمة ولكن هذا الأسلوب استخدام خطوط مستقيمة يعني أن التغيرات في التكاليف الاجمالية تناسب مع التغيرات في الإنتاج . والحقيقة أنه بالنسبة للتغيرات الصغيرة في الإنتاج أعلى أو أسفل نقطة التعادل يكون الافتراض صحيحا أوقريبا من العلاقة الحقيقية التي يمكن تبريرها . ولا تملك المنشأة إلى اقرار تلك العلاقات بين التكلفة والإنتاج عند مستويات الإنتاج الصغيرة والكبيرة جدا عندما تقع خارج الواقع المألوف في الحياة العملية أو ما هو متوقع . ولكن لماذا ترسم الخطوط المستقيمة على طول المدى إذا ؟ أنه لهذا السبب لا يجب أن تغلق أهمية على ما هو ظاهر يناق في الواقع : فنطقة الربحية تضطرد في النمو ، دون حدود ، كلما زاد الإنتاج عن مستوى التعادل .

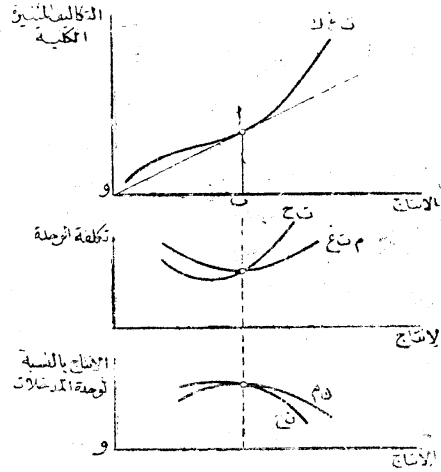
ازدواج دوال التكاليف ودوال الإنتاج

إن دوال التكاليف ودوال الإنتاج « ثنائيات » بمعنى أن كل منهما انعكاس مبدئى للآخر إذ يمكن تحويل أحدهما للآخر . ولعلنا نوضح ذلك ببياننا في الشكل

(٢-٨) الذى يبين منحنى التكاليف المتغيرة الكلية (ت غ ك) ، ونظيره لمي هذا المنحنى تبين أنه في ذات منحنى الناتج الكلى للوضع بالشكل (٧-٥) بصفحة ١٧٢ ولكنه مقلوباً بالمتقاء ذلك الجزء المتناقص من منحنى الناتج الكلى. كذلك فإن ميل المنحنى ت غ ك (التكاليف المتغيرة الكلية) هو التكلفة الحدية ت ح . ولقد أشرنا إلى ميل المنحنى ت غ ك في الشكل (٢-٨) عند النقطة ا على المنحنى وعند النقطة ا يكون ميل ت غ ك هو $\frac{ا ب}{و ب}$ والذى يمثل التكلفة الحدية

للمدد و ب وحدة من الإنتاج ولكن $\frac{ا ب}{و ب}$ تمثل كذلك متوسط التكلفة المتغيرة للمدد و ب من وحدات الإنتاج .

حيث ا ب التكلفة المتغيرة الكلية لعدد الوحدات و ب - ويقسمه على و ب يعطى المتوسط . لذلك فإن ت ح = م ت غ عند مستوى الإنتاج و ب بالشكل (٢-٨)



شكل (٢-٨) دوال التكاليف والإنتاج

الجدول (٨ - ٢)
ازدواجية دوال الإنتاج ودوال التكاليف

دوال التكاليف	دوال الإنتاج
النظير:	
ت ع ك — التكلفة المتغيرة السكية	ل — الناتج السكي
م ت ع — متوسط التكلفة المتغيرة	م — الناتج المتوسط
ت ح — التكلفة الحدية	ح — الناتج الحدي
العلاقات:	
١ - ترتفع ت ع ل بمعدل متناقص أولاً ثم بمعدل متزايد بعد ذلك .	١ - يرتفع ل أولاً بمعدل متزايد ثم يرتفع بمعدل متناقص بعد ذلك .
٢ - تنخفض م ب ع لتصل إلى أدناها ثم ترتفع بعد ذلك .	٢ - يرتفع م حتى يصل إلى أقصاه ثم ينخفض بعد ذلك .
٣ - تنخفض ت ح ثم ترتفع لتتقاطع مع م ت ع عندما تصل م ت ع إلى أدناها ثم تستمر ت ح في الارتفاع بمعدل أسرع من م ت ع .	٣ - يرتفع ح ثم ينخفض ليتقاطع مع م ت ع عندما يصل م ت ع إلى أقصاه ثم يستمر ح في الانخفاض بمعدل أسرع من م ت ع .
وعندما تتقاطع منحنى التكلفة الجدية مع منحنى متوسط التكلفة المتغيرة أى أن ت ح = م ت ع تصل م ت ع إلى أدناها . ويمكن التأكد من هذه الحقيقة بالنظر إلى الشكل (٨ - ٢) . ويجب ملاحظة أن أى خط مستقيم ينطلق من نقطة الأصل ليتقاطع مع منحنى ت ع لابد وأن يكون أكثر انحداراً من الخط و١ ومن ثم لابد وأن يمثل متوسط تكلفة متغيرة أكبر .	

ويعطى الجدول (٨ - ٢) ملخصاً للعلاقات القائمة بين دوال الإنتاج ودوال التكاليف المتغيرة .

ويلاحظ أن الشكل (٨ - ٢) لم يتضمن التكاليف الثابتة .
ويمكننا إضافة التكاليف الثابتة إلى هذا الشكل .. إلا أننا في هذه الحالة سوف نحرك منحنى T_c ك إلى أعلى (وشكل موازى لوضعه الحالي) إلى مسافة تساوى حجم التكاليف الثابتة .

منحنيات التكاليف التقليدية :

لأن منحنيات التكاليف القصيرة الأجل المتعارف عليها المنشأة من المنشآت ، منحنيات ممهدة ومستمرة للتكاليف بالنسبة لوحدة الإنتاج . ويمكن التمييز بين أربعة منحنيات . فإذا فرضنا أن T تمثل الإنتاج اليومي أو الأسبوعي أو الإنتاج لأي فترة مناسبة من الزمن .

ولنفرض أن T_c ك ترمز إلى التكاليف المتغيرة الفعلية و T_f ك إلى التكاليف الثابتة الكلية و T ك إلى التكاليف الكلية ، فإن :

$$\text{متوسط التكلفة المتغيرة} = \frac{T_c}{T} =$$

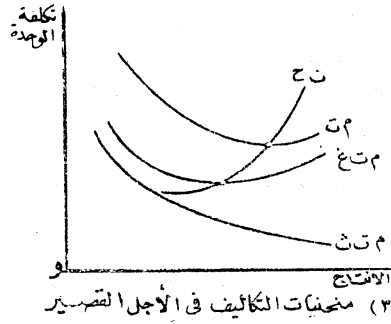
$$\text{الثابتة} = \frac{T_f}{T} =$$

$$\text{التكلفة الحدية} = \frac{\Delta T_c}{\Delta T} =$$

$$\text{التكلفة المتوسطة} = \frac{T_c}{T} + \frac{T_f}{T} =$$

وتظهر منحنيات التكاليف الأربعة في الشكل (٣-٨) وهي تمثل الشكل البياني التقليدي المعروف لمنحنيات تكاليف المنشأة في الأجل القصير وسوف تعرض منحنيات التكاليف الأخرى تباعاً ولاشك أن الشكل (٣-٨) يصور مجموعة متكاملة من تكاليف المنشأة . ويظهر منحنى $م ت ث$ على شكل قطع زائده مكافئ^(١) يتقارب مع الأحداثين ولكنه لا يتقاطع معهما . وتكون التكاليف الثابتة مرتفعة عند مستويات الإنتاج المنخفضة ، وتنخفض عندما يرتفع مستوى الإنتاج . ويظهر المنحنى $م ت ح$ على شكل قطع زائد مكافئ لأن متوسط التكلفة الثابتة مضروباً في حجم الإنتاج يعطى رقماً ثابتاً باستمرار (وهو يمثل التكاليف الثابتة للمنشأة) .

والمنحنيات الأخرى التي تظهر بالشكل (٣-٨) تأخذ شكل حرف U . ويلاحظ كذلك أن منحنى التكلفة الجدية $ت ح$ يتقاطع مع منحنى التكلفة المتوسطة $م ت م$ عندما تصل الأخيرة إلى أدنى نقطة . وتفسير ذلك يتوازي مع ذلك التفسير الخاص يتقاطع منحنى التكلفة الجدية $ت ح$ مع أدنى نقطة على منحنى $م ت ع$ (وسوف تثبت عندما يتعرض التحليل الرياضي في هذا الجزء من الكتاب .



(١) من صفات القطع الزائد المكافئ أنه يتقارب مع الأحداثي الأفقي والأحداثي الرأس ولكنه لا يتقاطع معهما . والصفة الثانية أن حاصل ضرب البعد عن الأحداثي الأفقي في البعد عن الأحداثي الرأس يعطى رقماً ثابتاً .

والتكلفة الحدية مستقلة عن التكلفة الثابتة . ومهما يكن من أمر التكاليف الثابتة سواء بلغت ١٠٠٠ جنيه أو عشرة ملايين من الجنيهات فإن التكاليف الحدية لن تتأثر . وكما هو معروف فإن التكلفة الحدية هي الإضافة إلى التكاليف الكلية نتيجة لإنتاج وحدة أخرى من المنتج . ولعلنا نلاحظ أن إنتاج وحدة إضافية لا يتسبب في إضافة أى شيء إلى التكاليف الثابتة . فالتكلفة الحدية ترتبط فقط بالتكاليف المتغيرة (٥) .

وكما هو شأن للمنطقة التي تقع أسفل منحنى للنفقة الحدية حيث تساوى المنفعة الكلية للسكية موضوع البحث ، كذلك فإن المنطقة التي تقع أسفل منحنى التكلفة الحدية تساوى التكلفة المتغيرة الكلية . وإذا اخترنا أى مستوى من الإنتاج ولتكن ط . وقمنا برسم خط مستقيم من منحنى التكلفة الحدية ليصل إلى ط ، فإن هذا الخط هو التكلفة الحدية ل ط .

ويمكن أن نتخيل أن هذا الخط عبارة عن شعاع أو خط رفيع جداً . ومجواره على اليسار يوجد خط رفيع آخر هو التكلفة الحدية ل (ط - ١) وحده . ومجوار ذلك يوجد خط آخر هو التكلفة الحدية للوحدات (ط - ٢) . وهكذا وتندمج كل هذه الخطوط الرفيعة لتكون منطقة تمثل التكلفة المتغيرة الكلية لمستوى الإنتاج ط .

ولقد سبق الإشارة إلى النقاط الدنيا من المنحنيات م ت ع و ت م أكثر

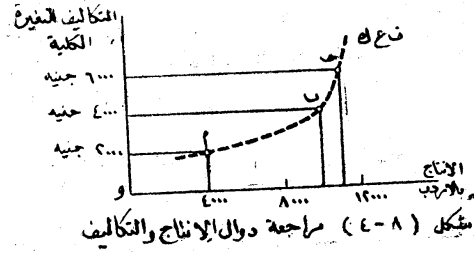
(٥) ولإثبات استقلال التكلفة الحدية عن التكاليف الثابتة نلاحظ أن على اعتبار أن ط تعبر عن أى مستوى من مستويات الإنتاج .

$$م ح (ط) = م ت ك (ط) - م ت ك (ط - ١) .$$

$$= [م ت ع ك (ط) + م ت ك ك (ط) - م ت ك ك (ط - ١) + م ت ك ك (ط - ١)]$$

$$= م ت ع ك (ط) - م ت ع ك (ط - ١) .$$

من مرة . ولكن كل هذه النقاط على هذه المنحنيات ، وكذلك على المنحنى
ت ح هي أدنى نقط لأحجام الإنتاج التي تناظرها .



وهنا نمود مرة أخرى إلى دالة الإنتاج ، ولكننا سنتحدث هذه المرة على
دالة الإنتاج مستخدمين سواء الإنتاج وتناوب أزدواجها وتناوبها مع دالة الإنتاج .
وتظهر هذه الأزواجية في الشكل (٨ - ٤) حيث يشكون الجزء العلوى
لشكل من ثلاثة منحنيات سواء للإنتاج كونهت من دالة إنتاج أزدواجها ،
مستخدمة البنود (بالكيلو) والأعمدة كمدخلات . كذلك يرض الشكل
خطوط سواء التكلفة $Leacost$. وتمثل النقاط ا ، ب ، ح أدنى تكلفة للثلاثة
مستويات من الإنتاج . ولقد أعيد ترتيب المعلومات الواردة عن دالة الإنتاج
في الجزء العلوى من الشكل (٨ - ٤) مرة أخرى في الجزء السفلى من الشكل
لتبين دالة التكاليف أى التكاليف المتغيرة الكلية . وتقع النقاط ا ، ب ، ح
في هذه الحالة على المنحنى ت ح ك . ومن الطبيعي أن هذه النقاط الثلاث لا تنفى
لتحديد المنحنى ت ح ك كما هو موضح بالشكل . ولكنها يمكن معها عرض
منحنيات إضافية لسواء الإنتاج وسواء التكلفة والنقطة الدنيا للتكاليف والتي
يمكن استخدامها في الحصول على مزيد من النقاط الواقعة على منحنى ت ح ك .

(١٦ - التحليل الجزئى)

الأنواع الأخرى من المنحنيات قصيرة الأجل :

هناك رأى يقول إذا كان هناك منحني واحد لتكاليف منشأة من المنشآت في الأجل القصير يستحق الدراسة . . فإنه سيكون منحني التكاليف المبيّن بالشكل (٨ - ٣) - والذي يحتوي على مجموعة مترابطة من المنحنيات . ويمكن النظر إلى منحنيات التكاليف المختلفة للملايين المنشآت على أنها منحنيات غاية في التنوع ولكنها جميعاً تخضع لتعميم واحد .

ومتوسط تكاليف منشأة تعمل في الأجل القصير يستمر في الانخفاض حتى يصل الحد الأدنى ويبدأ بعد ذلك في الارتفاع . وتعتمد درجة انخفاضه على نسبة التكاليف الثابتة إلى التكاليف المتغيرة . فكلما كانت هذه النسبة كبيرة فإن الانخفاض في متوسط التكاليف يكون سريعاً . ومستوى الإنتاج الذي يصل متوسط تكلفته إلى الحد الأدنى يسمى إنتاج الطاقة Capacity output (٥) . والطاقة هنا لا تعني الطاقة القصوى ولكنها تعني حجم الإنتاج طبقاً للتصميمات . فالمهندسون يقومون بتصميم المصنع لإنتاج عدد معين من الوحدات في الأسبوع أو في الشهر بأقل تكلفة للوحدة . فإذا تم تشغيل مصنع بمعدل ٨٠٪ من هذا المستوى من الإنتاج المصمم ، فإن المصنع يكون قد استخدم ٨٠٪ من طاقته . وتسمى هذه النسبة بمعدل استخدام الطاقة Rate of capacity utilization . ويكون متوسط التكلفة أكثر ارتفاعاً بالنسبة لمستويات الإنتاج الأقل من إنتاج الطاقة (الإنتاج المصمم) ويكون متوسط التكلفة مرتفعاً كذلك بالنسبة للمستويات

(٥) يعرف بعض الاقتصاديين هذا المستوى بحجم الإنتاج الأمثل Optimum ولكن هذا التعريف مضلل إذ يوحى بأن المنشأة تسمى دائماً للإنتاج عند هذا المستوى . ولكن المنشأة في الحقيقة تود أن تصل إلى هذا المستوى من الإنتاج عندما يتطابق هذا المستوى مع حجم الإنتاج الذي يعظم الأرباح .

الأعلى منه ، لذلك فإن منحنى متوسط التكاليف يأخذ شكل حرف (U) باستمرار . وقد يكون جانبي شكل المنحنى (U) شديدة الانحدار . وقد تكون قريبة من الاستواء .

فإذا تصاف وكان إنتاج الطاقة (أى الإنتاج عند أدنى الكثافة) هو المستوى الذى يصل فيه الإنتاج إلى الحد النهائى مما يستجبل زيادة مستوى الإنتاج عن هذا الحد ، فإن منحنى م ت غ ومنحنى ت ح يرتفعان رأسيًا عند مستوى إنتاج الطاقة .

ولا يبنى ذلك أن منحنيات متوسط التكاليف المتغيرة والتكاليف الحدية لا بد وأن تكون مبهمة في شكل حرف U كما هي ماثلة في الشكل (٨ - ٣) ولكن الحقيقة أن كلا المنحنيين ربما يكونان أفقيين لدى طول من مستويات الإنتاج .

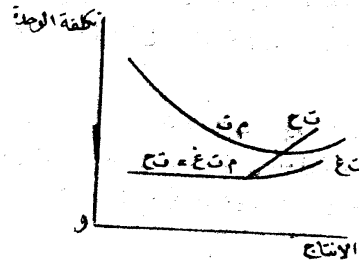
وعندئذ يتساوى متوسط التكاليف المتغيرة (م ت غ) مع التكاليف الحدية (ت ح) .

ولذلك عندما يكون منحنى م ت غ أفقيًا يكون متوسط التكاليف المتغيرة ثابتًا . أى أن الوحدة الإضافية من الإنتاج يكون لها نفس متوسط التكاليف المتغيرة وبالتالي يكون لها نفس الكثافة الحدية .

ويمكن أن تشترك للدخلات الثابتة للملحأة (الصنعم ومعداته) مع المدخلات المتغيرة بنسب متغيرة أو بنسب ثابتة . ولقد اقتصرنا في حديثنا حتى هذه اللحظة على افتراض امتزاج المدخلات بنسب متغيرة جبريًا وراء ما يحدث في غالب الأحيان . ولكننا سنتقل الآن للحديث عن الحالات التى تكون فيها النسب ثابتة أى مثل الحالة التى يعمل فيها رجل واحد على آلة واحدة .

وبين الشكل (٨ - ٥) جهات م ت غ ، ت ح على طول منحنى مستويات

مختلفة للإنتاج . وعلى طول هذا المدى يكون العائد الحدى المدخل المنتير
ثابتاً . لذلك نجد أن كلا من الإنتاج والتكاليف المنتيرة الكلية يزيد بنفس
النسبة التي يزيد بها الدخل المنتير . وبلا حظ أن كلا من M و G ، T و C يرتد للحد
أعلى عند الصفر . وبعد نقطة معينة يبدأ العائد الحدى في التناقص وتبدأ تكلفة
الوحدة في الارتفاع .

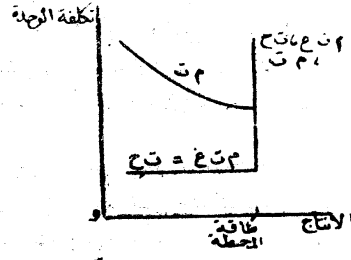


شكل (٨-٥) المصح القابل للتحويل

ولقد أظهرت نتائج العديد من الدراسات العملية التي أجريت على دوال
التكاليف في الأجل القصير أن التكلفة الحدية تظل في الحقيقة ثابتة على طول
مدى من مستويات الإنتاج أو قد تكون قريبة من الثبات .

وهناك أنواع أخرى من التكاليف في الأجل القصير والتي تظهر ، في غالب
الأحيان في الكتابات عن اقتصاديات المرافق العامة .
ففي فترة معينة من الزمن ، نجد محطة توليد القوى الكهرو أنبائية لها طاقة
محطة لا تستطيع أن تتعداها . هذه الحقيقة تجعل التغيرات M و G ، T و C ،
 M و T تتحول فجأة إلى الانحناء الأتقي عندما يصل الإنتاج إلى الطاقة . وبين
الشكل (٨-٦) هذا النوع من دوال التكاليف قصيرة الأجل .

كذلك، فإن منحنى التكاليف المتغيرة يكون جانباً صغيراً من التكاليف الكلية للوحدة المنتجة. وبمكس ذلك ضخامة التكاليف الثابتة، وبلا حظ أن منحنى M يقع أعلى منحنى M غ ومنحنى T ح.



شكل (٦-٨) معيّنات التكاليف لمخطة توليد الكهرباء في الأجل القصير

منحنى الكشف والمعرفة : The Learning Curve

لقد عرضنا حتى الآن منحنيات التكاليف تبين لنا عند كل نقطة أدنى تكلفة للإنتاج موضوع البحث. ذلك لأننا نتعامل مع نقط تماس خطوط سواء التكلفة مع منحنيات سواء الإنتاج. وبقي التماس هنا تدنية التكاليف. ونحن نذكر أن منحنيات سواء الإنتاج تمثل أقصى الإنتاج الذي يمكن الحصول عليه من المجموعات المختلفة من مدخلات العمل ورأس المال.

ولكن الدفعة الأولى من سلعة جديدة تنتج لأول مرة باستخدام تكنولوجيا جديدة تكون تكلفة الإنتاج الوحدة منها أعلى من تكلفة الوحدة من الدفعات التي تنتج فيها بعد بعد أن يعود المنتج على أساليب

انتاجها ويتعرف على أسرارها. ومثال ذلك نشير إلى إنتاج التليفزيون للون عندما قدم لأول مرة فقد كان غالبية الناس يعتقدون أن تكلفة إنتاج الوحدة سوف تنخفض في المستقبل وتسام بذلك في خفض سعر التجزئة.

ولقد كان التقدم المذهل في التكنولوجيا الحديثة بعد الحرب العالمية الثانية مع نمو استخدام أساليب التحليل وجهت الانتباه إلى تكاليف المنتجات الجديدة. ويمثل بمنحنى الكشف أو المعرفة جميع هذه التكاليف. وهذا التعبير استنبط من علم النفس، ولقد وجد أن الحيوان، الأرنب أو الرجل يتعلم بعض الشيء بعمد معين عن طريق تكرار المحاولة « التجربة والخطأ ».

كذلك يعرف ما يسمى « بمنحنى التقدم Progress Curve » بمنحنى الكشف الذي يبين انخفاض تكاليف الوحدة كلما زاد عدد الوحدات المنتجة. ولقد وضع بالتجربة في صناعة الطيران أن منحنى الكشف الذي وجد في هذه الصناعة هو « منحنى ٨٠٪ » . وبنى ذلك أنه بتضاعف العدد المنتج تنخفض التكاليف بنحو ٨٠٪ من المستوى السابق. وأرقام التكاليف المستخدمة في الحياة العملية تختص في المادة بالعمل المباشر فقط أي أنها تمثل جزءاً من التكاليف المتغيرة. ومثال لذلك.

نفرض أننا أنتجنا أول ٥٠٠ وحدة بتكلفة (أجور ومهيايا) ١٠٠ جنيه للوحدة. وانخفضت تكلفة الوحدة للآلاف وحدة إلى ٨٠ جنيه، وعندما يصل الإنتاج إلى ٢٠٠٠ وحدة فإن تكلفة الوحدة تصبح ٦٤ جنيه (٨٠٪ من ٨٠ جنيه) . وهكذا تستمر التكلفة في الانخفاض إلى أن تصل إلى حد معين لا تنخفض بعده.

وعملية الكشف هذه هي أحد العمليات التي يكتسب فيها المنتج معلومات أكثر عن الأعمال التي يقوم بها وتصبح مأتوفة لديه وكذلك يتعرف على الأدوات

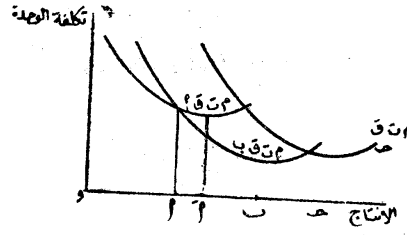
الحديثة والإجراءات والأساليب الجديدة والتنسيق الحديث في العملية الانتاجية .
وليس ضرورياً أن يكون منحنى الكشف ٨٠٪ في جميع الأحوال ولكنه في
المادة يتراوح ما بين ٧٥٪ و ٩٠٪ . ولقد أوضحت التجربة أن تحليل هذا
النوع من المنحنيات يمكن استخدامه في التنبؤ . ولهذا إذا حصلت إحدى
الشركات على طلبية قدرها ١٠٠٠٠ وحدة مثلاً من معدات جديدة ، فإن المحلل
يستطيع أن يكون تقديراً جيداً لتكاليف إنتاج الـ ١٠٠٠٠ وحدة بعد أن يحصل
على معلومة حول تكاليف إنتاج الوحدة المائة .

منحنيات التكاليف في الأجل الطويل :

إن كل شيء يكون متغير في الأجل الطويل . . ولا تحتوي دالة الإنتاج
لمنشأة من المنشآت على أية مدخلات ثابتة . . ولا توجد تكاليف ثابتة للمنشأة .
وتستطيع المنشأة ، في الأجل الطويل ، أن تتوسع في الإنتاج بإنشاء وتشغيل
مصنع جديد أكبر حجماً . . فليها الفرصة للتوسع في نطاق المشروع وزيادة
طاقته الانتاجية . وتتبع علاقة المدخلات بالمخرجات في دالة الإنتاج مبدأ المائد
حسب الحجم .

ويصور الشكل (٨ - ٧) ثلاث منحنيات للتكاليف في الأجل القصير .
ويرمز لمنحنيات التكاليف المتوسطة في هذه الحالة بالرمز م ت ق أي متوسط
التكاليف في الأجل القصير . والمنحنيات التي تظهر بالشكل (٨ - ٧) تمثل
ثلاثة أحجام مختلفة للوحدة الانتاجية من حيث الوحدة ١ الأصغر حجماً
وتكاليف م ت ق م . والوحدة الانتاجية ب أكبر حجماً وتعمل بتكاليف
أقل بكثير من تكاليف الوحدة ١ . . ويظهر ذلك واضحاً في الشكل حيث
نرى أن المنحنى م ت ق م ينخفض كثيراً عن المنحنى م ت ق م في جميع أجزائه
باستثناء ذلك الجزء الواقع في نهاية الطرف الأيسر من المنحنى كذلك فإن حجم

الوحدة الإنتاجية $ح$ أكبر من $ا$ ، $ب$ ولكن المنحنى $م ق$ ح أعلى لأن مرحلة تناقص العلة بدأت تظهر مع التوسع في حجم الوحدة الإنتاجية عن هذا الحد في الأجل القصير .



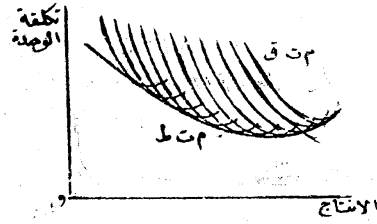
شكل (٨١) منحنيات التكاليف الثلاثة في الأجل القصير

والواضح ، على ضوء ما تقدم ، أن المنشأة سوف تقوم ببناء وتشغيل المصنع $ا$ (وهو أصغر وحدة إنتاجية) إذا كانت تتوقع أن يصل حجم إنتاجها إلى المستوى $ا$ أو أقل . ولكن إذا قدر ، بدلاً من ذلك ، أن يكون مستوى الإنتاج في المدى $ب$ أو $ح$ سيكون قرار المنشأة إختيار المصنع $ب$ أو المصنع $ح$. ونجدر ملاحظه أن المنشأة عندما تنتج عند مستوى أكبر من $ا$ ، فإنها ستختار للمصنع $ب$ لأن التكاليف في هذه الوحدة الإنتاجية ستكون أقل . ولنفرض أن حجم الإنتاج للتوقع هو $ا$ ، فلاحظ أن هذا الحجم من الإنتاج يمثل حد الطاقة بالنسبة للمصنع $ا$ ، وهو بذلك يمثل أدنى تكلفة لتشغيل المصنع $ا$ ، والواضح أنه من الأفضل عند إنتاج الحجم $ا$ تشغيل المصنع $ب$ بأقل من طاقته الإنتاجية .

ويمكن تعميم هذه الحالة بالنسبة للوحدات الإنتاجية الأخرى فعندما تعمل

الوحدة الإنتاجية في ظل مرحلة تزايد العلة ، فإنه يمكن الوصول إلى أدنى تكلفة لأي إنتاج بتشغيل الوحدة الإنتاجية بأقل من طاقتها ، أي أننا نختار في هذه الحالة حجم مصنع أكبر من الوحدة الإنتاجية التي يطابق مستوى الإنتاج المقترح أدنى تكلفة لها .

وإذا تخيلنا أن المنشأة تستطيع بناء العديد من المصانع كل منها يكبر قليلا عن سابقه . فإن المنحنيات التي تمثل تكاليف هذه الوحدات في الأجل القصير تظهر على النحو المبين بالشكل (٨ - ٨) وهي تمثل منحنيات Q و U للوحدات الإنتاجية المضطردة الزيادة في أحجامها ، ويمثل المنحنى U متوسط التكاليف في الأجل الطويل وهو المماس للأجزاء الدنيا من المنحنيات Q و U . ويمثل المنحنى U ط الغلاف الذي يطور منحنيات متوسط التكلفة في الأجل القصير Q و U .



شكل (٨ - ٨) استخرج منحني التكلفة في الأجل الطويل

وشأن غيرهم من الأفراد قد يقع أصحاب النظرية الاقتصادية في بعض الأخطاء ومن أخطر هذه الأخطاء شيوعا في كتابات نظرية التميز ذلك الخطأ الذي ارتكبه جاكوب فايتر Viner في مقالة المشهور الذي نشره في عام ١٩٣١ وقدم فيه نظرية حديثة للمنحنيات

تكاليف المنشأة ، فقد كلف فايز أحد الرسامين ، عبثاً ، أن يحاول رسم خريطة بيانية في مقاله يظهر فيها المنحنى S و T تماماً لنقاط الدنيا من منحنيات متوسط التكلفة في الأجل القصير T ، وهذا أمر ممكن في حالة واحدة فقط ، وهي الحالة التي يكون فيها المنحنى S ط أفقياً ، ولكن عندما يكون المنحنى S ط متناقصاً فإن نقط تماسه مع المنحنيات S و T ستكون بالضرورة على يسار النقط الدنيا ، وعندما يتجه المنحنى S ط إلى الارتفاع فإنه يس المنحنيات S و T على يمين النقط الدنيا ، ولقد اعترف فايز ، فيما بعد ، بالخطأ الذي وقع فيه مصدر ربح يمتد فيه بالنزول من أوضاعه ذلك وعند إعادة طبع مقاله فضل أن يترك الخطأ كما هو دون تصحيح حتى يترك للأخريين الفرصة في الاستمتاع بتقديم أشكال بيانية أفضل مما قدمه في مقاله عام ١٩٣١ .

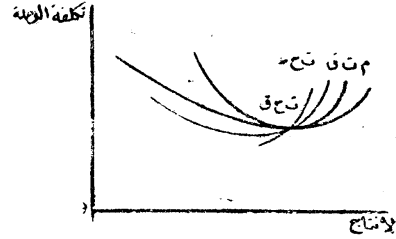
وطبيعي أن المنشأة لا تقوم ، في الواقع ، ببناء عشرات المصانع حتى تسيين ما يحدث لتكاليف . ولكنه يتعين على المنشأة أن تقرر حجم الوحدة الانتاجية المطلوب . وحتى تصل إلى هذا القرار فإنها تقوم باستقصاء الحدود الدنيا لتكاليف وقد يتيسر لها ذلك من واقع التجربة والحبرة أو نتيجة للدراسات التي يقوم بها الفنيون والمهندسون ، ولهذا السبب نجد أن المنحنى S ط غالباً ما يشار إليه كنحنى التخطيط للمنشأة .

والواضح أن منحنى التكاليف في الأجل القصير لا بد وأن نأخذ الشكل لها ، فوجود المدخلات الثابتة هو الذي يؤدي إلى ذلك . ولكن ما هو الشكل الذي يأخذه منحنى التكاليف في الأجل الطويل ؟ وعلى الجميع يتفق على أن المنحنى في الأجل الطويل يبدأ أولاً في الانخفاض نتيجة لوفورات الحجم ، ولكن هل يصل إلى نقطة دنيا محددة لتكاليف ويبدأ بعد ذلك في الارتفاع ؟

والحقيقة أن الشكل التقليدي لمنحنى التكاليف في الأجل الطويل يظهر على النحو المبين بالشكل (٨ - ٩) ، ويظهر منحنى التكلفة الجديد في الأجل الطويل كذلك في هذا الشكل وهو يبين التنبيه الذي يطرأ على التكاليف السككية عندما

يزيد الإنتاج نتيجة لتوسع في بناء وحدات إنتاجية أكبر ، ولنفرض أن المنشأة تنتج عند أدنى نقطة على المنحنى م ت ط .

وعلى ضوء المعلومات التي تظهر في الشكل (٨ - ٩) والتي تبين منحنيات التكاليف المتوسطة والحدية في الأجل القصير عند نفس مستوى الإنتاج ، نجد أنه إذا توسعت المنشأة في الإنتاج باستخدام نفس الصنع فإنها ستتحرك على طول المنحنى ت ح و ، ولكن إذا توسعت المنشأة في الإنتاج عن طريق بناء وحدات إنتاجية أكبر فإنها ستتحرك على طول المنحنى ت ح ط .



الشكل (٨ - ٩) منحنيات التكاليف المتوسطة والحدية

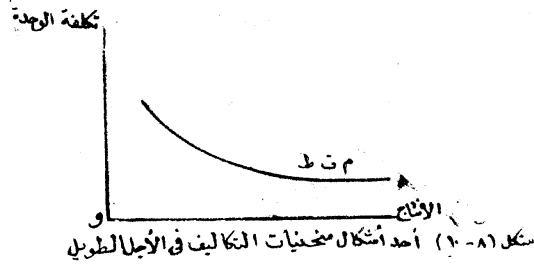
ولقد سبق أن ناقشنا مرحلة تنافس الغلة في الفصل الخامس وبيننا أنه بالرغم من وجود إلتاف حول إيجاد المائد إلى الإحفه ضرع زادة الحجم إلا أنه لا يوجد إلتاف حول الأسباب التي تدعو إلى ذلك . وتنافس الغلة وتزايد المنحنى م ت ط هما وجهين لعملة واحدة .

ومن المحتمل أن يكون الشكل الغالب على المنحنى م ت ط ، شامها للصورة

الموضحة بالشكل (١٠-٨٦) ، وأزيدة كثير من التمراسات التطبيقية التي أجريت بعد الحرب العالمية ، ولعلنا نلاحظ أن المنحنى في هذا الشكل يأخذ شكلاً بسيطاً تماماً لدى معين ، وعلى طول هذا المدى يكون للأحجام المختلفة من الوحدات الإنتاجية نفس الحدود الدنيا من التكاليف .

ولعلنا نلاحظ أن هناك العديد من الصناعات مختلفة الأحجام والتي تنتج بنفس التكاليف تقريباً ، ويختلف طول الجزء للتناقص من المنحنى من صناعة إلى صناعة أخرى .

وباختصار فإن منحنى التكاليف في الأجل الطويل يميل أن يكون على شكل حرف L أكثر منه على صورة حرف U .



تطبيقات:

إن القصد من تقديم بعض التطبيقات حول تحليل العلاقة بين التكلفة والإنتاج هو توضيح الفكرة الأساسية للتحليل ، فالاعتقاد السائد بين الناس أن زيادة الإنتاج يصاحبها انخفاض في التكاليف ، وهذا يرتبط بمبدأ توزيع أعباء التكاليف الثابتة على عدد أكبر من الوحدات المنتجة ومن ثم تنخفض تكلفة الوحدة .

والمبدأ سليم في حد ذاته - في الأجل القصير ولمدى معين من الإنتاج. ولكن يجب
سليم بالنسبة لمستويات الإنتاج التي تمتد حدود إنتاج الطاقة بالإضافة إلى أن
سرعة انخفاض تكلفة الوحدة يما زيادة حجم الإنتاج تعتمد على حجم التكاليف
الثابتة فكلما كانت هذه التكاليف الثابتة تمثل جزءاً صغيراً من التكاليف الكلية
وكانت التكاليف الحدية والتغير ثابتة ، كلما كان الانخفاض في تكافئه الوحدة
نتيجة لزيادة كمية الإنتاج صغيراً وفي الطرف الآخر، كلما كانت التكاليف الثابتة
تشكل نسبة كبيرة من التكاليف الكلية وكانت التكاليف المتغيرة والحدية متناقصة
لمدى كبير من الإنتاج، فإن الانخفاض في تكلفة الوحدة يكون سريعاً في استجابته
لزيادة الإنتاج .

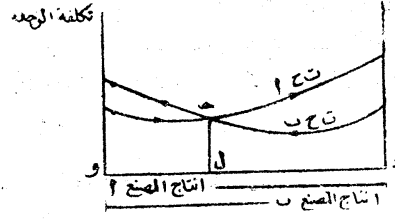
كذلك لا ينبغي الخلط بين علاقة التكلفة بالإنتاج في الأجل الطويل وبين
هذه العلاقة في الأجل القصير .

توزيع الإنتاج بين مصنعي :

وليفرض أن المنشأة مصنعين . فكيف يمكن توزيع الإنتاج بين المصنعيين
بحيث تصل بالتكلفة إلى أدنى حد ممكن ؟ ويجدر الإشارة هنا إلا أن التكلفة
المقصود تدنيها هي التكاليف المتغيرة الكلية . فليس هناك معنى للحديث عن
تدنية التكاليف الثابتة في مشكلة كهذه ، لأنها مشكلة قصيرة الأجل . والتكاليف
الثابتة تظل ثابتة في الأجل القصير ولا سبيل إلى خفضها .

وحتى يمكن للمنشأة أن تصل بتكاليفها المتغيرة إلى الحد الأدنى ، فإنها تقوم
بتوزيع الإنتاج بين المصنعيين بحيث تتساوى التكاليف الحدية في كلا المصنعيين ،
وهو الشكل (٨ - ١١) هذه الحالة ، ويمثل المبدأ في الشكل الإنتاج الكلي
المطلوب توزيعه ، ولقد حدد هذا المستوى من الإنتاج على أساس أن هذه التكلفة
هي التي يرغب المستهلك في الحصول عليها بالسعر الذي تحدده المنشأة ، ويمكن

لإنتاج هذه الكمية في أحد المصانع أ أو ب ، ويصوّر المنحني ت ح ا التكلفة الجدية للمصنع ا والتي تمتد من اليسار إلى اليمين . بينما يصوّر المنحني ت ح ب التكلفة الجدية للمصنع ب والتي تمتد من اليمين إلى اليسار ، ويتقاطع المنحنيان عند النقطة ح ، وعندما ينتج المصنع ا الكمية و ل .



شكل (٨ - ١١) تخصيص الإنتاج في مصنعين

والمصنع ب الكمية ل و تصل التكلفة المتغيرة الكلية إلى أدنى حد ، فإذا أنتج المصنع ا كمية أكبر والمصنع ب كمية أقل فإن التكاليف ترتفع في هذه الحالة لأن المنحني ت ح ا يقع أعلى المنحني ت ح ب على يمين النقطة ح كذلك فإن التكلفة تكون أكبر إذا أنتج المصنع ب كمية أكبر والمصنع ا كمية أقل ، ويمكن التأكد من أن النقطة ح تمير عن أدنى تكلفة بالنظر إلى المنطقة الواقعة أسفل منحني التكلفة الجدية والتي تمثل التكاليف المتغيرة الكلية .

ونظرة أخرى إلى الشكل (٨ - ١١) تبين أن هذه المنطقة الإنتاج المشترك تصل إلى أدناها عند النقطة ح والتي تحدد توزيع الإنتاج من المصنعين بالقدر الذي يصل بالتكلفة إلى أدنى حد ممكن .

وبلاحظ أن الشكل (٨ - ١١) قد صمم بطريقة تظهر التكاليف الجدية للمصنع ب أقل عند أي مستوى من مستويات الإنتاج ومع ذلك نجد أنه من

الأفضل أن يتم تخصيص بعض الإنتاج للمصنع . كذلك يلاحظ أن كلا المنحنيين يرايدان عند النقطة ح ، وهذا شرط ضرورى للحل .

التكلفة الحدية والتكلفة الإضافية Marginal and Incremental Cost

غالباً ما يجذب التكلفة الحدية إنتباه صانع القرار الرشيد ولكن لنفرض أن صانع القرار لا يستطيع ، ولو في تخيلته ، أن يغير حجم إنتاجه بوحده واحد . ونظراً للعديد من الأسباب العملية يتم زيادة الإنتاج بدفعات أو أحجام معينة . لذلك سيبحث في هذه الحالة إلى استخدام التكلفة الإضافية والتي تمثل تكاليف الدفعة المضافة إلى حجم الإنتاج وهي في حد ذاتها تعتبر الاعتبارات عملية في التطبيق أقرب تقرب التكلفة الحدية . لذلك فان قرار الأعمال الرشيد يمكن أخذه على أساس التكاليف الإضافية والتي تقارن في هذه الحالة بالإيرادات الإضافية في أى الإيراد التي تتحقق من بيع الدفعات المضافة من الإنتاج .

كذلك يمكن شكل منحنى التكاليف في الأجل طويل حجم المنشأة ومن ثم درجة الاحتكار في السوق . . ويعتمد عليه في الحياة العملية عند إصدار التراخيص للمشروعات المختلفة لمزاولة العمل وتحديد أوجه الإشراف عليها .

الفصل التاسع

البرمجة الخطية

لقد قام الانسان منذ الماضى السحيق ، بصنع قراراته حول الكيفية التى ينتج بها سلعة . . وعلى مر التاريخ ، اتخذت القرارات بنفس الطريقة سنة بعد الأخرى متجاوبة فى ذلك بل ومطابقة للنماذج التى ألمتها ظروف الحياة من عادات وتقاليد وثقافة . ولقد بدأت القرارات الخاصة بالإنتاج فى الدول الرأسمالية تأخذ طابعا يزايد رشدا وعقلانية خلال القرنين الماضيين وأصبح أكثر إدراكا ومتممدا اختبارات مدروسة لأفضل الوسائل التى تحقق أهداف محددة واضحة .

ولكننا ، استعرضنا فى الفصول الثلاثة السابقة نظرية للنشأ فى صورة تبين القرارات التى يتخذها رجال الأعمال حول استخدام كل متغير على حده أو فى أغلب الأحيان متغيرين فى كل مرة . ولنفرض ، كما هو حقيقى فى غالب الأحيان ، أنه يتعين على رجل الأعمال أن يأخذ عشرات أو مئات للتغيرات فى الحساب دفعة واحدة . فما هو الحال إذا ؟ الحقيقة أن النظرية الاقتصادية لازالت قادرة على الإجابة على هذا السؤال . مشيرة إلى القرار الخاص بتدنيه التكلفة أو تعظيم الربح . واجابات النظرية هنا لا تكون فى صورة بيانية مبسطة على النحو الذى عرضناه فى الثلاثة فصول السابقة . ولكنها إجابات تصاغ فى لغة رياضية متقدمة . وعامة فإن الصورة الرياضية تأخذ صورة لا تستطيع معها الإجابات أن توجه إلى استخدام عملى بذاته .

ولقد عالج الفريد مارشال موضوع القرارات الإنتاجية باستخدام أسلوبه (١٧ — التحليل الجزئى)

الذى قدمه تحت اسم « مبدأ الإحلال » إذ كان ينظر إلى رجل الأعمال ؛ على أنه يقوم باستمرار بدراسة دالة إنتاجه وإسعار مدخلاته . وكلما تغيرت يستمر رجل الأعمال في إحلال أحد المدخلات محل الآخر ومن ثم يحتفظ بشكلته إلى أقل مستوى ممكن . وفي رأى مارشال ، أن رجل الأعمال لا يعتمد كثيراً على حسابات منهجية بقدر ما يستخدم موهبته التى اكتسبها من خبرته ومراة .

والطريقة التى تعتمد على حسابات منهجية ليست متوافرة : فمثل هذه الطريقة تعتبر أمتداداً وتوسماً وحالة خاصة لنظرية الثمن . ولكننا ؛ فى نفس الوقت نستطيع تطبيق الطريقة التى نسمى « البرمجة الخطية » فى حل العديد من مشاكل الأعمال المتنوعة والمتسعة المجال .

البرمجة الخطية

البرمجة الخطية ^(١) أسلوب يستخدم مستوى رفيع من الرياضيات لحل مشاكل من أنواع معينة ؛ وخاصة تلك المشاكل المرتبطة بالإنتاج . والخطية تعنى هنا أن العلاقات المستخدمة فى التحليل هى نفس العلاقات من النوع الذى تمثله خطوط مستقيمة . والبرمجة تعنى ببساطة التخطيط المنتظم أو صنع القرار وتسمى كذلك « البرمجة الرياضية » و « تحليل الأنشطة » ولقد قدم هذا الأسلوب فى عام ١٩٤٧ بواسطة عالم الرياضيات جورج دانترج فى Dantzig بنرض جدول له أنشطه المشتريات والإمدادات لقوات الجوية الأمريكية . ^(٢)

(١) وهناك تعريف أسامى ومنهجي : يعرف البرمجة الخطية على أنها تعظيم (أو تدنية) لدالة خطية لمتغيرات عرضة لقيود فى صورة متباينة خطية .

(٢) الحقيقة أن عالم الرياضيات الروسى كانتروفيتش Kantorovich هو أول من وصنع صياغة البرمجة الخطية . ولكن وانترج اخترع أسلوب أفضل فى الحساب .

ومنذ عام ١٩٤٧ حدث تقدم كبير في البرمجة الخطية سواء في النظرية أو التطبيق على المشاكل العملية في الصناعة . ولقد ساهم اكتشاف الحاسبات الالكترونية في نمو البرمجة الخطية ، التي تحتاج إعادة ، إلى حسابات عديدة ضخمة .

ولقد أصبحت البرمجة الخطية تمثل حالات خاصة في دراسة النظرية الاقتصادية للمنشأة . ولعلنا نتذكر أن ماعرضناه في الفصول السابقة من الخامس إلى الثامن إن هو إلا ما يعرف الآن بالنظرية التقليدية كان في صورة أكثر عمومية ، غطت الأجل القصير والأجل الطويل سواء في صورة علاقات خطية أو غير خطية كذلك عرضت علاقات التكاليف بالإنتاج لأي مدى من مستويات الإنتاج .

والحقيقة أن بعض الأفكار الأساسية للبرمجة الخطية رياضي للنهج ، لذلك لا نستطيع أن نفرض وصفا كاملا للبرمجة الخطية في هذا الفصل ولكننا سنعرض لبعض أوجه التحليل الرياضي له في الفصل التالي . كذلك فإن المكون الاقتصادي لما يمكن بحثه جنباً إلى جنب مع بعض التبدلات التي تحدثها في نظرية المنشأة .

بعض الأفكار الأساسية للبرمجة الخطية

بصرف النظر عن تلك الأفكار ذات الطابع الرياضي البحت نجد أن الأفكار الرئيسية للبرمجة الخطية بسيطة . ولقد ركزت النظرية وتطبيقاتها على القرارات القصيرة الأجل فيما يختص بإنتاج المنشأة عند أسعار معينة للمدخلات والمنتجات .

التعظيم والاختيار

إن السمة البارزة للبرمجة الخطية أنها تعطي حلولاً عديدة حقيقية للمشكلة التي تسمى إلى تعظيم الاختيارات عندما يحاط الحل بمجموعة من القيود .

الخطية Linearity

الخطية تعني بين الافتراض البسيط والتعبير المفيد حول علاقات المدخلات بالخرجات . فافتراض الخطية بسيط من الرياضيات المقدمة للبرمجة . والمعنى الاقتصادي للخطية هو ثبات الغلة (أى أن الناتج الحدى يساوى الناتج المتوسط) وبإهمار معينة للمدخلات والمنتجات (والى يمكن عرضها فى صورة خط أفقى على شكل يأتى بربط بين السعر والكمية) وإن كان من غير المنطقي افتراض أن مجتمع من المجتمعات يتحول فجأة إلى اقتصاد خطى . . . إلا أن فرض ثبات الغلة على طول مدى من مستويات الإنتاج أمر شائع . ويبنى ذلك بصريح العبارة ، أن تكاليف الوحدة ثابتة على طول هذا المدى وأن متوسط التكاليف المتغيرة يساوى التكاليف الحدية . وبناء على ذلك فإن أسلوب البرمجة الخطية يمكن تطبيقه عندما نأخذ منحنيات التكاليف الصورة الموضحة بالشكل (٨ - ٥) فى ص ٢٤٤ . وحينئذ ، حتى لو افترضنا أن عوائد وتكاليف المنشأة ليست خطية على وجه التحديد ، فربما تكون قريبة فيها بحيث يصبح افتراض الخطية مرغوب فيه لجميع الأغراض العملية . ويجدر الإشارة هنا إلى أننا نستخدم فرض الخطية . هنا من أجل التبسيط وتجنبه لأننا البرمجة الخطية نفسها .

فليس كل البرمجة الرياضية خطية بالضرورة . إذ هناك تطبيقات على استخدام أسلوب البرمجة غير الخطية فى النظرية التقليدية عندما تتعامل مع

منحنيات بدلا من خطوط مستقيمة لتصوير العلاقات . ولكنه استخدام البرامج غير الخطية يترك كثيرا من الصعوبات والتعقيدات الرياضية والتي أدت إلى عدم تناولها بالتطبيق . كذلك هناك أسلوب آخر يعرف ببرمجة الأعداد الصحيحة Integer Programming وفي هذه الطريقة تصاغ المشكلة بطريقة مجملما نحصل على النتائج في صورة أعداد صحيحة . فلا يسمح بالكسور . . مثال حلول مشاكل النقل : حيث تقول ٨ طائرات نقل بدل من ٧ أو ٨٣ .

العمليات Processes

العملية هي فكرة أساسية أخرى للبرمجة الخطية . وكذلك تسمى العملية بالنشاط وهي الطريقة التي تؤدي بها الأشياء والعملية هي مزيج من مدخلات معينة لإنتاج مخرج معين . فسائق السيارة النقل ، والسيارة التي يعمل عليها كলামا عملية — إذ يستطيعان نقل العديد من الأطنان لمدة أميال في الأسرع ويقصد بمستوى العملية عدد السيارات المستخدمة والتي يعمل بكل منها سائق واحد . ويقصد بفرض الخطية أن سيارتين تنقل ضعف الحمولة التي تستطيع سيارة واحدة نقلها . و ٤ سيارات ينقلون ضعف السيارتين وهكذا . .

وفكرة العملية فنية بالضرورة . والعملية هي مركب (كبير كان أو صغير) من الرجال والمعدات . وتستخدم كل عملية عوامل إنتاج (العمل ورأس المال) بنسب ثابتة . ولهذا لا توجد فرصة للإحلال داخل العملية . وعلى العكس من ذلك يفترض النظرية التقليدية سهولة الإحلال بين المدخلات — على امتداد منحني سواء يهدف للإنتاج .

والشكل منشأة عدة عمليات ، يمكن إجراء كل منها عند مستويات متعددة لإنتاج سلما . ويمكن نقل أحد العمليات عمل العمالة الأخرى . وعندما

تستخدم هليتين أو أكثر معاً في وقت واحد فانها لا تتداخل مع بعضها البعض ولا تزيد أو تعزز أحدهما الأخرى . وهذا الافتراض الأخير هو فرض آخر للتبسيط . ومن الأمثلة التوضيحية لمشا كل البرمجة الخطية ذلك الذي يهدف إلى البحث عن المزيج الأمثل من العمليات أى المزيج أو الخليط الذى يذى التكلفة فى ضوء القيود المحيطة بالعملية . وسوف نطلى مثالا لذلك فيما بعد .

دالة الهدف The Objective Function

لقد حملت البرمجة الخطية صياغة لغتها . ولقد ظهرت الافكار الاقتصادية البسيطة فى عبارات جديدة . وأحسن الأمثلة على ذلك هو (دالة الهدف » وتسمى دالة الهدف كذلك بدالة المعيار Criterion Function وهى تضع محددات الكمية التى يراد تعظيمها أو يراد تدنيها . وتمتبر الأرباح أو الإيرادات دالة هدف عندما يراد تعظيمها . كذلك فان التكاليف دالة هدف فى المشا كل التى يراد فيها الوصول بهذه التكاليف إلى أدنى حد ممكن وتدني التكاليف هى نظير تعظيم الأرباح والعكس بالعكس . وأهمية النظر أو الشائى كامنه فى أنه يمكن تحويل حل مشكلة أحد اللشآت فى تدني التكاليف رياضياً إلى حل لتعظيم الأرباح . دون الحاجة إلى البدء فى عملية التحليل من البداية . والمهم هو إعطاء تفكير عميق وعمل جاد فى صياغة المشكلة فى صورة برمجة خطية .

القيود Constraints

القيود هى الأشياء التى لا يستطيع الفرد أدائها ولكن يتعين عليه عملها .

فإذا كان المستهلك يمثل قيوداً من القيود . وللنشاء التي تحاول تنظيم إيراداتها ، تواجه قيوداً ممثلة في عدد محدود من الماكينات ، وليكن ١٠ آلات مثلاً ، ومساحة محدودة من الأمتار إلخ ، كذلك فإن الآلة تحتاج إلى حامل لتشغيلها بينما تحتاج الآلة ب إلى عاملين على الأقل وهكذا . وتعرف القيود كذلك كمتباينات . أى أننا نقول مثلاً ١٠ آلات أو أقل ($10 \geq$) تتوافر للنشاء و رحلين أو أكثر ($2 \leq$) نحتاجهم للعمل على الآلة ب ، وهكذا . . .

الحلول ذات الجدوى Possible Solutions

يمكن البحث عن الحلول ذات الجدوى بعد تكوين القيود . والحلول ذات الجدوى للمستهلك هي كل المجموعات السلمية التي تستطيع شرائها في حدود دخله وعلى ضوء أسعار هذه السلع . وفي الحالة التي يكون اختيار المستهلك مقصوراً على سلعتين ، تكون الحلول ذات الجدوى هي جميع المجموعات من خليط السلعتين التي تقع على خط الميزانية وعلى يساره . كذلك فإن أحد الحلول ذات الجدوى للنشاء تتكون من جميع المجموعات المركبة من الدخيلين والتي تقع على خط سواء التكلفة وعلى يمينه .

الحل الأمثل : Optimum Solutions

الحل الأمثل هو أفضل الحلول ذات الجدوى . ففي بعض الأحيان نحصل من نتائج البرمجة الخطية على عدد من الحلول ذات جدوى وكلها حلول جديدة وكلها أحسن من غيرها . إذا لا نفضل أحدها على الآخر . ومن ثم لا يوجد حل أمثل . وسوف نمطى فيما بعد مثال لذلك .

وطريقة الحل التي نعرف بالسيمبلكس Simplex ليست طريقة بسيطة كما نرى كلمة Simple باللغة الإنجليزية ولكن اسم لطريقة تستخدم إعادة

إجراءات رياضية وحسابية لإيجاد الحل الأمثل .

وطريقة السمبلكس في جوهرها ، تستخدم مجموعة من الحسابات الحدية المتتابة ، وتتكون من اختبارات متتالية لحلول ذات جدوى ، وتجذب بالتتابع الحلول السيئة شيئاً فشيئاً حتى يظهر في النهاية الحل الأمثل .

وبالإشارة إلى الأساليب البيانية التي استخدمت في الفصول السابقة سوف نعرض فيما يلي ثلاثة نماذج من تحليل البرمجة الخطية . يبين أحدها كيف تعظم للنشأة أرباحها وبين الآخرين كيف تبنى المنشأة تكاليفها .

تعظيم الأرباح :

إن أيسر مشاكل البرمجة الخطية سهولة على الفهم هي تلك المشاكل الخاصة بتعظيم الأرباح المحصلة من إنتاج سلعتين بخضع إنتاجها لثلاثة قيود . وتعرف بمشكلة « خليط المنتج » *Produce mix* . ويمكن إنتاج السلعتين بنسب مختلفة أو عدة مجموعات من خليط السلعتين . وتختصر المشكلة هنا في إيجاد الخليط الذي يحقق أقصى ربح .

ولقد سبق أن رأينا في التحليل الحدي للنظرية التقليدية أن للنشأة التي تنتج سلعتين تستخدم منجني إمكانيات محدودة ومستمر ، وفسر ذلك أن للنشأة تستطيع أن تغير نسب السلعتين بمقادير متناهية الصغر (*) ولكننا الآن نجد منشأة إمكانياتها الإنتاجية لها طاقة محددة .

(*) أنظر ص ٢٤٥

هو نسبة ربح s إلى ربح m وهي تمثل بالنسبة لهذا الخط $\frac{s}{m}$. وكلما كان الخط أبعد تجاه الشمال الشرق كلما كان حجم الأرباح أكبر .

ونمثل النقطة w بالشكل (٩ - ١) الحل الأمثل . حيث تصل الأرباح إلى أقصى حد ممكن عند المستوى ٤٤٠٠٠ جنبه في الشهر . وأى خليط آخر ممكن إنتاجه (ذى جدوى) من السلعتين سوف يحقق أرباحاً أقل .
والحل عند النقطة w هو « حل الزكن » أى أن النقطة w والتي تمثل الحل الأمثل تقع عند ركن ما . . . وفي هذه الحالة يكون هناك حل أمثل وحيد Unique وحلول مشاكل البرمجة الخطية تقع دائماً عند الأركان . وتظهر بالشكل (٩ - ١) ركنين فقط يمكن عندهما إنتاج السلعتين s و m ، لأن لدينا ثلاثة قيود فقط . وكلما زاد عدد القيود كلما زادت الأركان . وعند استخدام البرمجة الخطية في الواقع تستخدم الحاسبات لالالكترونية لإيجاد المناظر الجبري لهذه الأركان ومن ثم البحث عن الركن الذى يمثل الحل الأمثل .

ونظرة أخرى إلى الشكل (٩ - ١) تبين أن التغيرات الصغيرة في ميل خط سواء الربح لن تغير من موضع الحل الأمثل عند النقطة w فقد يتغير ميل الخط نتيجة لتغيرات نظر أعلى أسعار السلعتين s و m ، أو في تكاليفهما أو في كليهما معاً . إذ لا بد أن يكون هناك تغير ملموس في الميل حتى يتحرك الحل من الركن w إلى الركن h . وعلى العكس من ذلك نجد أن المنشأة في ظل التحليل الحدى التقليدى تغير من عملياتها نتيجة لآى تغير بطرأ على التكاليف أو الأسعار ، وذلك لأن خطوط سواء التكلفة وخطوط الإنتاج والإيرادات بمنحنيات مبهمة .
ولنفرض بعد ذلك أن أرباح الوحدة من s و m من تغيرت بشكل

أحدث انتقال لخط سواء الربح إلى أعلى بشكل موازى تماماً للخط g بالشكل (٩ - ١) فما هو الحال إذا؟ إذا حدث ذلك فلن يوجد ركن يمكن الوصول إليه. والحقيقة أنه لا زالت هناك أرباح قصوى يمكن تحقيقها من أى مزيج من السلعتين يقع على أى نقطة بين g و h .

أسعار الظل : Shadow Prices

إن مشكلة البرمجة الخطية التي عرضناها سابقاً هي من النوع الذي يهدف إلى تعظيم الأرباح في ظل قيود فرضتها حدود طاقات ثلاثة موارد.

ومثل هذه المشكلة يمكن إعادة صياغتها رياضياً لتتحول إلى مشكلة تدنيته التكاليف. والمشكلة الأصلية بالتعظيم تسمى « الأولية أو الأساسية » The Primal والمشكلة المرتبطة بها للتدنية تعرف « بالتثنائي أو اللثنى » The dual وحساب اللثنى يعطى « أسعار الظل » للموارد المحدودة. كذلك فهناك اسم آخر لأسعار الظل يعرف « بالقيم الضمنية ».

وأسعار الظل هي القيم المحسوبة للزيادات في الموارد المحدودة والتي تمثل حق زجاجة في الإنتاج.

ونظرة أخرى إلى النقطة g في الشكل (٩ - ١) تبين الآتي : أن المورد 1 لم يستخدم بكامل طاقته. فالخل الأمثل عند g يدعو إلى إنتاج g وحدة من S بينما نستطيع الحصول على عدد الوحدات 1 من S في حالة استخدام طاقة المورد 1 بكاملها. وعلى العكس نجد أن كلا المورد 2 و 3 يستخدمان بكامل طاقتهما الإنتاجية.

لذلك فإن للمورد والمورد ح يمثلان عتق زجاجة • فإذا أمكن زيادة طاقة المورد ، أمكن إنتاج المزيد من السلعة ص ويسمى وتحقيق مزيد من الأرباح منها • وبالرغم من أن المورد ب عبارة عن آلة • • إلا أننا نفترض هنا أنه يمكن إجراء تعديل ما عليها يزيد من طاقتها • ولنتصور أنه يمكن زيادة طاقة ب بنسبة ١٪ • فإن الأرباح الإضافية التي تقترب على هذه الزيادة تسمى بسعر ظل ب • كذلك فإن زيادة طاقة المورد ح بنسبة ١٪ ستحقق مزيداً من الأرباح التي تعتبر أسعار ظل للمورد ح (محل الطلاء) •

ولكن ماهو الحال بالنسبة للمورد ؟ الحقيقة أن سعر الظل لهذا المورد يساوى الصفر • وكون سعر ظل ا يساوى صفر لا يبنى أن هذا المورد عديم الفائدة أو لا يساوى شيئاً • ولكن صفرية سعر الظل تعنى أن المزيد من ا ليس له قيمة في هذه الظروف •

ولو فرضنا جدلاً أن الحل الأمثل يتحقق عند الركن ه فإن الأمور ستكون مختلفة تماماً • إذ يصبح المورد ب ا ك ح عتق زجاجة بينما لا تمثل عتق زجاجة • ومن ثم فإن -مر الظل للمورد ب سيكون صفر في هذه الحالة فعندما يكون الحل عند الركن ه ستكون أرباح الوحدة المحققة من بيع المنتجات س ، ص مختلفة تمام الاختلاف عما كانت عليه عند الحل و • ولهذا فإن أسعار الظل لموارد عتق الزجاجة تعتمد على الأرباح المحققة من السلع التي تنتجها وعلى إنتاجية هذه الموارد •

وأسعار الظل ليست أسعار تدفع أو تحصل في الحقيقة • ولكنها تمثل القيم الضمنية للزيادة في الموارد المحتملة • وأسعار ظل الموارد ب ، ح تبين القيم الشهرية (على أساس أن المثال يتخذ قيم شهرية) • للزيادات الصغيرة في الموارد •

وتستطيع إدارة المنشأة مقارنة أسعار الظل بتكاليف تعديل أو تكاليف التوسع في طاقات الموردين. فإذا أظهرت النتيجة أن التكاليف الشهرية أقل من أسعار الظل، وكانت التوقعات عن المستقبل تدعو إلى التفاؤل، فإن التوسع يكون مرغوباً.

تدنية التكاليف:

طبقاً لما ورد في النظرية التقليدية، تدنى المنشأة تكاليف استخدام مدخلين لشراء هذين المدخلين بالنسب التي تحمل منحنيات سواء الإنتاج نفس خطوط سواء التكلفة. والقيود الرئيسية في أسلوب البرمجة الخطية لها آثار تعديل أشكال منحنيات السواء.

مثال عن مشكلة غذائية:

أن مشكلة الغذاء من المشاكل الأولى التي يمكن معالجتها باستخدام أساليب البرمجة الخطية. وتنحصر المشكلة هنا في تدنية تكاليف وجبات غذائية يتوافر فيها الحد الأدنى للاحتياجات الغذائية ويمثل هذا الحد الأدنى قيود للمشكلة. والوجبة الغذائية التي تتعرض لها في هذا المثال هي غذاء للحيوانات. وهناك العديد من الأغذية التي يمكن شراؤها وكل منها له أسعار مختلفة للوحدة. وكل منها يحتوي على مقادير مختلفة من العناصر الغذائية لكل كيلو مثل الفيتامينات والمواد الغير عضوية (المعدنية) والبروتينات والأميرات... إلخ.

والمطلوب البحث ان أرخص التركيبات التي تؤدي للغرض لهذا سنقدم مثال مبسط لفلاح يفتدى ماشيته بنوعين مختلفين من الحبوب ولا بد أن

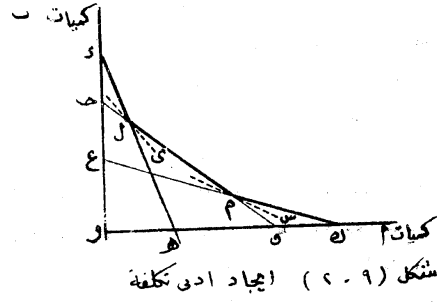
تمطى الوجبات الغذائية للماشية حدد أدنى لكميات تلاءم عناصر غذائية . هي
تدنية تكاليف الوجبة الغذائية . وهناك متغيرين ، ولكل منها سر . وتوجد
ثلاثة قيود . فما هي الحلول المقبولة ؟ ذات الجدوى وما هو الحل الأمثل ؟

يبين الإحداثى الأفقى فى الشكل (٩ - ٢) عدد الكيلوات من
الحبوب | بينا بين الإحداثى الرأسى كيلوات الحبوب ب . والحد الأدنى
لاحتياج الماشية اليومى من العنصر | تنطبة السكية و هـ من كيلوات
الحبوب | أو السكية و ب كيلو من الحبوب ب . ولهذا بين الخط هـ
كيف تمزج الحبوب | مع الحبوب ب لتمطى عنصر الغذاء | . وتمثل النقاط
المختلفة على الخط هـ المجموعات المختلفة من كيلوات مزيج النوعين من
الحبوب ، وكل مزيج منها على نفس الدرجة فى الوفاء بالحد الأدنى من
احتياجات العنصر | . وانحدار ميل الخط هـ بشدة يعنى أن الحبوب |
أكثر غنى فى هذا العنصر لأنه بالنسبة لأى خليط يبينه الخط نحتاج إلى كمية
أقل من | ، كذلك فإن الخطوط حـ هـ ، ع لـ تبين كيف يخلط النوعين من
الحبوب لتمطى الحد الأدنى لاحتياجات الماشية اليومى من العناصر ٢ و ٣ .

وتمثل كل نقطة على أجزاء الخط الثقيل د ل م ك زوج مختلفة من كميات
النوعين من الحبوب . ويمطى كل زوج فيها الاختياجات من العناصر الثلاثة .
وتمطى كل نقطة على هذا الخط الثقيل أحد هذه الاختياجات ولكنها تزيد على
الاحتياجات الأخرين . ويلاحظ كذلك أن الخط الثقيل يشبه سواء الإنتاج .
ولكن هذا الخط لا يعبور منحنى ممهد ولكنه يتكون من أجزاء خطية .

والحلول المقبولة (ذات الجدوى) هى النقاط الواقعة على الخط الثقيل أو
على يمينه . وتمثل المساحة المظللة منطقة الحلول المقبولة . فكل نقطة بها ذات

جيدوى تبين أن الماشية تستطيع أن تحصل على الغذاء المطلوب . ولكن الماشية ليست حيوانات مدلة تقضى من أجل الاستمتاع . ولكنها تربي من أجل بيعها بهدف تحقيق الربح . . ومن ثم فإن الفلاح يريد الوصول إلى أدنى التكاليف .



وحتى نحصل على الحل الأمثل ، لا بد وأن نأخذ الاسعار في الاعتبار . وهي تدخل التحليل في شكل خطوط سواء للتكلفة ، حيث يحدد موضعها مستويات التكاليف الكلية وبين ميلها نسب أسعار الحبوب إلى الحبوب ت . وتظهر الخطوط المائلة ، س في الشكل (٩ - ٢) كنصير ممكن لخطوط سواء التكلفة . وحتى يحقق الفلاح أدنى التكاليف فإنه يريد الوصول إلى أدنى خط سواء للتكلفة يمكن الوصول إليه . ولناخذ أولاً خط سواء التكلفة ي

حيث بالشكل أكثر خط سواء التكلفة انخفاضاً حيث يلمس النقطة ل .
والنقطة ل هي المثلى عندما تكون نسبة الاسعار على النحو الذى يشير إليه
الخطى . وهنا نجد مرة أخرى أن كيلو الجيوب ب أقل سعراً ، والحل الأمثل
يكون بتنفيذ عدد أكبر من كميات الجيوب ب عن كميات ١ . ولنفرض أن
الاسعار كانت على النحو المبين بالخط س . بأن الحل الأمثل يكون عند م في
هذه الحالة ، لأن استكون الجيوب الأرخص .

ولنفرض أن نسب السعرات كانت في الحقيقة هي الغلبة بالخطى . فإن ل كما
سبق أن لاحظنا تمثل الحل الأمثل . ويلاحظ أن الحل ليس نقطة تماس ولكنه
يمثل ركن . ويحتوى شكل (٩ - ٢) على ركنين فقط نتيجة لوجود ثلاثة
قيود . فكلما زاد عدد القيود كلما زادت عدد الأركان . فإذا كانت هناك عدة .
اعلاف بدلا من وجود نوعين من الجيوب فقط ، فالتا لاستطيع استخدام
التحليل البياني ونلجأ إلى استخدام التحليل الرياضى المتقدم .

وعودة مرة أخرى إلى الشكل (٩ - ٢) نجد أن الخطى يمكن أن يدور
قليلا بينما يظل ملاصقا للركن ل . أى أن الاسعار قد تتغير قليلا دون أن تؤثر
على وضع ل الأمثل . وإذا فرضنا أنه حدث تغيرات للخطى بحيث أصبح ميله
مما يلائل الجزء من الخط ل م . فانه لن يكون هناك حل أمثل وحيد .
فاما أن تكون ل أو م حل أمثل شأنها شأن أى نقطة تقع بين هاتين
النقطتين .

وتستخدم أساليب البرمجة الخطية بواسطة الشركات للمورد لخطيط أعلاف
للماشية والدواجن وفى وجود العديد من العناصر والعديد من الاحتياجات
المنفصلة للتنفيذ ، فإن مشكلة إيجاد التكلفة الدنيا لمزيج الاعلاف يصبح فى
(١٨ - التحليل الجزئى)

الحقيقة أمر صعب للغاية . وتلجأ شركات الاعلاف فى هذه الحالة إلى دور البحث والى يتوافر لديها من الامكانيات البشرية والارتمالية (الرياضيين والحسابات الالكترونية) ما يمكنها من إيجاد حلول البرمجة الخطية . فأسعار بعض العناصر فى خليط الاعلاف تتغير باستمرار وتقوم شركات الاعلاف بتبليغ هذه التغيرات فى الاسعار تلفونيا إلى شركات البحث . وفى فترة وجيزة من الزمن تحصل شركات الاعلاف على التعلقات التى نسمى إليها (هل تغير وكيف تغير خليط الاعلاف الذى نستخدمه حتى نجعل التكاليف عند أدنى حد بصفة دائمة . وهى نسبة تماما الحالة المبينة بالشكل (٩ - ٢) إذا تغيرت الاسعار من ى إلى س ، ويتحرك بناءً على ذلك الركن الأمثل من ل إلى م .

وعناك نقطة أخرى تحتاج إلى تقديمها حول تغذية الماشية . ماهى عدد الكيلوات من الملف المناسب الذى يجب الحصول عليه ؟

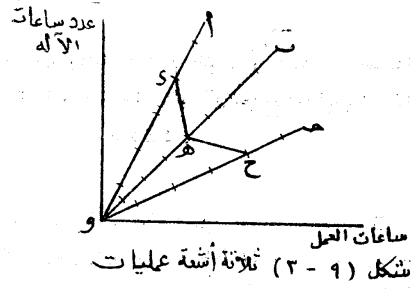
وللاجابة على هذا السؤال لاحتياج إلى أى برمجة خطية لأن هذه مشكلة تختص صراحة تناقص الغلة . فكلما زاد عدد الكيلوات من خليط الملف فى اليوم وكلما زاد وزن الماشية (أو زاد اللبن أو البيض أو أى شئ آخر) وتبين النتائج والملاحظات العملية حول هذا النوع من علاقات المدخلات والمخرجات تناقص فى الناتج الحدى باستمرار . لذلك من الواضح أن الحل يعتمد على تكاليف (الدنيا) خليط الملف وسعر المنتج (المخرجات) وعلى سرعة تناقص الناتج الحدى . ولقد عرضنا هذه الحالة فى الفصل السادس والسابع .

اختيار العمليات :

ينظم العمل ورأى حال المنشأة في عمليات أو أنشطة . وأحد المشاكل التي تواجهها المنشأة ، تتعلق بأفضل الوسائل لتجميع هذه العمليات وكيف توزع إنتاجها بينها . ولتأخذ مثالا لذلك :

ونبدأ أولا بفكرة شمع العملية Process ray . ويظهر في الشكل (٩ - ٣) حيث يتكون من ثلاثة أشعة للعمليات ولتأخذ أولا الخط و ب والذي يمثل شمع عملية ، ويقاس الإحداثى الأفقى ساعات العمل والإحداثى الرأسى ساعات الآلة . ويقسم الخط و ب بوحدات من إنتاج المنشأة ، وتمثل العلامات المبينة على الخط بالتتابع ١٠ ، ٢٠ ، ٣٠ ، ٤٠ ، ٥٠ وحدة إنتاج في الفترة أو ١٠٠ ، ٢٠٠ ، ٣٠٠ ، إلخ وحدة ، ولقد رسم الخط و ب بزاوية ٤٥° ليمثل عملية تساوى فيها عدد ساعات العمل مع عدد ساعات الآلة من أى مستوى من المستويات ، لذلك فإن الخط و ب يمثل عملية يعمل فيها رجل واحد على آلة واحدة . وعلى العكس من ذلك نجد أن الخط و ا يمثل عملية يعمل فيها عامل واحد على آلتين مقدر ساعات الآلة دائما ضعف ساعات العمل في الخط و ا ، ويلاحظ أن التقسيمات الواقعة على الخط و ا . تختلف قليلا فالعملية ا أقدم أو أقل كفاءة ، والخط و ح يمثل عملية مختلفة من حيث نسبة عدد العمالة بالنسبة للآلات فكل آلة تحتاج في هذه الحالة إلى عاملين يشتملان عليها .

والخط المنكسر د ف ح بالشكل (٩ - ٣) هو سواء الإنتاج أو على الأقل جزء منه ، وتمثل أى نقطة على الخط د ف ح عملية أو مزيج من عمليتين تنتج نفس الكمية من المخرجات .



شكل (٩ - ٣)

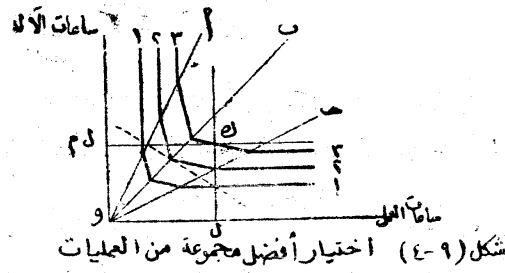
فاتتاج ٤٠ (أو ٤٠٠ إلخ) وحدة يمكن أن يتم بالعملية (نقطة ه) أو بمزيج من المملتين ب و ح (في نقطة تقع بين ف، ع) أو بالعملية ح.

وبتجارة أخرى، فإن المنشأة تستخدم عند النقطة ه بالشكل (٩ - ٣) المتكيفة دون سواها وتنتج ٤٠ وحدة في هذه الحالة. فالمنشأة عند النقطة ب تقع على شعاع العملية أ. ولكن حينئذ تكون المنشأة عند نقطة على الخط و تقع هانها تستخدم مملتين في هذه الحالة - العملية أ والعملية ب، وتكون المنشأة جزئياً عند شعاع العملية أ وجزئياً عند شعاع العملية ب. وقد تكون المنشأة في منتصف المسافة و ه وكذلك في منتصف المسافة و ي. أو في ربع أحد المسافتين وعند علامة أرباع المسافة الأخرى. ويكون الإنتاج المشترك لكل المملتين هو ٤٠ وحدة أيضاً، أي أنه نفس حجم الإنتاج الذي تحصل عليه للمنشأة في حالة استخدام أحده المملتين أ و ب. كذلك إذا كانت المنشأة عند نقطة بين ه، ع فإن المنشأة تكون جزئياً عند شعاع العملية أ

ويعزى أيضاً عند ضماغ العملية حر، وهنا نجد أيضاً أن الإنتاج المشترك يبلغ ٤٠ وحدة .

كذلك أقيم الشكل (٩-٤) بنفس الطريقة ، ودعنا نتجاهل مؤقتاً وجود الخطوط لـ ٤، ٥، ٦ والمنطقة المظلمة . وفي هذه الحالة نجد نفس الثلاثة عمليات مع ثلاثة سواء للإنتاج ١، ٢، ٣ . ويمكن تصوير منحنيات سواء أخرى للإنتاج ٤، وكل منها يبين عمليات ومجموعة مشتركة من العمليات التي تنتج نفس حجم الإنتاج ، ويعنى ابتعاد سواء الإنتاج تجاه الشمال الشرقي بمقادير أكبر من حجم الإنتاج .

وليس هناك أى معنى أو معنى للأجزاء الرأسية أو الأفقية من منحنيات سواء الإنتاج ، وهى تبين أوجه التشابه بين هذه المنحنيات وبين تلك التي عرضناها في الفصول ٦ و ٧



كذلك تتضمن الشكل (٩-٤) خط سواء للتكلفة وهو الخط المنقط .

ويلتقى الخط سواء التكلفة مع سواء الإنتاج ٢ عند ركن . فإذا تحرك
الخط موازياً لنفسه فإنه يلتقى دائماً مع سواء الإنتاج عند ركن شعاع
العملية ب . لذلك فإن العملية ب هي المثلى ، باعتبارها أرخص عليه تستخدم
عندما تتحدد الأسعار بالنسبة للمدخلات على النحو الذى يمكنه ميل الخط
النقط . ويلاحظ أنه لا توجد في هذه الحالة كذلك نقط تماس كما هو
الحال في النظرية التقليدية .

فالتكاليف الدنيا تقع عند ركن من الأركان . فإذا كان خط سواء
التكلفة يكاد يكون مستوياً فإنه سوف يلتقى مع الركن على العملية ح .
وإذا كان قريباً من خط رأسى فإنه سيلتقى عند ركن على العملية ا . كذلك
فإن خط سواء التكلفة بالشكل (٩ - ٤) قد يتخذ ميلاً مساوياً لميل أحد
أجزاء الخط . وفي هذه الحالة لا يوجد أى حل أمثل .

وحتى هذه اللحظة وجدنا أن المنشأة سوف تستخدم العملية ب إذا كان
الغرض هو الإنتاج عند أى مستوى يحقق أدنى تكلفة . ولكننا سنتنقل
الآن إلى الحالة التى يظهر اماناً قهدين .

والخطوط لم و ل التى تظهر بالشكل (٩ - ٤) تعبر عن الحقيقة
في أن المنشأة لا تستطيع أن تستخدم أكثر من و ل من ساعات العمل
أو أكثر من و ل من ساعات الآلة ويرجع ذلك إلى أحد الأسباب وان كان
القيود التى تفرضها مساحة الأرض . هذه القيود هي التى تمثل قيود
المسكنة . وتمثل المنطقة المظلمة منطقة الحلول الممكنة (ذات الجدوى) .
فإذا أرادت المنشأة إنتاج أكبر كمية تستطيع الحصول عليها في ظل القيود
للمفروسة . فإن أقصى إنتاج يمكن الحصول عليه يظهر عند النقطة ل في

ركن الشمال الشرقي لاستطيل الحلول الممكنة . وتقع النقطة ك على سواه
الاتاج ٣ وتمثل مجموعة مشتركة من العمليات ب ، ح . ونسبة أسعار المدخلات
هي نفس النسبة التي استخدمناها من قبل ولكن الأسعار لا تلعب نفس الدور
الذي لعبته من قبل عندما كانت دالة الهدف تتطلب تعظيم قيمة الاتاج وليس
كفاءة الاتاج المعنى في ظل القيود المفروضة .

وفي ظل وجود قيدين تستخدم المنشأة عمليتين وتحديد أي من هاتين
العمليتين تختار يعتمد على التعريف بمهية القيود : ونظرة أخرى إلى الشكل
(٩ - ٤) سوف تبين أنه إذا تحرك الخط الذي يمثل قيد ساعات العمل إلى
المسار بحد كاف ، فإن الحل يكون خليط من العمليتين أ ، ب .

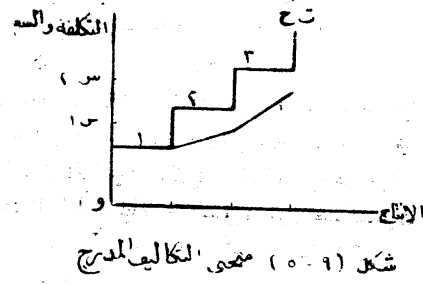
منحنيات التكاليف المدرجة

إن منحنيات تكاليف المنشأة التي وردت في النظرية التقليدية منحنيات
ممهدة ومستمرة على شكل حرف U . حتى في الحالة التي تكون فيها منحنيات
متوسط التكاليف المتغيرة والتكاليف الحدية مستوية على طول امتداد بعد
معين ، فإن النظرية التقليدية تحتم ضرورة دوران هذه المنحنيات إلى أعلى
بعد الوصول إلى حجم معين من الاتاج . (أنظر شكل ٨ - ١) في
الفصل السابق) .

وعندما يتحول . تحليل البرمجة الخطية إلى صورته النظرية التقليدية ينتج
عن ذلك منحني للتكاليف الحدية مدرج . وتنبع ذلك فكرة العملية . فاهمية
المنحنى للمدرج أن استجابة المنشأة للتغيرات في سعر منتجاتها متقطعة .

ويوضح الشكل (٩ - ٥) صورة لمنحنى التكاليف المدرج . وفيها

يكون المنشأة إمرة أخرى ، ثلاثة عمليات تسمى في هذه الحالة ١ ، ٢ ، ٣ .
ولتبسيط ستفرض أن كل منها قادر على تحقيق نفس الحد الأقصى من الإنتاج .
ولكن تكاليف الإنتاج في العملية ١ أقل من تكاليف العملية ٢ وتكاليف
العملية ٢ بدورها أقل من تكاليف ٣ . والمنحنى المدرج للمنشأة هو منحنى
التكاليف الحدية . وتكس الأجزاء الأفقية منه الغرض الخطي والأجزاء
الرأسية القيود . ويكون منحنى متوسط التكاليف المتغيرة هو متوسط لهذه
التكاليف المتغيرة عند استخدام عمليتين أو أكثر .



فإذا كان السعر الذي يحصل عليه المنشأة من إنتاجها هو س ١ ، فإنها
سوف تستغل طبقاً للعملية ١ فقط . أما إذا كان السعر هو س ٢ ، فإن تشغيل
المنشأة سيقصر على العمليتين ١ ، ٢ . ولكن يلاحظ أن س ١ أو س ٢

يمكن أن تتجرك ارتفاعاً أو انخفاضاً في حدود بد مبيع على الأجزاء الرأسية من منحني التكاليف دون أن يحدث أى تغير في حجم إنتاج المنشأة لذلك فإن المنشأة ليست مرة (أو حساسة لهذه التغيرات في سعر منتجاتها . وتتطابق هذه العبارة مع ما أتينا إليه من نتائج في بداية هذا الفصل وهو أن أى تغيرات في أسعار المدخلات لا تغير من الوضع الأمثل .

لذلك فإن المنشأة التي يكون منها عمليات محده تستجيب بشكل منقطع مع التغيرات في الأسعار .

تطبيقات

هناك تطبيقات عديدة للبرمجة الخطية في المشاكل العملية للأعمال ولكن أساليب البرمجة الخطية التي تستخدم في كل هذه المشاكل ليست على الصورة البسيطة التي شرحناه سابقاً ، ولكن في صورتها الرياضية الكاملة . وأحد نثات هذه المشاكل يعرف بمشاكل النقل Transportation Problem . وفيها نور مثال لمنشأة تمتلك عدة مصانع تشحن منها الإنتاج إلى عدة مبادذ لتوزيع . ولهذه المصانع طاقات مختلفة ، ومختلف تكاليف شحن الطن من طريق إلى آخر (من المصنع إلى مكان الوصول) . والأسواق التي تشحن إليها البضائع مختلفة الأحجام . وعلى ضوء هذه المتغيرات ، لا يمكن الوصول إلى مكان محدد لتدنية تكاليف الشحن باستخدام الحسابات العادية اليومية . ولكن البرمجة الخطية تفيد في حل مثل هذه المشاكل . والفئات الأخرى من المشاكل تظهر في مشاكل تكرير البترول . فيزيين السيارات مثلا لا بد

وأن يخفض لمواصفات معينة خاصة بضبط الأشمال ونسبة الاكوتين . . وغيرها
 ويفتح البزير من عدد أنواع عيزة من زيت البقرول النقي . وتبين البرمجة
 الخطية كيفية تحقيق أدنى تكلفة لتكرير والحصول على البزير من نوع
 معين « سور مثلا » .

وغالبا ما نجد الحلول التي يحصل عليها من تطبيق البرمجة الخطية على
 بعض المشاكل العملية قريبة جداً من الحلول التي يصل إليها الرجل العملي
 باستخدام التجربة والخطأ . وينتهي تحليل البرمجة الخطية عادة إلى
 خطط لتخفيض التكاليف بنسبة لا تزيد على ٣٪ أو ٥٪ وقد نخدم
 الخبرة والمران العملي الدقيق إلى نفس النتائج وعلى نفس درجة الجودة من
 تلك التي نحصل عليها من الحسابات الأساسية . وقد تكون الحلول التي نحصل
 عليها بالتجربة والخطأ جيدة، ولكن كيف يتأكد الفرد منا أن هذه الحلول
 هي في الحقيقة حلول مثلى ؟ وهذا في الحقيقة هو أحد الإنجازات العظيمة
 للبرمجة الخطية . فحتى لو افترضنا أن النتائج واحدة والاجابة على التساؤلات
 هي نفس الاجابات التي يصل إليها ذوي الخبرة نتيجة للممارسة والمران فان
 منطق البرمجة الخطية يستطيع إثبات وتأكيد أن الاجابة التي تصل
 إليها هي في الحقيقة ، تمثل الوضع الأمثل . وعادة ما يصادف
 رجال الأعمال وباستمرار مشاكل جديدة في نوعها تماماً بحيث
 لا يجد الرياضيون منافسة في حلها مع ذوي الخبرة العملية من
 رجال الاعمال .

مثلاً هو الحال بالنسبة لنظرية التقليدية ، فإن البرمجة

الخطية تستطيع أن تؤدي إلى نتائج واضحة عند التمسك بفكرة
التظيم أو تدنية متغير معين بذاته والحلول التي تحصل عليها من
التطبيق لا تختلف في دقتها وكاملها عن دقة وكال المعلومات
التي نستخدم في الحساب . . ومن هنا فان سلامة نتائج التحليل
مرهونة بسلامة المعلومات والبيانات المستخدمة .

الفصل العاشر

الأساليب الرياضية في تحليل سلوك المنتج

ننتقل الآن إلى استخدام الأساليب الرياضية في دراسة سلوك المنتج وهو الوحدة الأساسية في جانب الإنتاج التي تناظر المستهلك في جانب الطلب . . وهنا نجد أنه من الممكن تطبيق نفس الأدوات التحليلية التي استخدمناها في الفصل الرابع ولكن بصورة مختلفة بعض الشيء ومع اختلاف بسيط في معاني الرموز المستخدمة . والواقع أن الاختلاف الظاهري بين النظريتين يمكن أن يتضح عدم جوده ، لو أننا اتبعنا نفس الأسلوب الذي اتبعناه بالنسبة للمستهلك . ولذلك نبدأ بتحديد مجموعة البيانات اللازمة للمنتج . وهنا نجد أننا في حاجة أولاً إلى تحديد نوع السوق الذي يتعامل فيه المنتج سواء كان سوق عوامل الإنتاج أو سوق الناتج النهائي . وسنقتصر هنا على حالة المناهضة الكاملة ونعتبر أن المنتج لا يستطيع أن يؤثر في أسعار العناصر وهي E_1, E_2, \dots, E_n مع اعتبار أن المنتج يستخدم عنصرين فقط . كما أنه لا يستطيع أن يؤثر في سعر الناتج وليكن هو S . كذلك نعتبر أن المنتج يستطيع عن طريق مهندس الإنتاج الذي يعمل معه أن يعرف الإمكانيات التقنية التي يمكن على أساسها تنظيم عملية الإنتاج . . أي يستطيع أن يحدد حجم الناتج من الذي يناظر استخدامات معينة S_1, S_2, \dots, S_n من العناصر الإنتاجية .

هذا يفترض أنه من الممكن الحصول على قيمة وحيدة للمنتج من معرفة قيمة كل من S_1, S_2, \dots, S_n أي أننا لدينا دالة وعقيدة القيمة في (S_1, S_2, \dots, S_n) . ولكن هي :

ص = د (س_١ ، س_٢) (١)

تسمى باسم دالة الانتاج Production function وبطبيعة الحال تنوقف هذه الدالة على مستوى فنون الانتاج السائد ، وعلى نوع السلعة المنتجة . وسنفترض أن هذه المعلومات ثابتة ومعروفة لدى المنتج .

ومن الممكن اشتقاق بعض الخواص البسيطة لهذه الدالة فنرى مثلاً أنه إذا زاد المستخدم من أحد المتصرين أو من كليهما فإن ص لا يمكن أن تنقص ، بل غالباً ما تزيد . . ولأغراض التحليل الرياضى سنفترض أنها دالة متصلة بمعنى أنه من الممكن إيجاد معدلات تفاضلها بالنسبة إلى كل من س_١ ، س_٢ تفاضل أول وتفاضل ثانى . .

فإذا علمت أن هذه الدالة لدى المنتج . فإنه من الممكن إيجاد أزواج القيم المختلفة من س_١ ، س_٢ اللازمة لإنتاج حجم معين من الناتج . ولتكن تساوي ص . . هذه القيم يمكن عادة تمثيلها بما يسمى منحنيات سواء الانتاج في مستوى الاستخدامات التى يمثّل في المستوى المحدد بالمتصرين س_١ ، س_٢ .

ويتضح من هذا أنه من الممكن إنتاج نفس الناتج باستخدامات مختلفة عما يستدعى أولاً . . أن يقرر المنتج أى من هذه الاستخدامات يفضل . . وهنا نجد أن أفضلية نقطة عن الأخرى تنوقف على مدى النفقات التى يتكبدها المنتج . وتنوقف هذه ، بالتالى ، على أسعار عناصر الانتاج ، وهى كما قلنا معلومة لدينا .

ومن الممكن التعبير عن هذه البيانات بيانياً برسم خطوط السعر تامل خطوط السعر فى حالة المستهلك وهى خطوط متوازية كل منها يمثّل إنفاقاً معيناً .

ولما كان الانفاق الكلي غير محدد لدى المنتج بعكس الحال عند المستهلك ، فإن موضع الخط الذي يمكن أن يتوازن المنتج عند نقطة منه يكون غير معلوم . وعلينا إذا أن نبحث عنه . ولذلك نجد أن نظرية المنتج تحتاج إلى خطوة إضافية لم تكن موجودة في نظرية المستهلك وهذا يتطلب منا إضافة شروط جديدة .

الشرط الأول :

هو أن المنتج يسمى إلى تحقيق أقصى ربح يمكن على ضوء المعلومات المتاحة لديه . . فإذا عبرنا عن الربح بالرمز π فإننا نحدد أن الإيراد الكلي يساوي π .

$$\pi = \text{إيراد} - \text{نفقات} = \text{إيراد} - \text{نفقات}$$

وبذلك تكون الأرباح هي :

$$\pi = \text{إيراد} - \text{نفقات}$$

$$(2) \quad \pi = \text{إيراد} - \text{نفقات} = \text{إيراد} - \text{نفقات}$$

أي أن المنتج يسعى إلى جعل المقدار π أكبر ما يمكن .

الشرط الثاني :

وهو يتفق مع الأول ، فهو أن المنتج يختار من مجموعات النفقات الكلية اللازمة لإنتاج ناتج معين ذلك المستوى الذي يشتر أدنى ما يمكن على ضوء الأسعار السائدة . . فإذا سمى المنتج لتحقيق هذا الشرط فإنه يستطيع عن طريق تعيين استخدام معين من العناصر من بين الاستخدامات المختلفة لكل مستوى معين من مستويات الناتج . وهذا هو ما يسمى برسم خطة الاستخدام .

ولكني بمقدور النتائج الذي يجب أن يصل إليه ، فإنه يسمى إلى تحقيق الشرط الخاص بالوصول إلى أقصى ربح ، فيصل بذلك إلى الجزء الثاني من قراراته وهو الخاص برسم خطة الإنتاج ، وبذلك يكون قد استطاع أن يرسم خطى الإنتاج والاستخدام معا . ولتبدأ الآن بالثانية .

خطة الاستخدام

يقضح مما سبق أن الهدف في هذه الخطة هو معرفة النفقات الكلية الدنيا التي يمكن أن يتكبدها المنتج لإنتاج حجم معين من النتائج بدون أن يخل بالاعتبارات الفنية التي تحددها فنون الإنتاج المتاحة له . وبعبارة أخرى ، فإن المنتج يسمى إلى جعل :

$$(3) \quad 0 = 100 + 100 + 100 \quad \text{نهاية صغرى}$$

بشرط أن 100 ، 100 ، 100 تحققان العلاقة :

$$(4) \quad 100 = 100 + 100 \quad \text{د (س ، س ، س)}$$

ومعنى هذا أننا نستطيع تطبيق قواعد إيجاد النهايات المفروطة كما فعلنا في حالة نظرية المستهلك مع ملاحظة أننا نعتبر هنا كمتغير . وأن قيمتها بالتالي يجب أن تصل إلى نهاية صغرى وليست محددة بقيد شرط ما كما فعلنا في المستهلك بينما أن الدالة D يجب أن تساوى هنا مقدار معلوم وهو 100 وليست متغيرة كما في حالة المستهلك ، ولذلك استخدمنا مما شرط إيجاد النهاية الصغرى .

إذا علينا أن نكون دالة جديدة نضم الدالة للراد إيجاد نهايتها مع الشرط المفيد لها موضوعاً في الصورة الضغرية . وهذا يستدعي استخدام معامل لاجزائهم وليكن هو D فتكون الدالة هي كالتالي :

فقد ضلنا أن لدينا د (س، س، س) - ص = صفر

ق - ح [د (س، س، س) - ص] = نهاية صفر

يصبح لدينا ثلاثة مجاهيل س، س، س، ح، ونحتاج إلى ثلاثة معادلات بأن
نفاضل بالنسبة إلى كل من هذه المجاهيل الثلاثة ونساوي الناتج بالصفر.

وهنا نلاحظ أن :

$$١ع = \frac{٥}{٢س} \quad ٢ع = \frac{٥}{١س}$$

$$١ص = \frac{٥}{١س} = \frac{٥ (١س، ١س، ١س)}{١س}$$

$$٢ص = \frac{٥}{٢س} = \frac{٥ (١س، ١س، ٢س)}{٢س} \quad \text{وبالمثل}$$

$$\text{أما} \quad \frac{٥}{١س} = \text{صفر} \quad \text{لأن ص ثابت}$$

$$٦ \quad \frac{٥}{٢س} = \text{صفر} \quad \text{أيضاً وأخيراً نلاحظ أن} \quad \frac{٥}{٢س} = \text{صفر}$$

وعلى ذلك نجد أن المعادلات الثلاث المطلوبة هي :

$$\left\{ \begin{array}{l} \frac{٥}{١س} : ١ع - ٢ص = \text{صفر} \\ \frac{٥}{٢س} : ٢ع - ١ص = \text{صفر} \\ \frac{٥}{٢س} : د (١س، ١س، ٢س) - ص = \text{صفر} \end{array} \right. \quad (٦)$$

(١٩ - التحليل الجزئي)

هذه المادلات هي شروط التوازن لبلوغ النهاية الصغرى للنفقات (التكاليف) ولو أنها لا تضمن أن تكون النفقات صغرى بالفعل .

ويتضح من المادلتين الأولين أنه لكي يتحقق التوازن لابد وأن :

$$(٧) \quad \frac{C_1}{S_1} = \frac{C_2}{S_2}$$

أي أن النسب بين الأسعار كالنسب بين المقادير من S_1 ، S_2 وهذه الأخيرة إذن هي إلا التوائج الحدية للعنصرين :

$$\text{الناتج الحدى للثول} \quad \frac{S_3}{S_1} = \frac{C_3}{C_1}$$

$$\text{والمثل} \quad \frac{S_8}{S_2} = \frac{C_8}{C_2} \quad \text{الناتج الحدى الثانى}$$

وكذلك يتضح من هاتين المادلتين أن معامل لاجرانج هو حـ

$$(٨) \quad \frac{C_1}{S_1} = \text{مثلا} \quad \frac{C_2}{S_2}$$

وبذلك يمكننا أن نقول أنها هي عبارة عن النفقة الحدية للإنتاج وسوف نجيب فيما بعد أن هذا هو حقيقة معنى حـ فعلا . .

فإذا علمنا قيمة كل من S_1 ، S_2 المقابلة للعقدار S_1 من الإنتاج والتي تحقق الشروط السابقة فإننا نتوقع أن تكون هي فعلا المحققة لنهاية صغرى من النفقات لو أن الشرط الثانى للنهاية الصغرى تحقق . وكما ذكرنا من قبل فإن

هذا الشرط يسمى استخدام التفاضلات الثانية لدالة ط وإدخال أى مقادير
اعتبارية مثل α ، β بحيث أن النهاية الصغرى تتحقق عندها :

$$a_1^2 + a_1 a_2 + a_2^2 + a_1 a_3 + a_3^2 + a_2 a_3 < \text{صفر} \quad (9)$$

$$\text{ونلاحظ أن } \frac{a_1^2}{\delta} - \frac{a_1 a_2}{\delta} = \frac{a_1^2}{\delta} - \frac{a_1 a_2}{\delta} > \frac{a_1^2}{\delta} - \frac{a_1 a_2}{\delta}$$

$$\frac{(a_1 - a_2)^2}{\delta} - \frac{(a_1 - a_2)^2}{\delta} =$$

$$= \text{صفر} - \frac{a_1^2}{\delta} = -\frac{a_1^2}{\delta}$$

$$= -\frac{a_1^2}{\delta} \quad \text{وبالمثل } \frac{a_2^2}{\delta} =$$

$$= -\frac{a_2^2}{\delta} \quad \text{و } \frac{a_3^2}{\delta} =$$

وبالتوضيح في المتباينة السابقة عن التفاضلات الثانية لدالة ط نجد أنه من
الممكن التخلص من δ نظراً لأنها موجبة فيكون المقدار هو :

$$-(a_1^2 + a_1 a_2 + a_2^2 + a_1 a_3 + a_3^2 + a_2 a_3) < \text{صفر}$$

وبالتخلص من الاشارة السابقة يجب أن نسير اشارة التباين فيصبح
الشرط الثانى :

$$a_1^2 + a_1 a_2 + a_2^2 + a_1 a_3 + a_3^2 + a_2 a_3 > \text{صفر} \quad (10)$$

ونلاحظ إذاً أن هذا الشرط يكافئ الشرط الذى كان يمكن استنتاجه

لو أننا طبقنا الاتفاق وجعلنا من نهاية عظمى كما حدث بالنسبة للمستطوع وهذا ما يجب أن ننتظره لأن أى من العمليتين يعطى نفس النتيجة وينتج من حل الشروط اللازمة لبلوغ النهاية العظمى أن يكون من الممكن التعبير عن كل من s_1 ، s_2 فى شكل دوال فى المعلومات وهى s_1 ، s_2 ، c_1 ، c_2 ونستطيع إذاً أن نكتب المعادلات (٦) بصورة مختلفة كالآتى :

$$s_1 = s_2 (s_1, c_1, c_2)$$

$$s_2 = s_1 (s_2, c_1, c_2)$$

$$c_1 = c_2 (s_1, c_1, c_2)$$

وواضح أن المعادلاتين الأوليين فى هذه المجموعة هى معادلة الطاب على المنعمرين ، وهاتان المعادلتان تبيان أن المطلوب من كل من المنعمرين يتوقف على حجم الانتاج وعلى سمرى المنعمرين . وهذا هو السبب فى أننا افترضنا أن المنتج يحدد أولاً الحجم الذى يريده ، ثم يبحث عن النفقات الدنيا بدلا من العكس . وهذا نكون قد عينا الاستخدام : s_1 ، s_2 المناظرة لكل حجم من أحجام الناتج الممكن تصورها . ويبنى بعد ذلك الجزء الثانى من الحطة وهو خطة الانتاج .

ومن الممكن معرفة هذه الحطة لو أننا حسبنا النفقات الدنيا كما تتحدد من خطة الاستخدام . فلو رمزنا إلى هذه النفقات بالرمز q وإلى مقادير المنعمرين بالرمز s_1 ، s_2 فإن النفقات الدنيا تكون هى q :

$$q = s_1 c_1 + s_2 c_2$$

حيث s_1 ، s_2 يحققان معادلتى الطاب . أى أن

$$C = \frac{1}{2} \times D + \frac{1}{2} \times (C + G) + \frac{1}{2} \times (C + H) + \frac{1}{2} \times (C + I) + \frac{1}{2} \times (C + J) + \frac{1}{2} \times (C + K) + \frac{1}{2} \times (C + L) + \frac{1}{2} \times (C + M) + \frac{1}{2} \times (C + N) + \frac{1}{2} \times (C + O) + \frac{1}{2} \times (C + P) + \frac{1}{2} \times (C + Q) + \frac{1}{2} \times (C + R) + \frac{1}{2} \times (C + S) + \frac{1}{2} \times (C + T) + \frac{1}{2} \times (C + U) + \frac{1}{2} \times (C + V) + \frac{1}{2} \times (C + W) + \frac{1}{2} \times (C + X) + \frac{1}{2} \times (C + Y) + \frac{1}{2} \times (C + Z)$$

أي أن النفقات الكلية الدنيا تكون هي الأخرى دالة في C ، H ، M ، N ، O ، P ، Q ، R ، S ، T ، U ، V ، W ، X ، Y ، Z .

تعيين خطة الإنتاج

ذكرنا في البداية أن المنتج يسمى إلى تحقيق أقصى ربح له. أي إلى جعل الفرق بين الإيراد الكلي والنفقات الكلية الدنيا أكبر ما يمكن.

وعلى ذلك فإننا لتعيين نقطة التوازن نبحث عن قيمة C أي الإنتاج الكلي التي تجعل المقدار C .

$$C = \frac{1}{2} \times D + \frac{1}{2} \times (C + G) + \frac{1}{2} \times (C + H) + \frac{1}{2} \times (C + I) + \frac{1}{2} \times (C + J) + \frac{1}{2} \times (C + K) + \frac{1}{2} \times (C + L) + \frac{1}{2} \times (C + M) + \frac{1}{2} \times (C + N) + \frac{1}{2} \times (C + O) + \frac{1}{2} \times (C + P) + \frac{1}{2} \times (C + Q) + \frac{1}{2} \times (C + R) + \frac{1}{2} \times (C + S) + \frac{1}{2} \times (C + T) + \frac{1}{2} \times (C + U) + \frac{1}{2} \times (C + V) + \frac{1}{2} \times (C + W) + \frac{1}{2} \times (C + X) + \frac{1}{2} \times (C + Y) + \frac{1}{2} \times (C + Z)$$

ونلاحظ هنا أننا افترضنا أن C مقدار ثابت. ولذلك فإن المقدار C الذي يمثل الإيراد الكلي يكون هي الأخرى دالة في C .

ومن جهة أخرى فإن النفقات الكلية الدنيا قد حسبت بمطوية سمرى بالضميرين C ، H لكل قيمة من قيم C ولذلك فإن المقدار C الذي يمثل النفقات الكلية الدنيا هو أيضاً دالة في C .

وينتج عن ذلك أنه بمطوية سمرى C ، H تكون الأرباح C دالة في C ويكون للبحث عن نهايتها العظمى تحت هذه الشروط أن توجد تفاضل C بالنسبة إلى C ثم تساويه بالصفر.

وعلى ذلك نجد أن شرط النهاية العظمى اللازم هو $\frac{C}{\delta} = \text{صفر}$

$$\dots \text{ أى أن } \frac{(C \times \delta)}{\delta} - \frac{C}{\delta} = \text{صفر}$$

$$\therefore C - \frac{C}{\delta} = \text{صفر ومنها } C = \frac{C}{\delta}$$

أى أنه لكي يتحقق توازن المنتج لا بد وأن الإيراد الحدى يساوى النفقة (التكلفة) الحدية الدنيا للمنتورة .

ولكى نتأكد من أنه عند هذه النقطة تكون الأرباح فعلاً أقصى ما يمكن لا بد لنا من تطبيق الشرط الثانى لنهاية العظمى وهو فى هذه الحالة عبارة عن

$$\frac{C}{\delta} > \frac{C}{\delta}$$

$$\text{ولكن } \left[\frac{C}{\delta} - C \right] = \left(\frac{C}{\delta} \right) = \frac{C}{\delta} = \frac{C}{\delta}$$

$$= \text{صفر} - \frac{C}{\delta} = - \frac{C}{\delta}$$

نظراً لأن مربعاته أى لا تتوقف على C فرضاً .

ويكون الشرط الثاني هو $-\frac{U}{\delta} > \frac{U}{\delta}$ صفر

أى أن $\frac{U}{\delta} < \frac{U}{\delta}$ صفر

هذا الشرط ينى أنه لى يصل المنتج إلى نهاية عظمى فلا . . لا بد وأن

يكون معدل تغير النفقة الحدية $\left(\frac{U}{\delta}\right)$ بالنسبة إلى تغير δ وهو ما يجر عنه بالمقدار $\left(\frac{U}{\delta}\right)$. . هذا المعدل يجب أن يكون موجياً .

ومباراة أخرى فلا بد وأن تكون النفقة الحدية متزايدة عند نقطة التوازن .

الخلاصة . .

يتلخص الموقف إذاً فى الآتى :

للى يصل المنتج إلى نقطة التوازن لا بد وأن يحسب . أولاً : الاستخدامات من العناصر التى تحقق له أقل نفقات كلية ممكنة لكل قيمة من قيم الانتاج من وهو ما يميناه بخطه الاستخدام وهو بمطابقة هذه النفقات التكاليف القتيا والسعر من النتائج فإن التوازن يتحقق عندما :

١ - الإيراد الحدى = النفقة الحدية .

٢ - النفقة الحدية متزايدة عند هذه النقطة .

مثال :

أوجد خطة الاستخدام المثلى للمنتج دالة إنتاجه هي :

ص = ص_١ ص_٢ ، ثم عين خطة الإنتاج التوازنية إذا علمت

أن ص = ١ ، ص_١ ع = ٢ ، ص_٢ ع = ٣

الحل :

$$\begin{cases} \text{ع} - \text{ص} = \text{ص} = \text{صفر} \\ \text{ع} - \text{ص} = \text{ص} = \text{صفر} \\ \text{د (ص}^2\text{، ص}^2\text{) - ص} = \text{ص} = \text{صفر} \end{cases}$$

$$\left\{ \begin{array}{l} \text{ع} = \frac{\text{ع}}{\text{ص}} \text{ أي أن } \text{ع} = \text{ص} \\ \text{د (ص}^2\text{، ص}^2\text{) - ص} = \text{ص} = \text{صفر} \end{array} \right.$$

بحسب ص_١ و ص_٢

$$\text{ص} = \frac{(\text{ص}^2 + \text{ص}^2) \delta}{\delta} = \text{ص}$$

$$\text{ص} = \frac{(\text{ص}^2 + \text{ص}^2) \delta}{\delta} = \text{ص}$$

وبالتعويض في شروط التوازن نجد أن :

$$\text{ع} = \text{ص} = \text{ص}^2$$

$$6 \text{ م} = 1 \text{ م} + 5 \text{ م}$$

$$1 \text{ م} = 1 \text{ م} + 1 \text{ م}$$

نعتبر م = ص وذلك لأنها تتغير ثم نحوض في المعادلة م = ص + م

$$1 \text{ م} = 1 \text{ م} + 1 \text{ م}$$

$$1 \text{ م} = 1 \text{ م} + 1 \text{ م}$$

وباخذ الجذور :

$$\sqrt{1 \text{ م}} = \sqrt{1 \text{ م} + 1 \text{ م}} = \sqrt{2 \text{ م}}$$

ن. النفقات الكلية الدنيا هي :

$$1 \text{ م} + 1 \text{ م} = 2 \text{ م}$$

$$\sqrt{1 \text{ م}} + \sqrt{1 \text{ م}} = \sqrt{2 \text{ م}}$$

$$\sqrt{1 \text{ م}} + \sqrt{1 \text{ م}} = \sqrt{2 \text{ م}}$$

$$\sqrt{1 \text{ م}} + \sqrt{1 \text{ م}} = \sqrt{2 \text{ م}}$$

من هذا يتضح أن النفقات الكلية الدنيا هي ١٠٠ في كل من ج، ح، و، ص
وبطولية ج، ح، و، ص نجد أن:

$$\sqrt[3]{\frac{100}{3}} = \sqrt[3]{\frac{100}{3}} = \sqrt[3]{\frac{100}{3}}$$

وهذه هي خطة الاستخدام المنتج وعندها يستخدم:

$$\sqrt[3]{\frac{100}{3}} = 3.15$$

$$\sqrt[3]{\frac{100}{3}} = 3.15$$

ولكن نعرف خطة الإنتاج نجد أن:

$$\sqrt[3]{\frac{100}{3}} = \sqrt[3]{\frac{100}{3}} \text{ ولكن } \sqrt[3]{\frac{100}{3}} = 3.15$$

$$\sqrt[3]{\frac{100}{3}} = 3.15$$

$$\sqrt[3]{\frac{100}{3}} = 3.15$$

$$\sqrt[3]{\frac{100}{3}} = 3.15$$

١. الشرط اللازم لتوازن هو :

$$\frac{1}{\sqrt{6}} \sqrt{V} = 1 \quad \text{و} \quad \sqrt{6} \sqrt{V} = 1$$

ومنها $\sqrt{6} = 1$ وعلى ذلك تكون الاستخدامات هي :

$$\sqrt{6 \times \frac{1}{6}} \sqrt{V} = 1$$

$$\sqrt{1} \sqrt{V} = 1$$

$$\sqrt{6 \times \frac{1}{6}} \sqrt{V} = 1$$

$$\sqrt{6} \sqrt{V} = 1$$

التوازن الاستاتيكي المقارن في تحليل سلوك المنتج

١ - تغير سعر العنصر الأول ع، مع ثبات باقي الأشياء (ع، س، ص)

نفرض أننا تركنا سعر العنصر الأول يتغير مع ثبات باقي الأشياء التي افترضنا ثباتها عند تعيين خطة الاستخدام . في هذه الحالة يجد المنتج نفسه مضطراً لإعادة حساب نفقاته وتعيين أنسب الاستخدامات من العنصرين (س، ص) . وبعد ذلك يمكنه حساب النفقات الكلية الدنيا ثم يمين خطة الإنتاج المثلى .

وعلى هذا سنفترض أن ع، تغيرت مع ثبات ع، ص، س، ولكن ندرس أثر هذا التغير على المقدارين المستخدمين من العنصرين (س، ص) بدون اللجوء إلى معادلات الطلب على العناصر تبدأ بشروط التوازن للاستخدام وهي:

$$(١) \quad \left\{ \begin{array}{l} ع_١ - ح_١ ص = صفر \\ ع_٢ - ح_٢ ص = صفر \\ د(س، ص) - ص = صفر \end{array} \right.$$

ونلاحظ أن معادلات الطلب تعني أن كلا من س، ص يتوقف على ع، وبالتالي فإن س، ص دوال في ع، لأنها دوال في س، ص، ع، ص.

كذلك نجد أن ح لا بد وأن تتوقف على ع، وعند إجراء المفاضلة بالنسبة إلى ع، نجد أن :

$$\frac{٢٨٨}{١٤٨} \times \frac{١٨٨}{٢٨٨} + \frac{١٨٨}{١٤٨} \times \frac{١٨٨}{١٨٨} = \frac{١٨٨}{١٤٨}$$

$$\left(\frac{٢٨٨}{١٤٨} \right) \times ٢٨٨ + \left(\frac{١٨٨}{١٤٨} \right) \times ١٨٨ =$$

$$\left(\frac{٢٨٨}{١٤٨} \right) \times ١٨٨ + \left(\frac{١٨٨}{١٤٨} \right) \times ١٨٨ = \frac{٢٨٨}{١٤٨}$$

وبأخذ تفاضل المعادلة الأولى من شرط التوازن نجد أن :

$$\left(\frac{٢٨٨}{١٤٨} \right) ٢٨٨ + \left(\frac{١٨٨}{١٤٨} \right) ١٨٨ =$$

$$- \left(\frac{٢٨٨}{١٤٨} \right) ١٨٨ =$$

وبأخذ تفاضل المعادلة الثانية نجد أن :

$$\left[\left(\frac{٢٨٨}{١٤٨} \right) ٢٨٨ + \left(\frac{١٨٨}{١٤٨} \right) ١٨٨ \right] -$$

$$- \left(\frac{٢٨٨}{١٤٨} \right) ١٨٨ =$$

ولإيجاد تفاضل المعادلة الأخيرة نلاحظ أن المقدار من ثابت يتساوى (٢٨٨) و

(١٨٨) من توقف على (ع) بسبب توقفها على كل من (٢٨٨) و (١٨٨).

$$\frac{٧}{١٤} = \frac{(٧٠ - ١٠) \text{ م}}{١٤}$$

$$\frac{٧}{١٤} \times \frac{٧}{١٤} + \frac{٧}{١٤} \times \frac{٧}{١٤} =$$

$$\left(\frac{٧}{١٤}\right) \times ٧ + \left(\frac{٧}{١٤}\right) \times ٧ =$$

وعلى ذلك نستطيع كتابة الثلاث معادلات الناتجة من التفاضل بعد قسمه الأولى والثانية منها على - ح كالآتي :

$$(٧) \left[\begin{array}{l} \left(\frac{٧}{١٤}\right) ٧ + \left(\frac{٧}{١٤}\right) ٧ \\ \frac{١}{\text{ح}} = \left(\frac{٧}{١٤}\right) \frac{٧}{\text{ح}} + \\ \left(\frac{٧}{١٤}\right) ٧ + \left(\frac{٧}{١٤}\right) ٧ \\ \text{مفر} = \left(\frac{٧}{١٤}\right) \frac{٧}{\text{ح}} + \\ \text{مفر} = \left(\frac{٧}{١٤}\right) ٧ + \left(\frac{٧}{١٤}\right) ٧ \end{array} \right]$$

حل هذه المعادلات نوجد :

$$(3) \Delta = \begin{bmatrix} \frac{100}{9} & 1100 & 1100 \\ \frac{100}{9} & 1100 & 1100 \\ 0 & 100 & 100 \end{bmatrix} = \text{محدد المقام}$$

$$\frac{100}{9} = \begin{bmatrix} \frac{100}{9} & 1100 & 1 \\ \frac{100}{9} & 1100 & 0 \\ 0 & 100 & 0 \end{bmatrix} = \text{محدد البسط} = \begin{pmatrix} 100 & 1100 \\ 100 & 1100 \end{pmatrix}$$

ويوضح من هذا أن ارتفاع سعر العنصر الأول يدعو المنتج إلى محاولة إقصاء هذا العنصر لكي يستفيد عنة بالعنصر الآخر .

ويصل بذلك إلى نفس الإنتاج الذي يسمى إليه وهو م .

ويكون معدل الإحلال الواقع هو :

$$(4) \quad \frac{100}{9} \Delta = \frac{100}{9} \frac{100}{9}$$

وهو مقدار تتوقف قيمته وإشارته على إشارة Δ وسنرى أنها موجبة .

$$(٥) \begin{vmatrix} \frac{١١ص}{ح} & \frac{١}{ح} & \frac{١١ص}{ح} \\ \frac{١٢ص}{ح} & صفر & \frac{١٢ص}{ح} \\ صفر & صفر & صفر \end{vmatrix} = \begin{pmatrix} ١٢ص \\ ١٢ص \\ ١٢ص \end{pmatrix}$$

$$\frac{١٢ص}{ح} = \begin{vmatrix} \frac{١٢ص}{ح} & \frac{١٢ص}{ح} \\ صفر & صفر \end{vmatrix} \frac{١}{ح} =$$

مقدار موجب =

$$\frac{١٢ص}{ح} \frac{١}{ح} = \frac{١٢ص}{ح} \frac{١}{ح}$$

$$(٦) \frac{١٢ص - ١٢ص}{ح} = \frac{١٢ص}{ح}$$

٢ - تغيير $١٢ص$ مع بيان باقي الأشياء :

يمكن بنفس الطريقة إثبات أن :

$$(٧) \frac{١٢ص}{ح} = \frac{١٢ص}{ح}$$

$$(٥) \quad \frac{٢٢ \text{ ص } ٢}{٢ \Delta} = \frac{٢٢ \text{ ص } ٢}{٢ \text{ ع } ٢} \quad 6$$

$$(٦) \quad \frac{١١ \text{ ص } ٢ - ٢٢ \text{ ص } ٢}{٢ \Delta} = \frac{٢ \text{ ص } ٢}{٢ \text{ ع } ٢} \quad 6$$

٣ — تغير حجم الإنتاج ص :

حصلنا على شروط التوازن في خطة الاستخدام بافتراض أن المقدار المراد إنتاجه وهو ص ثابت عند قيمة معينة ص .

نفترض الآن أن ص تغيرت مع ثبات ع ، ع ، ع ، ع . ولكي نحصل على معدلات التغير المطلوبة تفاضل شروط التوازن . أى المعدلات (١) بالنسبة إلى حجم الناتج ص مع استبدال المقدار ص بالتغير ص . وفي هذه الحالة نجد أن تفاضل

المقدار ص ، هو $\frac{٢ \text{ ص } ١}{٢ \text{ ص}}$

$$\frac{٢ \text{ ص } ١}{٢ \text{ ص}} = \frac{٢ \text{ ص } ١}{٢ \text{ ص } ٢} = \frac{١ \text{ ص } ١}{٢ \text{ ص}} = \frac{١ \text{ ص } ١}{١ \text{ ص } ٢} = \frac{١ \text{ ص } ١}{١ \text{ ص}}$$

تفسير . .

ص ، دالة في ص ، ع ، ع وحسب معادلات الطلب ص ، ع ، ع .

نجد أن ص ، = د ، (ع ، ع ، ع ، ع ص)

(٢٠ — التحليل الجزئي)

وكيفك $\pi = \pi_1 \pi_2 \pi_3 \dots \pi_n$ د $\pi_1, \pi_2, \pi_3, \dots, \pi_n$ من
 π دالة في π عن طريق $\pi_1, \pi_2, \pi_3, \dots, \pi_n$
 تفاضل المعادلات في المجموعة (١) :

$$\text{صفر} - \left[\left(\frac{\pi_1}{\pi} \right) \pi_1 + \left(\frac{\pi_2}{\pi} \right) \pi_2 \right] \\
= - \left(\frac{\pi_1}{\pi} \right) \pi_1 = \text{صفر}$$

وبالمثل يمكن إيجاد تفاضل المعادلة الثانية :

$$- \left[\left(\frac{\pi_1}{\pi} \right) \pi_1 + \left(\frac{\pi_2}{\pi} \right) \pi_2 \right] > - \\
= - \left(\frac{\pi_1}{\pi} \right) \pi_1 = \text{صفر}$$

وتفاضل المعادلة الثالثة يتم كالآتي :

$$\frac{\pi_1}{\pi} \times \frac{\pi_1}{\pi} + \frac{\pi_2}{\pi} \times \frac{\pi_2}{\pi} = \frac{\pi_1}{\pi} = \frac{\pi_2}{\pi} = \frac{\pi_3}{\pi} = \dots = \frac{\pi_n}{\pi} \\
= 1 = \left(\frac{\pi_1}{\pi} \right) \pi_1 + \left(\frac{\pi_2}{\pi} \right) \pi_2 + \dots + \left(\frac{\pi_n}{\pi} \right) \pi_n$$

وينتج عن هذا أن تفاضل معادلات التوازن بالنسبة إلى π يعطينا الآتي :

$$(٧) \left[\begin{array}{l} \text{مس } ١١ = \left[\frac{\text{مس } ١٢}{\text{مس } ١٣} \right] \text{مس } ١١ + \left[\frac{\text{مس } ١٤}{\text{مس } ١٥} \right] \text{مس } ١٢ \\ \text{صفر} = \left[\frac{\text{مس } ١٦}{\text{مس } ١٧} \right] \text{مس } ١٣ + \left[\frac{\text{مس } ١٨}{\text{مس } ١٩} \right] \text{مس } ١٤ \\ \text{مس } ١٢ = \left[\frac{\text{مس } ٢٠}{\text{مس } ٢١} \right] \text{مس } ١٥ + \left[\frac{\text{مس } ٢٢}{\text{مس } ٢٣} \right] \text{مس } ١٦ \\ \text{صفر} = \left[\frac{\text{مس } ٢٤}{\text{مس } ٢٥} \right] \text{مس } ١٧ + \left[\frac{\text{مس } ٢٦}{\text{مس } ٢٧} \right] \text{مس } ١٨ \\ ١ = \left[\frac{\text{مس } ٢٨}{\text{مس } ٢٩} \right] \text{مس } ١٩ + \left[\frac{\text{مس } ٣٠}{\text{مس } ٣١} \right] \text{مس } ٢٠ \end{array} \right]$$

ونلاحظ أن محدد المقام في هذه الحالة أيضا هو نفس المحدد Δ الذي وجدناه في المعادلة (٣) من قبل . ولذلك فإن من السهل كتابة معدلات التغير المطلوبة بدلالة Δ كالآتي :

$$\begin{vmatrix} \frac{\text{مس } ١٢}{\text{مس } ١٣} & \text{مس } ١١ & \text{صفر} \\ \frac{\text{مس } ١٤}{\text{مس } ١٥} & \text{مس } ١٢ & \text{صفر} \\ \text{صفر} & \text{مس } ١٣ & ١ \end{vmatrix} \times \frac{١}{\Delta} = \frac{\text{مس } ١٤}{\text{مس } ١٥}$$

$$(٨) \quad \frac{٢١ص١ص - ٢١ص١ص}{\Delta} =$$

$$(٩) \quad \frac{١١ص٢ص - ١٢ص١ص}{\Delta} = \frac{٢ص٧}{٧ص}$$

وبالتل

$$(١٠) \quad \frac{١٢ص٢ص - ١٢ص١ص}{\Delta} = \frac{٧ص}{٧ص}$$

وأخيراً

ولإيجاد معدلات التغير سابقة الذكر لا بد لنا من معرفة قيمة المحدد Δ أو على الأقل إشارته . ويمكن تحقيق ذلك باستخدام الشرط الثاني لنهاية المنظم وذلك على النحو التالي : —

$$\Delta = \begin{vmatrix} \frac{١ص}{٧} & ٢١ص & ١١ص \\ \frac{٢ص}{٧} & ١٢ص & ١٢ص \\ صفر & ١ص & ١ص \end{vmatrix}$$

$$= \begin{vmatrix} ١ص & ٢١ص & ١١ص \\ ٢ص & ١٢ص & ١٢ص \\ صفر & ١ص & ١ص \end{vmatrix} \cdot \frac{١}{٧} =$$

$$\left[\begin{array}{c} r_{11} r_{22} r_{33} - r_{12} r_{13} r_{23} - r_{21} r_{31} r_{12} \\ r_{12} r_{23} r_{31} + \end{array} \right] \frac{1}{\Delta} =$$

النتيجة لو وضعنا $a = 1$, $b = 1$, $c = 1$ وينتج عن ذلك أن:

$$r_{11} r_{22} - r_{12} r_{21} = \begin{vmatrix} r_{11} & r_{12} \\ r_{21} & r_{22} \end{vmatrix}$$

$$\text{حي أن } \Delta = \frac{1}{\text{موجب}} \text{ (طالب)}$$

$$(١٢) \quad \text{مقدار موجب} =$$

وساعدنا ذلك على تحديد إشارات معدلات التغير في إيجاد المعدلات السابقة

$$\text{فوجد مثلاً أن } \frac{1}{\text{ع}} = \frac{1}{\text{س}} \text{ سالب بينما } \frac{1}{\text{ع}} = \frac{1}{\text{س}} \text{ موجب . . وهكذا}$$

حساب النفقة الحدية :

عند إجراء التحليل الحساس بإيجاد توازن المنتج ظهر لنا معامل لاجرائج
ح كعامل تناسب بين الأسعار والنواتج الحدية لكل من العناصر المستخدمة .
ولهذا نتوقع أن يكون هذا المعامل دالاً على النفقة الحدية للإنتاج ويمكن إثبات
ذلك كالآتي :

$$\text{النفقة الحدية} = \frac{\Delta Q}{\Delta Y} \text{ حيث } Q \text{ هي النفقات الكلية لدينا التي تحقق}$$

شروط التوازن وهي تساوي :

$$(١) \quad Q = \frac{1}{\text{ع}} + \frac{1}{\text{س}} \text{ س}$$

ونلاحظ أن $\frac{1}{\text{ع}}$ ، $\frac{1}{\text{س}}$ ثابت فرضاً بينما $\frac{1}{\text{س}}$ ، $\frac{1}{\text{ع}}$ اللزيمين لتحقيق النفقات
لدينا دالين في س .

$$\text{منه } \frac{\Delta Q}{\Delta \text{س}} = \frac{\Delta}{\Delta \text{س}} \left(\frac{1}{\text{ع}} + \frac{1}{\text{س}} \text{ س} \right)$$

ولما كانت شروط التوازن تنص على أن :

$$E_1 = H_1$$

$$E_2 = H_2$$

فإننا نستطيع كتابة النفقة الجدية كالآتي :

$$(٢) \quad \frac{Q}{\gamma} = \frac{E_1}{\gamma} + \left(\frac{E_2}{\gamma} \right) H_2 + \left(\frac{E_3}{\gamma} \right) H_3$$

وقد أثبتنا من قبل أن :

$$\frac{E_1}{\gamma} = \frac{H_1 - H_2}{\Delta \cdot H}$$

$$\frac{E_2}{\gamma} = \frac{H_2 - H_3}{\Delta \cdot H} \quad 6$$

وعلى ذلك أنه بالتعويض في (٢) تكون :

$$\frac{Q}{\gamma} = \frac{H_1 - H_2}{\Delta \cdot H} + \frac{H_2 - H_3}{\Delta \cdot H} + \frac{H_3 - H_4}{\Delta \cdot H}$$

$$\frac{Q}{\gamma} = \frac{H_1 - H_4}{\Delta \cdot H}$$

$$\text{أي أن } \frac{1}{\Delta \cdot \delta} = \frac{1}{\Delta \cdot \delta} \left[(x_1 - x_2) - (x_2 - x_3) + \dots \right]$$

$$+ (x_{n-1} - x_n) + (x_n - x_{n+1}) + \dots$$

$$\Delta = [(\Delta \cdot \delta)] \frac{1}{\Delta \cdot \delta} = \text{وهو المطلوب}$$

وذلك لأن الحد Δ يساوي :

$$\Delta = \frac{1}{\delta} \times (\text{المقدار بين القوسين})$$

أي أن المقدار بين القوسين $= (\Delta \cdot \delta)$.

خلاصة التوازن الاستاتيكي المقارن :

عند تعيين شروط التوازن بالنسبة لحطة الاستخدام أوجدنا النفقات الدنيا التي نلزم الإنتاج حجم معين من أحجام الناتج . وعيننا بالتالي التقادير الواجب استخدامها من العناصر لتحقيق النهاية الصغرى من النفقات وترتب على ذلك أن أمكننا التعبير عن الاستخدامات s_1, s_2 في شكل دوال في x_1, x_2 ، ومن الممكن تحديد خواص هذه الدوال . أي الكيفية التي يتعرض بها كل من s_1, s_2 للتغير عند تغير x_1 أو x_2 أو s .

وتتلخص هذه الصفات في الآتي : —

١ — معادلات الطلب على العناصر متجانسة في الأسعار من الدرجة صفر . لأنه لو تغيرت الأسعار جميعاً بالنسبة للعناصر بنفس الدرجة فأصبح السعر x_1 هو m والسعر x_2 هو m . فإن خطة الاستخدام لن تتغير .

ولابيات ذلك نجد أن شروط التوازن هي :

$$\frac{x_1}{s_1} = \frac{x_2}{s_2} , \quad s = (s_1, s_2)$$

وذلك في النقطة الأصلية . فإذا تغيرت الأسعار إذاً (الوضع الجديد بنفس النسبة) فإن دالة الإنتاج لن تتغير بينما أن الشرط الأول يصبح

$$\frac{x_1}{s_1} = \frac{x_2}{s_2} \quad \text{أي} \quad \frac{x_1}{s_1} = \frac{x_2}{s_2}$$

وهو نفس الشرط الأصلي .

وطبيعى أن النفقات الكلية والحدية هي التى تتعرض للتغير فى هذه الحالة.
فن المعلوم مثلاً أن :

$$Q = Q_1 + Q_2 \quad (\text{فى النقطة الأصلية})$$

هنا إذا حدث التغير فى الأسعار فإن :

$$Q^A = Q_1^A + Q_2^A$$

أى تزيد النفقات الكلية بنفس النسبة .

بالمثل نجد أن النفقة الحدية وهى (ح) تتغير بنفس النسبة لأن :

$$C = \frac{1}{Q} \quad (\text{فى الحالة الأولى})$$

$$\text{وتساوى} \quad \frac{1}{Q} \times C \quad (\text{فى الحالة الثانية})$$

ولما كانت نقطة التوازن النهائى تتوقف على العلاقة بين الإيراد الحدى
والنفقات الحدية فإن هذه النقطة لن تتغير فقط فى الحالة التى تتغير فيها أسعار
الناتج بنفس المعدل م . .

فن المعلوم أن خطة الإنتاج تتحدد عندما $MR = MC$ ونظراً لأن MC
تغيرت إلى MC^A فإن تغير السعر MR إلى MR^A يعيدنا إلى نقطة التوازن
السابقة .

٢ — يؤدي ارتفاع سعر عنصر ما إلى نقص المقدار المطلوب من ذلك العنصر ، وإلى زيادة المقدار المطلوب من العنصر الآخر .

وقد أثبتنا صحة هذه القاعدة عندما وجدنا أن :

$$\frac{\Delta \frac{٢ص}{٢ح}}{\Delta \frac{١ص}{١ح}} = \frac{١ص}{١ح}$$

$$\frac{\Delta \frac{٢ص}{٢ح}}{\Delta \frac{١ص}{١ح}} = \frac{٢ص}{١ح} \quad 6$$

إذ أنه في الحالة الأولى يكون المقدار $\frac{٢ص}{٢ح}$ موجب

لذلك فإن $\frac{١ص}{١ح} =$ مقدار سالب ، Δ موجبة كما أثبتنا .

أما في الحالة الثانية فإنه نظراً لأن كل من ص ، ح ، (نواتج حدية) ، Δ ، ح^٢ موجبة فإن :

$$\frac{٢ص}{١ح} = \text{مقدار موجب}$$

وتصبح نفس العلاقات لو استخدمنا العنصر الأول بالثاني . . . غير أنه يجب أن نذكر هنا أن هذه العلاقة صحيحة فقط في حالة استخدام عنصرين . لأنه لو أتبع للمنتج استخدام ثلاثة عناصر أو أكثر فإنه من الجائز أن يكون هناك تكامل بين عنصرين من هذه العناصر مما يؤدي إلى تغير الاشارات بشكل معاكس .

٣ — عند أى مستوى الإنتاج يكون معدل تغير الاستخدام من عنصر ما بالنسبة إلى التغير في سعر العنصر الآخر مساوياً لمعدل تغير الاستخدام من العنصر الآخر بالنسبة إلى تغير سعر العنصر الأول . أى أن :

$$\frac{\frac{\partial x}{\partial p_1}}{\frac{\partial x}{\partial p_2}} = \frac{\frac{\partial x}{\partial p_2}}{\frac{\partial x}{\partial p_3}} \quad \text{لأن كل منهما يساوى } \frac{\partial x}{\partial p_2}$$

٤ — معدل تغير النفقة الحدية بالنسبة إلى سعر أى عنصر يجب أن يساوى معدل تغير الاستخدام من ذلك العنصر بالنسبة إلى الناتج .

$$\text{أى أن } \frac{\frac{\partial x}{\partial p_1}}{\frac{\partial x}{\partial p_2}} = \frac{\frac{\partial x}{\partial p_2}}{\frac{\partial x}{\partial p_3}}$$

$$\text{لأن كل منهما أثبتنا من قبل أنها تساوى } \frac{\frac{\partial x}{\partial p_1} - \frac{\partial x}{\partial p_2}}{\frac{\partial x}{\partial p_2}}$$

$$\text{وبالمثل } \frac{\frac{\partial x}{\partial p_2}}{\frac{\partial x}{\partial p_3}} = \frac{\frac{\partial x}{\partial p_3}}{\frac{\partial x}{\partial p_4}}$$

$$\text{أى أنه على العموم يكون } \frac{\frac{\partial x}{\partial p_1}}{\frac{\partial x}{\partial p_2}} = \frac{\frac{\partial x}{\partial p_2}}{\frac{\partial x}{\partial p_3}} \quad (\text{حيث } m = 1 \text{ أو } 2)$$

٥ — بغض النظر عن الاعتبارات الخاصة بالإيراد فإن تحقيق الاستخدام في أقل نفقة يتطلب تناسب سعر كل عنصر مع الناتج الحدى لهذا العنصر حيث عامل التناسب هو النفقة الحدية .

$$\text{أى أن : } \frac{\frac{\partial x}{\partial p_1}}{\frac{\partial x}{\partial p_2}} = \frac{\frac{\partial x}{\partial p_2}}{\frac{\partial x}{\partial p_3}}$$

$$\therefore \text{ع ر} = \left(\frac{\text{ق} \delta}{\text{س} \delta} \right) \text{س ر}$$

٦ — معدل تغير النفقة الحدية بالنسبة لتغير حجم الناتج هو :

$$\frac{1}{\Delta} = \frac{\text{ق}^2 \delta}{\text{س}^2 \delta} \quad (\text{س} ١١ \text{ س} ٢٢ - \text{س} ٢١)$$

ولإببات ذلك نلاحظ أن :

$$\frac{\text{ق} \delta}{\text{س} \delta} = \left(\frac{\text{ق} \delta}{\text{س} \delta} \right) \frac{\delta}{\text{س} \delta} = \frac{\text{ق}^2 \delta}{\text{س}^2 \delta}$$

وكما وجدنا من قبل فإن $\frac{\text{ق} \delta}{\text{س} \delta}$ يساوى الطرف الأيسر في المادة السابقة

ومن جهة أخرى وجدنا أنه لكي تتمتع خطة الإنتاج فعلا عند النهاية المنظمة للأرباح فإن :

$$\frac{\text{ق}^2 \delta}{\text{س}^2 \delta} < \text{صفر}$$

$$\text{أي أن } \frac{\text{ق} \delta}{\text{س} \delta} < \text{صفر}$$

وهذا يتطلب تناقص النفقة الحدية عند نقطة توازن المنتج فلذا قانونا هذا

الشرط بقيمة المعامل $\frac{\text{ق} \delta}{\text{س} \delta}$ وجدنا أنه يتطلب أن يكون المقدار

($\text{س} ١١ \text{ س} ٢٢ - \text{س} ٢١$) مقدار سالب . غير أن هذا المقدار إن هو إلا محدد التفاضلات الثانية لـ $\text{ق} \delta$ الإنتاج أي من الممكن كتابته على النحو الآتي :

١١ ص	٧١ ص
١٢ ص	٧٢ ص

ويطلق عليه أحيانا اسم Hessian ومعنى الشرط اللازم والكافي للوصول إلى نقطة التوازن أن دالة الانتاج يجب أن يتعين شكلها بحيث تمكن فعلا من تحقيق الشرط الخاص بأن يكون محدد تفاضلاتها الثانية موجيا .

فتلا لو أننا اخترنا دالة سهولة دالة خطية كدالة للانتاج ولنسكن هي :

$$ص = ١ + ٢ ص_١ + ٣ ص_٢$$

فإن التفاضلات الثانية لهذه الدالة لا بد وأن تساوى الصفر وبالتالي فإن محدد التفاضلات الثانية يساوى الصفر . وعلى ذلك فلن يتحقق بالضرورة الشرط الثاني لنهاية المعظمى للأرباح . وتعتبر هذه الدالة . خاطئة من وجهة النظر الاقتصادية لهذا السبب .

كذلك نلاحظ أن الدوال المتجانسة تكون عموما ذات محدد تفاضلات ثانية يساوى الصفر . ولذلك فهي لا تحقق الشرط الثاني لنهاية المعظمى .

دوال إنتاج كوب دو جلاس Cobb Douglas

يمكن استخدام دوال الإنتاج المعروفة باسم كوب دو جلاس في قطاع من القطاعات أو في الاقتصاد القومي ككل . ودوال الإنتاج هذه بمثابة افتراض مبني على الملاحظة والاختبار العملي والتي أعطت نتائج إحصائية جيدة . وتظهر مثل هذه الدوال على الصورة التالية :

$$Y = C L^{\alpha} K^{\beta} \quad (\alpha + \beta = 1)$$

حيث Y ترمز إلى الإنتاج ، L إلى حجم العمل ، K إلى مقدار رأس المال المستخدم بينما C ($\alpha > 0$) ثوابت موجبة ، والدالة خطية متجانسة .

ولنفرض أن حجم العمل ورأس المال قد زادا بنسب متساوية .

فأصبحت L هي L_1 ، K هي K_1 أصبحت Y_1 . (إذا كانت $Y = 100$ فإن الزيادة في كل عنصر من عناصر الإنتاج تبلغ ١٠٪) . لذلك فإن .

$$Y_1 = C L_1^{\alpha} K_1^{\beta} = C (L \cdot 1.1)^{\alpha} (K \cdot 1.1)^{\beta} = C L^{\alpha} K^{\beta} (1.1)^{\alpha + \beta} = Y \cdot 1.1$$

$$Y_1 = Y \cdot 1.1$$

$$Y_1 = Y \cdot 1.1$$

أنهم أن الإنتاج ارتفع بنفس النسبة . لذلك فإن هذه الحالة تدبر عن حالة ثبات التكلفة .

البرجة الخطية :

إيجاد النهاية الصغرى للتفقات (التكاليف) :

نفرض أن إحتاج أحد السلع يتطلب استخدام العنصرين (ا ، ب) والتي
تزن ٥ كيلو و ١٠ كيلوات للوحدة على الترتيب . ويوزن المنتج النهائي ١٥٠
كيلو . وتكاليف الوحدة هي ٢ جنيه و ٨ جنيهات للعنصرين ا ، ب
على الترتيب .

فأهي الكميات التي يستخدمها من العنصرين ا ، ب حتى تصل تكلفة
إنتاج الوحدة إلى النهاية الصغرى بشرط ألا يزيد استخدامه من ا عن ٢٠ وحدة
و ألا يقل استخدامه من ب عن ١٤ وحدة ؟ . ويلاحظ أن هناك قيدين أحدهما
يحدد حدوداً على الكميات المستخدمة من عناصر الإنتاج .. والآخر
هو وزن المنتج النهائي .

ويعكس صياغة هذه المعلومات في قالب رياضي على النحو التالي :

ت = ١٢ + ٨ ب دالة التكاليف المطلوب إيجاد النهاية الصغرى لها

$$\left\{ \begin{array}{l} ١٥٠ = ١٠ + ٥ ب \\ ١٤ \leq ب \leq ٢٠ \end{array} \right. \text{ القيود}$$

ومن المعادلة التي تحسم الوزن نجد الاتي :

$$ب = ١٥ - \frac{١}{٥}$$

ولما كانت $b \leq 14$ ، فإن $b = 14$ ، و $a = 10$ ،

$$14 \leq \frac{1}{a} - 10 \quad .$$

$$\text{أو } 1 > \frac{1}{a} \quad .$$

لهذا فإن $a = 1$ صفر أو تساوى $b = 10$ أو 14 .

فمنذ $a = 1$ صفر ، فإن $b = 10$ والتكاليف $T = 120$ جنيه

وعند $a = 2$ ، $b = 14$ فإن $T = 106$ جنيه وهى تمثل أدنى تكاليف الإنتاج التى تقابل كل المواصفات والشروط المطلوبة .

تنظيم الإيراد :

لنفرض أن أحد منتجى الأدوية يريد أن يحصل على جدول إنتاج يعظم إيراداته الناتجة من بيع الأدوية (: ب) التى تبلغ سعر الوحدة منها ٦٠ قرش و ٤٠ قرش على التوالى . والإنتاج محدد بالطاقة الإنتاجية لهذه الأدوية ، وطاقة إنتاج المبوات ، وحجم العمل الناتج للتنشغيل والمناولة . وتنعصر القيود او الشروط المقيدة للإنتاج فى الآتى :

١ - طاقة إنتاج الدواء ١٠٠٠ وحدة من a أو b أو خليط بنسب خطية من a و b .

٢ - طاقة إنتاج المبوات هى ١٦٠٠ وحدة من a أو ٨٠٠ وحدة من b أو خليط بنسب خطية من a و b .

(٢١ - التحليل الجزئى)

٣ — كمية العمل المتاحة تسكن لإنتاج ٨٠٠ وحدة من أ أو ٣٦٠ وحدة من ب أو خليط بنسب خطية أ ب .

ومع الأخذ في الاعتبار أجزاء الطاقة الإنتاجية التي يمتصها لإنتاج وحدة من كل نوع من الأدوية وعبواتها ، فإن التباينات الآتية تشير إلى قيم أ ب المسموح بها :

$$(١) \quad \frac{1}{1000} = \frac{b}{1000} > 1 \text{ أو } 1 + b > 1000$$

$$(٢) \quad \frac{1}{1600} = \frac{b}{800} > 1 \text{ أو } 1 + b > 1600$$

$$(٣) \quad \frac{1}{800} = \frac{b}{1600} > 1 \text{ أو } 1 + b > 1600$$

فاذا أهملنا إشارة التباينة فإن النسوى بين الجانبين نصف أعلى كوتور محيط بالمجموعة الحدية من القيم المسموح بها (ذات الجدوى) (أى الجزء الخطى من منحى إمكانيات الإنتاج) . ونحل هذه المعادلات بأخذ كل زوج منها ، فإن نقط التقاطع (أو الركن) الذى يحدد القيم التى يمكن الحصول عاها من أ ب - هذه القيم هى :

$$(٢٤١) \quad 1 = 400 , \quad b = 600$$

$$(٣٤١) \quad 1 = 600 , \quad b = 400$$

$$(٣٤٢) \quad 1 = \frac{1600}{3} , \quad b = \frac{1600}{3}$$

ودالة الإيراد المطلوب تنظيمها هي :

$$د = ٩٦٠ + ٤٠ ر$$

$$\text{وبالنسبة لـ (٢٤١) } د = ٩٦٠ + (٤٠٠) ر = ٤٨٠ \text{ جنيه}$$

$$\text{(٣٤١) } د = ٩٦٠ + (٦٠٠) ر = ٤٠٠ \text{ جنيه}$$

ولما كان التقاطع (٣٤٢) يقع خارج حدود إنتاج الأدوية أي أن

$$\frac{١٦٠٠}{٣} + \frac{١٦٠٠}{٣} < ١٠٠٠ \text{ وهو أمر مستحيل فإن أقصى إنتاج هو } ٥٧٠$$

جنيه يتحقق من بيع ٦٠٠ وحدة من أ و ٤٠٠ وحدة من ب

ويمكن حل المشكلتين السابقتين (ندية التكاليف وتنظيم الإيراد) بالطريقة البيانية أو باستخدام طريقة السمبلكس وهي أكثر تعقيداً .

الفهرس

الجزء الأول

الطلاب وسلوك المستهلك

٢٧ — ٩	الفصل الأول
١١	للمنفعة وطلب المستهلك
١١	بعض الإيضاحات حول قانون الطالب
١٢	أثر الدخل وأثر الاحلال
١٣	قانون تناقص للمنفعة الحدية
١٨	نظرية سلوك المستهلك
١٨	اختيار للمستهلك وقيد لليرانية
٢٠	قاعدة تنظيم المنفعة
٢٩ — ٧١	الفصل الثاني
٣٢	التفضيل والسواء
٣٣	منحنيات السواء
٣٨	الصور المختلفة لمنحنيات السواء
٤٥	للمنفعة واللامنفعة

صفحة	
٤٢	الاسعار وميزانية المستهلك
٤٦	توازن المستهلك
٥١	التغيرات في الدخل النقدي
٥٨	التغيرات في الاسعار
٦١	أثر الدخل وأثر الاسعار
٦٦ - ٧٣	<u>الفصل الثالث</u>
٧٣	تطبيقات لتحليل منحنيات السواء
٨٠	المعروض من خدمات القطاع العائلي
٩٧ - ١٤٥	<u>الفصل الرابع</u>
٩٧	التحليل الرياضي لسلوك المستهلك
٩٩	نظرية المستهلك
١٢٥	التوازن الاستاتيكي المقارن للمستهلك
١٣١	حساب أثر تغيرات الدخل مع ثبات السعريين
١٣٧	دراسة أثر تغير سعر إحدى السلعتين

الجزء الثاني

الإنتاج والتكاليف

مقدمة	١٤٩
الفصل الخامس	١٥٥ - ١٩٤
نظرية الإنتاج	١٥٥
دالة الإنتاج	١٦١
إجمالي الإنتاج	١٦١
الإنتاج الحدي والإنتاج المتوسط	١٦٤
قانون تناقص العائد	١٦٧
منحنيات الإنتاجية للمقادير المختلفة من المدخل الثاني	١٦٨
مراحل الإنتاج	١٧١
الشكل البياني لمنحنيات الناتج الحدي	١٧٤
الناتج الكلي	١٧٧
مراحل الإنتاج الثلاث	١٧٩

الصفحة

١٨١	اتساق وتعامل مراحل الإنتاج
١٩٠	القلة والحجم
١٩٣	ثبات القلة
١٩٤	تناقص القلة
١٩٥ — ٢٠٦	<u>الفصل السادس</u>
١٩٥	الإنتاج باستخدام مدخلين متغيرين
١٩٨	منحنيات سواء الإنتاج
٢٠٠	ميل منحني سواء الإنتاج
٢٠٢	حجم الإنتاج ومعدلاته
٢٠٧ — ٢٢٨	<u>الفصل السابع</u>
٢٠٧	تحديد مستوى الإنتاج
٢٠٩	الإنتاج عند استخدام مدخل متغير واحد
٢١٤	خطوط سواء التكلفة
٢١٦	الاستخدام الأمثل للمدخلات
٢١٩	حالة وجود عديد من المدخلات

٢٢١	التغيرات في أسعار المدخلات
٢٢١	أثر الاجل وأثر الإنتاج
٢٢٢	سلوك المنتج في حالة إنتاج سلتين
٢٢٥	خطوط سواء الإيراد
٢٢٧	تطبيقات
٢٢٩ - ٢٥٦	الفصل الثامن
٢٢٩	دوال التكاليف
٢٢٩	الأجل القصير والأجل الطويل
٢٣١	منحنيات التكاليف في الأجل القصير
٢٣٣	نقطة التبادل
٢٣٩	ازدواج دوال التكاليف
٢٣٨	منحنيات التكاليف التقليدية
٢٤٢	الأنواع الأخرى من المنحنيات قصيرة الأجل
٢٤٥	منحنى الكشف والمعرفة
٢٤٧	منحنيات التكاليف في الأجل الطويل
٢٥٢	تطبيقات

صفحة

٢٥٣	توزيع الإنتاج بين وصدين
٢٥٥	التكلفة الحدية والتكلفة الإضافية
٢٨٣ - ٢٥٧	<u>الفصل التاسع</u>
٢٥٧	البرمجة الخطية
٢٥٩	بعض الأفكار الأساسية
٢٦٠	التنظيم والاختيار
٢٦١	العمليات
٢٦٢	دالة الهدف
٢٦٣	الحلول ذات الجدوى
٢٦٣	الحلول المثلى
٢٦٤	تنظيم الأرباح
٢٦٨	أسعار الظل
٢٧٠	تدنية التكاليف
٢٧٥	اختبار العمليات
٢٧٩	منحنيات التكاليف المدرجة
٢٨٢	تطبيقات

صفحة

- ٢٨٣

الفصل العاشر

٢٨٣	الأساليب الرياضية في تحليل سلوك المنتج
٢٨٧	الشرط الأول
٢٨٧	الشرط الثاني
٢٩٣	تمثيل خطة الإنتاج
٣٠٠	التوازن الاستاتيكي المقادير في تحليل سلوك المنتج
٣٠٥	تغير حجم الإنتاج
٣١٠	حساب النفقة الحدية
٣١٢	خلاصة التوازن الاستاتيكي
٣١٨	دوال إنتاج كوب دو جلاس
٣١٩	إيجاد النهاية الصغرى للنمقات
٣٢٠	تنظيم الإيراد

التجارة والتعاون
للطبع والنشر
م. جاسم اسماعيل رضى الله عنه
القاهرة - مصر
١٨٧٠

